

Коммерсантъ



4 601865 000257

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Пятница 6 мая 2016 №78 (5828 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

Подписной индекс 50060

новости | После сбоя пуска ракеты с космодрома Восточный руководители предприятий «Роскосмоса» ждут переаттестации — 3

новости | Интерес российских граждан к политике демонстрирует рекордный рост — 3

От Российского фонда помощи — 6

Ария первого гостя

Японский премьер встретится в Сочи с Владимиром Путиным вопреки позиции коллег по G7

Президент РФ Владимир Путин сегодня проведет переговоры с премьером Японии Синдзо Абэ. Для России это главное внешнеполитическое событие последних месяцев в отношениях со странами G7. Москва и Токио придадут встрече в Сочи значение, выходящее далеко за рамки двусторонних отношений. Накануне намеченного на конец мая в Японии саммита «Семерки» Синдзо Абэ станет первым мировым лидером, посетившим Россию в 2016 году, несмотря на давление на Москву, к которому призывают своих союзников США. Визит Синдзо Абэ, проигнорировавшего политику изоляции России, создает прецедент для его западных коллег. Кроме того, для японского премьера поездка в Сочи принципиально важна как инструмент сдерживания Китая, а также как возможность для резкого оживления торгово-экономических связей путем реализации масштабной программы сотрудничества в энергетической области и запуска инфраструктурных проектов.

«Семерка» все-таки добралась до Сочи

Визит японского премьера Синдзо Абэ в Сочи станет финальной точкой его зарубежного турне, включившего в себя Париж, Рим, Брюссель, Берлин и Лондон. Проведя переговоры с президентом Франции Франсуа Олландом, канцлером Германии Ангелой Меркель, а также премьерами Италии и Великобритании Маттео Ренци и Дэвидом Кэмероном, Синдзо Абэ вскоре продолжит общение с ними в родных стенах и в другом формате. В конце мая он станет хозяином саммита G7, который пройдет в местечке Ис-Сима (префектура Мия).

Перед саммитом клуба, из которого исключили Россию, господин Абэ счел для себя важным встретиться и с Владимиром Путиным, который накануне переговоров в Сочи послал свой сигнал Токио. «Развитие многопланового диалога с Японией — один из наших внешнеполитических приоритетов», — заявил он.

Синдзо Абэ станет первым лидером G7, посетившим Россию с рабо-



Премьер Японии Синдзо Абэ поработает в том числе и над восстановлением отношений Кремля с западным миром

ФОТО REUTERS

чим визитом с марта 2015 года, тогда с Владимиром Путиным встретился премьер Италии Маттео Ренци. После Москвы посетили Франсуа Олланд и Ангела Меркель — но

их краткие поездки не были рабочими визитами и не затрагивали обсуждение двусторонних вопросов.

Накануне глава МИД РФ Сергей Лавров в интервью «РИА Новости» заявил: «американцы шепчут на ухо другим странам, чтобы они к нам не лезли», и активно отговаривали премьер-министра Японии от поездки в Россию. Ровно год назад, накануне 70-летия Побе-

ды, описанная господином Лавровым тактика Вашингтона в отношении западных партнеров и проводимой ими российской политики в самом деле сработала. Тогда в Токио предпочли не вступать в клинч с США: Синдзо Абэ в Москву так и не приехал. Спустя год премьер Абэ все же доехал до России.

«Премьер Абэ не намерен прямо связывать предстоящий визит

в Россию со своим председательством на саммите G7. Тем не менее он хотел бы подчеркнуть значение России как важного международного игрока и обсуждать с президентом Путиным двустороннее сотрудничество с глобальной точки зрения», — пояснил «Ъ» высокопоставленный японский дипломат, готовящий переговоры в Сочи. По его словам, «Россия должна играть конструктивную и активную роль в решении ключевых международных проблем, в том числе кризисов и конфликтов вокруг Украины, Северной Кореи, Сирии, и борьбе с терроризмом». «Такие темы, естественно, будут затронуты во время саммита G7 в конце мая, председателем которого будет премьер Абэ», — напомнил источник «Ъ».

Помощник президента РФ Юрий Ушаков вчера подтвердил, что темами переговоров в Сочи помимо вопроса о так и не подписанном после Второй мировой войны мирном договоре между Москвой и Токио станут «Украина, Северная Корея, Сирия».

Господин Ушаков призвал Токио к большей активности и самостоятельности в проведении политики на российском направлении. И не забыл про G7. «Наверное, Японии не удовлетворяет ситуация, когда другие члены „семерки“, включая США, осуществляют контакты с Россией на различных уровнях. У Японии тоже свои интересы на российском направлении. И все вопросы, связанные с этим, будут обсуждены», — сообщил Юрий Ушаков.

Говоря об обсуждаемой с 2013 года теме визита в Японию Владимира Путина, господин Ушаков дал понять, что дело в Токио, который неоднократно переносил сроки поездки: «Мы ждем конкретных дат. Мы считаем, что с Японией нужно продолжать диалог на высшем политическом уровне».

Особый символизм визиту Синдзо Абэ в Сочи придает еще два обстоятельства. Во-первых, именно здесь в июне 2014 года, когда Россия еще была членом клуба западных государств, должен был пройти 40-й, юбилейный, саммит лидеров G8. Но после событий в Крыму он был срочно перенесен в Брюссель.

НОВОСТИ — С4

Приказано проектировать

На Минэкономике отработывают критерии успешности для правительства

Переход правительства к проектному принципу работы начинается экспериментом в Минэкономике — ведомство Алексея Улюкаева объявило, что с марта 2016 года выделит в своей деятельности 19 проектных направлений. От специализированных проектных офисов, как это предполагается в аналогичной реформе в Белом доме летом 2016 года, в Минэкономике отказались.

Приказ министра экономики Алексея Улюкаева №139 «Об организации в Минэкономразвития России работы по реализации приоритетных проектов» подписан еще 16 марта, однако ведомство сообщило о нем лишь через месяц — возможно, время было потрачено на работы по созданию автоматизированной системы управления проектами в ведомстве. Формально речь идет о реанимации уже создававшейся системы — приказ Минэкономки отменяет положение от 17 сентября 2012 года об организации в ведомстве отдельного проектного управления, о котором с тех пор мало что известно.

На коллегии Минэкономки 26 апреля (см. «Ъ» от 27 апреля) господин Улюкаев сообщил о том, что ведомство по крайней мере частично переходит на проектный принцип работы. По данным «Ъ» из источников в министерстве, происходящее не является, как в 2012 году, внутренним экспериментом Минэкономки — предполагается, что ведомство будет площадкой для полевой отработки схем проектной работы в Белом до-

ме. Напомним, «проектный офис» в аппарате правительства строит экс-министр Евразийской экономической комиссии Андрей Слепнев. Апрельские обсуждения «большой» общеправительственной схемы, по данным «Ъ», предполагали даже более широкую реформу, нежели просто выделение отдельных проектов в деятельности правительства. Рассматривался вариант с двумя офисами внутри Белого дома, основывающийся в том числе на опыте Великобритании и Малайзии, — проектным (разрабатывающим и изменяющим собственно проекты) и реализационным.

Схема Минэкономки, исходя из приказа, не выделяет офисы внутри ведомства для реализации проекта. У любого проекта (Алексей Улюкаев, как и в 2012 году, называл их «приоритетными проектами»), ограниченного временными и целевыми рамками, есть директор (заместитель министра), исполнитель в лице руководителя (директор департамента Минэкономки), выделенный ответственный секретарь (сотрудник ведомства, обеспечивающий административные и оргвопросы) и фиксированный набор исполнителей. Ключевой фигурой в схеме выглядит руководитель проекта, директор департамента — контрольная инстанция по текущим вопросам, отчеты о реализации проектов обсуждаются ежемесячно на совещании у министра.

экономическая политика — С2

ВЭБ расстается

с самым дорогим Госкорпорация начинает продажу непрофильных активов

После смены руководства ВЭБ наконец начал предпринимать реальные шаги по распродаже активов. Как стало известно «Ъ», правительство согласовало покупку 2,7% акций «Газпрома» самой монополией, что может принести госкорпорации минимум \$1,6 млрд. Параллельно ВЭБ активизировал переговоры о продаже горно-металлургических активов. Но найти покупателей на проблемные ИСД и «Сибуглемет» будет непросто.

Правительство согласовало проект директивы совету директоров «Газпрома», по которой монополия должна выкупить 2,7% своих акций у ВЭБа. Об этом «Ъ» рассказали три источника, близкие к правительству, ВЭБу и «Газпрому». Деталей собеседники «Ъ» не раскрывают, представители первого вице-премьера Игоря Шувалова, вице-премьера Аркадия Дворковича, ВЭБа и «Газпрома» отказались от комментариев.

ВЭБ купил акции «Газпрома» в конце 2010 года у немецкой E.ON. Сумма сделки, по данным продавца, могла составить около \$3,5 млрд, но ВЭБ официально ее не раскрывал. Снижение курса акций «Газпрома» и ослабление рубля приводило к тому, что ВЭБ ежеквартально фиксировал обесценение пакета. На фоне ухудшения финансового положения самой госкорпорации продажа пакета была одним из обсуждавшихся руководством ВЭБа инструментов поддержки. Но конкретных шагов не предпринималось. Ключевым вопросом оставалась цена: «Газпром»

не видел смысла платить выше рынка, а ВЭБ не хотел фиксировать убытки. В феврале новый глава госкорпорации Сергей Горьков говорил, что ВЭБ обсуждает судьбу пакета «Газпрома». Если сделка пройдет по рыночной цене, бумаги обойдутся монополии в 103,5 млрд руб., или \$1,57 млрд по текущему курсу. По мнению собеседников «Ъ» на рынке, этот вариант наиболее вероятен. Но если правительство решит улучшить положение ВЭБа за счет «Газпрома», монополия могут вынудить заплатить за пакет по старой цене (около 231 млрд руб.).

Во втором источнике Bloomberg сообщили, что именно возможной сделкой с ВЭБом «Газпром» аргументирует необходимость снижения установленной недавно правительством планки дивидендов в 50% от чистой прибыли по МСФО. По рекомендациям (см. «Ъ» от 19 апреля) компания должна заплатить 393,5 млрд руб., но директива совету директоров по этому вопросу пока не подписана. Сам «Газпром» исходно планировал заплатить 50% от чистой прибыли по РСБУ, или 175 млрд руб.

«Понять „Газпром“ можно — выкупая акции у ВЭБа, компания, по сути, отдает деньги основному акционеру и не тратится на выплаты миноритариям», — говорит собеседник «Ъ» на рынке, подчеркивая, что формально вопрос выплаты дивидендов не зависит от сделок с активами.

деловые новости — С8

07 Банки доверились пенсионерам
Доля кредитов пожилым заемщикам растет

07 Медиаагентства перетасовали рекламные бюджеты
Впервые за три года на рынке сменился лидер

07 Потерянные в App Store
В магазине приложений Apple случился сбой

08 Процент на борьбе с отмыванием
Банки извлекают доходы из финмониторинга

08 НПФ сводят счета с ПФР «Молчунов» с накоплениями на всех не хватает

09 «Росинфокоминвесту» развязали руки
Отказ от статуса акционерного инвестфонда позволит ему вложить 600 млн рублей

09 «Иркутскэнерго» занижает дивиденды
в ожидании выхода «Интер РАО» из капитала

10 «Рынок логистических услуг в России — пожалуй, наименее зрелый в Европе»
Глава GEFCO Люк Надаль об особенностях национальной логистики и работе в контуре ОАО РЖД

Потенцию не купишь

«Сеалекс» и «Али капс» изымают из аптек

Роспотребнадзор начал изымать из аптек «Сеалекс» и «Али капс» — одни из самых продаваемых биологических добавок для повышения мужской потенции. Это случилось после того, как казахстанские чиновники отозвали госрегистрацию препаратов. Производитель добавок — РИА «Панда» — уверен, что его проблемы инициированы конкурентами.

Роспотребнадзор начал изымать из оборота «Сеалекс форте» и «Али капс» — биологически активные добавки (БАД), предназначенные для укрепления мужской потенции, сообщили «Ъ» в ведомстве. В конце апреля комитет по защите прав потребителей Министрства национальной экономики Казахстана отозвал госрегистрацию такой продукции (на основании этого документа БАД обращались на территории Евразийского экономического союза), пояснили в Роспотребнадзоре. Ранее в продаже были обнаружены фальсифицированные партии «Сеалекса» и «Али капса», содержавшие не заявленное при регистрации вещество — тадалафил. Он в России является рецептурным лекарственным средством, не предназначенным для свободной продажи. В целях исключения из оборота фальсифицированных БАД Роспотребнадзор дал указания территориальным органам усилить надзор за производством и продажей биологических добавок, а также принять меры по прекращению реализации фальсифицированной продукции, отмечают в ведомстве.

Президент РИА «Панда» (производит «Сеалекс форте» и «Али капс») Дмитрий Дергачев заявил «Ъ», что об отзыве регистрации препаратов компания узнала в четверг утром от своих дистрибуторов в Казахстане. «Официальных уведомлений мы не получали, по запросу их тоже не предоставили, об изъятии продукции из аптек нам пока не сообщили», — говорит господин Дергачев.

деловые новости — С9

нам
трудно купить наши издания?

важно
плохо доставляют подписку?

ваше
заметили ошибку в публикациях?

мнение
что-нибудь еще?

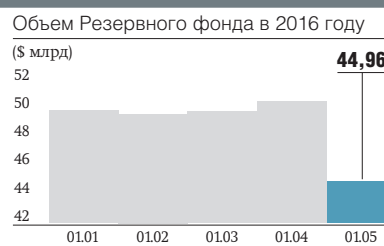
8 800 200 2556

Экономическая политика

Сегодняшнее
число

44,96

миллиарда долларов США составил на 1 мая 2016 года **совокупный объем Резервного фонда**, сообщил вчера Минфин. В рублях объем резервов на эту дату был равен 2,892 трлн руб. По сравнению с началом 2015 года (\$87,91 млрд на 1 января), когда начался нынешний этап использования нефтегазовых накопленных на нужды федерального бюджета, объем фонда сократился уже на \$42,96 млрд, или на 49%. В этом году средства фонда на закрытие дефицита Минфин начал тратить лишь в апреле — во многом из-за того, что в начале года расходы ведомств были сильно сокращены и необходимости в расходе резервов не было. В апреле же ведомству пришлось продать \$2,62 млрд, €2,3 млрд и £0,41 млрд, получив за них 390 млрд руб.



Импортозамещение бьет по кошельку

Дорожает все российское за исключением финансовых услуг

В апреле 2016 года Росстат зафиксировал сжатие потребительской инфляции до 7,3% годовых. За год — апрель к апрелю — быстрее всего цены выросли на аналоги импорта, подлежащие замещению, а финансовые услуги подешевели на 6,6%. Согласно консенсусу аналитиков, инфляция ждет скачок до 7,8–8% к концу первого полугодия и замедление к концу 2016 года.

Апрельская сводка Росстата о динамике потребительских цен фиксирует их замедление до 7,3% в годовом выражении. Инфляция оказалась на 0,1 процентного пункта меньше, чем указывали еженедельные измерения статистиков и консенсус рынка. Основные причины резкого провала инфляции год к году — высокая прошлогодняя база, раздутая девальвацией рубля, и продолжающееся сокращение частного спроса. Из-за того что ожидания аналитиков отталкиваются от еженедельных замеров Росстата, месячная цифра третий раз подряд оказалась меньше ожидаемой, составив 0,4% вместо 0,5%. Сжатие инфляции в месячных терминах способствовали стабилизация цен на продовольствие (0,4%), затухание темпов роста цен на непродовольственные товары (с 0,8% в марте до 0,6% в апреле). Цены на услуги в апреле на 0,2 процентного пункта росли быстрее, чем в марте, увеличившись на 0,3%.

Статистика цен Росстата в разрезе индивидуального потребления по его целям свидетельствует: быстрее всего в годовом выражении за первый квартал 2016 года увеличивались цены на товары, где велика доля импорта или уже нашлись российские аналоги. Одежда и обувь подорожали на 10,9%; комплексный отдых — на 18%; текстиль для дома — на 10,3%; образование — на 10,2%; инструменты и оборудование для дома и сада — на 12,9%; бытовая химия — на 14,2%.

Единственное направление потребления домохозяйств, где зарегистри-



Конкуренция за деньги физлиц сопровождалась с начала года снижением цен на услуги финансистов

рована заметная дефляция, — финансовые услуги (без страхования). Они за первый квартал подешевели на 8,3%, в апреле 2016 к апрелю 2015 года — на 6,6%. Впрочем, предполагается, что к дефляции на финансовом рынке привел рост конкуренции за средства физлиц, аналитики отрицают. Директор Центра макроэкономических исследований Сбербанка Юлия Цепляева убеждена, что эффект является следствием валютной переоценки выхлопа по кредитам. «Рубль в апреле 2015 года был слабее, а объем и стоимость валютных кредитов снизились», — поясняет она. Дмитрий Полевой из ING считает, что дефляция в секторе финансовых услуг может быть связана со снижением процентных ставок. Однако, что именно Росстат включает в стоимость таких услуг, экономистам неизвестно.

В Минэкономике ждут ускорения темпов роста потребительских цен до 7,8–8% уже к концу первого полугодия — из-за того, что во втором квартале 2015 года продукты не дорожали благодаря укреплению рубля. В отношении дальнейших планов регулятора аналитики разошлись — если в Capital Economics считают, что текущие риски заставят его отложить снижение ставок на вторую половину года, то в ING Bank видят вероятность их снижения уже на ближайших заседаниях совета его директоров.

Пока консенсусом является то, что после очередного скачка в середине года цены будут снова снижаться, если не произойдет очередного внешнего или внутреннего шока. Среди них Юлия Цепляева называет резкое движение цены нефти (в любую из сторон), прекращение падения мировых цен на продовольствие и незапланированный рост тарифов госмонополий. «В 2015 году нас убеждали, что тарифы вырастут не более чем на 4%, но в реальности оказалось больше 9%», — напомним она.

Алексей Шаповалов

Закон о госконтроле обсудят до согласия

Минэкономике представило новую версию документа

Минэкономике представило новую версию законопроекта о госконтроле и надзоре, призванного упорядочить проверки бизнеса и закрепить госполитику в этой области. Обсуждение только начинается, говорят в «Открытом правительстве». Параллельно ведомства согласовывают виды контроля, к которым с 2017 года будет применяться риск-ориентированный подход, ставящий частоту проверок в зависимости от опасности проверяемых объектов — к ним могут добавить ветеринарный, фитосанитарный и экологический контроль.

Минэкономике опубликовало для обсуждения новую версию проекта рамочного закона «Об основах государственного и муниципального контроля (надзора) в РФ». Согласно «дорожной карте» реформы контрольно-надзорной деятельности, Минэкономике, Минюст, Минфин и министр по делам «Открытого правительства» Михаил Абызов должны внести его в правительство до 1 июня. В протоколе правительственной подкомиссии по совершенствованию контрольно-надзорных функций (речь в том числе шла об избыточном контроле). «Пока эти замечания не будут детально проработаны и обсуждены в открытом формате, проект закона не пройдет согласования в правительстве», — утверждает Михаил Абызов.

Напомним, Владимир Путин в послании Федеральному собранию 2014

года призвал избавить бизнес от «навязчивого надзора и контроля». С тех пор реформа контрольно-надзорной деятельности проходила согласование в различных ведомствах (см. «Б» от 16 апреля 2015 года), а в апреле 2016 года правительство утвердило «дорожную карту» реформы (см. «Б» от 5 апреля). Параллельно ведомства продолжают согласовывать подзаконный акт — постановление правительства, определяющее, при каких видах контроля будет применяться риск-ориентированный подход.

Уже решено, что с января 2017 года риск-ориентированный подход будут применяться при пожарном надзоре, санитарно-эпидемиологическом контроле, надзоре в области связи и трудового законодательства. «Это самые массовые виды проверок, на которых приходится до 70% от их числа», — пояснил такой выбор член экспертного совета при правительстве Александр Брагин. Как следует из протокола заседания правительственной подкомиссии по контролю и надзору (от 5 «Б»), риск-ориентированный подход с 2017 года может начать применяться и при других видах проверок. Речь идет о контроле миграции, карантина и защиты растений, ветеринарии, обеспечения плодородия почв, качества зерна, а также экологическом контроле.

София Окунь

поддержки частных хай-тек компаний (у проекта два куратора — господин Фомичев и замминистра Станислав Воскресенский) и передача под единое кураторство господина Воскресенского проекта «Новое качество предпринимательской среды».

Из приказа Алексея Улюкаева не следует, как «приоритетные проекты» будут связаны с финансами внутри Минэкономике, с системой КРП и с «непроектной» деятельностью, которая может пересекаться с проектом. Впрочем, те же проблемы не решились и в рабочих версиях «проектного офиса» Белого дома в марте.

Дмитрий Бутрин

Уплаченного не вернешь

ВС отказал авиакомпаниям в возврате переплаты пенсионных взносов

Верховный суд РФ (ВС) вчера рассматривал спор о возврате Минфином переплаты авиакомпаниями пенсионных взносов членов летных экипажей. ВС удовлетворил жалобу Минфина по иску «ЮТэйр—Вертолетные услуги», признав, что бюджет не должен возвращать деньги авиакомпаниям. Решение принято в соответствии с позицией Конституционного суда РФ (КС), в декабре 2015 года разъяснившего, что отмена нормы закона, обязывающей перевозчиков доплачивать взносы, не предполагает восстановления их прав и взыскания денег с казны. Юристы отмечают: позиция ВС является прецедентной и станет определяющей в данном вопросе.

Вчера экономическая коллегия ВС удовлетворила жалобу Минфина, отменив решения судов о взыскании в пользу ОАО «ЮТэйр—Вертолетные услуги» 11,4 млн руб. переплаты по спорам с «Донавиа» и «Саратовскими авиалиниями». Таким образом, в споре авиакомпаний с бюджетом поставлена точка.

Тяжба перевозчиков за возврат переплаты началась еще в 2013 году, после того как поправки, устанавливающие дополнительное социальное обеспечение для летчиков, были успешно оспорены в КС и признаны неконституционными как ухудшающие положение плательщиков взносов. Пенсионный фонд отказался вернуть суммы переплаты авиакомпаниям, и перевозчики обратились в суд с исками к Минфину о взыскании этих денег в качестве возмещения вреда. Претензии к бюджету заявили в том числе «Сибирь», «Донавиа», «Саратовские авиалинии» и авиакомпания «Россия», а их общая сумма превысила 1 млрд руб.

Поначалу арбитражные суды удовлетворяли их иски. Но 8 декабря 2015 года КС по запросу Минфина уточнил, что «противоправность в действиях государства до вступления в силу постановления отсутствовала» и из него не следует возможность взыскания с казны РФ указанных сумм взносов. Само же признание нормы закона неконституционным, по мнению

Приказано простировать

Отдельную роль будет играть создающееся «структурное подразделение, обеспечивающее осуществление функций министерства в сфере стратегического планирования» (и им, и соответствующим «приоритетным проектом» займется замминистра Олег Фомичев).

В целом распределение 19 проектов среди заместителей Алексея Улюкаева аналогично их должностным обязанностям и не содержит больших новшеств. Новым подходом является объединение в одном проекте под кураторством Алексея Лихачева «интеграционных» тем СНГ и ЕврАзЭС, «двуглавая» схема управления проектом

КС, «не предполагало восстановления прав авиакомпаний». Некоторые юристы тогда отметили, что КС выступил инструментом сохранения федерального бюджета.

Впрочем, даже после разъяснения КС суды выносили противоположные решения по спорам. Так, Арбитражный суд Москвы 21 декабря 2015 года отклонил иск авиакомпания «Россия» о взыскании переплаты по взносам с бюджета, а 23 декабря тот же суд удовлетворил аналогичные требования авиакомпания «Арг». В Минфине тогда заявили о несогласии с решением по «Арг», подчеркнув, что из позиции КС прямо следует законность уплаты страховых взносов в период действия спорной нормы и правомерность действий государства, что исключает возможность взыскания.

В целях приведения судебной практики к единообразию в ситуацию включился ВС. В начале марта председатель экономической коллегии Олег Свириденко передал две жалобы Минфина по спорам с «Донавиа» и «Саратовскими авиалиниями» для рассмотрения в судебном заседании. Эти дела ВС намеревался рассмотреть еще 20 апреля, но в связи с переносом процесса на 18 мая именно дело «ЮТэйр» стало первым. «Мы сейчас просим прекратить производство по ним, так как считаем, что Минфин пропустил срок обжалования в коллегию», — сообщил «Б» партнер юридической компании Taxology Алексей Артюх, представляющий эти авиакомпания в суде.

