

ПЕРСПЕКТИВА**В РАНХиГС оценили сокращение российской экономики из-за повышения НДС**

с. 7 →

ИНИЦИАТИВА

Минприроды предложило запретить возврат отозванных лицензий на добычу

с. 6 →

ИССЛЕДОВАНИЕ

Эксперты признали неготовность российских предприятий к цифровизации

с. 8 →

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
3 июля 2018
Вторник
№ 117 (2841)**Максим Сучков,**
эксперт-американист
клуба «Валдай»Как США борются
за сохранение союза
с ТурциейМНЕНИЕ, С. 5 →
ФОТО: из личного архива

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ

www.rbc.ru

Индекс РТС
Московская биржа, 02.07.20181151,66 ↓
пунктаЦена нефти BRENT
Bloomberg, 02.07.2018, 20.00 мск\$77,79 ↓
за баррельМеждународные резервы
России ЦБ, 22.06.2018\$456,3 ↓
млрдКурсы
валют ЦБ
03.07.2018\$1= ↑
₽63,14€1= ↑
₽73,47**БЛАГОУСТРОЙСТВО** Госкорпорация обсуждает партнерство с проектом
Александра Маамута

ВЭБ занял стрелковую позицию

НАТАЛЬЯ ГАЛИМОВА,
ВЯЧЕСЛАВ КОЗЛОВ**Внешэкономбанк рассматривает возможность покупки доли в консалтинговом бюро «Стрелка». При этом на должность зампреда ВЭБа, курирующего развитие городских территорий, может прийти Наталья Тимакова, утверждают источники РБК.**

Внешэкономбанк (ВЭБ) и консалтинговое бюро «Стрелка» обсуждают возможность стратегического партнерства, рассказали РБК в пресс-службах госкорпорации и бюро. «Формат и детали переговоров» и ВЭБ, и «Стрелка» комментировать отказались.

ВЭБу нужна компетенция в вопросах развития городского пространства, пояснил РБК источник, знакомый с ходом переговоров. «Стрелка» — это конкретные проекты, привлечение российских и зарубежных специалистов, создание предпроектной документации, обучение представителей власти городов и регионов в вопросах развития городского пространства», — уточнил собеседник РБК.

Сейчас идет обсуждение того, как будет строиться стратегическое партнерство между ВЭБом и бюро, детали станут известны позднее, заключил знакомый с ходом переговоров собеседник РБК.

Глава ВЭБа Игорь Шувалов, по словам источника РБК, всегда выступал «идеологом пространственного развития» городов. «Например, еще во время его работы в правительстве был проведен спецопрос жителей моногородов. Опрос показал, что люди уезжают из моногородов, даже если у них неплохая зарплата. Причины отъезда другие: людям негде гулять, развиваться, у них некомфортное жилье, нет парков и зон досуга, отсутствует возможность дообразования», — продолжает собеседник РБК.



Пост зампреда ВЭБа при Игоре Шувалове может занять пресс-секретарь премьер-министра Наталья Тимакова. Она станет куратором проектов в сфере городской среды, предполагают эксперты

окончание на с. 2 →

КАМПАНИЯ

Сквозь фильтр просочились пятеро

ИЛЬЯ НЕМЧЕНКО,
ВЛАДИМИР ДЕРГАЧЕВ,
СОФИЯ САРДЖВЕЛАДЗЕ**Подавшие документы на выдвижение в мэры Москвы кандидаты от парламентских партий смогли преодолеть муниципальный фильтр, заявили в их штабах. О прохождении фильтра также сообщил депутат гордумы и совладелец СУ-155 Михаил Балакин.****Системные кандидаты**

3 июля — последний день подготовки и подачи документов для регистрации кандидатом на выборах мэра Москвы. К этому моменту 31 человек подал в московскую городскую избирательную комиссию документы о намерении баллотироваться, сообщили РБК в пресс-службе Мосгоризбиркома. В штабах всех четырех парламентских партий РБК заявили о преодолении муниципального фильтра. В Москве, чтобы стать зарегистрированным кандидатом в мэры, выдвиженцу от партии нужно представить 110 подписей депутатов из трех четвертей районов Москвы (всего в столице 146 районов). Самовыдвиженцам также нужно представить более 36 тыс. подписей москвичей. Сейчас преодолеть муниципальный фильтр самостоятельно может только «Единая Россия» — в Москве более 1,15 тыс. депутатов-единороссов. Вторая партия по этому показателю — «Яблоко» (177), но у нее мандаты менее чем в 110 районах.

Мэр Москвы Сергей Собянин идет на выборы как самовыдвиженец, но при этом он заручился поддержкой «Единой России». В его штабе заявили РБК, что необходимое количество подписей жителей и муниципальных депутатов собрано.

окончание на с. 3 →



ПОДПИСКА: (495) 363 1101

ежедневная
деловая
газета

16+

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РБК

И.о. главного редактора:

Игорь Игоревич ТросниковАрт-директор: **вакансия**Выпуск: **Игорь Климов**

Руководитель фотослужбы:

Алексей ЗотовФоторедактор: **Александра Николаева**Верстка: **Константин Кузниченко**Корректура: **Марина Колчак**

Информационно-аналитический центр:

Михаил ХарламовПродюсерский центр: **Юлия Сапронова**Инфографика: **Илья Жериков**

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Соруководители редакции РБК:

Игорь Тросников, Елизавета Голикова

Главный редактор rbc.ru

и ИА РосБизнесКонсалтинг:

вакансия

Главный редактор журнала РБК:

Валерий Игуменов

Первый заместитель главного редактора:

Петр Канаев

Заместители главного редактора:

Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловагин,**Ирина Парфентьева, Анна Пустякова**

Руководитель фотослужбы:

Игорь Бурмакин

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ

Медиа и телеком: **Анна Балашова**Банки и финансы: **вакансия**Свой бизнес: **Николай Гришин**

Индустрия и энергоресурсы:

Тимофей ДзядкоПолитика и общество: **Кирилл Сироткин**Мнения: **Андрей Литвинов**Спецпроекты: **Денис Пузырев**Потребительский рынок: **Сергей Соболев**Экономика: **Иван Ткачев**

Международная политика:

Полина Химшиашвили

Адрес редакции: 117393, г. Москва,

ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1

Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177

Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru

Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: **ООО «БизнесПресс»**
Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.
Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: **ООО «БизнесПресс»**

117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78,

стр. 1

E-mail: business_press@rbc.ru

Директор издательского дома «РБК»:

Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор:

Людмила Гурей

Коммерческий директор

издательского дома «РБК»:

Анна Брук

Директор по корпоративным

продажам LifeStyle:

Ольга Ковгунова

Директор по рекламе сегмента авто:

Мария Железнова

Директор по маркетингу:

Андрей Сикорский

Директор по распространению:

Анатолий Новгородов

Директор по производству:

Надежда Фомина

Подписка по каталогам:

«Роспечать», «Пресса России»,

подписной индекс: 19781

«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:

Телефон: (495) 363-1101

Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1

Заказ № 1394

Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00

Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
допускается только по согласованию
с редакцией. При цитировании ссылка
на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2018

Материалы на таком фоне опубликованы
на коммерческой основе.

БЛАГОУСТРОЙСТВО Госкорпорация обсуждает партнерство
с проектом Александра Мамута

ВЭБ занял стрелковую позицию

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

После этого опроса была инициирована программа «Пять шагов», в которую правительство вошло «Стрелку». «Далее идея распространилась и на пространства 40 городов, где находятся фан-зоны ЧМ-2018», — резюмирует источник.

В ВЭБ из правительства

Вскоре в ВЭБе может появиться отдельный куратор проектов в сфере городской среды. В конце лета — начале осени Наталья Тимакова, пресс-секретарь премьер-министра — замруководителя аппарата правительства, предположительно, уйдет с этой должности и займет пост заместителя председателя и члена правления ВЭБа, рассказал РБК федеральный чиновник, подтвердили еще один федеральный чиновник и источник, близкий к госкорпорации. Обсуждается, что в сферу ответственности Тимаковой войдут проекты в области культуры и развития городских территорий, уточнили один из федеральных чиновников и источник, близкий к ВЭБу. Последний сказал, что «Тимакова, как человек, который знает и любит культуру, могла бы все это курировать».

Еще один источник, близкий к ВЭБу, говорит, что Тимакова может также курировать вопросы PR и GR.

Тимакова в ответ на просьбу РБК прокомментировать информацию о переходе в ВЭБ назвала это «слухами», заявив, что «продолжает работать» на своем посту. В ВЭБе отказались от комментариев.

Наталья Тимакова входит в ближайшее окружение Дмитрия Медведева наряду с теперь уже бывшим вице-премьером Аркадием Дворковичем, рассказывали близкие к Кремлю и правительству источники РБК. «Тимакова — человек прямой и принципиальный, —



ФОТО: Вячеслав Прокофьев/Коммерсантъ

Интерес ВЭБа, который контролирует так называемые институты развития, — в синергии «Стрелки» Александра Мамута с этими институтами, считает эксперт

говорил РБК высокопоставленный федеральный чиновник. — Она предана Медведеву и всегда, когда это было необходимо, отстаивала его позиции». «Медведев, безусловно, доверяет Тимаковой и це-

нит ее», — рассказывал РБК другой федеральный чиновник. Перед приходом на госслужбу Тимакова в разные годы работала журналистом «Московского комсомольца», «Коммерсанта», «Ин-

терфакса», была одним из соавторов книги «От первого лица. Разговоры с Владимиром Путиным», изданной перед президентскими выборами 2000 года. В 1999 году Тимакова стала и.о. пресс-секретаря премьер-министра Владимира Путина, в 2000 году, после его избрания президентом, была назначена замначальника пресс-службы президента, а в 2004 году возглавила ее.