«Поскольку это первое решение ВС по подобному делу, оно является прецедентным, и суды нижестоящих инстанций будут следовать правовой позиции экономколлегии в аналогичных спорах авиаперевозчиков с Минфином», — считает ведущий юрисконсульт «КСК групп» Наталья Абрамова. По ее мнению, ключевую роль сыграло здесь разъяснение КС, которое является обязательным для исполнения всеми госорганами. Мотивировочная часть постановления ВС пока не опубликована, но в определении о передаче дела в коллегию приводятся ссылки на декабрьское определение КС.

Анна Занина

МОНИТОРИНГ

ФАРМРЫНОК

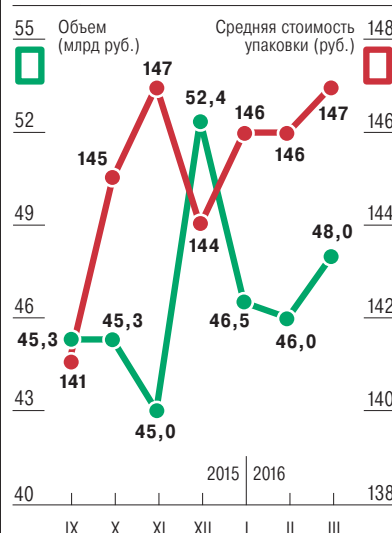
Покупатели расслаиваются по лекарственному признаку

В марте 2016 года объем коммерческого рынка лекарств РФ в ценах закупки аптеки составил 47,6 млрд руб. (с НДС), отмечает в своем отчете компания DSM Group. В натуральном выражении размер рынка составил 323,3 млн упаковок, что на 18% меньше, чем в аналогичный период 2015 года. Как объясняется в отчете, в начале прошлого года на рынке господствовали «ажиотажные кризисные настроения», что зачастую приводило к увеличенному аптечному закупкам, сейчас же происходит откат к реальным показателям.

Средняя стоимость упаковки препарата на коммерческом рынке России в марте 2016 года по сравнению с февралем выросла на 0,7% и составила 147,3 руб. В течение марта 2016 года цены в рублях увеличились на 0,1%, в долларовом выражении — на 6,8%. Всего же с начала 2016 года инфляция на лекарства в аптеках

КОММЕРЧЕСКИЙ РЫНОК ЛЕКАРСТВ В МАРТЕ 2016 ГОДА

Источник: источник DSM GROUP



страны составила 1,4% в рублевом выражении, в долларовом зафиксирована дефляция в 5,3%.

Что касается структуры рынка, то продолжает увеличиваться доля лекарств в ценовом диапазоне 50–150 руб. за упаковку (с 15% в марте 2015 года до 15,4% в марте 2016-го), на 1,3% уменьшился удельный вес лекарств ценой от 150 до 500 руб. за упаковку (с 47,8% в марте 2015 года до 46,5% в марте 2016-го). Доля самых дешевых препаратов (до 50 руб.) сократилась с 6,7% до 6,4%. Лекарства ценой от 500 руб. за упаковку заняли по итогам марта 2016 года долю в 31,7% коммерческого рынка, что на 1,2% больше, чем в марте прошлого года. Такие изменения структуры рынка, по словам директора DSM Group Сергея Шуляка, позволяют говорить о продолжающемся расхождении покупательского спроса на российском рынке. «Малообеспеченные продолжают переходить на более дешевые препараты, и их доля на рынке пока продолжает расти», — говорит он. При этом прирост доли дорогих препаратов (от 500 руб. за упаковку) обогнал темпы увеличения рынка в целом.

По итогам марта 57% препаратов, реализованных на рынке, являлись отечественными (по числу упаковок). Однако, как отмечается в отчете, в виду своей невысокой цены относительно импортных лекарств в стоимостном выражении они занимали лишь 27%. В феврале этого года аналогичный показатель для отечественных препаратов составлял 29%. Коммерческий сегмент рынка по итогам марта 2016 года был представлен безрецептурными препаратами на 51%.

Анастасия Мануйлова

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

Коммерсантъ Власть
аналитический
еженедельник

Коммерсантъ Деньги
экономический
еженедельник

Автопилот
автомобильный
журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **(800) 200 2556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре ПИ № ФС 77-64424 31 декабря 2015 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная.

АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Переписка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23:00, фактически — 23:00. Газета отпечатана в ЗАО «Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр.-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №1339 | WEB-СЕРВЕР WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262 | ПРИБОРИ ПО ПОДПИСКЕ И РОЗНИЦЕ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Отдел розничного распространения: тел. (495) 925 1050, e-mail: roznic@kommersant.ru. Отдел подписки: тел. (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rodrbika@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, 10723 | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 925 10 50, д. 2185.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Мария Комарова | **РЕДАКТОР** Сергей Южаков — шеф-редактор АО «Коммерсантъ», главный редактор газеты «Коммерсантъ», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Азерб. Муртазаев — главный редактор еженедельника «Коммерсантъ ВЛАСТЬ», Виктор Лошаков — заместитель генерального директора по стратегии, Екатерина Лобанова — главный редактор еженедельника «Коммерсантъ ДЕНЬГИ», Елена Нуснова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Глеб Черкасас, Рената Ямбаева — заместители главного редактора газеты «Коммерсантъ», Вера Ситникова — заместитель главного редактора еженедельника «Коммерсантъ ВЛАСТЬ», Евгений Козинчев — директор информационного центра, Павел Касин — директор фотослужбы, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь | **АВТОР МАКЕТА** Анатолий Гусев
СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Илья Барабанов, Олеся Герасименко, Елена Киселева, Андрей Колесников, Анна Наринская, Григорий Резвин, Иван Сафронов, Денис Скободубатов, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Колма, Михаил Прохоров, Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Алла Баранова (политика), Олег Саложко (экономическая политика), Максим Варьядин (преступности), Светлана Деметьева (финансы), Грант Косин (спорт), Владимир Лавичкин (потребительский рынок), Владимир Сплавнов (бизнес), Мера Сулей (общество), Елена Черныгина (внешняя политика), Сергей Яцунин (культура) | **РУКОВОДИТЕЛЬ ГРУПП** Дмитрий Лыдыкин (финансовый анализ), Иван Богачев (специальный корреспондент), Татьяна Трофимова (редакционная часть), Николай Зубов (информационная информация) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Александр Логачевский | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Анна Афанасьева | **СЛУЖБА АРТ-ДИРЕКТОРА** Сергей Цомак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Михаил Решетко — главный художник журнала «Коммерсантъ ВЛАСТЬ», Петр Бом — главный художник журнала «Коммерсантъ ДЕНЬГИ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ДИРЕКТОР ОБЪЕДИНЕННОЙ СЛУЖБЫ РЕКЛАМНЫХ ПРОДАЖ** Джемма Зуван, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **ДИРЕКЦИЯ ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Алла Малахова — директор, тел. (495) 926 3301, д. 2140
ДИРЕКЦИЯ ПО РАЗВИТИЮ Алексей Харнас — директор, тел. (495) 926 3301, д. 2774 | **ПОДПИСКА НА ИНСТРАННЫЕ ГАЗЕТЫ И ЖУРНАЛЫ**, использующиеся в интернете, осуществляется в Press Point International, Tel.: (495) 154 8357, 154 4197
АО «Коммерсантъ» использует в своей деятельности справочную информационную систему «Консалтинг Плюс». Авторизатор АО «Коммерсантъ» зарегистрированы в ОСАО «Ингосстрах», ПАО «Аэрофлот» — официальный авиапоставщик ИД «Коммерсантъ».

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимает рекламная служба АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. Заказы на размещение рекламы в региональных выпусках принимаются по телефону: (495) 925 1050 д.2185, а также нашими представительствами:
Волгоград «Филиал ЗАО «Коммерсантъ-Волга» в Волгограде» (8442) 238 740, 238 798; **Воронеж** ООО «Коммерсантъ — Черноземье» (473) 239 09 76, 239 09 69; **Екатеринбург** ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбургском ИД «Коммерсантъ» (343) 287 37 05; **Иркутск** ООО «Издательский Дом «Восточная Сибирь»» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (891 274 54 43); **Казань** ООО «Профи-инфо» (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «Юридические» (861) 201 94 25; **Нижний Новгород** ЗАО «Коммерсантъ» в Нижнем Новгороде (831) 430 13 92; **Новосибирск** ЗАО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 21 20 242, 283 80 67; **Пenza** ЗАО «Коммерсантъ» в Пензе (342) 207 49 90, 207 49 91; **Ростов-на-Дону** ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 218 17 41, 218 17 46; **Самара** ЗАО «Коммерсантъ-Волга» (846) 276 72 52; **Саратов** ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **С.-Петербург** ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 324 69 49; **Уфа** ООО «Энак» (347) 292 79 66; **Хабаровск** ООО «Коммерсантъ Дальний Восток» (4212) 75 06 60; **Челябинск** ООО «Энак 74» (351) 247 90 54, 247 90 55.

Тираж газеты
«Коммерсантъ» 98 929

Газета печатается
во Владивостоке, Волгограде,
Воронеже, Екатеринбурге,
Иркутске, Казани, Краснодаре,
Красноярске, Лондоне, Москве,
Нижнем Новгороде,
Новосибирске, Пензе,
Ростове-на-Дону, Самаре,
Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе,
Хабаровске, Челябинске,
Хмельницком, Якутске.
В региональных выпусках
газеты редакция может быть
внесены изменения.

Рекомендуемые товары и услуги
поддержат обязательный сертификации

Материалы на нашем сайте публикуются
на коммерческих условиях

НОВОСТИ

Ракета так взлетела, что попала в кадры

Предприятия, работающие на космос, готовятся к санкциям

Гендиректор НПО автоматики (НПОА) имени академика Семихатова Леонид Шалимов стал первым официальным лицом, ушедшим в отставку после сбоя при проведении первого пуска ракеты «Союз-2.1а» с космодрома Восточный. По информации «Ъ», последствия отражаются на всей отрасли: руководителям всех предприятий «Роскосмоса» рекомендовано готовиться к перестановке и начать формировать кадровый резерв.

О том, что господин Шалимов написал заявление об увольнении по собственному желанию, сообщила пресс-служба НПОА. «И. о. руководителя назначен первый замгендиректора по науке Михаил Трапезников», — говорится в пресс-релизе. Официальный представитель «Роскосмоса» от комментариев вчера отказался, но несколько собеседников «Ъ» в госкорпорации подтвердили, что поводом для ухода Леонида Шалимова с поста, который он бесценно занимал с 1997 года, стали проблемы с первым пуском ракеты «Союз-2.1а». Собеседник «Ъ» в аппарате правительства утверждает, что увольнение господина Шалимова не было согласовано с Дмитрием Рогозиным: вице-премьер сначала хотел выслушать руководителя предприятия, а уже потом принимать кадровые решения. Тем не менее, по данным «Ъ», встреча сегодня все равно состоится.

Напомним, что пуск «Союза» с тремя космическими аппаратами должен был состояться 27 апреля, но из-за возникшего сбоя старт был отменен за полторы минуты до назначенного времени и перенесен на день (см. «Ъ» от 28 и 29 апреля). Хотя спустя сутки ракета все-таки улетела, присутствовавший на космодроме президент России Владимир Путин объявил выговор вице-премьеру Дмитрию Рогозину, строгий выговор — гендиректору «Роскосмоса» Игорю Комарову и предупреждение о неполном служебном соответствии — Леониду Шалимову. Тут же созданную спецкомиссию возглавил член коллегии военно-промышленной комиссии Олег Фролов: 4–5 мая специалисты порядка 20 предприятий отрасли обследовали на предмет брака оборудование и комплектующие, которые были доставлены с космодрома в Екатеринбург (в НПОА). Леонид Шалимов к участию в расследовании допущен не был, поскольку решением вице-премьера Рогозина его временно отстранили от исполнения обязанностей.

Вчера комиссия завершила свою работу. По данным «Ъ», ее члены, осмотрев привезенные с Восточного изделия, пришли к вы-



Леонид Шалимов предпочел сам написать заявление об отставке, не дожидаясь разговора с вице-премьером Рогозиным
ФОТО ВЛАДИСЛАВА ЛОЖИЦАКОВА

воду, что отмена пуска стала следствием несоответствия разьема одного из кабелей ракеты конструкторской документации. «Претензий к космодрому нет никаких, эта производственная ошибка, допущенная в НПОА», — говорит источник «Ъ», близкий к комиссии. После того как специалисты установили на «Союз-2.1а» новую бортовую систему «Малахит-7» вместо «Малахита-3», была проведена доработка и перепайка всех кабелей, ведущих к ней. Но из-за ошибки один кабель старого образца остался. По словам собеседника «Ъ», этого не заметил никто: ни контролеры самого НПОА, ни работавшая там военная приемка (она якобы проверяла установку новых элементов изделий, а не доработанных), ни специалисты самарского ракетно-космического центра (РКЦ) «Прогресс» (в него входит НПОА). Сотрудники НПОА в открытом письме пытались оправдать Леонида Шалимова тем, что «разработка новой системы управления, ее отработка и внедрение происходили в сжатые сроки». Ни в правительстве, ни в «Роскосмосе» это во внимание не приняли. Более того, по данным «Ъ», в состав комиссии вошел сотрудник ФСБ, который до-

жил об итогах расследования своему руководству. Вся информация также поступит главному контрольному управлению президента. Напомним, что НПОА занимается разработкой систем управления не только для космических «Союзов», но и для целого ряда военных изделий: в частности, для морских стратегических ракет «Синева» и «Булава», а также для перспективной шахтной межконтинентальной ракеты «Сармат».

Сегодня, как ожидается, окончательные итоги расследования будут представлены Дмитрию Рогозину. А тот, в свою очередь, доложит о них Владимиру Путину во время серии совещаний по вопросам развития оборонной и космической промышленности в резиденции Бочаров Ручей в Сочи. По словам источника «Ъ», после инцидента серьезные вопросы возникли и к качеству сборки ракет «Союз» для пилотируемой программы на заводе «Прогресс» в Самаре и, как следствие, к гендиректору предприятия Александру Кириллину.

Последствия инцидента на Восточном почувствуют на себе и другие предприятия. По данным «Ъ», их руководству предстоит пройти перестановку, обеспечить формирование кадрового резерва, а также ввести на заводах и объединениях должности заместителей руководителей по качеству, которые будут нести персональную ответственность за готовность изделий.

Иван Сафронов

Президентский совет займется мониторингом выборов

Избирательную кампанию обсудят с омбудсменом и наблюдателями

Президентский совет по правам человека (СПЧ) намерен создать мониторинговую группу для наблюдения за выборами в Госдуму, которые пройдут 18 сентября. Предстоящую выборную кампанию члены СПЧ 16 мая обсудят с полномочным по правам человека Татьяной Москальковой, главой Центризбиркома Эллой Памфиловой, представителями правоохранительных органов и организациями, которые занимаются наблюдением на выборах. Речь пойдет об изменении избирательного законодательства и улучшении работы на выборах всех участников.

По словам главы СПЧ Михаила Федотова, на расширенном заседании совета, которое готовит комиссия совета по выборам, будет «много предложений об изменении избирательного законодательства», в частности, о формировании избирательных блоков. Он подчеркнул, что «главная задача — сделать выборы максимально открытыми и прозрачными». Господин Федотов сообщил, что, согласно исследованию СПЧ, 79% россиян считают крайне важным право на честные и свободные выборы. А 26% респондентов сталки-

вались в течение последних пяти лет с нарушением своего права на свободные выборы.

На заседании пойдет речь о создании мониторинговой группы СПЧ, которая будет помогать наблюдателям на думских выборах и урегулировать возможные конфликты: «В сентябре 2015 года такая группа работала на выборах в трех регионах, и мы убедились, что конфликты часто возникают на пустом месте». В эту группу, по словам господина Федотова, СПЧ пригласит «федерального и региональных омбудсменов, общественных организации, которые занимаются наблюдением на выборах», — ассоциацию «Голос», проект «Гражданин наблюдатель», Фонд свободных выборов, движение наблюдателей «Сонар».

Руководитель комиссии СПЧ по выборам Илья Шаблинский заявил «Ъ», что считает своей обязанностью поставить вопрос о правах журналистов, которые должны аккредитоваться в избиркомах за три дня до голосования, и об ассоциации «Голос», которая объявлена «иностранным агентом» и подвергается «политическому давлению». Он предложил обратиться к главе ЦИКА Элле Памфиловой с просьбой «принять рекомендации ЦИКА для избиркомов по упрощению аккредитации

журналистов на выборах». Господин Федотов также сказал, «Ъ» о намерении поставить перед госпожой Памфиловой вопрос о смягчении правил допуска журналистов на избирательные участки.

Господин Шаблинский предложит и поправки к избирательному законодательству: о возвращении избирательного залога и возможности создавать избирательные блоки, об отмене права участковых комиссий удалять наблюдателей и журналистов. Член комиссии СПЧ по выборам Игорь Борисов предложил выделить в избиркомом спецпредставителей, которые предоставляли бы журналистам и наблюдателям информацию, помогали организовывать фото- и видеосъемку. А споры, по его мнению, могла бы разрешать мониторинговая группа совета. Он считает, что СПЧ должен содействовать улучшению условий работы всех участников выборов — кандидатов, наблюдателей и членов избиркомов. «На некоторые участки не могут попасть люди с ограниченными возможностями. А сотрудники МВД, дежурящие в комиссиях, должны 24 часа сидеть на одном стульчике, у них нет помещения для отдыха, приема пищи», — сказал он «Ъ».

Наталья Городецкая

Региональные парламенты берут пример с Госдумы

Депутатов-прогульщиков будут преследовать и на местном уровне

Региональные парламенты вслед за Госдумой задумались о лишении мандатов депутатов-прогульщиков. Соответствующая инициатива внесена ЛДПР в тюменскую облдуму, в Ульяновской области законопроект разрабатывают коммунисты. В Башкирии депутаты увольняют за прогулы с 2005 года.

В тюменской облдуме автором инициативы по лишению депутатов мандатов за прогулы стал депутат от ЛДПР Глеб Трубин. Его законопроект фактически идентичен федеральному закону о лишении мандатов депутатов Госдумы, который 4 мая подписал Владимир Путин. Господин Трубин также предлагает лишать депутатов мандатов за «неисполнение обязанностей» более месяца. Решение об этом должна принимать облдума по инициативе фракции, в которой состоит депутат. Согласно местному закону, парламентарии должны участвовать в заседаниях думы, работе комитетов, «поддерживать связь с избирателями», вести личный прием граждан. Глеб Трубин пояснил, что никакой ответственности за неисполнение этих обязанностей предусмотрено не было.

Единорос Владимир Ульянов полагает, что инициатива ЛДПР может быть принята.

«На работу ходить надо, если уж работаешь. Все в духе федерального закона. Есть только вопросы о том, как фиксировать неисполнение обязанностей и вносить инициативу, но я думаю, что большинство предложение поддержит», — сказал он. Господин Ульянов отметил, что в региональном законе нет явных прогульщиков — «по крайней мере, на заседаниях у нас явка очень хорошая». Фракция КПРФ законопроект не поддерживает. Ее руководитель Тамара Казанцева полагает, что решение о лишении мандата должно принимать руководство отделения партии, во фракции которой состоит депутат.

В Ульяновской области аналогичный законопроект готовят коммунисты. «В федеральном законе немало формализма, не написано, что значит „в течение 30 дней не выполняет обязанности“, что считать уважительной причиной отсутствия на заседании, а что — нет, непонятно. Мы подготовим более продуманный вариант», — сказал «Ъ» глава обкома КПРФ, депутат заксобрания Алексей Куриный. По его словам, «региональный закон необходим, поскольку две трети депутатов слабо представляют, чем они занимаются, за что голосуют, и это как раз представители партии власти». «И трешок по про-

гулам — тоже в основном их, хотя и у нас тоже есть один такой деятель», — отметил коммунист. Руководитель фракции единороссов Ростислав Эдвардс заявил «Ъ», что в законе «пока нужды нет, вопрос с посещаемостью остро не стоит». Однако он не исключил, что закон о лишении мандатов за прогулы будет принят, если он будет «обкатан на федеральном уровне и пойдет по стране в целом». В нижегородском заксобрании также намерены ориентироваться на внесение подобных инициатив по стране.

В Башкирии схема, по которой депутата можно лишить мандата за неисполнение обязанностей, работает с 2005 года. Курултай может уволить депутата по инициативе комитета, в котором он состоит, если депутат не явился на заседания «неоднократно» и «без уважительной причины». Мандатов за прогулы уже лишили несколько депутатов — в частности, экс-президент банка «Уралсиб» Азат Курманав. Депутаты орловского облсобрания внесли в Госдуму инициативу по лишению мандатов за прогулы без уважительной причины более пяти заседаний подряд, однако парламент их идею не поддержал. Внедрять в заксобрании ее не стали.

Отдел политики

Россияне увлеклись политикой

Интерес к этой теме показал рекордный рост

Социологи фонда «Общественное мнение» (ФОМ) зафиксировали рекордный интерес к политике у россиян с 2001 года. Сейчас эта тема волнует 48% граждан. Большинство (60%) также следит за внешней политикой и уверено, что руководство страны уделяет этой теме «столько внимания, сколько нужно», а также убеждено, что в области международных отношений у России в последнее время больше успехов. Политолог считает, что в сознании людей происходит «наслоение внутренней политики на международную».

48% опрошенных ФОМ заявили, что интересуются политикой, — это максимум за все время проведения исследования с 2001 года. 49% опрошенных эта тема не волнует, 3% не смогли ответить на вопрос. В 2010 году 30% респондентов говорили, что для них эта тема важна, 64% заявляли, что у них интереса к политике нет. 6% затруднились с ответом. Политолог Константин Калачев считает, что в сознании людей происходит «наслоение внутренней политики на международную, а социологи просто выдают суммарный показатель». «Если спросить россиянина о трех главных внутривнутриполитических событиях года, то выяснится, что прямая линия президента Путина и выборы в США, война в Сирии и юбилей Жириновского стоят в одном смыслеловом ряду», — отмечает он. Интерес к внутренней политике, по мнению господина Калачева, может быть обусловлен тем, что «интуитивно люди начали чувствовать, что в стране что-то пошло не так. Но что, им пока непонятно».

Большинство (42%) редко обсуждает события российской политической жизни с близкими или знакомыми. 26% ведут такие разговоры часто, 31% избегает этого. Наиболее популярными темами для обсуждения ста-

ли действия России в Сирии (их обсуждали 11%), рост цен, тарифов (9%), а также «Прямая линия с Владимиром Путиным» (4%).

60% опрошенных сказали социологам, что следят за внешней политикой России, 39% респондентов — что не следят. Половина опрошенных убеждена, что руководство страны уделяет международным отношениям столько внимания, «сколько нужно», 27% респондентов считают, что этой теме уделяется «слишком много» внимания (этот показатель в сравнении с январем 2015 года вырос на 12%). Политолог Аббас Галлямов полагает, что важна «не абсолютная цифра, а динамика: количество следящих за внешней политикой велико, но по сравнению с тем, что было полтора года назад, оно падает». По словам эксперта, на фокус-группах уже отчетливо звучит раздражение — «руководство страны занимается благоустройством Сирии и Украины, а про нас — жителей России — совсем забыло». «Пока это недовольство не приобрело обального характера, однако тренд очевиден: внутренняя политика начала вытеснять внешнюю», — заявил «Ъ» эксперт.

63% считают, что в международной политике у России в последнее время было больше успехов, 17% полагают, что преобладали неудачи. По словам господина Галлямова, доказательством успешности внешнеполитического курса в сознании людей являются рост количества врагов и нарастание грядущего противостояния (санкции, гибридные войны и т. д.).

Сергей Горяшко, Софья Самохина

Развитие этой темы слушайте в утреннем эфире радио КоммерсантъFM93.6 kommersant.fm

Ворованному газу будет негде гореть

Полицию хотят обязать изымать котлы у незаконных потребителей

Как стало известно «Ъ», разработан радикальный метод борьбы с врезками в газовые сети в Северо-Кавказском федеральном округе (СКФО), где ущерб от незаконного использования газа ежегодно составляет миллиарды рублей. Полицию предлагается обязать изымать оборудование, в котором используется похищенное топливо. По подсчетам газозаводов, потери, которые понесут из-за этого пользователи, могут заставить их подключаться официально и платить по счетам. В МВД считают, что подобные изъятия возможны только в рамках расследования уголовных дел.

В 2013–2015 годах сотрудники компании «Газпром межрегионгаз Пятигорск» провели в СКФО 4,11 тыс. рейдов, в ходе которых было выявлено более 35 тыс. незаконных подключений к газовой сетям. По всем этим фактам в полицию были написаны соответствующие заявления, но, как отмечают газозаводчики, используемые правоохранителями механизмы воздействия на правонарушителей — это максимум привлечение к административной ответственности — никакого эффекта не дали. «Штрафы практически не уплачиваются, а в большинстве случаев правонарушители даже не знают о привлечении их к ответственности», — отмечает адвокат «Межрегионгаза» Марина Маркина. Так, на март 2016 года почти 8 тыс. нарушителей были выписаны штрафы на сумму более 326 млн руб., однако с менее половины из них удалось взыскать всего 82 млн руб.

Еще одной проблемой является коррупционная составляющая, а также родственные связи сотрудников правоохранительных органов с нелегальными потребителями газа. В первом случае в незаконных врезках граждане задействуют, как правило, самих сотрудников газовой компании. Отметим, что у большинства рядовых сотрудников ООО «Газпром межрегионгаз Пятигорск» официальная зарплата составляет всего 5–6 тыс. руб. Примерно такую же сумму они могут получить за одну «левую» врезку в газовую магистраль. В случае же выявления нарушения и обращения газозаводчиков в правоохранительные органы оказывается, что у правонарушителя кто-то из родственников работает в местном отделе полиции. В такой ситуации, отмечают газозаводчики, не то что добиться возбуждения уголовного дела, но и привлечь к административной ответственности проблематично.

При этом, отмечают в ООО «Газпром межрегионгаз Пятигорск», сколько газа у поставщика было украдено, в результате административного производства установить невозможно. По словам адвоката Маркиной, это означает лишь одно: «выбитый газ никогда не будет оплачен и в этой связи войдет в состав так называемого разбаланса газа». Под разбалансом подразумевается разница между объемами поставленного газа и реализованного потребителем. При этом в него входит не только похищенный природный газ, но и потребляемый, например, абонентами, чьи приборы не оборудованы счетчиками. Согласно данным газозаводчиков, в 2013 году разбаланс в СКФО оценивался в более чем 14 млрд руб., а в 2015 году — уже почти в 17 млрд руб.

Другой адвокат компании, Павел Лапшов, говорит, что в соответствии с действующим законодательством у поставщика газа нет каких-либо полномочий и возможностей реагировать на незаконное газопотребление, кроме как выявлять данные факты и доводить их до сведения правоохранителей. «Однако подавляющее большинство этих заявлений было проверено правоохранителями формально», — полагает адвокат Лапшов. При этом, по его словам, правоохранители пытались возложить на поставщика газа определение объема похищенного и сумм ущерба, что противоречит УПК РФ. «Поставщик газа не только не может этого сделать в связи отсутствием полномочий, но и не должен устанавливать данные обстоятельства по смыслу своего процессуального статуса», — заявляют в ООО «Газпром межрегионгаз Пятигорск».

В этой связи адвокаты газовой компании предлагают изменить алгоритм работы правоохранителей при выявлении несанкционированных врезок. Для этого у них, по словам юристов, есть все полномочия, предусмотренные законами «О полиции» и «Об оперативно-разыскной деятельности». В частности, при осмотре места происшествия — домов, птичников, теплиц — сотрудники полиции должны выявлять не только места врезки, как это делалось сейчас, а еще и «газовое оборудование, с использованием которого происходит незаконное газопотребление». Его, как полагают юристы, следует изымать для проведения экспертизы. Тем самым, по их мнению, будут решены сразу две задачи: изъятие газового оборудования должно привести к тому, что будет просто невыгодно несанкционированно подключаться снова, а установление точного объема похищенного газа сделает более реальной перспективу возбуждения уголовных дел и взыскания ущерба. Данную схему газозаводчики уже предложили руководству ГУ МВД по СКФО, однако пока она не реализуется.

В свою очередь начальник пресс-службы ГУ МВД по СКФО Марк Толчинский сообщил «Ъ», что вопросы выявления и пресечения фактов незаконных врезок в газораспределительные сети находятся на постоянном контроле начальника главка и руководителей региональных МВД. В период с 2014 по 2016 год территориальными органами внутренних дел СКФО возбуждено более 150 уголовных дел по «рассматриваемой тематике». Что касается инициативы изъятия газового оборудования, то такое решение, отметил господин Толчинский, приемлемо только в рамках расследования уголовно-наказуемых деяний. Он также отметил, что для расчета ущерба от несанкционированных подключений к сетям газораспределения полиция использует рекомендации Минэкономразвития. «Указанный документ содержит в себе исчерпывающий алгоритм действий», — сообщил господин Толчинский, отметив, что сейчас в СКФО «проводятся мероприятия по пресечению фактов хищений природного газа», в рамках которых определяются «оптимальные методы взаимодействия с региональными газовыми компаниями, что в свою очередь повысит эффективность совместной работы».

Олег Рубникович

НОВОСТИ

Корейские коммунисты встретятся впервые за 36 лет

Съезд Трудовой партии Кореи открывается в Пхеньяне

В Северной Корее сегодня стартует 7-й съезд правящей Трудовой партии (ТПК), не собиравшейся 36 лет. Из-за закрытости страны информации о причинах его созыва и повестке крайне мало, но принятые на 6-м съезде в 1980 году решения определяют облик КНДР до сих пор. Среди наиболее вероятных причин созыва нового съезда опрошенные «Ъ» эксперты называют желание молодого лидера страны Ким Чон Ына консолидировать власть и назначить своих сторонников на руководящие посты. Впрочем, есть и другая версия: на съезде могло настоять руководство партии, чтобы подготовить механизм смены власти на случай устранения Ким Чон Ына из политической жизни КНДР.

В эту пятницу жители Северной Кореи смогут наконец-то вздохнуть спокойно. К концу подойдет «70-дневная кампания лояльности», в рамках которой жители КНДР более двух месяцев перевыполняли план, красили заборы и обкладывали красивыми белыми камнями дорожные знаки на улицах Пхеньяна. «Чрезвычайно велики успехи, которые к настоящему моменту достигнуты в рамках 70-дневной кампании», — написала ранее главная газета КНДР «Нодон Синмун». Все это время страна готовилась к 7-му съезду ТПК, который пройдет впервые за 36 лет.

По конституции КНДР съезд ТПК является высшим органом власти в государстве и должен собираться раз в четыре года. По факту в стране изначально сложилась вождистская система власти, где все решения принимает верховный лидер. Поэтому съезды ТПК ранее использовались только для поистине эпохальных событий. В 1980 году на предыдущем 6-м съезде основатель государства Ким Ир Сен объявил своего сына Ким Чен Ира официальным преемником, сделав КНДР первым в мире социалистическим государством с наследной формой правления. Там же националистическая идея чучхе (опора на собственные силы) была поставлена выше коммунистической идеологии. Центральный комитет на 6-м съезде был обновлен на 41,4%, из него были вычищены сторонники традиционного марксизма и противники наследования власти.



Первый за 36 лет съезд Трудовой партии Кореи может либо усилить позиции Ким Чон Ына, либо проложить путь к его смещению с поста главы КНДР

О повестке 7-го съезда ТПК известно мало. От посольства Северной Кореи «Ъ» получить оперативный комментарий не удалось. По сообщениям на сайте Центрального телеграфного агентства Кореи, программа включает в себя вступительное слово об истории партии, доклад о работе ЦК, обсуждение кадрового состава руководящих

органов партии (ЦК и Центрального военного совета) и тематические доклады по вопросам экономики, политики, военной промышленности и другим областям. Также на съезде будут подтверждены полномочия Ким Чон Ына как руководителя партии.

До конца не понятно, ни почему съезды ТПК перестали собираться после 1980 года, ни почему Ким Чон Ын решил прибегнуть к созыву товарищей на этот раз. «Наиболее вероятная причина — Ким Чон Ын пытается воссоздать стабильную и сытую атмосферу правления своего деда Ким

Ир Сена, при котором прошел последний съезд, — сообщил «Ъ» кореевед профессор Университета Кукмин в Южной Корее Андрей Ланьков. — Правление отца нынешнего главы КНДР Ким Чен Ира запомнилось как катастрофа, местный вариант «лихих 1990-х», и съездом он не собирался». По мнению эксперта, другая возможная причина — желание Ким Чон Ына ввести в состав управляющих органов своих сторонников, что позволит ему укрепить власть.

«Ким Чон Ын посылает миру сигнал о том, что его власть имеет солидный институциональный базис, — заявил «Ъ» директор программы «Американо-корейские отношения» американского Совета по внешней политике Скотт Снайдер. — Но потребовалось ему это (съезд съезда, — «Ъ») именно потому, что КНДР теряет устойчивость из-за проникающей в нее информации из внешнего мира и экономических трудностей». Многие исследователи ранее отмечали, что съезд — отличная возможность объявить о широких реформах китайского типа, которые бы позволили радикально улучшить экономическую ситуацию. Господин Снайдер с этим не согласен: «Я уверен, что любые заявления будут соответствовать объявленной в 2013 году идеологии «бьенчин», то есть приоритетному развитию промышленности и ядерного оружия».

Наконец, третья вероятная причина съезда — перезапуск механизма легитимной передачи власти. «Те люди, которые пролоббировали решение о созыве съезда, возможно, имеют намерение использовать этот долгое время спавший орган для выборов нового вождя, если с Ким Чон Ыном «внезапно» что-то случится», — многозначительно намекнул в разговоре с «Ъ» Андрей Ланьков. Причин для недовольства Ким Чон Ыном у генералитета может быть масса. Из-за прошедшей в начале 2016 года серии ядерных и ракетных испытаний на страну наложены тяжелейшие за всю ее историю санкции. Китай, десятилетиями поддерживавший КНДР, от него практически отказался и 2 марта выступил соавтором резолюции Совбеза ООН 2270, запретившей покупать у КНДР 80% ее экспортной номенклатуры.

Михаил Коростиков

Ария первого гостя

Во-вторых, для самого Синдзо Абэ это будет уже вторая поездка в Сочи: в феврале 2014 года японский премьер, в отличие от других западных лидеров, посетил зимние Олимпийские игры, тем самым продемонстрировав пример умелого лавирования Токио на российском направлении в условиях украинского кризиса.

Российская карта Синдзо Абэ

Опрошенные «Ъ» эксперты отмечают: мотивы Синдзо Абэ, отправившегося в Сочи, продиктованы как внутривосточной ситуацией в Японии, так и международными приоритетами Токио. В их числе собеседники «Ъ» называют необходимость повышения веса Японии в отношениях с США и западными партнерами, а также все более актуальные для Токио задачи сдерживания Китая.

«Если Синдзо Абэ решается на встречу с Владимиром Путиным, то для него это довольно смелый шаг. Учитывая, что ни Барак Обама, ни Ангела Меркель, ни другие западные лидеры к нам не едут, очевидно, что японский премьер инвестирует в свой визит в Россию определенную политическую капитал», — пояснил «Ъ» гендиректор Российского совета по международным делам Ан-

дрей Кортунов. По словам эксперта, Синдзо Абэ не может не понимать, что рассчитывать на оптимистичное продвижение вперед по территориальному вопросу, учитывая настроения в России, вряд ли возможно. Тем не менее поездка японского премьера в Сочи свидетельствует о том, что он уже сегодня пытается разыграть «российскую карту» как в отношении с Западом, так и с Китаем.

«Опираясь на хорошие отношения с Владимиром Путиным, премьер Абэ может сыграть роль медиатора между Москвой и G7, занявшись поиском точек соприкосновения еще до завершения кризиса в отношениях. Кроме того, это попытка игры против Китая. На Западе опасаются, что Россия может превратиться во внешнеполитический актив Китая, его младшего брата. В связи с этим Синдзо Абэ пытается сделать азиатскую политику Москвы более сбалансированной», — говорит Андрей Кортунов.

«Несмотря на видимость стабильности, внутри страны далеко не все для японского премьера складывается гладко. Экономика буксует, и оппозиция имеет все шансы заявить о себе на предстоящих этой осенью выборах в парламент. В этой ситуации Синдзо Абэ нужен позитивный багаж, в том числе и во внешней политике», — заявил «Ъ» завкафедрой

востоковедения МГИМО Дмитрий Стрельцов. Он также согласен с мнением Андрея Кортунова о «китайском факторе», который Токио вынужден учитывать в своей российской политике: «Если в активе Токио будут отношения с Москвой, то это станет для него дополнительным козырем в споре с Китаем».

Опрошенные «Ъ» эксперты не ждут прорыва в устраниении главного раздражителя в двусторонних отношениях: неурегулированного территориального вопроса на фоне отсутствия мирного договора между Москвой и Токио. «Тема эта требует очень скрупулезной, продолжительной и последовательной работы на экспертном уровне», — подтвердил пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков, дав понять, что предыдущей работы, проделанной несколькими поколениями экспертов двух стран на протяжении последних десятилетий, оказалось недостаточно.

Если по территориальному вопросу и мирному договору прорывов не ожидается, то в торгово-экономических связях есть все предпосылки для их оживления. По данным телеканала NHK, Синдзо Абэ намерен предложить Владимиру Путину план двустороннего экономического сотрудничества из восьми пунктов. Он предусматривает, в частности, углубление сотрудничества в добыче неф-

ти, природного газа и других энергетических ресурсов, совместное строительство портов и аэропортов, развитие хозяйства Дальнего Востока. В переговорах в расширенном формате примут участие ключевые министры экономического блока РФ.

В целом, по информации «Ъ», от того, в каком русле пройдут переговоры, будут во многом зависеть планы Минобороны РФ по размещению на Курильских островах береговых ракетных комплексов типа «Бал» и «Бастион», а в перспективе — и строительство пункта базирования Тихоокеанского флота ВМФ. По словам источника «Ъ» в военном ведомстве, пока рассматривается несколько вариантов: либо возведение пункта на северных островах, принадлежность которых к РФ в Токио не ставят под сомнение, либо его строительство на одном из четырех островов Южных Курил, оспариваемых Токио. В последнем случае японская реакция будет жесткой, предсказывает собеседник «Ъ» и добавляет: «Но мы будем действовать, исходя из указаний верховного главнокомандующего».

Сергей Строкань, Иван Сафронов

Развитие этой темы слушайте в утреннем эфире радио **Коммерсантъ FM 93,6** kommersant.fm

Террористы оказались оруженосцами

Под стражу взяты трое выходцев из Киргизии и один из Таджикистана

Из 12 уроженцев центральноазиатских республик, задержанных на днях сотрудниками ФСБ по подозрению в подготовке теракта в Москве, арестованы четверо. Всем им инкриминируется незаконный оборот оружия и боеприпасов, а одному — также и посягательство на жизнь сотрудников силовых структур. «Террористическая» статья УК в фаву обвиняемых арестованных пока не попала.

Ходатайства следственных органов об избрании меры пресечения в виде содержания под стражей выходцам из республик Центральной Азии, задержанным в ходе масштабной операции сотрудников ФСБ в Москве 2 мая, рассматривались в Преображенском и Мещанском районах столицы. В первый с ходатайством об аресте выходя из Таджикистана 32-летнего Айбека Саидова обратились Преображенский межмуниципальный следственный отдел московского ГСУ СКР. Ему уже предъявлено обвинение в посягательстве на жизнь сотрудника правоохранительного органа (ст. 317 УК РФ) и незаконном хранении оружия (ст. 222 УК РФ).

По данным ФСБ, в конце 2015 года Саидов приехал в Москву на заработок, но подходящего места не нашел. Тем временем он зарегистрировался в социальной сети «Одноклассники», где познакомился с вербовщиками из запрещенного в России террористического движения «Исламское государство». Те в ходе переписки якобы предложили привлечь других выходцев из бывших союзных республик для совершения в Москве теракта в День Победы. Среди возможных вариантов якобы называлась террористическая атака на «Бессмертный полк».

Чекисты задержали Айбека Саидова в съемной квартире на Шелковском шоссе. Когда оперативники ворвались в помещение, где находился Айбек Саидов, тот, по официальной версии, предпринял попытку отстреливаться из АК-74, ранив одного из сотрудников ФСБ. Оперативники были вынуждены открыть ответный огонь и ранили Саидова в ногу. Его под охраной отвезли в больницу. В комнате, которую снимал обвиняемый, были задержаны несколько его земляков. Там же сыщики обнаружили два автомата АК-74 с боеприпасами. По предварительным данным, стволы, скорее всего, были доставлены с Украины.

Айбек Саидов признал вину по предъявленному ему статьям УК и подробно рассказал о переписке с вербовщика ИГ. Оружие, по словам обвиняемого, ему передали неизвестные, оставив его в оговоренном месте.

Избирая Саидову меру пресечения в виде ареста на два месяца, Преображенский суд учел, что, находясь на свободе, обвиняемый может скрыться, продолжить занятие преступной деятельностью либо оказать давление на остающихся на свободе земляков, чтобы те дали показания в его пользу. Сам обвиняемый и его адвокат предложили оставить меру пресечения «на усмотрение суда».

Тем временем Мещанский суд Москвы санкционировал арест уроженцев Киргизии Сирожидина Эргашова, Фарходжона Муратова и Анваржона Тошболтаева, уже получивших российский гражданство. О заключении их под стражу ходатайствовала следственная служба УФСБ по Москве и области. Они были задержаны около десяти вечера 2 мая на съемной квартире на Новосеневском проспекте. Чекисты подождали, пока все трое соберутся дома, после чего и провели операцию. Никто из подозреваемых сопротивления не оказал. В ходе обыска, как было сказано в суде, были изъяты «тяжелое оружие» и боеприпасы. По некоторым данным, речь идет о подствольном гранатомете. Изъятые боекомплекты направлены на экспертизу.

Всем арестованным вменяется ст. 222 УК РФ (незаконный оборот оружия, его основных частей, боеприпасов). Обвинение им пока не предъявлено — эта процедура в соответствии с законом должна быть проведена в течение десяти суток. Вину они признают частично, не отрицая факт хранения оружия по заданию представителей «ИГ», но отвергая террористические намерения. Все трое не возражали против собственного ареста.

Отметим, что, по данным «Ъ», остальные выходцы из азиатских стран, которые были задержаны 2 мая, пока остаются в статусе подозреваемых, избирать им меру пресечения в ближайшее время следствие не планирует. Вопрос о возбуждении уголовного дела по 205-й статье УК РФ (терроризм) будет решен только после детального изучения улик, изъятых в ходе спецоперации.

Алексей Соколин, Юрий Снон

Нагорному Карабаху посулили независимость

Парламент Армении рассмотрит вопрос о суверенитете Степанакерта

Правительство Армении одобрило заключение по законопроекту о признании независимости самопровозглашенной Нагорно-Карабахской Республики (НКР). До конца мая этот вопрос перейдет на обсуждение в парламент. В прошлом депутаты трижды отклоняли законопроект, опасаясь срыва переговоров по мирному урегулированию под эгидой Минской группы ОБСЕ. Перспективы реального признания НКР Ереваном остаются неясными и сейчас: собеседники «Ъ» в руководстве Армении признали, что рассматривают этот шаг в качестве «возможного ответа на дальнейшие провокации со стороны Баку». Дипломатический источник «Ъ», близкий к Минской группе, дал понять, что признание суверенитета Степанакерта в одностороннем порядке может негативно сказаться на будущем мирном урегулировании. В МИД Азербайджана «Ъ» заявили: Ереван «пытается сорвать минский процесс».

Правительство Армении одобрило заключение по законопроекту о признании независимости Нагорно-Карабахской Республики. Ранее соответствующий документ неоднократно вносился в Национальное собрание Армении, однако всегда отклонялся усилиями правящей Республиканской партии. Свой отказ заявлять о необходимости признания НКР парламентарии объясняли тем, что этот шаг мог бы навредить ходу переговоров по мирному урегулированию под эгидой Минской группы ОБСЕ.

На этот раз законопроект был внесен на рассмотрение не парламента, а правительства, что привлекло к документу повышенное внимание. Его авторами выступили глава оппозиционной фракции «Наследие» Заруи Постанджян и депутат от Армянского национального конгресса Грант Багратян. Решение в поддержку документа принималось в условиях обострения ситуации на линии соприкосновения и боевых действий, с новой силой вспыхнувших в зоне конфликта в конце марта. «С учетом неконструктивных действий Азербайджана ситуация изменилась», — заявил «Ъ» собеседник в правительстве Армении. — Мы расцениваем признание Нагорного Карабаха как один из методов его защиты».

Ожидается, что документ будет передан на рассмотрение депутатов Национального собрания до конца месяца. В пресс-службе парламента в четверг уточнили, что в повестку ближайшего заседания 10 мая этот вопрос пока не включен.

«Заключение правительства не подразумевает, что в данный момент власти Армении считают признание НКР целесообразным», — пояснил «Ъ» глава парламентского комитета по внешним делам, депутат от правящей партии Артак Закарян. — Однако это не исключает положительного рассмотрения вопроса в дальнейшем».

Напомним, что за последние восемь лет парламент трижды отклонил аналогичный законопроект, собеседник «Ъ» уточнил, что его принятие противоречило бы обязательствам Еревана в рамках действий

по урегулированию конфликта при участии сопредседателей Минской группы ОБСЕ. «Мы не намерены мешать переговорному процессу и не хотим давать Азербайджану повод для обострения обстановки», — пояснил «Ъ» Артак Закарян. — Но все зависит от того, как в будущем пойдет процесс нагорнокарабахского урегулирования».

Дипломатический источник «Ъ», близкий к Минской группе, дал понять, что признание Ереваном суверенитета Степанакерта не может позитивно сказаться на будущем переговорах под эгидой международных посредников. «Мы надеемся, что стороны конфликта проявят готовность к конструктивным переговорам по вопросу о реализации «дорожной карты», ранее выработанной Минской группой в тесных консультациях с обеими столицами», — заявил он «Ъ». — Одностороннее признание независимости Нагорного Карабаха к предварительным договоренностям, как известно, не имеет отношения».

Сторонники законопроекта в Ереване, наоборот, убеждены, что признание суверенитета Степанакерта могло бы придать переговорам дополнительный стимул, и на фоне текущего обострения конфликта сетуют на провал предшествующих попыток его урегулировать. «Если сопредседатели хотят каким-то образом повлиять на разрешение конфликта, мы поддержим их инициативу», — заявил «Ъ» член парламентской фракции «Наследие» Теван Погосян. — Но если Минская группа продолжит бездействовать, нам придется решать вопрос своими си-

лами, в том числе через признание Карабаха». В аналогичном ключе высказались в администрации президента непризнанной республики, заявив о «тупицковом состоянии переговорного процесса».

В Кремле инициативу правительства Армении прокомментировали сдержанно. Пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков заявил, что она не обсуждалась с Москвой. «Мы по-прежнему рассчитываем, что стороны конфликта будут избегать каких-либо шагов, которые могут нарушить достаточно хрупкое перемирие и привести в целом к эскалации напряженности в Карабахе», — заявил он. Глава МИД РФ Сергей Лавров, в свою очередь, призвал «не бить тревогу и не паниковать» и выразил уверенность в том, что «статус Карабаха будет определен в контексте общих договоренностей, а не в одностороннем порядке».

«Армения в очередной раз грубо нарушает нормы и принципы международного права, резолюции Совета Безопасности ООН 1993 года, а также соответствующие документы и решения по конфликту, принятые другими международными организациями», — заявили в МИД Азербайджана. Пресс-секретарь ведомства Хикмет Гаджиев в разговоре с «Ъ» подчеркнул, что Баку «одобряет призыв Сергея Лаврова на прасно не паниковать по этому поводу». «Но нам неясна логика армянской стороны, которая своими действиями пытается сорвать минский процесс», — добавил он.

Ольга Кузнецова, Елена Черненко

контекст

Руководитель ФНС России отчитался о доходах за 2015 год

Совокупный доход Михаила Мишустина за 2015 год сократился на 3,6 млн и составил 19,5 млн руб. Как сообщили в пресс-службе ведомства,

эта сумма складывается из доходов по основному месту работы в Федеральной налоговой службе (ФНС) и доходов по депозитным вкладам средств, которые господин Мишустин заработал ранее. Михаил Мишустин возглавил налоговую службу в апреле 2010 года. До этого он в течение нескольких лет работал в бизнесе. В 2010 году при переходе на государственную службу господин Мишустин передал принадлежащие ему активы в управление жене. Доход супруги Михаила Мишустина в 2015 году также сократился и составил 81 млн руб. В эту сумму вошли доходы от депозитных вкладов в банках, заработанная плата по основному месту работы и доход от продажи автомобиля. **Соб. инф.**

первые лица

«Мы, конечно, хотим надеяться, что сбор страховых взносов увеличится»

Глава Пенсионного фонда Антон Дроздов — о реформах и будущих функциях своего ведомства

В этом году правительство начало реформу функций Пенсионного фонда (ПФР), решив передать администрирование страховых взносов Федеральной службе по налогам. Глава ПФР АНТОН ДРОЗДОВ рассказал, «Ъ» о том, как идет эта реформа, что его ведомство успело сделать в рамках исполнения Стратегии развития пенсионной системы и какие новые функции появятся у фонда уже в следующем году.