Хорошие отношения с Медведевым у Тимаковой сложились еще во время его работы главой администрации президента (2003–2005 годы), рассказывали ранее источники РБК. В 2005 году, когда Медведев был назначен вице-премьером, курирующим реализацию нацпроектов, Тимакова отвечала за медиасопровождение его деятельности, продолжая работать в Кремле. В 2008-м, после избрания Медведева президентом, Тимакова стала его пресс-секретарем, а в 2012 году ушла вместе с ним в правительство, став пресс-секретарем — заместителем руководителя аппарата правительства.

Бюро для «Дом.РФ»

Учредителем КБ «Стрелка» выступает созданный в 2009 году институт медиа, архитектуры и дизайна «Стрелка» бизнесмена Александра Мамута. КБ специализируется на разработке и внедрении решений по организации общественных пространств в городах и активно работает с «Дом.РФ» (ранее — АИЖК) в рамках проектов «Городские стандарты» и «Города будущего». В первом случае речь идет о разработке стандартов комплексного развития территорий, во втором — об обновлении общественных пространств в рамках координируемого Минстроем проекта «Формирование комфортной городской среды».

В рамках обсуждения будущего партнерства не исключено

«Стрелка» на 6 млрд руб.

ООО «КБ Стрелка» на 80% принадлежит институту медиа, архитектуры и дизайна «Стрелка», еще по 10% — у директора института «Стрелка» Варвары Мельниковой и сооснователя КБ, архитектора Дениса Леонтьева, следует из данных СПАРК.

Институт медиа, архитектуры и дизайна «Стрелка» и учрежденное им одноименное конструкторское бюро с 2011 года заключили

более десяти госконтрактов на общую сумму почти 5,7 млрд руб. Самый крупный из них — на 3,8 млрд руб. — на разработку стандартов благоустройства российских городов КБ в 2016 году получило от структуры Агентства ипотечно-жилищного кредитования по поручению премьер-министра Дмитрия Медведева. В числе крупнейших заказчиков «Стрелки» — департамент капремонта Москвы:

в 2015 году КБ получило право на разработку проектов методических документов для реализации программы «Моя улица» за 922 млн руб., а в 2016 году компания заключила контракт на сумму 890 млн руб. на разработку стандартов благоустройства объектов инфраструктуры Москвы. В 2017 году КБ «Стрелка» заключило контракт на 4,95 млн руб. на разработку «стратегии

связности» между территориями «Рублево-Архангельское» и музеем-усадьбой «Архангельское». Институт «Стрелка» проводил для Минкультуры сравнительный анализ опыта организации центров современной культуры в России и других странах, семинары и круглые столы для Мосгорнаследия, новогодний флешмоб для московского департамента культуры и др.

В структуру компании входят центры городской антропологии, экономики, ГИС-аналитики, коммуникаций и дизайна. По собственным данным, работает в 365 городах. Среди проектов — разработка стандартов комплексного развития территории (совместно с «Дом.РФ»), обновление более 230 общественных пространств.

вхождение ВЭБа в число совладельцев «Стрелки», рассказал источник РБК, близкий к госбанку.

«Сделка возможна в рамках развития этого направления», — пояснил он.

О возможной покупке ВЭБом доли в «Стрелке» РБК сказал и федеральный чиновник, осведомленный о планах госкорпорации. «Это не поглощение: у Мамута останется контроль, но он будет осуществляться вместе с ВЭБом. Интерес ВЭБа, который контролирует так называемые институты развития, — в синергии «Стрелки» с этими институтами», — отметил источник РБК, близкий к банку.

По словам источника РБК, близкого к госбанку, в рамках партнерства ВЭБа со «Стрелкой» речь в первую очередь идет о взаимодействии с «Дом.РФ».

«Дом.РФ» занимается разработкой концепций жилищного строительства, но сейчас недостаточно построить дом. Ему надо придумать общественное пространство, вписать в ландшафт, продумать, как должна выглядеть вокруг этого дома общественная среда, подумать, как человек должен жить в этом доме и с чем вокруг себя взаимодействовать, а последним как раз занимается «Стрелка», — уточняет собеседник РБК. По его словам, сделка по приобретению доли в «Стрелке» возможна «не раньше начала осени».

В конце мая в ВЭБе сменилось руководство: госкорпорацию возглавил занимавший ранее пост первого вице-преьера Игорь Шувалов. Сразу после этого источник РБК сообщил о планах нового руководства трансформировать госкорпорацию в платформу для координации основных институтов развития, в числе которых Российский экспортный центр, агентство «Дом.РФ», Корпорация МСП, Фонд развития моногородов и Российская венчурная компания. ■

При участии
Филиппа Алексенко

КАМПАНИЯ Завершается регистрация кандидатов на пост мэра столицы

Сквозь фильтр просочились пятеро

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

2 июля Собянин подал документы в Мосгоризбирком (как и писал ранее РБК, первым номером в его списке возможных сенаторов от Москвы идет бывший помощник президента Владимир Кожин).

Муниципальный депутат, кандидат в мэры от «Справедливой России» Илья Свиридов заявил РБК, что преодолевает муниципальный фильтр и сейчас «подбывает все подписные листы».

В штабе кандидата от ЛДПР депутата Госдумы Михаила Дегтярева заверили РБК, что 3 июля в избирком будут сданы все необходимые подписи. «На 1 июля было 100 подписей, завтра подадим все подписи на выдвижение», — сказали РБК в пресс-службе штаба.

У кандидата от КПРФ Вадима Кумина тоже «есть все шансы на регистрацию», сказала РБК Анастасия Удальцова, пресс-секретарь «Левого фронта», который поддерживает кандидата от КПРФ. По ее словам, на 2 июля штаб собрал более 100 подписей депутатов.

Без либералов

Глава Красносельского муниципального округа и в прошлом один из руководителей партии ПАРНАС Илья Яшин ранее отказался от участия в выборах, заявив, что не сможет преодолеть муниципальный фильтр.

Экс-депутат Госдумы Дмитрий Гудков сказал РБК про «ощущение», что собрать необходимое количество подписей ему не удастся. «Пока [нами собрано] все те же 60 [подписей]. Сейчас все в руках «Единой России», и непохоже, чтобы они этот шанс хотели дать. На встрече с Ассоциацией муниципальных образований столицы ЕР дала пять подписей только

в тех районах, где они уже и так у нас», — прокомментировал РБК пресс-секретарь кандидата Алексея Обухов.

Партия «Яблоко» не примет участие в этих выборах из-за внутреннего конфликта, который на протяжении почти месяца не позволял ей выдвинуть кандидата в мэры. В понедельник, 2 июля, председатель московского отделения партии Сергей Митрохин заявил, что ему не хватает подписей муниципальных депутатов. А выдвинуть другого кандидата «Яблоко» уже не успевает, сообщили РБК в пресс-службе партии.

Другие претенденты

Депутат Мосгордумы и основной акционер СУ-155 Михаил Балакин сообщил РБК о сборе нужного для регистрации числа подписей. «Сбор подписей закончился», — сказал он.

До 2015 года СУ-155 была одним из крупнейших российских застройщиков, но после падения спроса на рынке жилой недвижимости компания не смогла выполнить обязательства перед дольщиками и обанкротилась. Балакин может в будущем баллотироваться в Думу и использовать московские выборы как площадку для раскрутки, полагает политконсультант Дмитрий Фетисов.

Председатель партии «Альянс Зеленых» Александр Закондырин заявил РБК, что испытывает трудности со сбором подписей.

Самовыдвиженец Антон Красовский сказал РБК, что объявит о результатах по сбору подписей позже. Два близких к мэрии источника РБК сказали, что Красовский вряд ли зарегистрируется.

У кандидата от «Коммунистов России», зампреда партии

Ярослава Сидорова из-за «позднего выдвижения немного шансов» на сбор подписей и регистрацию, сообщил РБК лидер партии Максим Сурайкин.

Бывший член Общественной палаты Георгий Федоров сказал РБК, что договорился о получении 40 подписей муниципальных депутатов «Единой России», но, когда он принес документы в Мосгоризбирком на рассмотрение, почти все депутаты от партии власти отозвали свои голоса.

Согласно майскому опросу Левада-центра, за Сергея Собянина были готовы проголосовать 34% москвичей; фамилии его конкурентов, проходящих муниципальный фильтр, не попали в число тех, кого вспомнили более 1% участников опроса

Лидер группы «Коррозия металла» Сергей Троицкий (Паук) сказал РБК, что ему удалось собрать 17 тыс. подписей избирателей и около половины необходимых подписей муниципальных депутатов. Он отметил, что верит в свои шансы на регистрацию: «Если я захожу в винный магазин, ко мне подходит 99% людей, дико радуются, просят сделать селфи, взять автографы... Многие говорят в открытую: мы не одобряем вашу экстремистскую программу,

но нам нравятся ваши телеги, и мы за них проголосуем», — сказал РБК Троицкий.

Актер Никита Джигурда на вопрос об успехах в сборе подписей сказал 2 июля, что «не может раскрывать все до конца», так как завтра будет в избирком и «там будет решаться вопрос». Он отметил, что набрал подписей избирателей «в два раза больше» конкурентов и назвал «штрейкбрехерами» муниципальных депутатов, отказывающихся давать ему подписи. «Но будем верить и надеяться на победу, как я верил и знал, что наши [футболисты] победят Испанию», — сказал Джигурда, добавив, что накануне по улицам города запустил свой агитационный «джигурда-мобиль».

Предприниматель Герман Стерлигов не был доступен для комментариев.

Таким образом, сильных оппозиционных кандидатов на выборах нет, резюмировал директор Центра экономических и политических реформ Николай Миронов. «Единый сильный кандидат от оппозиции с объединяющей повесткой мог бы набрать голосов, но большинства бы не получил. Значительная часть москвичей вполне довольны жизнью в столице и потому выступают за Собянина», — считает эксперт.