— Насколько, на ваш взгляд, ПФР удалось реализовать мероприятия первых этапов программы развития пенсионной системы? — Все решения по трансформации системы в части обязательного пенсионного страхования ПФР выполнил. И все, что было сделано и планируется сделать, укладывается в стратегию долгосрочного развития пенсионной системы. Эти меры направлены на одновременное решение трех задач: повышение устойчивости и сбалансированности пенсионной системы при сдерживании роста нагрузки на плательщиков страховых взносов и достижении приемлемого уровня пенсий. Если говорить о мерах по сбалансированности пенсионной системы, то в первую очередь это та работа, которая была проведена по льготникам. Введен дополнительный дифференцированный тариф для работающих на вредных и опасных рабочих местах, и работодателям дано право проводить спецопценку условий труда. То есть профессия может быть в списке вредных и опасных рабочих мест, но, если работодатель создал безопасные и невредные условия работы, то тариф минимален или даже равен нулю. Такая система, с одной стороны, является серьезным стимулом по модернизации рабочих мест и охране труда, с другой — дает ПФР источник частичной компенсации расходов на пенсии досрочникам. В 2015 году за 3,85 млн граждан работодателями заплачены взносы по доптарифу на вредные и опасные условия труда.

Мы не повысили базовый тариф страховых взносов, но постепенно ежегодно увеличиваем взносооблагаемый фонд оплаты труда, чтобы люди с зарплатами выше средней могли в большем размере формировать пенсионные права. Перешли на новую пенсионную формулу, которая усилила роль стажа для получения права на пенсию с 5 до 15 лет и ввела базальную систему учета пенсионных прав. Введены требования к минимальному количеству пенсионных баллов (30 баллов) и серьезные стимулы в виде повышения пенсии при более позднем обращении за ней гражданином.

— И люди стали этим пользоваться? — Мы проанализировали нашу базу персонализированного учета и выяснили, что порядка два с половиной человека, достигших пенсионного возраста в 2015 году, не обратились к нам за ее назначением. Это много; полагаем, что люди стали откладывать выход на пенсию, особенно работающие. Теперь страховые пенсии индексируются только неработающим пенсионерам — это решение тоже в ключе стратегии развития пенсионной системы, так как страховая пенсия — это компенсация утраченного заработка. При этом работающим пенсионерам пенсия тоже платится, но без индексации до завершения трудовой деятельности.

— Какое значение коэффициента замещения зарплаты пенсией было запланировано, и каков он на текущий момент?

— В итоге у нас и есть 38% замещения в среднем, но, чем ниже была зарплата, тем он выше. Поэтому при высоких зарплатах, чтобы увеличить коэффициент замещения у своих сотрудников, компании страхуют их дополнительно через корпоративные системы, через добровольные индивидуальные пенсионные программы. И кстати, предложения по созданию и стимулированию этих систем сейчас формулирует и Минтруд, и финансовый блок правительства вместе с нами. В частности, это проект по созданию таких квазиобязательных или квазидобровольных корпоративных пенсионных программ для «вредников» и «опасников» — для обеспечения их досрочных пенсий до достижения пенсионного возраста, но тут требуется софинансирование со стороны государства. Минфин пока не согласен.

— СМИ стало известно о предложениях Минфина по реформированию пенсионной системы. Минфин предлагает повысить до 65 лет пенсионный возраст, стаж для досрочных пенсий врачей и учителей, изменить правила ин-



Все, что касается учета пенсионных прав, будет у нас. Все, что касается работы с теми, кто платит взносы, переходит в налоговую службу

дексации пенсий, не платить полную пенсию работающим пенсионерам и брать страховые взносы со всего фонда оплаты труда. Как к этому относится Пенсионный фонд?

— Все, о чем вы говорите, — это ежегодно обсуждаемые во время бюджетного планирования предложения, но эти меры направлены на единственную цель — снизить зависимость бюджета ПФР от госбюджета. Они не учитывают социальные аспекты и последствия. Минтруд предлагает другие меры — более мягкие и взвешенные. Мы считаем, что надо сохранять уровень индексации пенсий по инфляции, увеличивать объем пенсионных прав у самозанятого населения за счет постепенного повышения ставки их страховых взносов. А также — плавно повышать требования к стажу врачей и учителей, постепенно переходить на актуарно обоснованный доптариф для «вредников» и «опасников» или выводить их в корпоративные системы, не увеличивать, а сокращать число категорий отраслевых льготников с пониженным тарифом страховых взносов, работать над легализацией рынка труда.

— Как идет работа ПФР по выявлению серых и черных зарплатных схем?

— Это комплексная работа, которая ведется на региональном уровне Рострудом, нами, налоговиками и органами власти субъектов. Везде работают комиссии по легализации, мы в них участвуем и предоставляем информацию, работаем со страхователями. Направлений два: легализовать и повысить взносооблагаемую базу. По 2015 году легализован почти миллион граждан, и мы уже получили за примерно 600 тыс. из них 4,6 млрд руб. страховых взносов, а еще более 20 тыс. юрист повысили зарплату до МРОТ и 35 тыс. — до прожиточного минимума. По этому направлению активно работаем с налоговиками по службой, в том числе по выявлению нелегально занятых и проведению совместных проверок. В прошлом году у нас была сверка с налоговой службой по этой теме: было выявлено, что 65 млн или чуть больше человек у нас — это те, за кого платят стра-

Природа страховых платежей отличается от природы налогов, поскольку налоги не образуют специальных прав у уплативших их категорий лиц

ховые взносы. Есть также 67 млн тех, за которых платится НДФЛ. Разница вытекает из норм законодательства. Есть отдельные категории, за которых платят НДФЛ, но не платят взносы, и наоборот. У обоих ведомств базы полные, никто не потерял.

— Получается, что в стране в совокупности 76 млн человек являются трудоспособными, из них мы вычитаем 67 млн, которые выплачивают НДФЛ, военных, убираем 4 млн безработных. Получаем в итоге около 5 млн тех, кто работает «вчерную», о которых нет информации ни в одной из систем? — Реально больше, потому что вы говорите о трудоспособном населении, а мы говорим о тех, кто работает, то есть в их число входят и работающие пенсионеры. Я могу сказать только, что численность нелегально занятых плавно сокращается, и, конечно же, все работают над их выявлением. Они, как правило, как раз тот ресурс, который рассматривается как дополнительный для того, чтобы обеспечить занятость. Параллельно с этим последовательно разрабатываются и внедряются меры по программе Doing Business и упрощению доступа на рынок труда. Речь идет сейчас о патентной системе, законах, связанных с получением патентов, упрощением и сокращением сроков регистрации.

— Расскажите о тех изменениях, которых стратегия не предусматривала. Что сейчас происходит с передачей администрирования из ПФР в ФНС? В какой стадии разработки находится этот проект?

— Основные законодательные акты подготовлены Минфином и уже находятся в Госдуме. Параллельно мы тесно работаем с ФНС для решения технологических вопросов. Их много, и они сложные, весь год будет в совместной работе с налоговиками по выстраиванию новой технологии, сверке баз, а потом предстоит перестраивать плательщикам.

— Какие все-таки функции останутся у ПФР?

— Основа следующая — все, что касается учета пенсионных прав, будет у нас. Все, что касается работы со страхователями (теми, кто платит взносы), переходит в налоговую службу, будет принцип «одного окна». Задача — избежать сбоев в передаче информации из налоговой к нам. Должно быть четко организовано взаимодействие тех, кто получает информацию от страхователей, и тех, кто учитывал пенсионные права, так как основная масса пенсионных прав учитывается на основе страховых взносов. Кроме того, для того чтобы правильно пенсионные права, так как основная масса пенсионных прав учитывается на основе страховых взносов. Кроме того, для того чтобы правильно пенсионные права, так как основная масса пенсионных прав учитывается на основе страховых взносов.

Мы считаем, что надо увеличивать объем пенсионных прав у самозанятого населения за счет постепенного повышения ставки их страховых взносов

— Как можно было бы оценить такую реформу с точки зрения международного опыта? Какая структура в большинстве стран занимается сбором страховых взносов? — Пенсионные системы развиваются, и в мире их насчитывается много типов. Соответственно, везде уникальные системы администрирования платежей в пенсионную систему. Там, где источником для пенсий являются налоги, — там налоговая служба. Там, где источником являются страховые платежи, их собирают страховые администраторы. При этом формирование и оценка пенсионных прав всегда производится ведомством, которое назначает пенсии.

— То есть в итоге способ сбора средств увязывается с их природой?

— Природа страховых платежей отличается от природы налогов. Поскольку налоги не имеют целевого характера использования, они не образуют специальных прав у уплативших их категорий лиц. А страховые взносы по закону образуют эти права. И поэтому связь между взносами и правами — именно тот ключевой момент, который эти два платежа и различает. При переходе администрирования страховых взносов в ФНС в их сути ничего не изменится — это будут страховые взносы на ОПС, и они будут идти к нам в бюджет. Мы, конечно, хотим надеяться, что сбор страховых взносов увеличится. Потому что исторически у налоговой лучшие условия администрирования с точки зрения возможности взыскания. Это и аресты счетов, и уголовная ответственность за неуплату, это более высокая очередь получения недоимки при банкротстве плательщика. У нас этого нет, но мы и без этого успешно администрируем: уровень недоимки не превышает 1,2%.

— Для ПФР предусматриваются какие-то новые функции — чем будет заниматься ваше ведомство, кроме пенсий?

— Мы вошли в два масштабных проекта по созданию и ведению федерального регистра инвалидов и Единого государственного информационного системы социального обеспечения (ЕГИССО). Задачи у них похожие: интеграция информации от

всех участников, оказывающих госуслуги инвалидам в первом случае, до учета все видов мер социального обеспечения граждан на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. Такая интеграция становится возможной благодаря развитию собственных информационных систем различных ведомств, системы межведомственного электронного взаимодействия. Сегодня необходимо особенно тщательно вести учет расходов, иметь базу для комплексного анализа. Вторая задача реестра инвалидов и ЕГИССО — это создать модель «одного окна» для информирования гражданина о всех его льготах и возможностях по получению мер социальной поддержки со стороны государства. У каждого гражданина будет свой виртуальный личный кабинет, через который он сможет обращаться за той или иной федеральной либо региональной услугой. В свою очередь все ведомства будут поставщиками информации в системы и одновременно ее потребителями.

— Когда будет запущен регистр инвалидов, и почему его поручили делать Пенсионному фонду?

— В 2017 году регистр заработает и будет как минимум обладать информацией федеральных ведомств, а сейчас идет работа по выстраиванию его архитектуры и разработке форматов наполнения системы информацией. Федеральный реестр будет государственной информационной системой, в которой будет вся актуальная информация по каждому инвалиду: о соцвыплатах, пенсии, степени утраты трудоспособности гражданина, реализации плана реабилитации, получении медицинских, образовательных услуг, региональных мер соцподдержки и т. д. То есть станет возможным видеть жизненный путь каждого инвалида, степень его социальной адаптации и интеграции через полученное им сначала общее, потом специальное образование и трудоустройство, если таковое будет. Потребность государства в такой интегрированной информации по инвалиду лежит еще и в плоскости требований ратифицированной Россией Конвенции о правах инвалидов.

Вся информация в реестре юридически значима, то есть она будет учитываться другими ведомствами, и инвалиду не надо будет представлять одни и те же документы во все инстанции: в органы соцзащиты, в Пенсионный фонд, в ФСС... У инвалида будет личный кабинет в интернете, через который он будет видеть, на какие виды услуг у него есть право, и будет дистанционно в различные ведомства подавать заявления на получение мер соцподдержки. Все это даст экономии времени и средств и самого гражданина, и организаций, оказывающих услуги инвалидам.

Кроме того, сам регистр нам интересен и потому, что он станет важной частью другого, еще более крупного нашего проекта...

— Вы говорите о ЕГИССО? Какие функции будут у этой системы?

— Она позволит иметь информацию обо всех видах государственной поддержки всего населения РФ в одном месте и каждого гражданина, на ее основе можно более качественно анализировать, планировать расходы. В

целом эффект от внедрения ЕГИССО сложится из четырех факторов: повысится качество планирования затрат за счет исключения дублирующих мер соцзащиты, снизятся затраты на СМЭВ, органы власти снизят затраты на свою деятельность и избавятся от избыточных функций, и система станет прозрачной для людей и госорганов, но главное — это будет инструментом для перехода на адресное оказание мер соцподдержки по принципу нуждаемости.

— А как сейчас собирается информация по соцфере?

— Социальная система сейчас децентрализована и имеет несколько уровней. Совокупные социальные расходы — почти 4 трлн руб. в год без учета пенсий. На федеральном уровне есть свои федеральные льготники, выплачиваются пенсии, пособия, далее часть пособий выплачивается на уровне субъекта, кроме того, представляются различные льготы, большое количество льгот, предоставляемых на муниципальном уровне. Например, все транспортные льготы или жилищные, какие-то коммунальные льготы и т. д. У каждого ведомства своя система учета. Когда мы начали изучать этот вопрос, мы поняли, что у нас более 100 видов различных видов мер социальной поддержки по десяткам и сотням категорий граждан осуществляется и на федеральном уровне, и на уровне субъекта. Зачастую под разным названием оказываются одни и те же виды социальной поддержки, а они оплачиваются из бюджетов разных уровней. Каждый уровень и каждое ведомство ведет свой учет по получателям и объемам, но целостной картины по расходам на конкретного гражданина ни у кого пока нет. Отсюда вытекает проблема перехода на адресное оказание мер соцподдержки, а перейти к адресному оказанию помощи по нуждаемости — это текущая задача государства. Плюс надо снижать административные затраты на оказание госуслуг, упрощать межведомственное взаимодействие, убирать дублирование расходов и функций. Вся соцсфера надо максимально унифицировать и сделать прозрачной.

Поэтому первым ошутимым эффектом ЕГИССО будет стандартизация и унификация всех этих видов соцподдержки. В рамках этой системы будет впервые создан единый классификатор видов социальной поддержки и категорий лиц, которыми она оказывается.

— Когда вы планируете запустить систему, и что будет сделано уже в этом году?

— Проект большой с огромным количеством участников — от ФОИВ до муниципалитетов. Поэтому работа разбита на этапы. Система должна будет заработать в полном объеме в 2019 году. В этом году делается единый классификатор мер социальной защиты и техническое проектирование; плюс запускаем три пилотных региона для тестирования прототипа системы: Калугу, Башкирию и Алтайский край. В 2017 году подключим все внебюджетные фонды и часть федеральных органов власти — ФСС, ФОМС и нас, в 2018 году — все федеральные органы власти и субъекты России.

— Сколько будет стоить этот проект, и ожидаете ли вы от него в итоге какой-то экономии бюджетных средств — может быть, предотвращения случаев мошенничества?

— Для проектирования системы мы используем технологическую базу Минсвязи. Кроме того, мы не будем строить каких-то новых центров обработки данных, поэтому стоимость всего проекта с учетом его масштаба будет небольшой, но это не допраходы, а средства из нашей статьи на информатизацию. При этом эффект от ее внедрения должен составить порядка 300 млрд руб. в год, а это порядка 7–8% расходов на соцподдержку бюджетов всех уровней.

— Что эта информационная система даст россиянам?

— Возможность открыть личный кабинет в интернете и получить всю информацию из одного ресурса о всех полагающихся мерах соцподдержки со всех уровней бюджета. Ведь у нас сейчас в отношении соцслуг действует заявительный принцип, и поэтому, если человек не знает о том, что ему полагается, он и подает об этом заявление. С другой стороны, человек меняет место жительства, меняет работу, у него изменяются обстоятельства, статус, категория, и необходимо сделать так, чтобы при изменениях не надо было заново бегать по всем инстанциям.

Интервью взяла Анастасия Мануйлова

**Марина Аларичева,**ДИРЕКТОР
АНАЛИТИЧЕСКОГО
ЦЕНТРА РУСФОНДА**Партнеры власти**НКО как поставщики
социальных услуг

В прошлом году в послании Федеральному собранию Владимир Путин поручил установить новый правовой статус для тех некоммерческих организаций (НКО), которые «зарекомендовали себя как безупречные партнеры государства». В марте этого года депутат Госдумы Ольга Баталина и сенатор Галина Карелова внесли в Госдуму законопроект о новом статусе для НКО — «исполнитель общепользовательских услуг». Его удостоются НКО, которые работают более года, не являются «иностранными агентами» и не имеют задолженности по налогам и сборам. Эти НКО получат приоритетное право на господдержку.

За последние пять лет социально ориентированным НКО было перечислено более 40 млрд руб. бюджетных средств в виде субсидий и грантов. Бюджет набирает популярность новый механизм сотрудничества государства и НКО, так называемая система госзаказа — передача в НКО госуслуг на исполнение по конкурсу. Еще в 2013 году был принят закон о социальном обслуживании (№442-ФЗ), по которому власти регионов обязаны привлекать НКО к обслуживанию нуждающихся групп населения.

Как показывает международный опыт, в результате таких конкурсов и привлечения НКО к исполнению госуслуг бюджетные средства расходуются более эффективно, а качество обслуживания населения растет. В развитых странах финансирование НКО из госказны давно практикуется. Например, в США примерно треть бюджета НКО составляют поступления от государства, из них 75% — в виде госзаказа. Примерно такая же картина и в Великобритании: 80% средств для НКО выделяются по госконтрактам и 20% — грантами. В России пока наиболее распространен способ поддержки НКО в виде госгрантов и субсидий.

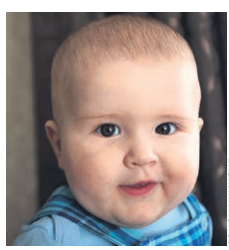
Первый и пока единственный российский регион, администрация которого поручила негосударственным организациям все социальные услуги пожилых людей и инвалидов на дому, — это Башкортостан. В эдешнем реестре поставщиков социальных услуг негосударственные организации составляют более 70%, в абсолютных цифрах это 59 автономных некоммерческих организаций (АНО) и 59 обществ с ограниченной ответственностью (ООО). Это 40% всех негосударственных поставщиков социальных услуг в РФ (на начало 2016 года их было 300 в 63 регионах).

В Башкортостане этот проект как пилотный стартовал в 2014 году сначала в четырех районах. В итоге средняя заработная плата соцработников НКО в этих регионах на 21% превысила доходы их коллег в государственных организациях. По данным за 2015 год, на 16% увеличилось и число граждан, которые получили социальную помощь, одновременно доходы от платных услуг на дому увеличились на 21,2%. Правда, и нагрузка на одного соцработника возросла — с 8 до 13 граждан. В администрации республики эксперимент оценили положительно, и теперь он распространен на весь регион.

В июне 2015 года прошел конкурс организаций — поставщиков социальных услуг на дому, и 57 из 68 подавших заявки организаций получили госзаказ. Все эти 57 НКО были специально созданы для оказания государственных услуг. Если в 2015 году на долю этих некоммерческих организаций пришлось 9,3% всех социальных услуг на территории республики, то в 2016-м их доля запланирована уже в 23%.

Вот что говорит об изменениях в социальной политике министр труда и социальной защиты населения Башкортостана Ленара Иванова: «Мы видим преимущества негосударственных организаций перед государственными центрами. Растет открытость, развивается социальное предпринимательство. НКО действуют под постоянным контролем наблюдательных общественных советов и привлекают дополнительные ресурсы. Только что две организации выиграли республиканские гранты на 455 тыс. руб. Для оказания платных услуг при НКО созданы ООО. Сейчас и они участвуют в программах государственного кредитования».

Кризисное время — удачное время для перемен. НКО уже законодательно признаны равноценными партнерами государства. Насколько они конкурентоспособны — отдельный вопрос.

Витю Микешина прооперируют в мае

29 апреля в „Б“, на rusfond.ru и в эфире ГТРК «Новосибирск» мы рассказали историю семимесячного Вити Микешина («Свои пять пальцев», Елена Светлова). Мальчик родился с недоразвитой кистью левой руки. В большинстве медучреждений, куда обращались родители Вити, случай признавали безнадежным, лечение — нецелесообразным и предлагали только протезирование. Восстановить функции руки в результате многоэтапных операций взялись ярославские хирурги из ЗАО «Современные медицинские технологии. Клиника Константа». Рады сообщить: вся необходимая сумма (871 600 руб.) собрана. Ксения, мама Вити, благодарит всех за помощь. Примите и нашу признательность, дорогие друзья.

Всего с 29 апреля 87 605 читателей rusfond.ru, „Б“, телезрителей «Первого канала», ГТРК «Новосибирск», «Воронеж», «Владимир», «Поморье», «Кузбасс», «Томск», а также 148 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 25 детям на 14 887 961 руб.

полный отчет
rusfond.ru/sdelano

Пора волноваться

Четырехлетнюю Полину Корниенко спасет операция на позвоночнике



Мама и дочь медленно идут по сельской улице. Медленно — потому что девочка хромотает, у нее болит спина, каждый шаг дается с трудом. «Мама, я устала!» — наконец признается Полина. «Тогда отдохнем», — отвечает мама Валя. Они садятся на лавочку, минут десять отдыхают. Потом поднимаются, недолго идут, снова садятся. Мимо проносится с криками шумная детская стайка. Полина смотрит ей вслед. А мама смотрит на Полину и закунывает губу, чтобы не расплакаться. Она тоже устала.

Полина родилась с вывихом обоих тазобедренных суставов. «Не волнуйтесь», — сказал Вале врач в роддоме, — покажетесь через месяц ортопеду». Ортопед в поселке Октябрьском, где живет семья, отродясь не было, девочку пришлось везти в Бийск. Там Полину осмотрел специалист, тоже посетовал не волноваться, велел надевать на обе ноги лонгеты (ортопедические фиксирующие приспособления). Русфонд и явиться к нему через полгода. Но спустя полгода выяснилось, что вправился только левый сустав. Ортопед развел руками: ничем больше помочь не могу, поезжайте в Барнаул, в краевую детскую больницу.

В Барнауле Полину сразу положили на вытязку, но правый сустав так и не встал на место. Кроме того, мама заметила странную вмятину в области грудной клетки. «Не волнуйтесь», — успокоили ее врачи, — ну да, воронкообразная грудь, в 16 лет сделаете операцию. А может, и операция не понадобится».

В 2013 году в Барнауле открылся федеральный центр травматологии, ортопедии и эндотезирования. Там Полине сделали операцию: вправили сустав, на месяц вставили спицу и на полгода наложили гипс — до поясницы. После лечения оказалось, что левая нога стала короче правой. Мало того, пока девочка была в гипсе, ее позвоночник начал искривляться. Угадайте, что сказали маме врачи? Точно: «Не волнуйтесь. Небольшой сколиоз, занимайтесь лечебной физкультурой, все пройдет».

Но ничего не прошло — за год искривление усилилось, появился небольшой горб. Теперь уже помочь мо-

гла только операция. Но в Барнауле маленьким детям такие операции не делают. В итоге лечить Полину взялся профессор Михаил Михайловский из Новосибирска.

Полине тяжело двигаться: из-за разницы в длине ног походка неровная. Девочка быстро устает, вечером приходится пить обезболивающее. Но ей всего четыре года, она ребенок. Не понурый-угрюмый, а веселый и жизнерадостный. Никого не боится, всех считает своими друзьями. Даже врачей. В садике — одна из главных заводил. То и дело хохочет.

Вечером дома смотрят телевизор. В новостях идет сюжет о младенцах, Полина в восторге кричит:

— Mama! Я тоже таких хочу!
Все смеются, Валя отвечает:
— Погоди, мне пока вас хватает.

«Вас» — это Полины и ее сестры, семимесячной Нины, дочери Валентины и Алексея. Полине Алексей — настоящий, хоть и не родной отец. Родной ушел вскоре после рождения дочери.

— Это было как-то связано с болезнью Полины? — спрашиваю Валентину.

— Это было связано с тем, что он много пил и гулял, — усмехается она. Молчит, потом добавляет:

— Он ушел и за все четыре года ни разу не поинтересовался, что с ребенком. И ни разу ничем не помог.

КАК ПОМОЧЬ**ДЛЯ СПАСЕНИЯ ПОЛИНЫ КОРНИЕНКО НЕ ХВАТАЕТ 507 480 РУБ.**

Заведующий детским отделением АНО «Клиника НИИТО» Михаил Михайловский (Новосибирск): «У Полины очень тяжелый сколиоз, требующий многолетнего этапного оперативного лечения, и сильная воронкообразная деформация грудной клетки. Это крайне негативно сказывается на состоянии сердца, легких, крупных сосудов. Лечение нужно начинать не откладывая, иначе к 16 годам девочка станет тяжелым неоперабельным инвалидом. Мы планируем установить на позвоночник Полины раздвижную металлоконструкцию VEPTR и одновременно провести операцию на грудной клетке. По мере роста девочки нужно будет проводить этапные коррекции (две ближайшие включены в стоимость операции), раздвигая конструкцию, до 14–16 лет, когда сформируется скелет и можно будет установить постоянную конструкцию».

Стоимость операции — 1 855 480 руб. Компания, пожелавшая остаться неизвестной, внесет 1 млн руб. Банк «Международный финансовый клуб» — еще 300 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Алтай» соберут 48 тыс. руб. Не хватает 507 480 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Полину Корниенко, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Полины — Валентины Владимировны Вириц. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда**Москва не принимает**

Нет регистрации — нет пособий

РУСФОНД.ПРАВО

У Ирины и Алексея К. семеро детей: трое своих и четверо приемных, двое из них — инвалиды. Московские чиновники отказали К. в выплатах пособий по уходу за сиротами-инвалидами, руководствуясь постановлением о том, что временная регистрация права на льготы не дает. А постоянной регистрации у детей нет. Добывать пособия супругам К. пришлось через суд с помощью юристов благотворительного центра «Соучастие в судьбе».

Правоприменение и законодательные новации московских властей поставили под удар детей, взятых на воспитание в московские семьи из других регионов. Пострадала и семья К.

Ирине 31 год, Алексею — 34, жены без малого десять лет. Еще до свадьбы они решили, что у них будет много детей, своих и приемных. Ваню, первого приемного сына, Ирина и Алексей взяли из детдома в 2011 году, когда у них было уже двое своих малышей — Алиса и Миша. Ваня с Мишей в этом году пойдут в школу, Алиса уже второклассница, трехлетний родной сын Арсений ходит в детский сад. Егору — второму приемному сыну — скоро будет четыре. А двух-

летняя Вика и трехлетняя Ева появились в семье в 2015 году. Тогда же Алексею, который неплохо зарабатывал, пришлось уволиться, чтобы больше заниматься детьми. Работать пошла Ирина — на поставку в службу занятости.

Пособия по уходу за двумя детьминвалидами — 12 тысяч рублей — для семьи в этой непростой ситуации были бы совсем неплохими. И Алексей 12 августа 2015 года через сайт госуслуг обратился за пособиями в отдел социальной защиты населения Выхино-Жулебино. Чиновники отказали, сославшись на Положение о порядке назначения денежных выплат семьям с детьми, утвержденное столичным правительством в январе 2006 года. В Положении сказано, что ежемесячные денежные выплаты предоставляются при условии, что ребенок и заявитель имеют место жительства в городе Москве.

Еву взяли из дома ребенка в Екатеринбурге. Вики — в Санкт-Петербурге. Там они и зарегистрированы. Алексей К. заключил возмездные договоры о приемной семье с Управлением соцзащиты Рязанского района ЮВАО Москвы. По договору К. как опекуны обязуются обеспечить своим подопечным проживание в своей семье. Одновременно с подписанием договоров Управление соцзащиты поставило Вики и Еву

Полина, хоть и тяжело ей, и больно, и устает она быстро, все же ребенок жизнерадостный. Никого не боится, всех называет своими друзьями. Даже врачей

— Трудно жить?

Валя отвечает не сразу:

— Так и сейчас нелегко.

Алексей работает бригадиром на животноводческой ферме. Его зарплата едва хватает на содержание семьи. Раньше на ферме трудились и Валентина — телятницей, но после рождения Полины работу пришлось оставить. Руководство фермы по мере сил помогает семье: предоставило трехкомнатную квартиру.

Но, конечно, зарплаты Алексея и детских пособий не хватит на операцию, которая стоит почти два миллиона рублей. Хирурги исправят ребенку деформацию грудной клетки и установят на позвоночник раздвижную металлоконструкцию.

Сделать операцию нужно как можно скорее. Тяжелая деформация позвоночника и ребер опасна для жизни. В марте Валя отвела Полину к кардиологу и тот обнаружил, что у девочки уже смещено сердце.

Кажется, пора волноваться.

Артем Костиюковский,
Алтайский край**Из свежей почты**

Саша Зайцев, 4 года, органическое поражение центральной нервной системы, требуется лечение. 143 620 руб.

Внимание! Цена лечения 199 620 руб.

Телезрители ГТРК «Тула» соберут 56 тыс. руб.

В полтора месяца сын попал с инфекцией в больницу, где у него случилась остановка дыхания и клиническая смерть. После выписки Саша был очень слабым, совсем не развивался. Мы обратились в Институт медтехнологий (ИМТ). После первого же курса у мальчика окрепли мышцы, появилась опора на ноги. Мы смогли оплатить два курса, а потом на помощь пришел Русфонд. Саша начал активно двигаться, у него появились эмоции. Это большой шаг вперед, хотя сын еще не сидит, не стоит и не говорит. Лечение надо продолжать, а у нас нет возможности его оплачивать. Муж — водитель, я ухаживаю за ребенком-инвалидом. Надеемся на вашу помощь. Елена Зайцева, Тульская область

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Саша окреп, стал подвижнее, но сейчас ему необходимо продолжить восстановительное лечение, которое поможет активизировать моторное и психоэмоциональное развитие мальчика».

Матвей Дусь, 9 лет, сахарный диабет 1-го типа, требуются расходные материалы к инсулиновой помпе. 101 157 руб.

Внимание! Цена расходных материалов

на полтора года 136 157 руб.

Телезрители ГТРК «Курск» соберут 35 тыс. руб.

Матвей заболел пять лет назад. Мне пришлось уволиться с работы, чтобы следить за его состоянием. Уколы инсулина делала десять раз в день, но уровень сахара то поднимался намного выше нормы, то падал до минимума. Два года назад Матвею установили инсулиновую помпу, но расходных материалов для помпы государство не обеспечивает. Год назад их для Матвея закупил Русфонд. Большое спасибо! Сейчас сын чувствует себя хорошо, ходит в школу, даже занимается футболом. Но расходники заканчиваются, а на новые денег нет. С мужем мы в разводе, он сыну не помогает. Помогите нам! Марина Дусь, Курская область

Эндокринолог Областной детской клинической больницы Татьяна Кузнецова (Курск): «Уровень сахара у Матвея стабилизировался, помпую инсулинотерапию необходимо продолжить».

Ксюша Митенева, 2 года, послеожоговые рубцы груди и шеи, требуются этапные операции. 224 800 руб.

Внимание! Цена операции 300 800 руб.

Телезрители ГТРК «Поморье» соберут 76 тыс. руб.

Несчастье произошло в январе прошлого года. Ксюша опрокинула на себя сковороду с кипящим бульоном и получила ожог лица, шеи и грудной клетки. Больше месяца провела в больнице, перенесла операцию по пересадке кожи на груди. После выписки мы лечились, ходили на все физиопроцедуры, но на шею и грудь малышки образовались рубцы. Дочка растет, а рубцы стягивают кожу и болят. Ярославские хирурги берутся провести иссечение рубцов. Это стоит дорого, нам не заплатить. С двумя детьми (сыну семь лет) живем на зарплату мужа в 30 тыс. руб. Прошу, помогите! Татьяна Митенева, Архангельская область

Руководитель ЗАО «Современные медицинские технологии. Клиника Константа» Юрий Филиппенков (Ярославль): «У Ксюши послеожоговые рубцы стягивают кожу, мешают движениям, причиняют боль и зуд. Требуется многоэтапное оперативное лечение по иссечению рубцов и пластика дефектов».

Маша Сахинова, 8 лет, врожденный порок сердца, спасет эндоваскулярная операция. 161 197 руб.

Внимание! Цена операции 212 197 руб.

Телезрители ГТРК «Белгород» соберут 51 тыс. руб.

Со дня выписки из роддома Машу наблюдают кардиологи. У нее осталась открытая артериальная протока. Каждые полгода дочь проходила обследование — дефект не уменьшался. А последнее обследование показало, что идет отрицательная динамика, проток расширяется. Врачи настаивают на операции, пока не развилась сердечная недостаточность. Оплатить лечение дочери мы не в силах. Муж — военный пенсионер. На его пенсию и мою скромную зарплату живем втроем, снимаем комнату в общежитии. Просим вашей помощи. Ирина Герлиц, Белгородская область

Заместитель главного врача по кардиохирургической помощи Белгородской областной клинической больницы Святителя Иоасафа Игоря Коваленко: «Артериальный проток увеличился, отмечено нарушение кровообращения. Чтобы не допустить дальнейших осложнений, необходимо закрыть проток эндоваскулярным методом».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 29.04.16–05.05.16

ПОЛУЧЕНО ПРОСЬБЫ — 37
ПРИНЯТО В РАБОТУ — 33
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — 4
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — 2



все сюжеты
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

ДЛЯ ТЕХ, КТО ВПЕРВЫЕ ЗНАКОМИТСЯ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ РУСФОНДА

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в "Б". Проверив письма, мы размещаем их в "Б", на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире «Первого канала», в социальных сетях Facebook, «ВКонтакте» и «Одноклассники», а также в 148 печатных, телевизионных и интернет-СМИ в регионах РФ. Решив помочь, вы получаете у нас реквизиты фонда и дальше действуете сами. Возможны переводы с кредитных карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Читателям и телезрителям затея понравилась: всего собрано свыше 7,991 млрд руб. В 2016 году (на 5 мая) собрано 528 307 577 руб., помощь получили 752 ребенка. Мы организуем и акции помощи в дни национальных катастроф. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год. Президент Русфонда — Лев Амблдер, лауреат премии «Медиаменеджер России» 2014 года в номинации «За социальную ответственность медиабизнеса».

Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложение для айфона rusfond.ru/app
Телефоны: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный, благотворительная линия от МТС), факс (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00.

весь сюжет
rusfond.ru/pravo

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

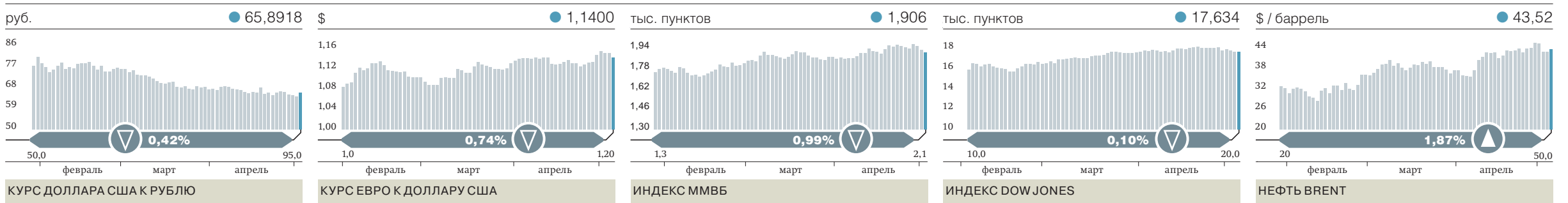
Официальные курсы ЦБ России на 6.05.16

Австралийский доллар	49,2805	Доллар США	65,8918	Канадский доллар	51,3216	Сингапурский доллар	48,5605	Швейцарский франк	68,5302
Английский фунт	95,3850	Евро	75,5713	Китайский юань*	10,1285	Новая турецкая лира	22,5850	Японская иена***	61,3832
Белорусский рубль**	33,9561	Индийская рупия***	98,9738	Норвежская крона*	80,8538	Украинская гривна*	26,2308	*За 10. **За 10 000. ***За 100.	
Датская крона*	10,1360	Казахский тенге***	19,6657	СДР	93,5611	Шведская крона*	81,3529	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 5.05.16 (пунктов)

Nikkei 225*	16147,38 (-518,67)	DAX 30**	9851,86 (+23,61)
FTSE 100	6117,25 (+5,23)	NASDAQ Composite**	4714,52 (-11,12)
PTC	916,53 (+3,95)	DJIA**	17634,18 (-17,08)

*На 02.05.16. **На 20.05.16. По данным агентства Reuters.



Вчера

ГАЗПРОМБАНК

сообщил о запланированной на следующий год ликвидации банка «ГПБ ипотека». «ГПБ ипотека», контролируемый Газпромбанком, будет ликвидирован в первой половине 2017 года, после реализации всех его активов, следует из отчета банка по МСФО. Согласно ему, обязательства перед клиентами, а также недвижимое имущество банка будут выкуплены Газпромбанком и компаниями группы Газпромбанка в течение 2016 года. Погашать обязательства банка «ГПБ ипотека» планируется по мере продажи активов. Согласно отчету, собственникам «ГПБ ипотеки» уже проданы кредиты на общую сумму 4,39 млрд руб. Также банк досрочно погасил субординированный кредит на сумму 1,32 млрд руб.

СБЕРБАНК

объявил о планах выпуска облигаций, номинированных в китайских юанях. Согласно сообщению пресс-службы, Сбербанк развивает сотрудничество с банками из Китая в том числе для кредитования российских заемщиков в юанях. Возможный объем и сроки размещения облигаций в Сбербанке пока не называются. В конце 2015 года инвестиционное подразделение госбанка Сбербанка КИБ сообщил, что банки Китая открыли ему лимиты на общую сумму 12 млрд юаней на операции торгового финансирования. Ранее о размещении облигаций в юанях на внутреннем российском рынке сообщал Газпромбанк (см. «Ъ» от 15 мая 2015 года), однако размещение этих облигаций с последующим обращением на Московской бирже до сих пор не состоялось.

НЕФТЕКОМПАНИЯ RUSPETRO

голосами 99,99% акционеров одобрила делистинг с Лондонской биржи (London Stock Exchange, LSE), говорится в сообщении нефтекомпании. Ожидается, что бумаги компании перестанут обращаться на ней 6 июня. Решение Ruspetro об уходе с биржи было продиктовано огромной долговой нагрузкой нефтекомпании, которая по состоянию на конец 2015 года составляла \$300 млн. При этом за листинг Ruspetro платила \$4,8 млн в год, что, по мнению акционеров компании, не было оправданно из-за ограниченного интереса инвесторов к ее акциям на фоне падения цен на нефть. Крупнейшими акционерами Ruspetro являются Сергей Гордеев, Кирилл Андросов, Андрей Лихачев, Андрей Раппопорт и Александр Чистяков. За день до объявления о делистинге акции Ruspetro торговались на LSE по цене на уровне £4,2 за штуку, вчера их цена составляла £0,9 за акцию.

В ПРОДАЖЕ С 9 МАЯ



ЗАЧЕМ ДЕТЯМ ДЕНЬГИ
КАКУЮ ПЕНСИОННУЮ РЕФОРМУ ОБСУЖДАЕТ ПРАВИТЕЛЬСТВО
КАК ВОЗНИКАЮТ ИПОТЕННЫЕ КРИЗИСЫ
КАК БУДЕТ РАБОТАТЬ АВТОГРАЖДАНКА
БЕЗ ДЕНЕЖНЫХ КОМПЕНСАЦИЙ

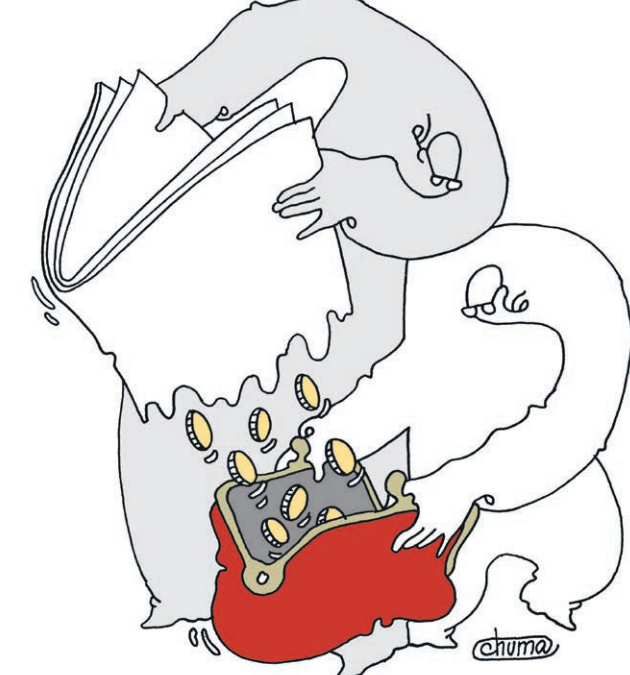
Медиаагентства перетасовали рекламные бюджеты

Впервые за три года на рынке сменился лидер

На рынке крупнейших медиаагентств, через которые размещается реклама на телевидении, радио, в прессе, интернете и на различных конструкциях, сменился лидер, следует из нового рейтинга отраслевого издания Adindex. Первое место теперь у агентства OMD Optimum Media с оборотом 17,07 млрд руб., потеснившего Starcom, которое возглавляло рейтинг с 2012 года.

«Ъ» публикует очередной ежегодный рейтинг крупнейших в России медиаагентств, подготовленный Adindex по итогам 2015 года. На этот раз в него вошли 73 агентства, через которые в прошлом году размещалась реклама в основных медиа. Участники рейтинга соевдружили на ТВ, радио, в прессе, интернете и на различных конструкциях рекламы на 198,93 млрд руб. с НДС. Все расходы рекламодателей в 2015 году, по версии Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР), с НДС составили 362,85 млрд руб.

Агентства отранжированы по объему рекламных закупок, которые они произвели для своих клиентов; место в рейтинге обусловлено активностью их клиентов (подробно методика описывается на сайте Adindex.ru). По итогам 2015 года лидером стало агентство OMD Optimum Media, входящее в группу OMD OM Group Russia. Хотя сразу несколько его ключевых клиентов урезали закупки рекламы (Henkel — на 32%,



PepsiCo — на 27%, Renault — на 14%), это падение компенсировал рост бюджетов других рекламодателей — всего у OMD Optimum Media 62 клиента. Так, агентству достался бюджет онлайн-сервиса недвижимости «Домофонд» (522 млн руб.), который был запущен в прошлом году и сопровождал выход на рынок компаний на ТВ; а «МегаФон» более чем вдвое увеличил закупки наружной рекламы. OMD Optimum Media удалось обогнать прошлогоднего лидера — Starcom, входящего в группу VivaKi, биллинг которой снизился на 17%, до 16,79 млрд руб. У Starcom всего 16 клиентов, ключевой из них — крупнейший в России рекламодатель Procter & Gamble, производитель стиральных порошков, шампуней и товаров по

уходу за собой. P&G сократила рекламную активность на 12%; производитель шоколадок и жвачек компания Mondelez International урезала рекламные расходы сразу на 28%, а «Евросеть» с бюджетом в 2014 году 937 млн руб. в прошлом году перешла на обслуживание в Initiative. В итоге Starcom утратило лидерство.

У третьего по обороту агентства Media Instinct два крупных клиента тоже существенно сократили закупки: Mitsubishi Motors — на 37%, Ferrero — на 17%, зато бюджет производителя соусов H.J. Heinz вырос на 12%, а фармацевтическая компания «Материя Медика», выпускающая анаферон, увеличила закупки сразу на 25%.

деловые новости — С9

Крупнейшие российские рекламно-коммуникационные группы по объему закупок рекламы

Место	Группа	Групповой биллинг 2015 (млрд руб. с НДС)	Агентство	Биллинг 2015 (млрд руб. с НДС)
1	VivaKi	44 484	Starcom ZenithOptimedia Mediavest Starlink	16 794 14 031 9 773 3 886
2	OMD OM Group Russia	38 196	OMD Optimum Media Media Instinct OMD AMS «Мью» Mediaplan EasyMedia Sorec	17 071 14 361 3 123 1 093 1 034 812 702
3	ADB	27 838	Havas Russia Havas Media Maxima Arena Media Interpublic Russia Initiative UM	18 003 10 151 4 925 2 927 9 835 8 457 1 378
4	Group M	23 989	MEC Mindshare MediaCom Maxus	10 535 5 171 4 584 3 700
5	Dentsu Aegis Group Russia	23 591	Carat Vizeum Dentsu-Smart «171 Меридиан» Ad O'clock adActum*	10 346 7 470 3 537 970 889 379
6	Media Direction Group	15 079	PHD OMD MD Media Wise Synergy** Euro Publicity **	5 614 5 527 3 653 202 83
7	Media Arts Group	2 273	MAGMA New Channel Strategist MA	1 902 321 50
8	RAIN Group	727	Prior Aviator	680 47
9	GRAM	676	Medialect Megart	629 47
10	iContext Group	384	iContext Perкстрапура CPA Exchange	315 44 26

*Агентство выступает как стратегический партнер группы Dentsu Aegis Network Russia.
**Агентство выступает как стратегический партнер группы Media Direction Group.

Потерянные в App Store

В магазине приложений Apple случился сбой

Вчера пользователи мобильных устройств Apple столкнулись с проблемами при поиске целого ряда популярных приложений в App Store — таких, как Instagram, YouTube, Skype, «ВКонтакте». К вечеру компании удалось устранить сбой, но бизнес уже подсчитывает ущерб.

Пользователи iPhone, iPad и других устройств Apple во всем мире вчера не могли найти целый ряд приложений в поисковике App Store. Проблемы начались около десяти часов утра по московскому времени. Корреспондент «Ъ» убедился в этом сам, не сумев в течение дня отыскать, например, в магазине приложения ИД «Коммерсантъ», газеты «Ведомости», Instagram, Spotify, «ВКонтакте», «МегаФон.ТВ», МТС ТВ. При этом все скачанные приложения функционировали.

Сбой в работе App Store носил глобальный характер — там нельзя было найти, а следовательно, скачать, приложения технологических гигантов и глобальных брендов (Instagram, YouTube, Skype и т. д.), и отечественных компаний, рассуждает архитектор компании по разработке мобильных решений для бизнеса Redmadrobot Егор Тафланди. «Проблема не обошла стороной и приложения, ко-

торые наша компания разработала. Среди них — «Мой Биллайн» и «Вкусомания» (приложение сети «Азбука Вкуса»), — продолжает он. Интернет-ресурсы, которые публикуют инсайдерскую информацию об Apple (например, блог 9to5mac.com), с самого начала заявили, что сбой связан с тестированием нового алгоритма поиска, обращает внимание господин Тафланди. Вчера в Apple ситуацию со сбоем комментировать не стали.

«Проблемы коснулись большинства приложений „Яндекса“, включая поиск, карты, навигатор. — говорит представитель компании Владимир Исачев. — Мы наблюдаем их с утра 5 мая, на наше письмо в службу поддержки Apple по состоянию на 18:30 не ответили». «Амедиатека» также пропала из поиска App Store, сообщил «Ъ» гендиректор компании Денис Горшков. Это приложение стоит на главной «витрине» сервиса и анонсирует новый сезон сериала «Игра престолов», откуда все ссылки активны, отмечает господин Горшков. Сбой в App Store «заставил поволноваться» директора дирекции интернет-вещания «Первого канала» Илью Булавинова, признается он: «Ночью с 5 на 6 мая на Kino.1TV.ru мы выложим сериал BBC „Война и мир“, на который мы специально приобрели эксклюзив-

ные права до 15 мая и на который потратили много сил на полноценное дублирование. На 7 мая запланирован показ полной версии новой экранизации „А зори здесь тихие...“. Он добавляет, что в эфире «Первого канала» 6 мая будет транслироваться открытие ЧМ по хоккею и первый матч сборной России против чешской команды, а 9 мая — парад Победы и трансляция акции „Бессмертный полк*«. По словам господина Булавинова, многие скачивают приложение «Первого канала», чтобы посмотреть прямые трансляции в мобильных устройствах: «Это уже не вопрос экономики, а проблема доступа и причастности пользователей к событиям общенационального масштаба».

Около 19:00 мск, согласно информации на официальной странице мониторинга состояния сервисов Apple, сбой был устранен. Подобные проблемы могут быть основанием для коллективного иска, уверен гендиректор SPB TV Кирилл Филиппов. По его оценке, претензии могут исчисляться «сотнями миллионов долларов».

Сначала вчерашних торгов на NASDAQ котировки Apple упали к 20:00 мск на 1,35%, капитализация компании сократилась на \$7 млрд, до \$509 млрд.

Роман Рожков

Банки доверились пенсионерам

Доля кредитов пожилым заемщикам растёт

Количество розничных кредитов, выдаваемых лицам пенсионного возраста, ежегодно растёт. Для банков сейчас лучше стабильный доход по небольшому кредиту дисциплинированным пенсионерам, чем более доходные, но рискованные ссуды молодым заемщикам.