Выборы мэра Москвы пройдут 9 сентября 2018 года в единый день голосования. Согласно майскому опросу Левада-центра, за Собянина были готовы проголосовать 34% москвичей; фамилии его конкурентов, проходящих муниципальный фильтр, не попали в число тех, кого вспомнили более 1% участников опроса. ■

При участии
Нatalьи Галимовой



Крупнейший российский регистратор
доменов для бизнеса*

Выбирайте и регистрируйте на nic.ru

ДИПЛОМАТИЯ Четыре вопроса о визите в Россию делегации американского конгресса

Капитолийский десант

ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ,
АНЖЕЛИКА БАСИСИНИ,
ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА

Перед встречей Владимира Путина и Дональда Трампа в Россию впервые за два года приехали американские конгрессмены. Визит вряд ли принесет практические результаты, но может смягчить отношение к России в окружении Трампа.

1.

С кем встречаются?

В понедельник, 2 июля, начались официальные встречи членов обеих палат американского конгресса (палата представителей и сенат), приехавших в Россию впервые с 2016 года. Инициатива организовать визит исходила от посла США в России Джона Хантсмана, сообщила ранее газета The Washington Post. Поездка делегации стартовала в Санкт-Петербурге со встречи с губернатором Георгием Полтавченко.

Во вторник, 3 июля, конгрессменов в Госдуме примет ее председатель Вячеслав Володин. В тот же день пройдет встреча в Совете Федерации. С российской стороны во встрече в верхней палате российского парламента примут участие около десяти сенаторов, рассказал собеседник РБК в Совете Федерации, в том числе председатель комитета по международным делам Константин Косачев, член того же комитета Андрей Климов, Алексей Пушков из комитета по конституционному законодательству. Официального приглашения приехать с визитом не было, но американцы обратились с просьбой о встрече и поэтому она состоится, сказал РБК Климов.

В тот же день с американской делегацией встретится министр иностранных дел Сергей Лавров. 4 июля, День независимости США, конгрессмены отпразднуют в посольстве США в Москве, на 5 июля назначен их отъезд.

Руководитель группы конгрессменов Ричард Шелби, находясь в Санкт-Петербурге, выразил надежду, что они будут приняты и президентом России Владимиром Путиным. Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков в понедельник сказал, что такой встречи в графике Путина нет, но в Кремле приветствуют визит американской делегации.

Посол Хантсман почти сразу после начала своей работы в России (осенью прошлого года) пытался организовать приезд американских конгрессменов. Однако после того как российские власти отказали в визе сенатору, члену Демократической партии Джин Шахин, все остальные участники планировавшегося визита отказались от него. Сенатор Шахин попала в российский черный список, составленный в



По словам сенатора из Алабамы Ричарда Шелби, цель поездки — поговорить лицом к лицу с высшим политическим руководством и снизить напряженность

ответ на американские санкции, пояснили в посольстве России в Вашингтоне.

2.

Что это за люди?

В составе американской делегации шестеро сенаторов и член палаты представителей. Все участники принадлежат к Республиканской партии, являясь однопартийцами президента США Дональда Трампа. Они практически не занимаются вопросами внешней политики и темой взаимоотношений США с Россией. Все они работают в конгрессе не первый срок.

Сенатор из Алабамы Ричард Шелби занимает пост с 1986 года, последний раз он был переизбран в 2016 году. В нынешнем составе верхней палаты Шелби возглавляет один из самых влиятельных и многочисленных комитетов — по ассигнованиям (согласовывает все бюджетные расходы). «У нас есть разногласия с Россией, но она игрок на мировой арене», — объяснял он причину визита в Россию (цитата по Washington Examiner). Также в комитете по ассигнованиям состоит сенатор из Луизианы Джон Нили Кеннеди (не имеет отношения к семье президента Джона Кеннеди) и еще двое чле-

нов делегации — сенатор от штата Северная Дакота Джон Хувэн и сенатор от Монтаны Стив Дейнс.

Входящий в состав делегации сенатор от штата Южная Дакота Джон Тун — третий человек партии в сенате согласно официальной иерархии, он председатель

канского большинства в сенате Митчу Маконнеллу и партийному организатору большинства Джону Корнину.

Еще один сенатор, который приехал в Россию, — Джерри Моран из Канзаса — входит в состав комитета по транспорту.

Все участники принадлежат к Республиканской партии, являясь однопартийцами президента США Дональда Трампа. Они практически не занимаются вопросами внешней политики и темой взаимоотношений США с Россией

республиканской фракции. Среди его обязанностей информирование журналистов и общественности о позициях партии по различным вопросам. Тун состоит в комитетах по сельскому хозяйству, финансам и транспорту. По партийной влиятельности Тун уступает лидеру республи-

канского большинства в сенате Митчу Маконнеллу и партийному организатору большинства Джону Корнину. Единственный член палаты представителей в составе делегации, 75-летняя Кей Грейнджер из Техаса, в 2016 году в 11-й раз была избрана конгрессменом. Ее признавали одним из самых влиятельных членов палаты. В биографии Грейнджер указано, что она активно занимается вопросами

международной безопасности, в частности принимала участие в изучении обстоятельств нападения на американское консульство в ливийском Бенгази в 2012 году, в ходе которого был убит посол.

3.

Что приехали обсудить?

«Цель — поговорить лицом к лицу с высшим политическим руководством и снизить напряженность», — говорил о задачах поездки в разговоре с Washington Examiner Шелби. Некоторые участники американской делегации намерены обсудить российское вмешательство в выборы президента США 2016 года, хотя и высказываются по этому вопросу довольно сдержанно. «Большинство стран вмешались бы и постарались сыграть роль в наших внутренних делах, и некоторые это сделали», — говорил Шелби. В американской практике тоже было такое, признал он.

О желании установить взаимопонимание с российской стороной говорил и сенатор Джон Кеннеди в заявлении в среду. «Мне также интересно узнать больше о российской экономике. Были сообщения, что российский народ голодает, потому что правительство тратит все средства на

оружие в Сирии, другие сообщения это опровергают. Я бы хотел узнать, что к чему», — говорил Кеннеди.

По словам сенатора Морана, он попытается использовать поездку в Россию, чтобы заявить своим собеседникам, что вмешательство в выборы недопустимо. «Все, что я знаю из расследований, указывает на то, что Россия вмешалась в выборы в США. Я также считаю, что они вмешивались в выборы во Франции и в Германии», — заявил Моран перед своей поездкой.

Дэйвис и Хувэн подробно отношения США с Россией не комментировали, но в марте они подписали письмо в адрес администрации президента Трампа (всего его подписали 39 сенаторов от обеих партий). Правительство страны они призвали не допустить строительства газопровода «Северный поток-2». Этот проект еще больше укрепит роль России как энергетической монополии в Европе, говорится в их обращении. Конгрессмены призвали администрацию использовать все инструменты, в том числе санкции, чтобы сорвать проект.

«На встрече обсудим состояние межпарламентских связей, отношения России и США в преддверии саммита президентов двух стран, борьбу с терроризмом и взаимодействие на Ближнем Востоке», — сказал российский сенатор Косачев «Интерфаксу» 2 июля. Андрей Климов в разговоре с РБК отметил, что выбор тем для общения с американскими сенаторами будет зависеть от предпочтений последних.

4. Чего ждать от визита?

«У нас нет иллюзий, что у нас вдруг наступит дружба, но есть небольшая надежда на сотрудничество в некоторых аспектах», — говорил накануне поездки Шелби (цитата по Washington Examiner). Климов не ждет, что встреча будет результативна. Члены американской делегации «занимают специфические позиции», к тому же делегация не уполномочена говорить от имени палат американского конгресса ни сенатом, ни палатой представителей, объясняет свой скептический настрой российский сенатор.

«Подобные визиты — некогда нормальная практика — были на два года прерваны ввиду политической конъюнктуры. Их возобновление обращает на себя внимание как минимум по двум причинам: исключительно «республиканским» составом участников и временем — визит проходит незадолго до назначенного на 16 июля саммита президентов Путина и Трампа», — говорит эксперт Российского совета по международным делам Максим Сучков. По мнению эксперта, визит сенаторов рассчитан на внутреннюю американскую аудиторию: укрепить внутри Республиканской партии линию на необходимость диалога с Россией и создать впечатление, что поиск конструктивного взаимодействия с Москвой — не просто прихоть Трампа, а инициатива, которую поддерживает часть американской политической элиты. ■

МНЕНИЕ

Как США борются за сохранение союза с Турцией

В Вашингтоне раздражены сближением Турции с Россией и Ираном, но все еще надеются убедить Анкару, что отказ от многолетнего партнерства не усилит турецкие позиции на международной арене.

В преддверии саммита Владимира Путина и Дональда Трампа в Хельсинки в Москве и Вашингтоне нет недостатка в спекуляциях по поводу возможной повестки. В частности, обсуждаются шансы на заключение некоего соглашения по Сирии. В Соединенных Штатах о «сделке с Путиным» говорят в контексте заявлений Трампа о выводе американских войск из этой страны. Эти планы американский президент подтвердил во время визита в Вашингтон короля Иордании Абдаллы II.

Хотя конкретные сроки Трамп по традиции не называет, наиболее обсуждаемая формула сделки, которую лидер США якобы готов предложить российскому коллеге, заключается в подготовке вывода американских военных из Сирии в обмен на российские гарантии выхода проиранских шиитских формирований из юго-западной зоны деэскалации, прилегающей к Израилю. Вашингтон вообще настаивает на том, чтобы Иран и лояльные ему силы в среднесрочной перспективе и вовсе покинули сирийскую территорию. Подобная сделка, при кажущейся неосуществимости второго пункта, могла бы снизить градус противостояния между двумя державами в Сирии и заслуживает усилий дипломатов и военных. При этом и в Вашингтоне, и в Москве понимают, что подобные двусторонние сделки, во-первых, могут вовсе не удовлетворять других игроков, во-вторых, не избавят США и Россию от необходимости продолжать искать пути достижения собственных целей в Ближневосточном регионе. Такое положение дел понуждает Америку выстраивать конструктивные отношения с наиболее влиятельными государствами региона, партнерство с которыми, по мнению администрации Трампа, способно уменьшить груз американских обязательств. Из всех государств в этой категории, традиционно считающихся союзниками США, отношения с Турцией выглядят наиболее сложными.

«Значимый союзник»

Еще до вступления Турции в НАТО в 1952 году в американском политическом истеблишменте эту страну относили к «критически значимым союзникам». В период холодной войны военно-политическое сотрудничество с Турцией рассматривалось как важный элемент сдерживания Советского Союза. Тогда это сотрудничество

также не было лишено разногласий: можно вспомнить знаменитое письмо президента Линдона Джонсона премьеру Исмету Инёню, направленное в 1964 году в связи с планами Турции вторгнуться на Кипр, затем оружейное эмбарго в 1974 году, когда вторжение все-таки состоялось, многочисленные дипломатические демарши по вопросу признания геноцида армян. Однако противостояние «советской угрозе» служило прочным основанием, на которое опиралось стратегическое взаимодействие двух стран.

Проблема США в том, что подобная логика по-прежнему продолжает формировать отношение Вашингтона к Турции. После распада СССР он отводил Турции роль вожатого для тюркоязычных народов постсоветского пространства, убеждая себя, что Анкара будет и проводником американских интересов в регионе. Аналогичной логикой Вашингтон руководствовался спустя двадцать лет — с началом «арабской весны»: Турцию видели сначала гарантом стабильности и безопасности региона, потом ролевой моделью «светского ислама». При этом недооценивалось значение трансформаций в самой Турции, стремление турецких элит к доминированию на бывших османских землях. Это вело к новым разочарованиям и дальнейшей эрозии американо-турецких отношений. Одни — прежде всего американские и турецкие «атлантисты» — стремятся этот процесс предотвратить. Они указывают на губительность для Турции «разрыва с Западом» и называют внешнюю политику Реджепа Эрдогана «стратегией обезглавленной курицы»: страна беспорядочно бегаёт «из одной авантюры в другую», создает много шума и нагоняет страх, но качественно усилению позиций на международной арене это не способствует.

Другие, на фоне «усталости от Турции» и собственного турецкого лидера, полагают, что пора перестать притворяться, будто Турцию и США связывают единые ценности или даже интересы, признать невозможность возвращения к «норме» двустороннего партнерства времен холодной войны. Они предлагают просто отпустить Турцию в свободное плавание среди авторитарных восточных государств. Пожалуй, удачей всего восприятие Турции американскими элитами сформулировал президент Совета по международным делам Ричард Хаас: «Турция, может, и союзник, но не партнер».

Курдский вопрос

Конфликт в Сирии стал серьезным испытанием для отношений двух стран. В последний год президентства Барака Обамы усилились

Максим Сучков,
редактор издания
AI-Monitor (США),
эксперт-американист
клуба «Валдай»



ФОТО: из личного архива

Дипломатические маневры

Хотя многие в Вашингтоне это уже поняли, пока доминирует логика холодной войны: если в сирийском конфликте Россия — вызов, а Иран — угроза, то, значит, Турцию надо изолировать от отношений с ними в рамках «астанинской тройки». В оптимальном для США варианте сближение с Турцией значительно усилило бы переговорные позиции американцев, помогло бы сдерживать иранское присутствие в Сирии, ограничивало бы российское влияние «на земле» и не позволяло бы Асаду единолично определять будущее послевоенной Сирии.

Подобный расчет выглядит верным с точки зрения американских интересов, и, действительно, контроль, которым сегодня обладает Турция на севере Сирии, — это полезный актив. Проблема в том, что Анкара не намерена им делиться ни с кем, включая союзника по НАТО. Хотя кому-то политика Турции и напоминает поведение «обезглавленной курицы», Эрдоган неплохо умеет лавировать между Москвой и Вашингтоном для продвижения турецких интересов в Сирии и на Ближнем Востоке.

Несмотря на раздражение двойной игрой Анкары, администрация Трампа не намерена «отпускать» Турцию. Работа со строптивым союзником требует терпения, последовательности и опыта. Именно поэтому новым послом США в Турции готовится стать Дэвид Саттерфилд — в настоящее время исполняющий обязанности помощника госсекретаря по делам Ближнего Востока. Назначение фактически главного куратора региона в Госдепе послом в Турцию показатель с точки зрения стремления Белого дома попробовать еще раз нащупать новое основание для двусторонних отношений.

Американцы исходят из того, что истеблишмент Турции все равно в большей мере ориентирован на сотрудничество с США, чем с Россией, а прочные гарантии безопасности для Анкары возможны только «под зонтиком» НАТО. Текущая же задача американских дипломатов состоит в том, чтобы удостоверить турецких партнеров в уважении их интересов в их собственном «ближнем зарубежье».

Для России, перефразируя Хааса, «Турция, может, и партнер, но не союзник». В связи с этим Москве, которая формирует собственные основания дальнейшего регионального присутствия, важно сохранить ориентир на первый статус, не забывая о рисках второго.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

противоречия из-за поддержки Вашингтоном курдских военных подразделений и партии «Демократический союз» — в Турции их считают связанными с «Рабочей партией Курдистана» и объявили террористами. Отношения союзников сузились до совместного использования турецкой авиабазы Инджирлик, которым Анкара, к слову, постоянно шантажирует Вашингтон. Дошло до трагикомичного курьеза: турецкие бомбардировщики вылетали с военной базы для ударов по позициям курдских формирований, в то время как американские самолеты поднимались с этой же базы для доставки этим же формированиям военных и невоенных грузов.

С приходом Трампа американская позиция насчет финансирования и поставок оружия курдским отрядам стала более гибкой и приемлемой для Турции. Вашингтон и Анкара долго работали над совместной «дорожной картой» по курдским регионам на севере Сирии. Результатом стало, например, совместное патрулирование административной границы курдского

«Американские и турецкие «атлантисты» называют внешнюю политику Реджепа Эрдогана «стратегией обезглавленной курицы»: страна беспорядочно бегаёт «из одной авантюры в другую»

района Манбидж и территорий, находящихся под контролем Анкары. Фундаментальных противоречий, однако, снять не удалось. Турция по-прежнему крайне подозрительно относится к американской поддержке курдов, болезненно реагирует на все, что считает вмешательством во внутренние дела, требует экстрадиции видного общественного деятеля и проповедника Фетуллаха Гюлена. США, в свою очередь, категорически против вероятной покупки Турцией российских С-400: администрация грозит Анкаре жесткими санкциями, а конгресс временно ограничивает передачу Турции истребителей пятого поколения F-35, за которые Анкара внесла аванс. США и Турция никак не могут сформировать новые отношения в современном мире, когда союзники часто получают выгоду от сближения с вчерашними противниками.

ИНИЦИАТИВА Минприроды предложило запретить возврат отозванных лицензий на добычу

Роснедра претендуют на неподсудность

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА,
СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА

Устранение нарушений не повод для возврата отозванной лицензии на добычу полезных ископаемых, решили чиновники Минприроды. Они предложили запретить такую практику, чтобы лицензии было проще выставить на повторные торги.

Отзыв без права возврата

Минприроды подготовило поправки в закон «О недрах», оставляющие только одно основание для судебного оспаривания решений об отзыве лицензий у недропользователей — незаконное решение чиновников об этом. У РБК есть копия пояснительной записки к законопроекту, источник в Минприроды подтвердил ее подлинность.

Речь идет о лицензиях на добычу нефти, газа и твердых полезных ископаемых. В записке ведомство указывает на «расширенную трактовку» судами норм закона «О недрах», предусматривающих восстановление приостановленных и ограниченных лицензий. В ряде арбитражных разбирательств они распространяются и на случаи, когда «лицензия уже досрочно отозвана или ее действие прекращено». Суды встают на сторону компании, если она устранила нарушения, из-за которых лицензия была отозвана, а не приостановлена. Минприроды настаивает на запрете такой практики.

Возможность пересмотра решения об отзыве лицензий в судах делает затруднительным повторное лицензирование участков недр и реализацию их на новых торгах. «В связи с этим происходит выпадение доходов бюджета в виде разовых платежей за пользование недрами», — говорится в документе.

Минприроды предлагает дополнить закон «О недрах» положением, предусматривающим невозможность восстановления срока действия отозванной лицензии. Согласно поправкам, компания, владевшая лицензией, теряет все права и обязанности после внесения в госреестр записи о прекращении действия такого разрешения.

Единственная возможность вернуть лицензию, которая остается у компании, — доказать незаконность решения Роснедра о ее отзыве. «Законопроект согласован со всеми заинтересованными министерствами и ведомствами, его планируется внести в правительство на этой неделе», — сообщили РБК в пресс-службе Минприроды.



ФОТО: Станислав Залесов/Коммерсантъ

В случае принятия поправок Минприроды у компаний, чьи лицензии собираются отозвать Роснедра, будет всего три месяца на подачу иска в суд. На фото: месторождение им. В. Филановского компании ЛУКОЙЛ

Как следует из материалов Роснедра к коллегии ведомства в январе 2018 года, с 2013 по 2017 год было выпущено 244 представления о досрочном отзыве лицензий. По словам источника РБК в Минприроды, поправки подготовлены для того, чтобы не допустить прецедентов, подобных многолетнему суду с золотодобывающей компанией «Ксеньевский прииск», которая успешно оспорила досрочный отзыв лицензии на Итакинское золоторудное месторождение в Забай-

калье с запасами более 62 т золота, добилась ее возвращения, а затем продала этот участок.