Обнародованная вчера статистика одного из крупнейших бюро кредитных историй НБКИ, в базе которого информация о 184 млн кредитов и 77 млн заемщиков, свидетельствует о росте доли кредитов пенсионерам в общем количестве выдаваемых банками ссуд населению. По

данным бюро, доля кредитов, выданных гражданам старше 50 лет, за год увеличилась на 3,2 процентного пункта (п. п.) — с 23,1% до 26,3% на 1 апреля. Доля кредитов молодежи — до 30 лет — снизилась на 5 п. п., до 19,7%. В НБКИ такую динамику объясняют изменившимся аппетитом банков к риску. «В целом у людей преклонного возраста более ответственное отношение к обслуживанию своих кредитных обязательств. Поэтому банки, которые в последние годы все более тщательно относятся к оценке кредитных рисков, при прочих равных охотнее кредитуют именно пенсионеров», — поясняет директор по мар-

кетингу НБКИ Алексей Волков. Банкиры в целом согласны с таким объяснением. «До 2014 года пенсионеры были банками практически не охвачены, все предпочитали кредитовать более молодых граждан», — указывает руководитель блока розничного бизнеса Промсвязьбанка Леонид Качалов. — В кризис же, когда у молодежи есть риск потерять работу и источник дохода, именно эта категория заемщиков для банков стала весьма привлекательной. По словам совладельца Совкомбанка Сергея Хотимского (Совкомбанк одним из первых сделал ставку на кредитование пенсионеров), пенсионеры берут не крупные

суммы и на небольшие сроки, что гарантирует банкам стабильный доход. Просрочка по кредитам у лиц старше 45 лет в среднем в два раза ниже, чем в целом по сектору, указывает господин Хотимский. По данным Банка России на 1 апреля, доля просроченной задолженности по кредитам физлицам составляла 8,4%. «Если же пенсионер все же перестанет гасить кредит, то имеются хорошие перспективы добиться взыскания в суде, — отмечает Леонид Качалов. — У пенсионеров есть гарантированный государством доход, на который легко обратиться взыскание».

Вероника Горячева

Правила игры



заставляют расслабиться руководителя Московского центра Карнеги

Александра Габуева

Неумолимое приближение отпускового сезона можно почувствовать хотя бы по тому, как столица вслед за Владимиром Путиным перемещается в Сочи. В мае город стает и столицей российского «поворота на Восток». Сегодня президент будет принимать японского премьер-министра Синдзо Абэ (см. материал на стр. 1). И хотя никто не ждет прорыва, важен сам факт встречи — первой после начала войны на Украине и ввода санкций. А уже 19–20 мая в Сочи соберутся лидеры стран АСЕАН на третий в истории саммит организации с Россией (первый был в 2005 году, второй — в 2010-м).

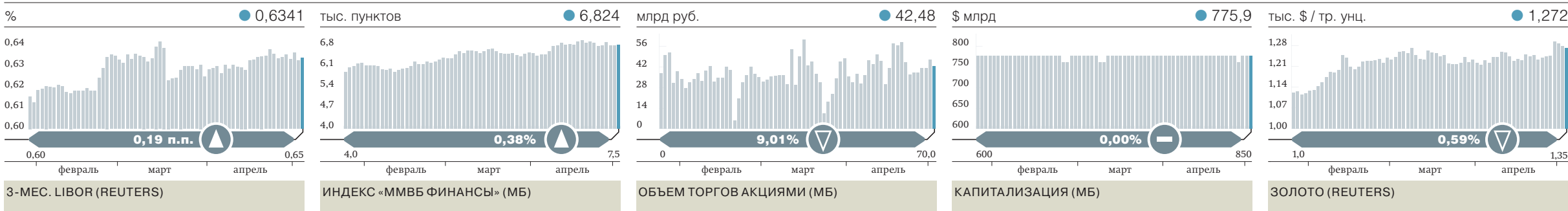
Первый и главный вопрос для АСЕАН: что еще может предложить Россия, помимо уже существующих проектов, новых партий оружия или инвестиций в подешевевшие ресурсы?

Обе встречи объединяет желание Москвы найти в Азии альтернативу единственному партнеру, к которому пока хоть как-то удалось развернуться. — Китаю. И здесь надежды на АСЕАН особенно значительны (Япония все же является союзником США, соблюдает санкции, в Сочи премьер поехал, послушавшись Барака Обаму, но решится ли на такое волюнтарство с Хиллари Клинтон или Дональдом Трампом — еще вопрос). По населению АСЕАН — это половина Китая с суммарным ВВП под \$8 трлн. По уровню развития — это Китай десять лет назад. А значит — большой рынок для российской продукции, хотя пока доля АСЕАН в объеме экспорта РФ не превышает 2%. Отечественный бизнес может похвастаться успехами на этих рынках, особенно во Вьетнаме, где мы продаем оружие, строим АЭС, добываем нефть, а местный конкурент Google написан русскими программистами.

Согласие лидеров всех десяти стран АСЕАН приехать в Сочи — уже большая победа. Правда, асеановские дипломаты объясняют согласие так: «Мы почти каждый год проводим саммиты с партнерами по диалогу. Отказываться ехать в Россию уже было как-то неудобно даже нам». Однако, судя по общению с дипломатами и местным бизнесом, больших иллюзий никто не питает. Первый и главный вопрос для АСЕАН: что еще может предложить Россия помимо уже существующих проектов, новых партий оружия или инвестиций в подешевевшие ресурсы? Кремль намерен продвигать свою новую концепцию Трансконтинентального экономического партнерства, которое должно объединить ЕАЭС, ШОС и АСЕАН. Но внятных объяснений, что это такое, от Москвы пока не дождался даже Пекин. Чем привлекательны продаваемые США и Китаем торговые проекты ТПП и ВРЭП, понятно — обе страны обещают полностью открыть свои гигантские рынки и играть по общим для всех правилам. Россия говорит, что ее партнерство пока не подразумевает снятия тарифных барьеров, так что гостям уже любопытно хотя бы послушать суть из первых уст.

Но тут возникает вторая проблема. Если гости переварят информацию и у них появятся новые вопросы, когда их можно будет задать? Тот факт, что саммиты проходят раз в пять лет, говорит сам за себя. Владимир Путин в Юго-Восточную Азию летает редко. Так, главнымися составляющими визита вполне могут стать хорошая погода и российское гостеприимство.

деловые новости



Процент на борьбе с отмыванием

Банки извлекают доходы из финмониторинга

Ужесточение контроля банков за сделками клиентов, подпадающими под антиотмывочный закон, приносит неожиданные результаты. Отдельные банки отмечают, что финмониторинг стал для них прибыльным. Правда долго извлекать прибыль из этого направления им не удастся, недобросовестные клиенты не готовы постоянно нести сверхрасходы.

О том, что повышение заградительных тарифов для подозрительных операций клиентов и дальнейшая временная блокировка средств могут приносить доход, рассказал на конференции АРБ в апреле руководитель финансового мониторинга Промсвязьбанка Николай Дронин. «Впервые за всю историю развития направления ПОД/ФТ (противодействие отмыванию доходов и финансированию терроризма) „Б“ финмониторинг стал прибыльным зарабатывающим подразделением», — заявил он. — Выросшие тарифы и подешевевшие пассивы приносят результат».

Последний год банки особенно активно работали в сфере пресечения противоправных действий своих клиентов. Они настраивают системы таким образом, чтобы не допустить проникновения нежелательных клиентов на обслуживание. Банки получили право отказывать в проведении операций или блокировать их до выяснения причин (по данным Росфинмониторинга, в 2015 году банки отказали в проведении более 200 тыс. операций клиентов).

По словам Николая Дронина, один из важных инструментов, с помощью которого удается снижать

объем сомнительных операций, — заградительное тарифное регулирование. «Мы пересмотрели все наши тарифные сборники, попытались выявить лазейки и уязвимости, которые использовались недобросовестными клиентами для проведения операций по обналичиванию денежных средств и по платежам, имеющим веерную раскладку (переводы со счета юрлица на счета физлиц небольших сумм для последующего обналичивания. — „Б“), — рассказал он. — Здесь очень важным фактором стало введение ограниченного конкретно к привязке к счету клиента, а не к карте, поскольку к счету может быть прикреплено несколько карт». В Промсвязьбанке ввели ограничительные тарифы — установили ограничения на счетах, к которым привязываются корпоративные карты, в размере 3 млн руб. В случае веерных платежей заградительные тарифы также эффективны. При этом важно установить повышенные тарифы не только на переводы внутри банка, но и на внешние переводы. По словам Николая Дронина, после введения заградительных тарифов, проблема веерных перечислений была полностью побеждена, поскольку высокие тарифы делают деятельность недобросовестных клиентов невыгодной.

В Промсвязьбанке не стали комментировать, о какой прибыли идет речь в рамках работы финмониторинга и какие заградительные ставки по сомнительным операциям у банка. В других банках с удивлением восприняли возможность оценить финансовый результат работы данного подразделения. В Сбербанке сообщили, что «ПОД/ФТ для Сбербанка

не бизнес-направление, а обязанность исполнять закон о противодействии легализации». В Нордеа-банке отметили, что заградительные тарифы не устанавливаются, потому что в банке останавливают любую операцию, которую считают сомнительной. «Также в условиях и тарифах банка прописаны заградительные для сомнительных операций сроки: к примеру, для физлиц процедура открытия счета может занимать до 90 дней», — говорит представитель банка. — За это время мы полностью проверяем потенциального клиента».

В неофициальной беседе банкиры более откровенны. Так, по словам топ-менеджера банка из топ-30, кредитные организации действительно могут получать прибыль, когда приостанавливают операции клиентов, чтобы проверить их на соблюдение 115-ФЗ. Суть в том, что деньги блокируются минимум на день, и их можно разместить на overnight в ЦБ (доходность размещения средств — 10% годовых) или другие банки. По его словам, заградительные тарифы также могут приносить прибыль. «Например, обычный перевод зарплаты со счета юрлица в пользу физлиц проводится без комиссии, а поэтому введение заградительной ставки в 1–2% уже может дать существенный эффект, особенно если вначале банк берет заградительную комиссию, потом блокирует платеж и уже получает доход от остатка», — указывает собеседник „Б“. — Однако такие доходы будут разовыми, поскольку недобросовестные клиенты понимают, что через такой банк слишком дорого проводить сомнительные операции, и стараются найти другую банк».

Ольга Плотонова

ВЭБ расстается с самым дорогим

Другой собеседник „Б“ замечает, что, если «Газпром» выкупит акции по рыночной цене, а сумма будет вычтена из дивидендов, они составят примерно 35% от прибыли по МСФО, такого уровня уже добилась «Роснефть».

Получив свои акции, «Газпром» теоретически может их погасить, но собеседники „Б“ сомневаются в этом, полагая, что бумаги останутся на балансе компании. Сейчас у «Газпрома» на голландской дочерней Geogas висят 2,93% акций, они дают менеджменту возможность влиять на управление, выдвигая кандидатов в совет директоров и так далее.

ВЭБ также активизировал поиск покупателей на горно-металлургические активы, которые он фактически контролирует как кредитор, рассказали источники „Б“ в отрасли. По их словам, речь идет о металлургическом «Индустриальном союзе Донбасса» (ИСД, Украина) и российской угольной компании «Сибуглемет». На рынке ждали, что «Сибуглемет» отойдет Евраз или его акционером (Роман Абрамович, Александр Абрамов, Александр Фролов). Евраз формально управляет «Сибуглеметом» с конца 2015 года.

● В ИСД входят украинские Днепровский меткомбинат имени Дзержинского, Алчевский меткомбинат

и «Алчевский коксохим», венгерская ISD Dunaferr и польская ISD Huta Chestochowa (общие мощности — около 10 млн тонн стали). Украинские меткомбинаты ИСД в 2015 году получили убыток в размере 24,8 млрд гривен (около \$1 млрд).

● В «Сибуглемет» входят шахты, разрезы и обогатительные фабрики на 12 млн тонн угля в год в Кузбассе, добыча в 2015 году — 10,9 млн тонн. Кампания в 2014 году хотела сделать угольной базой ИСД.

Источники „Б“ в отрасли говорят, что переговоры о продаже активов «ведутся на уровне первых лиц». Со стороны ВЭБа — это Сергей Горьков, а круг потенциальных покупателей — почти все российские и украинские отраслевые игроки, а также финансовые институты. Но, по словам собеседников „Б“, пока нет ни предварительных договоренностей, ни оценки сделок на уровне профильных департаментов компаний, это мешает как нестабильности на Украине в случае с ИСД, так и «огромные долги» предприятий. Долги «Сибуглемета» и его номинальных акционеров источники „Б“ оценили в \$4 млрд. Долги ИСД могут превышать \$5–7 млрд. В ВЭБе говорили, что «инвестиции» в ИСД и «Запорожсталь» в 2010–2015 годах составили \$10 млрд, включая займы «российским инвесторам» на выкуп пакетов у украинских совладельцев. Около

\$2,5 млрд ИСД был должен западным банкам. По 24,99% ИСД — у Олега Мкртчана и экс-губернатора Донецкой области Сергея Таруты, но его доля арестована по иску ВТБ.

В ВЭБе отказались от комментариев, в ИСД не ответили на запрос „Б“, в Евраз сказали, что «не комментируют слухи», напомнив, что компания нацелена на снижение долгового груза. Один из источников „Б“ отмечает, что найти покупателей на ИСД и «Сибуглемет» без существенного списания долгов будет «крайне сложно». Он добавил, что украинские бизнесменов недостаточно ликвидности (по данным „Б“, предложение ВЭБа поступало и «Метинвесту» Рината Ахметова, но там заняты реструктуризацией своих долгов), а российские металлурги еще несколько лет назад сочили активы непривлекательными. «Не исключено, что в итоге активами обменяют кого-то из крупных бизнесменов РФ», — полагает источник „Б“. Олег Петропавловский из БКС согласен, что без списания долгов активы почти невозможно продать. «Сибуглемет», скорее всего, приобретен из-за слабого рубля и удорожания коксующегося угля до \$100 за тонну, говорит он, но потенциал восстановления цен ограничен, а долги не позволяют реально зарабатывать.

Юрий Барсуков, Анатолий Джумайло, Елена Киселева

Золотые консерваторы

Инвесторы предпочитают облигации и драгметаллы

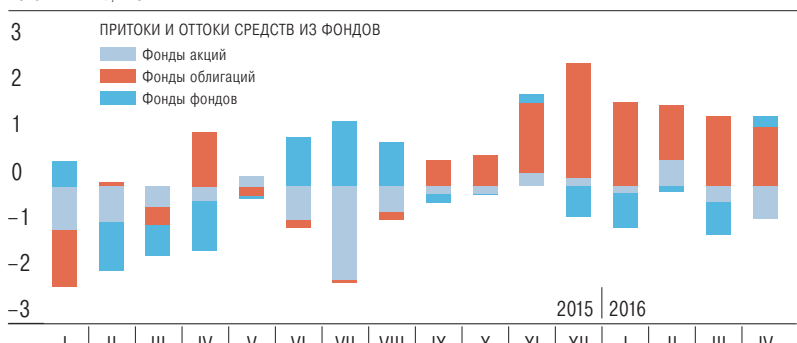
Апрель оказался еще одним успешным месяцем для рынка коллективных инвестиций. В этом месяце в ПИФы поступило около 700 млн руб., а всего за девять месяцев — 11 млрд руб. Впрочем, из-за неустойчивого роста фондовых индексов инвесторы отдали предпочтение в первую очередь облигационным, а также «золотым» фондам, которые пользуются популярностью на фоне роста котировок золота.

По оценке „Б“, основанной на предварительных данных Национальной лиги управляющих (НЛУ), чистый приток средств в открытые паевые фонды в апреле составил около 700 млн руб. Этот результат в два раза превысил поступления в марте (353 млн руб.). Минувший месяц стал девятым подряд, когда фонды фиксируют чистый приток средств пайщиков. За этот период частные инвесторы вложили в ПИФы почти 11 млрд руб. Дольше клиенты наращивали вложения средств в докризисные 2005–2007 годы, когда за 20 месяцев в ПИФы поступило почти 66 млрд руб.

Традиционно основные привлекения зафиксировали фонды, инвестирующие в облигации. За месяц они привлекли почти 1,3 млрд руб. Однако приток зафиксировали и аутсайдеры последних месяцев — фонды фондов (на сумму 230 млн руб.). Причем значительная часть средств (около 100 млн руб.) была привлечена в фонды, инвестирующие в активы, привязанные к цене на золото и другие драгметаллы. Безусловно, результат фондов во многом определялся динамикой цен на драгоценные металлы. По данным Bloomberg, с начала года золото подорожало на 26% (в долларовом выражении) и его цена впервые с начала прошлого года приблизилась к уровню \$1,3 тыс. за унцию. «Главным фактором, обес-

КАК МЕНЯЛИСЬ ПРЕДПОЧТЕНИЯ ИНВЕСТОРОВ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ (МЛРД РУБ.)

ИСТОЧНИК: НЛУ, РАСЧЕТЫ „Б“



печившим увеличение интереса инвесторов к золоту, стали ожидания ускорения долларовой инфляции, поскольку драгоценный металл рассматривается инвесторами как актив, дающий защиту от инфляции», — отмечает глава департамента управления активами «Альфа-Капитала» Виктор Барк.

Аутсайдерами месяца оказались фонды акций, из которых инвесторы вывели более 640 млн руб., что втрое выше результата, зафиксированного месяцем ранее. Участники рынка объясняют поведение пайщиков достижением российскими фондовыми индексами максимумов. Так, фондовый индекс ММВБ достигал в апреле рекордной отметки 1976,7 пункта, а по итогам месяца прибавил 5%. «Несмотря на достижение исторических максимумов по индексу ММВБ, многие инвесторы стараются зафиксировать полученную прибыль, подтверждая тем самым спекулятивный настрой», — отмечает начальник департамента продаж и маркетинга «Райффайзен Капитала» Константин Кирпичев. По словам руководителя управления клиентского сервиса УК «Уралсиб» Карена Кесояна, для «разворота» настроений инвесторов в сторону акций обычно нужно четыре-шесть месяцев уверенного роста рынка. «Да-

же несмотря на очень хорошую доходность, показанную некоторыми фондами в 2015 году, в целом спрос на акции сдерживается общим ощущением продолжающегося кризиса», — отмечает господин Кесоян.

В мае участники рынка ожидают сохранения притока средств в открытые фонды, который также будет идти в основном в фонды облигаций. «Инвесторы полюбили этот инструмент и на фоне падения ставок по депозитам все активнее начинают его использовать», — отмечает Константин Кирпичев. По словам Виктора Барка, избыток ликвидности на рынке стимулирует банки снижать ставки по депозитам — им попросту не нужны столь дорогие пассивы, привлеченные от населения. В то же время качественные корпоративные бумаги все еще позволяют рассчитывать на доходность 10–11% годовых. В результате ожидаемая доходность облигационных ПИФов выше, чем ставки по депозитам, при сопоставимом уровне риска, и это стимулирует приток со стороны консервативных инвесторов. «Единственным фактором, который способен сломить эту тенденцию, может стать рост волатильности на валютном рынке, как это уже случалось в 2014 году», — резюмировал господин Кирпичев.

Виталий Гайдаев

НПФ сводят счета с ПФР

«Молчунов» с накоплениями на всех не хватает

Ужесточение конкурентной борьбы между негосударственными пенсионными фондами (НПФ) за привлечение «молчунов» ставит НПФ перед непростым выбором. Либо обеспечить высокий средний счет от небольшого числа клиентов, либо идти на массовое привлечение в ущерб среднему счету. Об этом свидетельствуют данные переходной кампании 2015 года. Ведущие игроки на рынке управления пенсионными накоплениями с большим или меньшим успехом балансируют между двумя этими крайностями, работая через банки и концентрируясь на привлечении клиентов с высокими белыми зарплатами.

„Б“ стали известные новые подробности кампании 2015 года по переводу пенсионных накоплений «молчунов». Как сообщили в Пенсионном фонде России (ПФР), по итогам кампании средний счет при переходе в НПФ составил 62,87 тыс. руб., причем у 18 фондов этот показатель выше, у 15 — ниже. Самые высокие результаты, по данным ПФР и самих НПФ, показали фонды «Сургутнефтегаз» (средний счет привлеченного клиента — 195 тыс. руб.), «Нефтегаз» (170 тыс. руб.) и «Алмазная осень» (161 тыс. руб.). Однако число переходов в эти фонды невелико — до 15 тыс. человек. Гораздо скромнее счета у фондов, которые по итогам переходной кампании оказались в числе лидеров по объему переходов: НПФ «Доверие» (49 тыс. руб.), НПФ РСГ (47 тыс. руб.), «Будущее» (43 тыс. руб.). Ряду фондов — НПФ Сбербанка, «ВТБ Пенсионный фонд», «Европейский ПФ», «Газфонд — Пенсионные накопления», Ханты-Мансийский НПФ, «Большой» — при значительном объ-

еме привлечения «молчунов» удалось обеспечить достаточно высокий средний счет (от 65 тыс. руб. до 110 тыс. руб.). Самый маленький переходный чек зафиксирован у фонда «Магнит» — 28,5 тыс. руб. Всего по результатам кампании из ПФР было передано 259 млрд руб. средств пенсионных накоплений (399,2 млрд руб. по итогам кампании 2013–2014 годов).

В настоящее время большинство игроков, в том числе работающих с помощью банков и собственных агентских сетей, вынуждены оптимизировать действующие схемы привлечения. Как отмечает президент

пительной пенсии, а также «молчунов», которые имеют право перевести в НПФ ранее сформированные пенсионные накопления.

Напомним, кампания 2015 года по переводу пенсионных накоплений стала для НПФ рекордной по затратам на одного привлеченного нового клиента (см. „Б“ от 25 марта). Была забрана почти половина заявлений о переходе, самая распространенная причина — два и более заявлений от одного лица. По итогам кампании ряд крупных НПФ (управляющих пенсионными накоплениями около 20 млн клиентов, что составляет не менее

195 тыс. руб. составил максимальный средний счет при переходе из ПФР в НПФ по итогам кампании 2015 года

Ханты-Мансийского НПФ Алексей Охлопков, число «молчунов» год от года сокращается, причем по клиентам с высокими белыми зарплатами — опережающими темпами. «Высокие затраты на привлечение, не обеспечивающие переходы клиентов с высокими средними счетами, или отток клиентской базы в 20–40% НПФ себе позволить больше не могут», — отмечает господин Охлопков. Поэтому в Ханты-Мансийском НПФ отказались от работы с агентами и массового привлечения, сконцентрировавшись на работе в регионах присутствия. Как сообщили в пенсионной группе БИН (объединяет НПФ «Сафмар», «Европейский ПФ», «Регионфонд», «Образование и наука», «Доверие»), в 2016 году основное направление по ОПС — привлечение молодежи с правом выбора порядка формирования нако-

65% общего числа клиентов НПФ) договорился о прекращении оплаты агентам за переходы клиентов из дружественных фондов, создав единую базу СНИЛС, — это позволило свести к минимуму риск оплаты без фактического привлечения (см. „Б“ от 18 апреля). Как отмечает старший аналитик Национального рейтингового агентства Дарья Юдаева, массовое привлечение клиентов в НПФ по-прежнему характеризуется низким размером среднего счета. «Как показывает практика, последующий переход таких клиентов из НПФ в НПФ более чем вероятен. Именно поэтому такое привлечение становится все менее интересным для НПФ. В то же время принципиальным становится сохранение своей клиентской базы», — считает госпожа Юдаева.

Павел Аксенов

недвижимость

РЕКЛАМА

АО «МЗ РИП» (г. Муром) продает турбазу «Огонек», расположенную на берегу р. Оки юго-западнее д. Казнево Меленковского р-на Владимирской обл. Форма торгов - аукцион на повышение. Площадка roseltorg.ru

Турбаза «Огонек» на Оке

нач. цена: 35789000 руб.
С учетом НДС 18%
Код лота: SOM19041600088

24 объекта недвижимости на 24,14 га

8 (920) 925-23-30, 8 (49234) 3-62-22
8 (915) 766-76-70

Также продаются два земельных участка общей площадью 78789 кв.м в округе Муром в районе гипермаркета «Магнит». Нач. цена: 5800000 руб. Код лота: SOM19041600087

ИД «Коммерсантъ» предлагает вашему **ВНИМАНИЮ** тематический рекламный блок

«Недвижимость» по пятницам

Удобный формат позволяет разместить всю необходимую информацию о вашей недвижимости.

«Недвижимость» по пятницам — реальное расширение рекламных возможностей для компаний с любым бюджетом.