Три месяца на исправление

Если Роснедра выявили нарушения по срокам и объемам геологоразведочных работ, то ведомство предоставляет компаниям от трех месяцев до года на их исправление, сообщил РБК представитель Минприроды. В отдельных случа-

ях власти идут на более серьезные уступки и дают больше времени на устранение нарушений или пересматривают объемы и сроки проведения работ. Например, в октябре 2017 года из-за западных санкций и невозможности привлечения оборудования для глубоководного бурения Роснедра приостановили на пять лет действие лицензии «Роснефти» на разведку и добычу нефти и газа на Южно-Черноморском участке недр, расположенном в восточной части

Черного моря. А еще в 2016 году ведомство по просьбам «Роснефти» и «Газпрома» провело корректировку лицензий, перенеся сроки сейсморазведки и бурения, а также начала добычи углеводородов на более чем трех десятках месторождений на шельфе.

Источник в одной из крупных нефтяных компаний сообщил РБК, что такие компании обычно не обращаются в суд за возвратом досрочно отозванной лицензии: они исправляют нарушения в срок или договариваются с Роснедрами об условиях отсрочки работ. Если же компании не смогли подтвердить запасы в ходе геологоразведки, то сами возвращают государству лицензии на такие участки, продолжает он. Об этом же говорит источник в одной из золоторудных компаний: обычно оспаривают права на уже отозванные лицензии мелкие игроки, у которых по какой-то причине нет денег на геологоразведку. Такие компании не хотят терять уплаченные за лицензию деньги, надеясь продать участок кому-то еще, как поступил «Ксеньевский прииск», указывает он.

Восемь лет судов

Лицензия на Итакинское месторождение сроком до 2019 года принадлежала «Ксеньевскому прииску» с 1998 года, но в 2008 году Роснедра постановили ее досрочно отозвать, потому что компания не провела в срок переоценку запасов, не поставила их на баланс, но при этом

начала «опытно-промышленную отработку», сообщила газета «Коммерсантъ». «Ксеньевский прииск» требовал возобновить лицензию, ссылаясь на действовавшие тогда правила, по которым оценка и постановка запасов на баланс должна была осуществляться за счет бюджета.

В сентябре 2015 года Арбитражный суд Москвы поддержал золотодобывающую компанию и постановил вернуть ей лицензию, ссылаясь на то, что она устранила все нарушения. При этом на тот момент лицензия была не приостановлена, а уже отозвана. В сентябре 2016 года

Верховный суд подтвердил права «Ксеньевского прииска» на эту лицензию, а через полгода ее купила Могочинская горнорудная компания, созданная группой «Мангазет» и госкорпорацией «Ростех».

Гендиректор ассоциации независимых нефтедобывающих компаний «Ассонефть» Елена Корзун сообщила РБК, что входящие в ассоциацию компании также не сталкивались со случаями досрочного отзыва лицензий, поскольку выполняли все предписания властей, связанные с условиями проведения геологоразведки и добычи на разрабатываемых ими месторождениях.

В случае принятия этих поправок Минприроды с момента, когда компании узнали о решении Роснедр отозвать лицензию, у них будет всего три месяца на подачу иска в суд, чтобы оспорить законность такого решения, а также потребовать вернуть лицензию в госреестр, замечает партнер, руководитель практики недропользования юрфирмы «Шаповалов Петров» Алексей Вакуленко. В противном случае недропользователь утратит возможность признать такое решение недействительным, добавляет он. По истечении этого срока ведомство сможет выставить отозванную лицензию на повторный конкурс или аукцион.

Эти поправки ограничивают возможность предпринимательской деятельности недропользователей, считает Вакуленко. В действующем варианте закона «О недрах» в случае исправления нарушений даже после досрочного отзыва лицензии у компаний был шанс ее восстановить в судебном порядке, напоминает эксперт. А теперь повышаются коррупционные риски и риски злоупотребления административным ресурсом, предупреждает он. С ним соглашается источник в крупной частной нефтяной компании. «Бывают случаи, когда лицензии отзывают неправомерно, но доказать незаконность решения Роснедр потом очень трудно», — жалуется он.

Однако представитель Минприроды отрицает наличие коррупционных рисков, ссылаясь на то, что каждая компания получает достаточно времени на устранение нарушений, прежде чем ведомство принимает решение об отзыве лицензии.

В пресс-службах двух крупнейших российских нефтяных компаний, «Роснефти» и ЛУКОЙЛа, отказались от комментариев, представитель «Газпром нефти» не ответил на запрос РБК. ■

ПЕРСПЕКТИВА В РАНХиГС оценили макроэкономические последствия повышения НДС

Налоговый плюс на валовый минус

ИВАН ТКАЧЁВ

Планируемое повышение НДС приведет к снижению ВВП, потребления, инвестиций на 0,4–0,6%, подсчитали в РАНХиГС. Но из всех способов профинансировать связанные с майским указом расходы этот — наименее болезненный.

Повышение ставки НДС с 2019 года с 18 до 20% приведет к снижению ВВП, потребления, инвестиций и внешней торговли России по сравнению с гипотетической траекторией, построенной без налоговых изменений. Такой вывод содержится в статье заведующего лабораторией макроэкономического моделирования Института Гайдара Андрея Полбина, опубликованной в свежем экономическом мониторинге РАНХиГС. «По нашим оценкам на основе модели общего равновесия, повышение ставки НДС с 18 до 20% обусловит снижение ВВП, потребления, инвестиций, экспорта и импорта по отношению к <...> базовому сценарию экономического развития приблизительно на 0,4–0,6%», — утверждает экономист.

Правительство никаких расчетов экономических последствий повышения НДС пока не предоставляло, кроме оценки влияния на инфляцию.

Повышение ставки НДС транслируется в увеличение инфляции, из-за чего снижается покупательная способность работающего населения, поскольку снижаются реальные зарплаты, объясняет Полбин. Это, в свою очередь, с точки зрения экономической теории приведет к снижению трудовых стимулов и уменьшению суммарных отработанных часов в экономике, что повлечет падение реального выпуска и реального агрегированного дохода и, как следствие, потребления. «Инвестиции также упадут — меньшая занятость приведет к снижению доходности капитала, рост цен снижает

доходы собственников капитала», — заключает автор.

По расчетам Полбина, из-за увеличения НДС темп роста ВВП и потребления домохозяйств в 2019 году сократится на 0,2–0,35%, инвестиций — на 0,4–0,7%, импорта — на 0,35–0,45%. Но базой для сравнения является условный сценарий, как если бы экономические агенты принимали свои решения исходя из ожиданий, что никакие налоги повышаться не будут. «На практике данное предположение может оказаться достаточно нереалистичным», поскольку дискуссии о налоговой реформе в России ведутся давно и экономические агенты так или иначе закладывали возможное изменение налоговой системы, подчеркивает автор.

Правительство, которое внесло в Госдуму законопроект о повышении НДС 16 июня, сообщало, что маневр принесет бюджету дополнительно 620 млрд руб. в год,

Повышение ставки НДС в цифрах

159

трлн руб. составила база НДС по основной ставке 18% в 2017 году

При ставке НДС

20%

темп роста ВВП и потребления домохозяйств в 2019 году снизится на 0,2–0,35%, инвестиций — на 0,4–0,7%, импорта — на 0,35–0,45%, инфляция увеличится на 0,9–1,5 п.п., до 4–4,5%

Источники: ФНС, РАНХиГС

а деньги пойдут «на развитие социальной инфраструктуры: образование, здравоохранение, социальное обеспечение, культуру» — то есть на цели, обозначенные майским указом президента, говорил первый вице-премьер Антон Силуанов. Из-за повышения НДС инфляция может ускориться в 2019 году в пределах 1,5 п.п., до 4–4,5%, прогнозировал он, а Центробанк оценивал, что планируемые налоговые изменения увеличат инфляцию примерно на 1 п.п., причем бизнес может начать закладывать будущее повышение НДС в цены уже в этом году.

Тем не менее повышение НДС в сравнении с другими возможными вариантами изменения налоговых ставок «представляется наименее болезненным», отмечается в статье Полбина. Повышение ставки НДС или страховых взносов привело бы к тем же макроэкономическим эффектам в виде снижения стимулов для работающего населения, но выбор в пользу НДС предпочтительнее, так как у него более высокая налогооблагаемая база (в 2017 году база НДС только по основной ставке 18% составила 159 трлн руб., по данным ФНС). Следовательно, налоговую ставку в данном случае достаточно увеличить на пару процентных пунктов, в то время как ставку страховых взносов понадобилось бы повысить на 4 п.п., чтобы обеспечить соизмеримые дополнительные доходы, показывают расчеты РАНХиГС.

Другая альтернатива — повышение налога на прибыль — «в большей мере бьет по совокупным инвестициям», отмечает Полбин.

Есть и более эффективные меры, которые теоретически могли бы без увеличения налогов решить задачу исполнения майского указа, признает он: например, снижение расходов на оборону, увеличение эффективности госсектора и госзакупок, снижение уровня коррупции. Но первый вариант практически невероятен «в условиях текущей геополитиче-

ской обстановки», а перспективы других «пока весьма размыты».

Представители бизнеса отреагировали на решение по НДС неоднозначно. Глава Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) Александр Шохин назвал это решение «наименьшим злом из всех вариантов целевого финансирования программ, связанных с реализацией майского указа». «Деловая Россия» считает, что решение о ро-

Повышение ставки НДС до 20% в сравнении с другими возможными вариантами изменения налоговых ставок «представляется наименее болезненным», отмечают исследователи РАНХиГС

сте НДС не стимулирует экономический рост, а у работников появятся требования к работодателям об увеличении зарплат как компенсации роста цен. «Опора России» полагает, что повышение ставки НДС «усилит и без того высокую нагрузку на фонд оплаты труда, что не будет способствовать «обелению» зарплат».

Минэкономразвития недавно обновило свой макропрогноз, учтя в нем решение о росте ставки НДС с 2019 года, писал РБК со ссылкой на источники в финансово-экономическом блоке правительства. Рост ВВП в 2018 году составит 1,9%, в 2019-м затормозится до 1,4% (ранее ожидалось 2,1 и 2,2% соответственно). Рост инвестиций в 2018 году составит 3,5% (вместо ожидавшихся ранее 4,7%), а в 2019 году замедлится до 3,1% (вместо 5,6% в предыдущей версии прогноза, не учитывавшей налоговые изменения). ■



9–12 июля 2018,
Екатеринбург

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА **ИННОПРОМ – 2018**

ТЕМА: **ЦИФРОВОЕ ПРОИЗВОДСТВО**

600 промышленных компаний-экспонентов

95 стран мира

50 000 посетителей

160 мероприятий деловой программы

Организатор **МИНПРОМТОРГ РОССИИ**

Оператор **Business event**
ГРУППА КОМПАНИЙ **FORMIKA**

Реклама 12+

Цифровизация промышленности в России

93

млрд руб. составил в 2017 году российский рынок
индустриального интернета вещей (включает
оборудование, роботизированные системы,
инфраструктуру и др.),

до 270 млрд

руб. он вырастет к 2020 году по прогнозу TAdviser

63%

представителей
предприятий
надеются, что
цифровизация позволит
им увеличить свою долю
рынка,

18%

— сохранить,

19% считают возможным
эффект внедрения
цифровых технологий
преувеличенным

55%

предприятий тратят на проекты
по цифровизации менее 1% общего
бюджета

6%

предприятий
имеют штатную
должность «директор
по инновациям/
цифровой экономике»

20,8

млрд руб. —
траты крупного
бизнеса (без учета
госпроектов) на рынке
индустриального
интернета вещей
в 2017 году

Источники: Минпромторг, «Цифра», TAdviser

ИССЛЕДОВАНИЕ Эксперты оценили готовность предприятий к внедрению современных технологий

Промышленность поспешила
на цифровизацию

ЕВГЕНИЯ БАЛЕНКО

Российские промышленные предприятия пока не готовы к новым технологическим реалиям — цифровизации и работе на принципах индустриального интернета, следует из совместного исследования компании «Цифра» и Минпромторга.

Затраты 55% промышленных предприятий России на цифровизацию и развитие ИТ-инфраструктуры не превышают 1% от их бюджета. К таким выводам пришли входящая в «Ренову» Виктора Вексельберга компания «Цифра» и Министерство промышленности и торговли в совместном исследовании (есть у РБК). В нем отмечается, что только у 6% предприятий затраты составляют более 5% бюджета. В западной промышленной практике этот показатель также редко превышает 5%.

В рамках исследования в начале 2018 года были опрошены 200 средних и крупных производств, большая часть которых занимается станкостроением и тяжелым машиностроением. Эксперты оценили оснащенность предприятий необходимой инфраструктурой, системами учета и автоматизированным оборудованием. Целью работы была оценка реальной и потенциальной готовности российской промышленности к новым технологическим реалиям, в том числе к оптимизации работы на прин-

ципах индустриального интернета вещей (IIoT, Industrial Internet of Things, система автоматизации работы промышленного оборудования через его подключение к сети интернет; включает датчики, сенсоры, средства передачи и обработки данных и др.).

По оценке компании TAdviser, в 2017 году объем рынка IIoT в России составил 93 млрд руб. В этот показатель входят стоимость роботизированных систем, датчиков, программного обеспечения и платформ, инфраструктуры и сетей, интеграции и других услуг. К 2020 году объем отечественного рынка IIoT может вырасти до 270 млрд руб., прогнозировала TAdviser.

Управляемые станки и системы планирования

В 2017 году объем внутреннего потребления металлообрабатывающего оборудования (станков) в России увеличился на 3,4%, до 68 млрд руб. Однако этот показатель был ниже объема, зафиксированного в 2015 году (73,9 млрд руб.). При этом доля импортного оборудования снизилась с 88,8% в 2015 году до 78,5% в 2017-м. «Высокая импортозависимость в станкостроении оказывает прямое негативное воздействие на экономическую и политическую безопасность страны, так как продукция отрасли является средством производства в ключевых секторах — ОПК, авиационной, автомобильной промыш-

ленности, тяжелом и энергетическом машиностроении, судостроении, металлургии», — отмечается в исследовании.

Базовым условием цифровизации исследователи назвали оснащенность предприятия оборудованием с числовым программным управлением (ЧПУ). В России лишь у 14% заводов такого оборудования больше половины. Наибольшее количество станков с ЧПУ исследователи зафиксировали в авиапромышленности — почти 30%. Почти 20% станков с ЧПУ было в приборостроении, чуть более 10% — в станкостроении. Для сравнения: в автомобилестроении и тяжелом машиностроении этот показатель не достигает 10%. При этом около 80% опрошенных предприятий намерено приобрести дополнительные станки в течение трех лет.

Еще одно условие для внедрения IIoT — наличие на предприятии автоматизированной системы планирования и учета (ERP-систем). Согласно исследованию, такие системы не были установлены у 20% респондентов. При этом большинство опрошенных пользовались ERP-системой от 1С (46%), других отечественных компаний (еще 4%) или собственной разработкой (9%). Об использовании систем от Microsoft сообщили 7% респондентов, систем от SAP — 5%.

Для развития цифровой инфраструктуры, по мнению авторов исследования, также важно выделение специального сотрудника, который будет отвечать за эту сферу.

Однако директор по инновациям или цифровой экономике есть только у 6% опрошенных. В 61% случаев такая позиция на производстве отсутствует, и еще у трети — обязанности распределены по нескольким должностям.

Путь к цифре

Как пояснил РБК гендиректор «Цифры» Игорь Богачев, компания провела исследование, чтобы узнать, какие ожидания от цифровизации есть у российских заводов в разных регионах, насколько они готовы в технологическом и организационном плане.

Богачев считает, что цифровые технологии в промышленности могут дать существенный эффект для развития экономики страны. «Если подключить весь парк станков с ЧПУ в России к промышленному интернету вещей, то суммарный эффект может превысить 657 млрд руб. в год», — утверждает он. По мнению главы «Цифры», проведенное исследование показывает, что сегодня промышленности необходимо сфокусироваться на внедрении инноваций именно в процесс производства продукта, а не на создании цифровых моделей, причем эти инновации не должны требовать капзатрат и изменений бизнес-процессов. «Промышленным предприятиям сейчас нужны решения для подключения оборудования в единую сеть и рекомендательные системы на основе машинного обучения», — указал он.

Директор Ассоциации интернета вещей Андрей Колесников отметил, что цифровизация отдельного предприятия может дать повышение эффективности в «несколько процентов», но более важно вместе с этим цифровизировать еще два элемента: взаимодействие с поставщиками деталей, материалов, химии, энергии, транспорта и всего, из чего изготавливают какой-либо продукт, а также ту часть, которая отвечает за сбыт продукции (организовать обратную связь с потребителями, сервисное обслуживание и т.д.).

По словам гендиректора Национальной инжиниринговой корпорации (НИК) Алексея Трошина, уже сейчас можно внедрять сервисы IIoT в промышленность, но с определенными техническими ограничениями в части взаимодействия между различными системами, машинами и потребителями. «ЧПУ здесь довольно спорный момент, рынок уже может надстраивать цифровой сегмент даже к аналоговым установкам, большую проблему составляет вопрос роботизации, с которой у нас крайне сложная ситуация», — отметил он. В то же время Трошин согласен, что российские предприятия слабо готовы для использования полнофункциональных решений «Индустрии 4.0» (концепция, предусматривающая сквозную цифровизацию всех физических активов предприятий и их интеграцию в единую экосистему). Он считает, что для реализации подобных проектов нужна господдержка. ▀

ЗАКОНОПРОЕКТ Запрет на возврат непроданных продуктов производителям не получил одобрения правительства

Яровая не остановила круговорот еды в природе

АНАСТАСИЯ ДЕМИДОВА,
ИРИНА ПАРФЕНТЬЕВА

Правительство не поддержало законопроект Ирины Яровой, запрещающий ретейлерам возвращать производителям непроданные продукты с истекшим сроком годности. Это целесообразно только для товаров первой необходимости, считают чиновники.

Требуется доработка

Законопроект депутата Госдумы Ирины Яровой о запрете ретейлерам возвращать поставщикам непроданные товары требует серьезной доработки ко второму чтению, сказал РБК представитель зампреда правительства Дмитрия Козака Илья Джус. Он уточнил, что этот документ рассматривался на совещании у Козака по вопросам регулирования деятельности торговых сетей. В совещании кроме представителей розничных сетей участво-

вали чиновники Минпромторга и Минсельхоза. Их пресс-службы не ответили на запрос РБК.

Правительство планирует ограничить перечень товаров, которые нельзя возвращать поставщикам, только социально значимыми продуктами, срок годности которых составляет до десяти дней, рассказал один из участников совещания. Такие товары перечислены в постановлении правительства №530 от 15 июля 2010 года: всего там 24 продукта, в том числе говядина, молоко, хлеб, сливочное масло, картофель и др. «Именно эти продукты производятся местными производителями, в защиту интересов которых выступает Яровая», — пояснил собеседник РБК.

Сейчас законопроект не предлагает конкретных категорий продукции или сроков, на которые распространяется запрет, рассказал представитель Ассоциации компаний розничной торговли (АКОРТ), которая объединяет крупнейших ретейлеров в Рос-

сии — «Магнит», X5 Retail Group, Metro, Auchan и другие. Согласно пояснительной записке к законопроекту, возврату не подлежит товар, «не проданный по истечении определенного срока».

Минпромторг и Минсельхоз по итогам совещания подготовят отзыв на законопроект, уточняет представитель АКОРТ. По его словам, ведомственная экспертиза должна быть учтена во втором чтении.

Яровая в соавторстве с пятью депутатами внесла поправки в закон «О торговле» и «О развитии сельского хозяйства» в январе 2018 года. После внесения поправок к инициаторам законопроекта присоединились еще 35 депутатов.