По вопросам размещения рекламы обращайтесь к Екатерине Ерохиной по телефону: **8 (495) 797 6996, 8 (495) 926 5262**

kommersant.ru

контекст

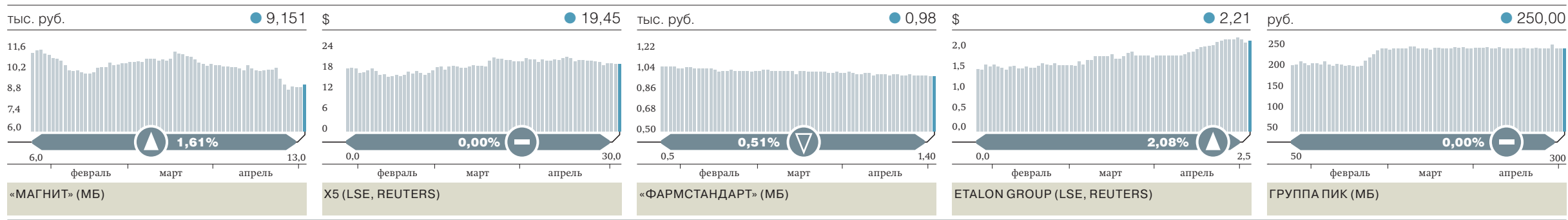
БАНКИ

РНКБ может сменить главу

Новым главой крупнейшего банка Крыма — Российского национального коммерческого банка (РНКБ) может стать Александр Кузнецов, топ-менеджер Нордеа-банка, сообщает «Интерфакс» со ссылкой на источник, близкий к РНКБ. Сейчас этот пост с 2011 года занимает Андрей Барсов.

Как сообщалось ранее, по требованию ЦБ банк сформировал резервы на 597 млн руб. Также в марте существенно изменился совет директоров РНКБ, в который вошли представители главного акционера банка правительства РФ и бывший топ-менеджер ВТБ Михаил Якунин. Александр Кузнецов занимает должность зампреда правления Нордеа-банка с 2008 года. В банках эту информацию не комментируют. «Интерфакс»

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



«Росинфокоминвесту» развязали руки

Отказ от статуса акционерного инвестиционного фонда позволит ему вложить 600 млн рублей

Госфонд для инвестиций в IT «Росинфокоминвест» отказался от статуса акционерного инвестиционного фонда (АИФ), налагающего на него целый ряд ограничений. Теперь фонд рассчитывает на ускорение проведения сделок — в текущем году инвестиции в проекты могут составить до 600 млн руб.

ЦБ РФ удовлетворил заявление «Росинфокоминвеста» о добровольном отказе от лицензии АИФ, сообщил «Б» гендиректор фонда Павел Родионов. Это же следует из официального сообщения на сайте ЦБ. Теперь у фонда статус непублично акционерного общества, а это снимает целый ряд существенных искусственных ограничений, которые были у «Росинфокоминвеста» и отсутствовали у других участников венчурного рынка, поясняет господин Родионов. «К ним относится невозможность инвестировать в компании в форме ООО и финансировать сделки с помощью конвертируемых займов или минимальный раз-

мер приобретаемой доли в 25%. Вместе с имеющимся у фонда требованием о наличии соинвестора это означает единовременный выкуп более 50% компании, что для большинства сделок неприемлемо», — перечисляет он.

● Объем инвестиционных средств под управлением «Росинфокоминвеста» — 1,3 млрд руб., однако ни одного инвесторства фонд так и не закрыл. Единственный акционер — государство в лице Минкомсвязи. Приоритетные направления — ТЭК, машиностроение, транспорт, технологии для финансового сектора.

В фонде рассчитывают, что теперь упрощается проведение сделок, расширятся доступные механизмы инвестирования. Кроме того, это позволит «Росинфокоминвесту» легче и быстрее привлекать соинвесторов. В этом году фонд инвестирует в IT-проекты до 600 млн руб., утверждает Павел Родионов.

Источник «Б», близкий к Минкомсвязи, говорит, что форма АИФ была предусмотрена в изначальной

идее создания фонда, в котором 50% средств обеспечивало бы государство, а другую половину — частные инвесторы. «Понятия инвестиционного товарищества, по сути, еще не было, и, вероятно, форма АИФ оказалась на тот момент удачной. Но фандрейзинг пришелся на кризис 2008 года, когда многим было не до инвестиций, и привлечь частных пайщиков тогда не удалось», — рассуждает собеседник «Б».

Обновленный «Росинфокоминвест» имеет все шансы заслужить внимание инфраструктурных стартапов, считает директор по инвестициям Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ) Максим Штейнвальд, например, начав инвестировать в стартапы «интернета вещей» (Internet of Things, IoT), в том числе вместе с ФРИИ. «На днях мы объявили набор проектов в IoT и готовы рассматривать «Росинфокоминвест» как соинвестора наряду с нашими партнерами GS Group и банком «Открытие», — добавляет он.

Роман Рожков

Потенцию не купишь

По его мнению, сложившаяся ситуация является продолжением конкурентной войны, так как руководство Комитета по защите прав потребителей ушло в отставку сразу после отзыва регистрации БАД РИА «Панда» и под указанными казахстанскими специалистами номерами регистрационных свидетельств продукция никогда не производилась. «Как в ней могли найти запрещенные вещества?» — недоумевает господин Дергачев. Получить оперативный комментарий в комитете не удалось.

● По данным DSM Group, «Сеалекс» и «Али капс» входят в топ-10 БАД по объему аптечных продаж в России (в марте объем всего рынка добавок превысил 2,7 млрд руб.). В феврале этого года «Сеалекс» даже возглавлял этот рейтинг, занимая

2,79% рынка в денежном выражении. Но по итогам марта препарат переместился на третью строчку с долей в 2,33%. «Али капс» в феврале занимал четвертое место и 2,43% продаж, в марте — восьмое (1,34%).

В некоторых российских аптеках «Сеалекс» и «Али капс» уже не продаются. Гендиректор сети «Ригла» Александр Филиппов рассказал, что компания изыла из оборота эти БАД еще осенью прошлого года после уведомления от прокуратуры, что продукция является фальсифицированной. В сентябре 2015 года «Б» сообщил, что Следственный комитет по Басманному району Москвы возбудил уголовное дело по факту фальсификации БАД для укрепления мужской потенции по заявлению Союза профессиональных фармацевтических организаций (входят KRKA, Astellas, «Эвалар» и др.), Аптечной гильдии и Саморегулируемой организации производителей БАД. Тогда в ходе последующей проверки были закуплены препараты «Сеалекс форте», «Али капс», «Тонгкат Али Платинум», «Лаверон», «Оргазекс» и направлены на исследование в аккредитованные при Минздраве лаборатории, которые выявили в 80% образцов не только тадалафил, но и силденафил, которые запрещены к использованию в БАД.

Источники «Б» на фармацевтическом рынке осведомлены о том, что в начале 2015 года производитель «Сеалекса» и «Али капса» пытался зарегистрировать эти препараты в качестве лекарственных средств и подавал заявку в Росздравнадзор. Это, полагает собеседник «Б», может свидетельствовать о наличии запрещенных веществ в этих БАД.

Анастасия Дуленкова

«Иркутскэнерго» занижает дивиденды

в ожидании выхода «Интер РАО» из капитала

«Иркутскэнерго» может выплатить акционерам 2,53 млрд руб. — лишь 20% от чистой прибыли по РСБУ за 2015 год. Владеющее 40% акций энергокомпания «Интер РАО» обсуждало с владельцем контрольного пакета «Евросибэнерго» выплату 3,3–6,6 млрд руб. — до половины прибыли по МСФО, но не добились повышения выплаты. В последнее время переговоры о возможном выкупе «Евросибэнерго» доли «Интер РАО» активизировались, и источники «Б» на инвестрынке считают, что низкие дивиденды могут быть инструментом давления на цену акций «Иркутскэнерго».

Совет директоров «Иркутскэнерго» рекомендовал акционерам направить на дивиденды 2,53 млрд руб., это 20% от чистой прибыли по РСБУ за 2015 год (12,63 млрд руб.). На инвестиции предлагается выделить 540 млн руб., еще 326 млн руб. — на благотворительность и социальные

мероприятия. Решения совет директоров принял с перевесом в один голос: двое членов из 11 голосовали против, трое воздержались. По итогам 2014 года «Иркутскэнерго» выплатило акционерам те же 2,53 млрд руб., но тогда это составило 84% чистой прибыли по МСФО.

Контрольный пакет (50,19% акций) «Иркутскэнерго» принадлежит «Евросибэнерго» (объединяет энергетические активы Еп+ Олега Дерипаски), еще 40% у энергохолдинга «Интер РАО» (его в совете директоров представляют пять человек). В апреле глава «Интер РАО» Борис Ковальчук заявлял Reuters, что обсуждает с основным акционером «Иркутскэнерго» выплату 25–50% от чистой прибыли по МСФО, которая составляет 13,2 млрд руб. Таким образом, ожидания «Интер РАО» были в диапазоне 3,3–6,6 млрд руб. Вчера в энергохолдинге отказались от комментариев.

Господин Ковальчук говорил, что «Интер РАО» и «Евросибэнерго» серьезно продвинулись в переговорах о

продаже 40% «Иркутскэнерго», ценовые ожидания компаний сблизились и до конца года сделка может произойти. В апреле ходатайство «Евросибэнерго» по выкупу доли одобрила ФАС. Глава «Интер РАО» также отметил, что должна быть учтена фундаментальная стоимость пакета, определенная оценщиком. Ранее «Интер РАО» заявляло, что не готово продавать пакет ниже цены приобретения — 48 млрд руб. (на Московской бирже он стоит 36,2 млрд руб.).

Сейчас «Евросибэнерго» может попытаться заново оценить «Иркутскэнерго», это часть переговорного процесса, предположил источник «Б» на инвестрынке. По его мнению, низкие дивиденды стимулируют более скорый выход «Интер РАО» из малоходкого актива, также решение приведет к падению капитализации «Иркутскэнерго», что позволяет настаивать на более низкой цене пакета. Вчера акция «Иркутскэнерго» на Московской бирже подешевела на 2,56%, до 19 руб.

Анастасия Фомичева

Медиаагентства перетасовали рекламные бюджеты

Рейтинг медиаагентств является производным от другого рейтинга Adindex — крупнейших рекламодателей (см. «Б» от 6 апреля), который базируется на медиаизмерениях TNS Russia и «ЭСПАР-Аналитик». Параллельно с подготовкой рейтинга рекламодателей редакция Adindex составляет клиентские листы агентств. Один и тот же рекламодатель может иметь сразу несколько подрядчиков: к примеру, одно агентство закупает рекламу на ТВ, другое — в остальных медиа (либо рекламодатель может в те-

чение года поменять партнера). Одно агентство может привлечь к закупкам рекламы другого подрядчика. В этом случае бюджет засчитывается только тому, кто напрямую работает с клиентом. Исключение сделано лишь для «родственных» агентств. Например, у Samsung Electronics есть собственный подрядчик Cheil Communications, чьи офисы работают в тех же странах, где присутствует корейский производитель. Есть собственное сетевое агентство Innocean у альянса Hyundai-Kia, в прошлом году его офис заработал и в Москве. Однако бюджет Samsung Electronics засчи-

тан агентству Starcom, а Hyundai-Kia — Havas Media. Именно они, по мнению Adindex, осуществляют основную работу по закупкам рекламы.

А вот в отношении агентства «Аллен Медиа», специализирующегося на закупках рекламы на радио, такое исключение сделано не было, поскольку это привело бы к дублированию бюджетов в показателях «Аллен Медиа» и других агентств. В ходе согласования оценки Adindex не удалось получить от агентства состав портфеля прямых клиентов для оценки, поэтому компания в рейтинге 2015 года не вошла.

Анна Афанасьева

Крупнейшие медиаагентства в России

Место	Агентство	Холдинг в России	Бюджет на закупки рекламы в 2015 году (млн руб. с НДС), все медиа	Ключевые клиенты в 2015 году
2015 год	2014 год			
1	2	OMD Optimum Media	17 071	Henkel, McDonald's, PepsiCo
2	1	Starcom	16 794	Novartis, Procter & Gamble, «МегаФон»
3	5	Media Instinct	14 361	Ferrero, Mitsubishi Motors, «Материя Медика»
4	4	ZenithOptimedia	14 031	L'Oréal, Nestlé, Sanofi-Aventis
5	6	MEC	10 535	Beiersdorf, Johnson & Johnson, «Эльдорадо»
6	7	Sarat	10 346	Disney, «М. Видео», «Отисфарм»
7	3	Havas Media*	10 151	Danone, Louis Vuitton Moët Hennessy SA, Reckitt Benkiser
8	8	Mediavest	9 773	Avon, Coca-Cola Co, Mars Inc.
9	9	Initiative	8 457	Unilever, Yum! Restaurants, «Вымпелком»
10	10	Vizeum	7 470	X5 Retail Group, «Централ Партнершип», «Эвалар»
11	16	PHD	5 614	Bayer, Tele2, X5 Retail Group
12	11	OMD Media Direction	5 527	Metro Group, OBI, «Прогресс»
13	13	Mindshare	5 171	Boehringer Ingelheim, Ford Motor Co, Jaguar Land Rover
14	36	Maxima*	4 925	«Детский мир», «Концепт-групп», МТС
15	12	MediaCom	4 584	GlaxoSmithKline, Shell, Volkswagen
16	22	POCCT	4 106	Subaru Motors, «Гедон Риктер», «Технониколь»
17	19	Starlink	3 886	Abbott Laboratories S.A., Orimi Trade, «Центробуль»
18	14	Maxus	3 700	«МегаФон», «Русгаро», Сбербанк России
19	-	Media Wise**	3 653	Stage Entertainment, «Глория Джинс», «Такси Фармакоптикалс»
20	15	Dentsu Smart	3 537	Berlin Chemie Menarini Group, Pandora, Toyota
21	25	OMD AMS	3 123	Renault Nissan, ЛУКОЙЛ, «Спортмастер»
22	23	Arena Media	2 927	Antonio Puig, Hilding Anders Group, LG Electronics
23	20	Strong	2 766	Bridgestone, Huawei, «Останкино»
24	27	LBL	1 916	Stada CIS, «Аэрофлот», «Ростелеком»
25	24	Magma***	1 902	«Ренессанс Кредит», «Европейская медиагруппа», «Юникосметикс»
26	18	UM	1 378	Burger King, DNS, Europlant
27	35	Hidalgo	1 323	Pfizer, Банк Москвы, банк «Открытие»
28	30	«Аудио-Арт»	1 125	Merlion, «Алеф», Национальная спутниковая компания
29-30	32	Total View	1 093	2GIS, «Крост», Совкомбанк
29-30	48	«Муви»	1 093	Miele, Mitsubishi Electric, «ГЛАС Девелопмент»
31	28	Mediaplan	1 034	Glenmark, Локо-банк, АПК «Черкизовский»
32	29	«171 Меридиан»	970	СТС, «Лента», «ЭР-Телеком»
33	21	Ad O'clock	889	«Газпром», МТС, Пенсионный фонд РФ
34	44	«Игроникс»	815	«ГЛАС Девелопмент», «Дон-Строй», Лето-банк
35	42	Easy Media	812	Crocus International, Mail.ru, S7 Airlines
36	43	Media Storm	760	Capital Group, «Мортон», «Роснефть»
37	41	ArtCom	703	Grindex, Jadran, Мебельный центр «Гранд»
38	31	Sorec	702	Food City, «Аника Плюс», «Доширак»
39	54	Multitec	694	«Наше кино», «Российские железные дороги», «Ростелеком»
40	38	Prior	680	Omega Bittner, Quiesser Pharma, «О'Кей»
41	50	«Вайтэл»	671	Pharma Med Inc., Rambax Laboratories, «Воксард»
42	40	Deltaplans	651	Елатомский приборный завод, «МегаФон», «Норд»
43	34	Media Selection	643	«Золотая корона», СКБ-банк, ТНТ
44	33	Medialect	629	«М. Видео», банк «Ренессанс Капитал», «Одежда 3000»
45	45	ACG	538	Mr. Doors, Otto Group Russia, Selgros Cash & Carry
46	49	«Лидер Медиа»	524	MR Group, ГК «Абсолют», «Твой дом»
47	56	Millner	438	Rehau, UCB Pharma, «Домашний интерьер»
48	53	Made	430	«Гардиан», «Эстель Адонис», Пенсионный фонд РФ
49	47	Union Media Service	392	Московский цирк на Цветном бульваре, «Стройдепо»
50	-	adActum	379	Delivery Club, «Единая Европа», «Полисан»

*В 2014 году бюджет ключевого клиента агентства Maxima — МТС — был засчитан агентству Havas Media как банковому партнеру Maxima. Бюджет включает бюджеты Kia и Hyundai, обслуживаемые по поручению агентства Innocean. **В 2014 году агентство оценивалось в рамках консолидированного банка PHD. ***В 2014 году агентство выступало под названием FCB Media. ****В 2014 году агентство оценивалось в рамках консолидированного банка OMD Media Direction. *****Включает бюджет на закупки баннерной рекламы, сравнению с показателями 2015 года не подлежит. Источник: Adindex.

ПАССАЖИРСКИЙ ТРАНСПОРТ

Госсубсидии меняют маршрут

Минтранс изменил структуру дополнительных госсубсидий для развития внутреннего туризма. Вместо запланированных для поддержки авиаперевозок 600 млн руб. будет выделено лишь 400 млн руб., причем сумму поделят пополам между авиаперевозками и железными дорогами.

Минтранс предложил изменить сумму дополнительных субсидий для региональных авиаперевозок в 2016 году, сообщил вчера «Интерфакс» со ссылкой на источники. Вместо исходных 600 млн руб. (см. «Б» от 2 февраля) субсидия будет сокращена до 200 млн руб. Речь идет о части субсидий на поддержку «Трансаэро», не востребованных в 2015 году. Ранее на эти субсидии активно претендовали авиакомпании. Но Минтранс решил разделить субсидирование, пояснили «Б» в Минэкономике: эти 200 млн руб. пойдут на воздушный транспорт, а еще 200 млн руб. — на железнодорожные перевозки. Минэкономки согласовало изменения. В Минтрансе «Б» сказали лишь, что проект на стадии согласования с другими ведомствами.

Субсидирование предусмотрено в утвержденном 1 марта плане правительства, его цель — дополнитель-

ный турпоток в 100 тыс. пассажиров на 23 внутренних маршрутах, перевозки железной дорогой детских тургрупп в 380 тыс. человек, развитие автобусного туризма и т. д. По мнению источника «Б» на туристическом рынке, выделенные ОАО РЖД субсидии, видимо, пойдут на компенсацию летних скидок на детские билеты в плакартных и общих вагонах. В Федеральной пассажирской компании ОАО РЖД не комментируют субсидии, но подчеркивают, что в этом году ввели льготу для детей в 50% от цены билета.

«Планировалось, что на поддержку будут выделены 1,1 млрд руб., оставшиеся после «Трансаэро», из них 500 млн руб. — для авиаперевозчиков, 500 млн руб. — железной дороге и 100 млн руб. — автобусным компаниям, — объясняет один из собеседников «Б» на рынке. — На эти деньги мы рассчитывали компенсировать часть стоимости авиаперевозок по представленным правительству направлениям в период низкого спроса весной и осенью, но в итоге от этой идеи отказались». По его мнению, выделяемые сейчас средства будут переданы в общий фонд субсидий авиакомпаний и не покроют обозначенные туроператорами маршруты: «Ни один из туроператоров сейчас не ведет продажи путевок с расчетом на субсидированные перевозки».

Наталья Скорлыгина, Александра Мерцалова

первые лица

«Рынок логистических услуг в России — пожалуй, наименее зрелый в Европе»

Глава GEFCO Люк Надаль об особенностях национальной логистики и работе в конторе ОАО РЖД



Транспортные издержки российских компаний достигают 20–22% ВВП, что гораздо выше, чем в США или Западной Европе, где они составляют 6–8% ВВП

Нельзя ожидать, что российский рынок трансформируется мгновенно, на Западе это заняло годы. В России это тоже произойдет, но в свое время

В некоторых случаях автодорога все еще эффективнее, чем железная дорога, что нас беспокоит, и, по нашим ощущениям, мы сможем объяснить это ОАО РЖД

ОАО РЖД недавно объявило о том, что по-прежнему активно рассматривает перспективы своей зарубежной экспансии. Речь идет о возможном приобретении железнодорожных операторов и проектных компаний, а в апреле монополия подала заявку на участие в предквалификационном этапе конкурса по приватизации греческого перевозчика TrainOSE. Но первым опытом выхода за рубеж для ОАО РЖД было приобретение в 2012 году французского логистического оператора GEFCO. О том, чем различаются логистические рынки в России и мире, как повлияла на имидж GEFCO смена акционера на российскую госкомпанию, и о перспективных направлениях развития „Б“ рассказал председатель правления GEFCO ЛЮК НАДАЛЬ.

— Как кризис повлиял на ситуацию на рынках логистических услуг в мире и в России?

— В предыдущем десятилетии темпы роста рынка логистических услуг вдвое превышали прирост ВВП. Сейчас мы видим, что они замедляются, сближаясь с темпами прироста ВВП. Это общемировая тенденция. Если рассматривать 2015 год в глобальном экономическом контексте, в целом по миру мы увидим рост, однако некоторые регионы в этом году столкнулись с существенными трудностями. В их числе Латинская Америка (в силу рецессии в Бразилии) и, разумеется, Россия, где мы не видели роста рынка. Если говорить о России, то рынок логистических услуг в стране, пожалуй, наименее зрелый в Европе — что в Западной, что в Восточной. По нашим наблюдениям, российские компании даже не начали полноценно передавать свою логистику на аутсорсинг и использовать конкурентные преимущества, которые дают операторы логистики 3PL (комплексная услуга доставки товара от производителя к конечному потребителю — „Б“). Мы видим, что постепенно этот процесс набирает обороты в сотрудничестве со средними компаниями, но крупные российские компании все еще предпочитают пользоваться услугами своих внутрисекторных подразделений, а не отдавать логистику на аутсорсинг.

— Вы упомянули, что темпы роста снизились в Латинской Америке и России. Есть ли регионы, где рынок до сих пор растет?

— В Западной Европе все еще наблюдается рост, хотя и медленный, порядка 2% в год. В Центральной Европе рост выше. Значительными темпами растет логистический бизнес в Индии, хотя сам рынок нельзя считать зрелым. В основном это происходит за счет роста экономики страны. Также логистический рынок растет и в США, хотя и более медленными темпами, поскольку рост там достигается в основном за счет сферы услуг, а не промышленности.

— Падение рынка в России и Латинской Америке связано с обесцениванием национальных валют?

— Я думаю, что прямой зависимости от колебаний курса нет. Скорее, можно говорить о связи с состоянием мировой экономики. В Бразилии и России наблюдается существенное замедление экономики, и, как мне кажется, оно четко транслируется на рынок логистических услуг. Но если посмотреть, например, на Аргентину, где произошло заметное обесценивание национальной валюты, мы тем не менее обнаружим заметную активность на логистическом рынке (если считать в местной валюте). Разумеется, в евро показатели будут го-

раздо хуже, но с точки зрения объемов аргентинский рынок покажет существенную положительную динамику. Я бы не связывал логистику и курсовые колебания. Но можно отметить, что изменение динамики валютного курса влечет за собой изменение товарных потоков. Эту тенденцию можно проследить на примере России: она сейчас импортирует куда меньше, чем раньше, и основной товарный поток генерируют экспортные направления.

— Верно ли, что логистические компании, в том числе GEFCO, могут выиграть от снижения курса рубля и что сейчас главный потребитель логистических услуг в России — экспортно ориентированные компании?

— Я бы не сказал, что GEFCO выигрывает от девальвации рубля, поскольку заметно снизился общий грузопоток. Однако мы видим перспективы, которые представляют для GEFCO экспортные потоки. Добавлю, что GEFCO сотрудничает с Российским экспортным центром в сфере исследования того, как компании, подобные GEFCO, могут помочь российским компаниям в реализации экспортного потенциала. Мы работаем над подобными проектами, особенно в области автомобилестроения.

— Есть результаты?

— Пока их нет, но идут переговоры и разработки.

— Когда ожидается завершение переговоров?

— Переговоры продолжаются. Их можно будет закончить тогда, когда российский производитель автомобилей решит начать отгрузку на экспорт. Мы не являемся лидером в этом процессе — нам нужен потребитель наших услуг. Пока мы внимательно исследуем, что может потребоваться для организации логистической цепочки поставки российских автомобилей на экспорт и каковы будут логистические затраты.

— Вы работаете в России и видите все те трудности, с которыми сталкивается организация логистики в нашей стране (например, то, что крупные холдинги используют собственными транспортными подразделениями). Есть ли в российском рынке другие особенности, меняющие подход к организации логистики? (Если не принимать во внимание то, что в СССР это был внутренний бизнес и нет традиции внешнего управления логистикой.)