Компромисс с пекарями

«Это прямые потери продукции, не реализованной по вине торговых сетей, являющихся собственниками этой продукции. А убытки несет производитель», — объ-

ясняется суть законопроекта в пояснительной записке. По информации депутатов, «по отдельным хлебопекарным предприятиям в регионах возврат доходит до 50% от всей поставки, по мясной продукции — до 30%». Фактически только из-за потерь пекарей «уничтожается в среднем около 3 млн т высококачественной пшеницы и ржи ежегодно», сказано в пояснительной записке.

Но как раз с пекарями ретейлеры уже договорились. Именно хлебокомбинаты еще пять лет назад начали жаловаться на возвраты продукции со стороны крупных розничных сетей. Пекарей тогда поддержала Яровая и Роспотребнадзор. В итоге АКОРТ самостоятельно договорилась с производителями, и крупнейшие ретейлеры прекратили возвращать хлеб с 1 июня 2017 года. Благодаря этому соглашению хлебопеки сэкономили около 5 млрд руб., а сети, соответственно, потеряли примерно ту же сумму, рассказал РБК представитель АКОРТ.

По мнению представителя АКОРТ, от запрета на возврат просроченных продуктов пострадают сами производители. Если ретейлеры будут сокращать объемы заказа, общие потери рынка, по подсчетам АКОРТ, могут составить около 100 млрд руб. Небольшие поставщики будут сокращать производство, сотрудников и медленно уходить с рынка, считают в ассоциации. По итогам 2017 года оборот всей розничной торговли составил, по данным Росстата, 29,8 трлн руб.

Чтобы решить проблему, нужно создать стимулы для сетей проводить больше распродаж в благотворительных проектах вместо утилизации, считает участник совещания. По его словам, для отказа от возврата придется вносить поправки в налоговое и экологическое законодательство, это потребует переходного периода. ■

При участии
Елены Сухоруковой

Chess & Jazz

реклама

Фестиваль
Джаза и Шахмат

16+

CeeLo Green
Cory Henry & The Funk Apostles
Kamaal Williams
Secret Atelier
Moscow Ragtime Band

7 июля
Сад «Эрмитаж»

При поддержке:

МЕГАФОН
Начинается с тебя

JBL
by HARMAN

Эрмитаж

*Шахматы и джаз

Как российские предприниматели внедряют новую фискальную технику

Нашла касса на камень

ВАЛЕРИЯ ЖИТКОВА,
НИКОЛАЙ ГРИШИН,
СВЕТЛАНА РОМАНОВА

К 1 июля на работу с онлайн-кассами должны были перейти около 1 млн предпринимателей. Как прошел первый год жизни бизнеса с онлайн-кассами и к чему готовиться тем, кто только внедряет новую технику?

Сейчас на работу с онлайн-кассами перейдут индивидуальные предприниматели, выплачивающие налог на вмененный доход (ЕНВД) и работающие по патентной системе налогообложения. Таких компаний в России, по оценкам ФНС, порядка 950 тыс.; уже установили или установят кассы в ближайшее время около 600 тыс. предпринимателей, подсчитали в «СКБ Контур». По оценкам ofd.ru, эти предприниматели потратят на онлайн-кассы 31 млрд руб. Это малый и микробизнес, который раньше часто обходился вообще без касс.

Глюки и первопроходцы

Хотя первопроходцами в использовании онлайн-касс стали компании, которые и раньше пользовались фискальной техникой, реформа стартовала с пробуксовкой. «На рынке творилось что-то невероятное: спрос превышал предложение во много раз, — рассказывает Алексей Прыгин, генеральный директор курьерской службы «Максипост». — Мы заказали и оплатили новые кассы и накопители в феврале 2017 года, а получили их в конце июня, когда до дедлайна оставалось буквально несколько дней». Не всем компаниям так повезло: из-за дефицита фискальных накопителей многие не успели установить кассы в срок. Минфин вошел в положение и опубликовал открытое письмо, в

котором обещал не штрафовать бизнес, сделавший все возможное для своевременного перехода на новую технику, но не успевший исполнить требования в срок.

«На старте было огромное количество подводных камней», — вспоминает Александр Колясников, директор магазина «Айдиго» (продает специи и пряности), который установил онлайн-кассy прошлым летом. Компания решила не покупать новый, а модернизировать старый кассовый аппа-

рат, но сэкономить не получилось. «Касса никак не хотела работать с нашей внутренней системой учета. В итоге мы долго общались с ОФД и нанимали программистов, которые решали проблему», — говорит он. На модернизацию кассы магазин потратил 25 тыс. руб., тогда как пакетное решение с новой кассой сегодня можно приобрести за 16–20 тыс. руб. Когда кассу все-таки подключили, начались проблемы: «Система глючила, и если в заказе были товары со скидкой,

не отправлялся электронный чек». Усложнился процесс доставки: касса стояла в офисе компании, поэтому чек выбивался сразу после оформления заказа и выдавался курьеру вместе с товаром. «Однажды покупатель заказал пять товаров, а забрать решил только четыре. А чек уже выбит на пять позиций. Приходилось отменять чек в офисе и вручную отправлять клиенту на почту новый чек», — рассказывает Колясников.

Больше всего реформа ударила по карману курьерских служб, которые должны теперь обеспечивать онлайн-кассами каждого курьера. «В отличие от интернет-магазинов, которые мы обслуживаем, мы должны были установить не одну-две, а 250 касс по числу курьеров с запасом на случай поломки», — рассказывает Прыгин. Покупка касс вместе с ПО обошлась компании в 10 млн руб.

«Все происходило в режиме ошпаренной кошки, — вспоминает Прыгин. — Когда мы наконец получили оборудование, то несколько суток регистрировали его в налоговой, интегрировали со специальным софтом и нашей системой, потом в боевом режиме тестировали. А нам надо было не только московский офис переоснастить, но и 15 филиалов по регионам!» По его словам, кассы оказались «сырыми»: до сих пор каждый месяц в ремонт попадает 5–7% от общего количества техники.

Тяжело дался переход и крупным франчайзинговым сетям, которые контролируют соблюдение закона партнерами по всей стране. «Нам пришлось в короткий срок перевести более ста партнеров на новое оборудование и обучить их работе с системой, — рассказывает Алексей Грибовский, генеральный менеджер сети магазинов электроники «Позитроника». — Наши франчайзи работают в разных часовых поясах, от Петрозаводска до Южно-Сахалинска, поэтому обучение проходило дистанционно». Ликбезом дело не обошлось: чтобы перевести на новую схему работы все точки, пришлось дорабатывать платформу сайта и синхронизировать каждого партнера с общей системой учета. На это у программистов «Позитроники» ушло полгода.

С установкой кассы у Юлии Ивановой, владелицы интернет-магазина кофе ОСОМ, проблем не возникло: она оформила электронную цифровую подпись, купила аппарат «МодульКасса» и зарегистрировала в налоговой службе онлайн. Весь процесс обошелся в 22 тыс. руб. и занял неделю. Сложности начались дальше. «Сервис онлайн-оплаты Wallet One не интегрировался с кассовым аппаратом, нужна была доработка ПО, — рассказывает Иванова. — Это и сейчас большая проблема: не все платежные сервисы и онлайн-кассy дружат между собой, поэтому перед покупкой

Иллюстрация: Алина Сибирякова для РБК



Онлайн-реформа

Поправки к 54-ФЗ «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов» подписал президент Владимир Путин **3 июля 2016 года**. Новые правила обязали всех предпринимателей заменить традиционные кассовые аппараты онлайн-кассами, которые упрощают процесс передачи данных в Федеральную налоговую службу. Реформа проходит в несколько этапов. **С середины 2016 года** кассы нового типа начали внедрять первые доброволь-

цы, **в феврале 2017-го** налоговые инстанции прекратили регистрировать аппараты старого образца, а к лету того же года подключить онлайн-аппараты должны были предприниматели, работающие на общей системе налогообложения (ОСНО), упрощенной системе (УСН) или едином сельскохозяйственном налоге (ЕСХН). **В этом году к 1 июля** должны были подключиться большинство остальных предпринимателей, но законодатели решили сделать поправку: компании на ЕНВД и патенте без наем-

ных сотрудников могут отсрочить установку касс еще на год. Остаются и виды предпринимательской деятельности, для которых касса будет не нужна вовсе, говорит Дмитрий Константинов, юрист фирмы «Ильшев и партнеры». К таким относятся разносная торговля, торговля на ярмарках и деятельность, для которой использование контрольно-кассовой техники неэффективна (купля-продажа ценных бумаг, сдача помещений в аренду и т.п.). Онлайн-касса в отличие от обычного кассового

аппарата оснащена специальным фискальным накопителем. Он фиксирует все операции, проходящие через кассу, и в режиме реального времени отправляет данные оператору фискальных данных (ОФД), который передает их в ФНС. Для этого касса должна быть подключена к интернету. На чеках помимо стандартного набора реквизитов появились QR-коды, отсканировав которые покупатель может убедиться, действительно ли его чек учтен.

нужно внимательно изучить, получится ли их интегрировать без трат на программистов». Рассчитывать на помощь ОФД не приходилось. «Поддержка толком не знает услугу. А один раз они неделю не могли ответить мне, потому что оператор по телефону три раза неправильно записывал адрес почты», — жалуется предпринимательница.

Через полгода после перехода начались проблемы с самим оборудованием. Онлайн-касса периодически отключалась от Wi-Fi, из-за чего чеки покупателям не отправлялись автоматически. Кроме того, производитель кассы заявил, что теперь будет брать абонентскую плату — чуть более тысячи рублей в месяц. Оказалось, в оффере было указано, что сервис будет бесплатным только в первые шесть месяцев. «В поддержке мне говорили, что за подключением нужно следить самостоятельно. Когда за кассу решили брать дополнительно абонентскую плату, мы решили, что это чересчур для плохо работающего продукта», — говорит Иванова. В итоге она решила сдать кассу обратно — ее оценили в 4 тыс. руб. — и арендовала новую технику у компании «АТОЛ». «Теперь за работоспособность кассы отвечает арендодатель. В долгосрочной перспективе это дороже, чем собственный аппарат, но это было самое быстрое решение проблемы», — признает предпринимательница.

Сеть мебельных магазинов «Цвет диванов» потратила на закупку и установку новых касс несколько месяцев и около 3 млн руб. «Плюсов в этой реформе для нас нет. Мы не скрывали свою прибыль, не вели «черную» торговлю, в плане налоговой отчетности для нас все осталось по-прежнему. А вот минусы весомые», — рассказывает главный бухгалтер компании Евгения Мохова. — Программное обеспечение было сырым, возникло много проблем с подключением к «1С», инструкции по обращению на сайтах производителей были размытыми и неполными. Потребовалось много времени и усилий, чтобы переобучить сотрудников».

Вторая волна

За год государство и операторы фискальных данных провели работу над ошибками. «Нет дефицита касс и фискальных накопителей. Значительно больше поставщиков в обеих категориях товара. Цены значительно снизились из-за большей конкуренции», — констатирует Максим Опилкин, директор по развитию разработчика ПО для онлайн-касс Grotem. Сегодня, по подсчетам ofd.ru, один предприниматель при переходе на онлайн-кассы в среднем потратит от 29,2 тыс. до 37,4 тыс. руб. В затраты включена онлайн-касса (18 тыс. руб.), фискальный накопитель сроком действия 15 месяцев (7,5 тыс. руб.) или 36 месяцев (12,5 тыс. руб.) и услуги ОФД на 15 месяцев (3,7 тыс. руб.) или 36 месяцев (6,8 тыс. руб.). Также на рынке есть комплексные предложения для малого и микробизнеса — они обойдутся до 20 тыс. руб. Причем у ИП на ЕНВД и патенте есть право возместить до 18 тыс. руб., потраченных на онлайн-кассу, через процедуру налогового вычета. «Рынок учел недочеты прошлого года и уже основательно подготовился к периоду пика спроса», — считает Алексей Баров, генеральный директор оператора фискальных данных «Платформа ОФД».

Роман Девятьяров, владелец архитектурно-строительного бюро «Основы комфорта», подключил онлайн-кассу в январе, за полгода до крайнего срока, установленного законом. «Я зарегистрирован как ИП, работаю на патенте. Мне не нужно сдавать налоговую декларацию, бухгалтерскую отчетность, да и вообще, размер дохода не влияет на размер налога и все это время я спокойно работал без применения кассовой техники», — рассказывает он. — Обязательное введение онлайн-касс не стало для меня неприятной неожиданностью. Я воспринимаю это нововведение как меру, необходимую для контроля оборотов ИП». Но далеко не все отнеслись к реформе с пониманием. «Эти предприниматели не имели опыта работы с

кассами, у них много вопросов и раздражения», — говорит Опилкин из Grotem.

Тех, кто не подключит кассу вовремя, будут штрафовать. «По ст. 14.5 КоАП, размер штрафа зависит от конкретного правонарушения. Если предпринимателя уличат в неиспользовании кассы, то штраф будет равен размеру одного полученного расчета, но не менее 30 тыс. руб. Если используется касса старого образца или не отвечающая установленным требованиям, штраф составляет до 10 тыс. руб.», — комментирует Константин.

Опрошенные РБК предприниматели признают, что пока государство почти не прибегает

оповестили всех франчайзи в регионах, что и им придется поставить новую технику. Многие вообще были не в курсе», — подтверждает Екатерина Доценко, управляющая московской сети барбершопов You Cut. «Судя по темпам подключений, маленький бизнес экономит на всем и надеется до последнего, что все отменят», — говорит Кобзева. «Среди наших клиентов-интернет-магазинов до сих пор более 60% компаний, которые не решили вопрос установки онлайн-касс», — рассказывает Дмитрий Коробицын, гендиректор компании «Поставщик счастья». — Думаю, они начнут действовать, только когда появятся первые штрафы».

рии, сформировать подходящую программу лояльности, согласен Алексей Баров. По его словам, данные, которые можно анализировать благодаря онлайн-кассам, помогают малому бизнесу конкурировать с крупными компаниями: «Товарная аналитика и программы лояльности все более доступны не только большим сетям и гипермаркетам, но и магазинам меньших форматов. Неспроста продуктовые магазины «у дома» постепенно отвоевывают покупателя у моллов». Кроме того, чек воспринимается как гарантия стабильности: клиенты охотнее оплачивают товары и услуги в компаниях, готовых подтвердить оплату документально, говорит Роман Девятьяров.

Главный выгодополучатель — это ФНС. «Переход бизнеса на онлайн-кассы позволил государству сократить число серых компаний и повысить собираемость налогов. ФНС точнее и быстрее отслеживает компании с высокой вероятностью налоговых нарушений», — считает Антон Румянцев, директор оператора фискальных данных ofd.ru. По данным ФНС, цифровизация обеспечила рекордный — на 32% за 2017 год — рост налоговых поступлений в бюджет за последние пять лет. Налог по каждой онлайн-кассе в полтора раза превышает суммы, которые предприниматели сдавали в налоговую в период работы с классическими кассами. «Многие компании вышли из серой зоны, теперь все играют по одним правилам», — уверен Егор Сергеенко, руководитель отдела маркетинга «Первого ОФД».

Однако Максим Опилкин из Grotem обращает внимание на то, что многие компании начали искать рискованные способы проводить платежи мимо кассы. «Например, в Москве в ресторанах гораздо чаще стали «ломаться» эквайринговые терминалы, официанты просят оплачивать наличными и не выдают фискальный чек», — говорит он. — Онлайн-кассы ускорили общение с налоговой и сократили бумажную отчетность. Но, по-моему, бизнес не считает это большим достижением».

Сегодня, по подсчетам ofd.ru, один предприниматель при переходе на онлайн-кассы в среднем потратит от 29,2 тыс. до 37,4 тыс. руб.

к санкциям, занимаясь разъяснительной работой. «Налоговая, операторы фискальных данных и производители ККТ проводят вебинары, семинары в регионах, роуд-шоу», — перечисляет Оксана Кобзева, эксперт компании «СКБ Контур».

Несмотря на все эти меры, бизнес, похоже, до сих пор не верит, что придется потратиться на новую технику. Опрос, проведенный Национальным агентством финансовых исследований (НАФИ) совместно с производителем онлайн-касс «Эвотор» в апреле (опрашивались около 700 руководителей сотрудников небольших компаний в восьми федеральных округах России), показал: среди компаний, обязанных перейти на онлайн-кассы до 1 июля, 32% заявили, что не планируют приобретать онлайн-кассу, а еще 15% даже не знают о такой необходимости. «К 1 июля этого года мы начали готовить московские точки к переходу на онлайн-кассы и

Выйти из сумрака

Какие преимущества может получить бизнес от принудительной автоматизации? Главный плюс — возможность навести порядок в отчетности и научиться прогнозировать спрос. «Внедрение онлайн-касс способствовало развитию новых маркетинговых инструментов, которые стали возможны благодаря удобному функционалу по сбору информации, аналитике и созданию разнообразных отчетов», — считает Грибовский. — Предприниматели могут снимать срезы по разным показателям и систематизировать их по регионам, времени, номенклатуре или среднему чеку. На основе этого массива можно делать сезонные распродажи или проводить акции, стимулирующие спрос».

Открывшиеся благодаря новому витку автоматизации технологии позволяют быстро изучать специфику целевой аудито-

Пять способов сократить издержки при переходе на онлайн-кассы

Советы Аскара Рахимбердиева, основателя компании «МойСклад», автоматизирующей торговлю и складской учет

1. Не устраивайте зоопарк техники. Главный критерий при выборе кассы — количество техники, которую необходимо установить. Если только одну кассу, выгоднее заплатить за услуги по ее подключению и настройке. Если касс несколько, придется разобраться в процессе самому — выберите одну модель, не экспериментируйте с разными видами касс. Это упростит и удешевит дальнейшее обслуживание.

2. Не бегите в первых рядах. Предприниматели, которые установили кассы задолго до крайнего срока, становятся добровольными бета-тестерами новых технических решений. В то же время пытаться успеть за неделю до дедлайна не менее опасно. В прошлом году бизнес столкнулся с огромным дефицитом касс. Сейчас такой проблемы нет, зато из-за нагрузки сайт ФНС регулярно падает, не позволяя регистрировать новые кассы. Самый разумный подход — начать действовать за пару месяцев до крайней даты.

3. Не бойтесь бесплатных услуг. Бесплатная или очень дешевая подписка на услуги ОФД при покупке кассы стала практически стандартом. Среди программных продуктов, в том числе облачных, также появились бесплатные, но качественные решения. Скорее всего, на первом этапе малому бизнесу хватит их возможностей.

4. Выберите правильный фискальный накопитель. Модели фискальных накопителей (ФН) существуют на 13, 15 или 36 месяцев. Если вы уверены, что ваш бизнес не закроется за следующие три года, выгоднее купить ФН на 36 месяцев. Если сомневаетесь, выбирайте модель на 13 или 15 месяцев. Формально закон требует использовать только ФН на 36 месяцев для бизнесов на спецрежиме (патент, ЕНВД), но есть лайфхак — нужно указать, что ваша деятельность сезонна. Что такое сезонность, в законе не уточняется.

5. Не спешите с покупкой «железа» для маркировки продуктов. Планируется, что онлайн-кассы будут использоваться в новых проектах по обязательной маркировке товаров (табачные изделия, одежда, обувь и т.д.). Данные о кодах проданных в рознице товаров будут передаваться в государственную информационную систему в электронных кассовых чеках. Вместо того чтобы покупать и настраивать дополнительное «железо» и софт, ретейл будет использовать онлайн-кассы.

Реклама 18+

Тысячи новостей в день, главные — на РБК



Сайт Телеканал Газета Журнал