— Думаю, что главные особенности — это как раз то, что вы перечислили. Я полагаю, что мы будем все чаще видеть, как малые и средние российские предприятия выходят на рынок транспортных услуг и как крупные

компании продают свои транспортные подразделения. Когда мы беседуем с такими компаниями, мы видим, что размер их парка фур зачастую слишком велик для их нужд, и однажды они примут решение его продать, чтобы сосредоточиться на профильном бизнесе. На примере GEFCO можно видеть, что мы все чаще работаем со средними предприятиями, но нам все еще очень сложно выйти на крупных клиентов, поскольку у них перемены еще не произошли. Но это случится. Если посмотреть на транспортные издержки российских компаний и почитать исследования, то можно увидеть, что транспортные издержки достигают 20–22% ВВП, что гораздо выше, чем в США или Западной Европе, где они составляют 6–8% ВВП. Что это значит? Это значит, что, изменив подход к логистике, российская компания сможет очень существенно сэкономить на издержках и повысить свою конкурентоспособность. Но для этого должно расти число мелких и средних компаний на рынке, которые будут оказывать транспортные услуги, и нужно, чтобы крупные компании использовали логистику 3PL и 4PL. Кое-кто уже это понимает, но многие до сих пор считают, что собственные активы — это правильно. Но они со временем изменят свой подход. Нельзя ожидать, что российский рынок трансформируется мгновенно — в западных странах это заняло годы, если не десятилетия. В России это тоже произойдет, но в свое время.

— Ожидаете ли вы, что российская промышленность начнет продавать свои транспортные подразделения уже в 2016 году, поскольку низкий рубль привлечет покупателей?

— Я думаю, что в условиях экономического кризиса некоторые компании примут это решение, поскольку им это будет необходимо для того, чтобы сосредоточить свои ресурсы и энергию на том, что они умеют делать хорошо, на их основной деятельности. Я бы сказал, что да. Я не могу сказать, какие компании приступят к этому именно в 2016 году, но я уверен, что перемены в этой области ускорятся именно в кризис, когда все считают деньги.

— Какие сектора сделают это первыми? Металлургия, уголь, другие?

— Думаю, раньше всего это случится с теми, кто использует грузовой автотранспорт, а не с клиентами железных дорог. Что касается железнодорожного, морского или речного транспорта, в нем это тоже со временем произойдет, но по другой схеме. И здесь есть огромная разница между Россией и Европой, связанная с размером страны и, соответственно, ог-

ромной значимостью для нее железнодорожного транспорта. Это совершенно не так в Западной или Центральной Европе, где логистический рынок — это в первую очередь рынок грузовых автоперевозок. Тому есть две причины: первая — размер стран, вторая — характер перевозимых грузов. В Европе это, как правило, готовая продукция. По железной дороге перевозятся главным образом сельхозпродукция, контейнерные грузы, в основном тяжелые. В России в структуре грузооборота очень важное место занимают руда, уголь, нефть, поэтому железнодорожные перевозки так важны для перемещения этих грузов по такой огромной стране. Думаю, что трансформация рынка начнется с автотранспортных и складских мощностей.

Если вы посмотрите на Европу, вы увидите, что все больше компаний и отраслей передают складское хранение на аутсорсинг. Для них это наилучший способ снизить затраты на оплату труда (выставляя на тендер раз в три года, например) и получить наиболее современные складские мощности без необходимости инвестировать в них и развивать: ими владеет логистический провайдер. Что касается автотранспортных активов, то, допустим, есть компания, в ее конторе есть такие активы. Компания понимает, что по эффективности они отстают от частных активов, поскольку, когда вы управляете автотранспортной компанией, вы стараетесь принять груз как можно в большем количестве мест, чтобы минимизировать порожний пробег, а когда такая компания входит в холдинг, она гораздо меньше ощущает давление экономики. И подобные компании могут подумать о продаже своих автотранспортных активов. Я думаю, что это произойдет и в России.

— Если крупная российская компания решит продать свое транспортное подразделение, вы будете покупать?

— Мы обдумываем такую возможность.

— Кто ваши крупнейшие клиенты в России?

— Это автомобильная отрасль. GEFCO вышла на российский рынок в 2003 году и в основном занималась обслуживанием крупных автопроизводителей. У нас были два очень крупных клиента, GM и PSA Peugeot Citroen. — Думаю, раньше всего это случится с теми, кто использует грузовой автотранспорт, а не с клиентами железных дорог. Что касается железнодорожного, морского или речного транспорта, в нем это тоже со временем произойдет, но по другой схеме. И здесь есть огромная разница между Россией и Европой, связанная с размером страны и, соответственно, ог-

ромной значимостью для нее железнодорожного транспорта. Это совершенно не так в Западной или Центральной Европе, где логистический рынок — это в первую очередь рынок грузовых автоперевозок. Тому есть две причины: первая — размер стран, вторая — характер перевозимых грузов. В Европе это, как правило, готовая продукция. По железной дороге перевозятся главным образом сельхозпродукция, контейнерные грузы, в основном тяжелые. В России в структуре грузооборота очень важное место занимают руда, уголь, нефть, поэтому железнодорожные перевозки так важны для перемещения этих грузов по такой огромной стране. Думаю, что трансформация рынка начнется с автотранспортных и складских мощностей.

Если вы посмотрите на Европу, вы увидите, что все больше компаний и отраслей передают складское хранение на аутсорсинг. Для них это наилучший способ снизить затраты на оплату труда (выставляя на тендер раз в три года, например) и получить наиболее современные складские мощности без необходимости инвестировать в них и развивать: ими владеет логистический провайдер. Что касается автотранспортных активов, то, допустим, есть компания, в ее конторе есть такие активы. Компания понимает, что по эффективности они отстают от частных активов, поскольку, когда вы управляете автотранспортной компанией, вы стараетесь принять груз как можно в большем количестве мест, чтобы минимизировать порожний пробег, а когда такая компания входит в холдинг, она гораздо меньше ощущает давление экономики. И подобные компании могут подумать о продаже своих автотранспортных активов. Я думаю, что это произойдет и в России.

— Если крупная российская компания решит продать свое транспортное подразделение, вы будете покупать?

— Мы обдумываем такую возможность.

— Кто ваши крупнейшие клиенты в России?

— Это автомобильная отрасль. GEFCO вышла на российский рынок в 2003 году и в основном занималась обслуживанием крупных автопроизводителей. У нас были два очень крупных клиента, GM и PSA Peugeot Citroen. — Думаю, раньше всего это случится с теми, кто использует грузовой автотранспорт, а не с клиентами железных дорог. Что касается железнодорожного, морского или речного транспорта, в нем это тоже со временем произойдет, но по другой схеме. И здесь есть огромная разница между Россией и Европой, связанная с размером страны и, соответственно, ог-

ромной значимостью для нее железнодорожного транспорта. Это совершенно не так в Западной или Центральной Европе, где логистический рынок — это в первую очередь рынок грузовых автоперевозок. Тому есть две причины: первая — размер стран, вторая — характер перевозимых грузов. В Европе это, как правило, готовая продукция. По железной дороге перевозятся главным образом сельхозпродукция, контейнерные грузы, в основном тяжелые. В России в структуре грузооборота очень важное место занимают руда, уголь, нефть, поэтому железнодорожные перевозки так важны для перемещения этих грузов по такой огромной стране. Думаю, что трансформация рынка начнется с автотранспортных и складских мощностей.

Если вы посмотрите на Европу, вы увидите, что все больше компаний и отраслей передают складское хранение на аутсорсинг. Для них это наилучший способ снизить затраты на оплату труда (выставляя на тендер раз в три года, например) и получить наиболее современные складские мощности без необходимости инвестировать в них и развивать: ими владеет логистический провайдер. Что касается автотранспортных активов, то, допустим, есть компания, в ее конторе есть такие активы. Компания понимает, что по эффективности они отстают от частных активов, поскольку, когда вы управляете автотранспортной компанией, вы стараетесь принять груз как можно в большем количестве мест, чтобы минимизировать порожний пробег, а когда такая компания входит в холдинг, она гораздо меньше ощущает давление экономики. И подобные компании могут подумать о продаже своих автотранспортных активов. Я думаю, что это произойдет и в России.

— Если крупная российская компания решит продать свое транспортное подразделение, вы будете покупать?

— Мы обдумываем такую возможность.

— Кто ваши крупнейшие клиенты в России?

— Это автомобильная отрасль. GEFCO вышла на российский рынок в 2003 году и в основном занималась обслуживанием крупных автопроизводителей. У нас были два очень крупных клиента, GM и PSA Peugeot Citroen. — Думаю, раньше всего это случится с теми, кто использует грузовой автотранспорт, а не с клиентами железных дорог. Что касается железнодорожного, морского или речного транспорта, в нем это тоже со временем произойдет, но по другой схеме. И здесь есть огромная разница между Россией и Европой, связанная с размером страны и, соответственно, ог-

ромной значимостью для нее железнодорожного транспорта. Это совершенно не так в Западной или Центральной Европе, где логистический рынок — это в первую очередь рынок грузовых автоперевозок. Тому есть две причины: первая — размер стран, вторая — характер перевозимых грузов. В Европе это, как правило, готовая продукция. По железной дороге перевозятся главным образом сельхозпродукция, контейнерные грузы, в основном тяжелые. В России в структуре грузооборота очень важное место занимают руда, уголь, нефть, поэтому железнодорожные перевозки так важны для перемещения этих грузов по такой огромной стране. Думаю, что трансформация рынка начнется с автотранспортных и складских мощностей.

Если вы посмотрите на Европу, вы увидите, что все больше компаний и отраслей передают складское хранение на аутсорсинг. Для них это наилучший способ снизить затраты на оплату труда (выставляя на тендер раз в три года, например) и получить наиболее современные складские мощности без необходимости инвестировать в них и развивать: ими владеет логистический провайдер. Что касается автотранспортных активов, то, допустим, есть компания, в ее конторе есть такие активы. Компания понимает, что по эффективности они отстают от частных активов, поскольку, когда вы управляете автотранспортной компанией, вы стараетесь принять груз как можно в большем количестве мест, чтобы минимизировать порожний пробег, а когда такая компания входит в холдинг, она гораздо меньше ощущает давление экономики. И подобные компании могут подумать о продаже своих автотранспортных активов. Я думаю, что это произойдет и в России.

— Если крупная российская компания решит продать свое транспортное подразделение, вы будете покупать?

— Мы обдумываем такую возможность.

— Кто ваши крупнейшие клиенты в России?

— Это автомобильная отрасль. GEFCO вышла на российский рынок в 2003 году и в основном занималась обслуживанием крупных автопроизводителей. У нас были два очень крупных клиента, GM и PSA Peugeot Citroen. — Думаю, раньше всего это случится с теми, кто использует грузовой автотранспорт, а не с клиентами железных дорог. Что касается железнодорожного, морского или речного транспорта, в нем это тоже со временем произойдет, но по другой схеме. И здесь есть огромная разница между Россией и Европой, связанная с размером страны и, соответственно, ог-

ромной значимостью для нее железнодорожного транспорта. Это совершенно не так в Западной или Центральной Европе, где логистический рынок — это в первую очередь рынок грузовых автоперевозок. Тому есть две причины: первая — размер стран, вторая — характер перевозимых грузов. В Европе это, как правило, готовая продукция. По железной дороге перевозятся главным образом сельхозпродукция, контейнерные грузы, в основном тяжелые. В России в структуре грузооборота очень важное место занимают руда, уголь, нефть, поэтому железнодорожные перевозки так важны для перемещения этих грузов по такой огромной стране. Думаю, что трансформация рынка начнется с автотранспортных и складских мощностей.

Если вы посмотрите на Европу, вы увидите, что все больше компаний и отраслей передают складское хранение на аутсорсинг. Для них это наилучший способ снизить затраты на оплату труда (выставляя на тендер раз в три года, например) и получить наиболее современные складские мощности без необходимости инвестировать в них и развивать: ими владеет логистический провайдер. Что касается автотранспортных активов, то, допустим, есть компания, в ее конторе есть такие активы. Компания понимает, что по эффективности они отстают от частных активов, поскольку, когда вы управляете автотранспортной компанией, вы стараетесь принять груз как можно в большем количестве мест, чтобы минимизировать порожний пробег, а когда такая компания входит в холдинг, она гораздо меньше ощущает давление экономики. И подобные компании могут подумать о продаже своих автотранспортных активов. Я думаю, что это произойдет и в России.

— Если крупная российская компания решит продать свое транспортное подразделение, вы будете покупать?

— Мы обдумываем такую возможность.

— Кто ваши крупнейшие клиенты в России?

— Это автомобильная отрасль. GEFCO вышла на российский рынок в 2003 году и в основном занималась обслуживанием крупных автопроизводителей. У нас были два очень крупных клиента, GM и PSA Peugeot Citroen. — Думаю, раньше всего это случится с теми, кто использует грузовой автотранспорт, а не с клиентами железных дорог. Что касается железнодорожного, морского или речного транспорта, в нем это тоже со временем произойдет, но по другой схеме. И здесь есть огромная разница между Россией и Европой, связанная с размером страны и, соответственно, ог-

ромной значимостью для нее железнодорожного транспорта. Это совершенно не так в Западной или Центральной Европе, где логистический рынок — это в первую очередь рынок грузовых автоперевозок. Тому есть две причины: первая — размер стран, вторая — характер перевозимых грузов. В Европе это, как правило, готовая продукция. По железной дороге перевозятся главным образом сельхозпродукция, контейнерные грузы, в основном тяжелые. В России в структуре грузооборота очень важное место занимают руда, уголь, нефть, поэтому железнодорожные перевозки так важны для перемещения этих грузов по такой огромной стране. Думаю, что трансформация рынка начнется с автотранспортных и складских мощностей.

Если вы посмотрите на Европу, вы увидите, что все больше компаний и отраслей передают складское хранение на аутсорсинг. Для них это наилучший способ снизить затраты на оплату труда (выставляя на тендер раз в три года, например) и получить наиболее современные складские мощности без необходимости инвестировать в них и развивать: ими владеет логистический провайдер. Что касается автотранспортных активов, то, допустим, есть компания, в ее конторе есть такие активы. Компания понимает, что по эффективности они отстают от частных активов, поскольку, когда вы управляете автотранспортной компанией, вы стараетесь принять груз как можно в большем количестве мест, чтобы минимизировать порожний пробег, а когда такая компания входит в холдинг, она гораздо меньше ощущает давление экономики. И подобные компании могут подумать о продаже своих автотранспортных активов. Я думаю, что это произойдет и в России.

— Если крупная российская компания решит продать свое транспортное подразделение, вы будете покупать?

— Мы обдумываем такую возможность.

— Кто ваши крупнейшие клиенты в России?

— Это автомобильная отрасль. GEFCO вышла на российский рынок в 2003 году и в основном занималась обслуживанием крупных автопроизводителей. У нас были два очень крупных клиента, GM и PSA Peugeot Citroen. — Думаю, раньше всего это случится с теми, кто использует грузовой автотранспорт, а не с клиентами железных дорог. Что касается железнодорожного, морского или речного транспорта, в нем это тоже со временем произойдет, но по другой схеме. И здесь есть огромная разница между Россией и Европой, связанная с размером страны и, соответственно, ог-

ромной значимостью для нее железнодорожного транспорта. Это совершенно не так в Западной или Центральной Европе, где логистический рынок — это в первую очередь рынок грузовых автоперевозок. Тому есть две причины: первая — размер стран, вторая — характер перевозимых грузов. В Европе это, как правило, готовая продукция. По железной дороге перевозятся главным образом сельхозпродукция, контейнерные грузы, в основном тяжелые. В России в структуре грузооборота очень важное место занимают руда, уголь, нефть, поэтому железнодорожные перевозки так важны для перемещения этих грузов по такой огромной стране. Думаю, что трансформация рынка начнется с автотранспортных и складских мощностей.

Если вы посмотрите на Европу, вы увидите, что все больше компаний и отраслей передают складское хранение на аутсорсинг. Для них это наилучший способ снизить затраты на оплату труда (выставляя на тендер раз в три года, например) и получить наиболее современные складские мощности без необходимости инвестировать в них и развивать: ими владеет логистический провайдер. Что касается автотранспортных активов, то, допустим, есть компания, в ее конторе есть такие активы. Компания понимает, что по эффективности они отстают от частных активов, поскольку, когда вы управляете автотранспортной компанией, вы стараетесь принять груз как можно в большем количестве мест, чтобы минимизировать порожний пробег, а когда такая компания входит в холдинг, она гораздо меньше ощущает давление экономики. И подобные компании могут подумать о продаже своих автотранспортных активов. Я думаю, что это произойдет и в России.

— Если крупная российская компания решит продать свое транспортное подразделение, вы будете покупать?

— Мы обдумываем такую возможность.

— Кто ваши крупнейшие клиенты в России?

— Это автомобильная отрасль. GEFCO вышла на российский рынок в 2003 году и в основном занималась обслуживанием крупных автопроизводителей. У нас были два очень крупных клиента, GM и PSA Peugeot Citroen. — Думаю, раньше всего это случится с теми, кто использует грузовой автотранспорт, а не с клиентами железных дорог. Что касается железнодорожного, морского или речного транспорта, в нем это тоже со временем произойдет, но по другой схеме. И здесь есть огромная разница между Россией и Европой, связанная с размером страны и, соответственно, ог-

ромной значимостью для нее железнодорожного транспорта. Это совершенно не так в Западной или Центральной Европе, где логистический рынок — это в первую очередь рынок грузовых автоперевозок. Тому есть две причины: первая — размер стран, вторая — характер перевозимых грузов. В Европе это, как правило, готовая продукция. По железной дороге перевозятся главным образом сельхозпродукция, контейнерные грузы, в основном тяжелые. В России в структуре грузооборота очень важное место занимают руда, уголь, нефть, поэтому железнодорожные перевозки так важны для перемещения этих грузов по такой огромной стране. Думаю, что трансформация рынка начнется с автотранспортных и складских мощностей.

Если вы посмотрите на Европу, вы увидите, что все больше компаний и отраслей передают складское хранение на аутсорсинг. Для них это наилучший способ снизить затраты на оплату труда (выставляя на тендер раз в три года, например) и получить наиболее современные складские мощности без необходимости инвестировать в них и развивать: ими владеет логистический провайдер. Что касается автотранспортных активов, то, допустим, есть компания, в ее конторе есть такие активы. Компания понимает, что по эффективности они отстают от частных активов, поскольку, когда вы управляете автотранспортной компанией, вы стараетесь принять груз как можно в большем количестве мест, чтобы минимизировать порожний пробег, а когда такая компания входит в холдинг, она гораздо меньше ощущает давление экономики. И подобные компании могут подумать о продаже своих автотранспортных активов. Я думаю, что это произойдет и в России.

— Если крупная российская компания решит продать свое транспортное подразделение, вы будете покупать?

— Мы обдумываем такую возможность.

ЛИЧНОЕ ДЕЛО ЛЮК НАДАЛЬ

Родился в Ла-Сель-Сен-Клу в 1962 году. Выпускник французской Политехнической школы (Ecole Polytechnique). Трудовой путь начал консультантом в аудиторской фирме Arthur Andersen, затем перешел в консалтинговую компанию Mensia Conseil, где работал старшим консультантом, менеджером, впоследствии партнером. С 2005 года работал в «Железных дорогах Франции» (SNCF), где возглавил совет директоров филиала SNC Freight, а после поглощения SNCF компании Geodis был назначен заместителем управляющего директора SNCF Geodis по железнодорожным грузоперевозкам. В октябре 2010 года занял пост директора по грузовому транспорту и логистике GEFCO, с июля 2012 года — генеральный директор GEFCO Group. В декабре 2012 года решением наблюдательного совета GEFCO назначен председателем правления компании.

COMPANY PROFILE GEFCO

Международный логистический оператор, создан в 1949 году как подразделение концерна Peugeot (полное название — Les Groupages Express de Franche-Comte). С 1951 года занимается железнодорожным транспортным перевозками, с 1970-го — логистикой. Сегодня входит в десятку крупнейших логистических операторов в Европе, присутствует в 150 странах мира. Оборот — €4,2 млрд, штат — 12 тыс. человек. В конце 2012 года ОАО РЖД приобрело за €800 млн 75% акций GEFCO у PSA Peugeot Citroen, сохранившей 25% в компании. Председатель правления GEFCO — Люк Надаль, глава наблюдательного совета — президент ОАО РЖД Олег Белозеров.

Интервью взяла
Наталья Скорьгина



ЮБИЛЕЙ ДИРИЖЕР

Классика в подарочном исполнении

Геннадий Рождественский отметил 85-летие в Большом театре

На исторической сцене Большого театра прошел вечер, посвященный 85-летию Геннадия Рождественского, главным действующим лицом которого стал сам юбиляр, не покидавший дирижерского пульта. В этот вечер maestro продирижировал балетом, оперой и симфонией. Рассказывают ЮЛИЯ БЕДЕРОВА и ТАТЬЯНА КУЗНЕЦОВА.

Всю программу — произведения разных жанров великих русских композиторов — выбрал сам Геннадий Рождественский. Балет оказался неожиданным и чрезвычайно редко исполняемым: «Времена года» Глазунова. По счастью, нашлась готовая постановка: хореограф Джон Ноймайер, которого maestro чрезвычайно ценит еще со времен совместной работы над «Пер Понтом» Альфреда Шнитке, лет 12 назад сочинил по собственному сценарию «Времена года» для Гамбургской балетной школы. Многолюдный, человек на 150, спектакль выучила и представила Московская академия хореографии, вся — от мала до велика. Этот балет, изначально политкорректный, призванный показать всех учащих детей, и с талантом, и без него, нельзя, разумеется, судить по гамбургскому счету: Ноймайер был вынужден приравниваться к возможностям исполнителей, так что временами хореография напоминала самодельную домкультурную самодеятельность. Нехитрый сюжет — путешествие маленькой девочки и ее друзей клоуна и спортсмена из зимы в лето — был призван скрепить разнокалиберный дивертисмент. Среди его номеров выделялись фрагменты для старших учеников: большое адажио «Пловцов» (юношей в плавках и девушек в купальниках) на семь пар и эпизод в цирке с гран-па Коломбины, трех Пьеро и главного клоуна. «Синхронное плавание» московские дети, зажатые до оцепенения, практически запароли. Однако акробатическое адажио в цирке неожиданно исполнили дельно и ловко — благодаря собранности маленьких Пьеро, хладнокровию отлично вымощенной солистки (ее имени программка не раскрывает) и веселому долговязому главному клоуну (тоже безымянному) — единственному живому актеру в этой многофигурной педагогической поэме. Впрочем, главное в этот вечер творилось не на сцене, а в оркестровой яме.

Музыку Александра Глазунова, в которой формальные контуры изысканного дивертисмента во французском духе аккурратно переплавля-



Публике представилась редкая возможность наблюдать за дирижирующим практически одним взглядом Рождественским еще и на огромном экране

ФОТО ДАМИРА ЮСУПОВА/БОЛЬШОЙ ТЕАТР

ются в утонченную симфоническую поэму, Рождественский сыграл так, словно открывал современникам неизвестную партитуру, — с вниманием к деталям, прозрачному изяществу тембров, пластичным рисункам, несущему развитию и магической красоте целого, где статика чередования номеров сочетается с ощущением ясного внутреннего движения. Так что тщательно выстроенный Глазуновым миф о вечном воскрешении с нежнейшим апофеозом в финале более явно и убедительно состоялся в оркестре, звучащем с безукоризненной собранностью, мягкостью и одновременно яркостью, чем на сцене.

Сейчас сложно было бы назвать Рождественского балетным дирижером, хотя именно с балетной музыки в 1951 году началась его работа в Большом театре, и она ему совсем не чужда, хотя в репертуарном смысле Ро-

ждественский всегда был крайне избирателен в балете, отдавая предпочтение симфонически выстроенным партитурам, Чайковскому и XX веку.

И теперь в программе, которая оказалась построена по тому же принципу, что и пять лет назад, когда Большой театр отмечал 80-летие дирижера, в трех отделениях, посвященных соответственно балету, опере и симфонической музыке, уже первое, хореографическое действие прозвучало не аккомпанементом к танцу, а предварительной симфонией.

Во второй части юбилейного триптиха симфонический смысл театральные интерпретации Рождественского проявились еще отчетливее. Пять лет назад на праздновании юбилея оперное творчество Рождественского представлял Пролог из «Бориса Годунова», но в этот раз дирижер выбрал не только более современную партитуру, но и более редкую — «Семена Котко» Прокофьева не идет в Москве, и после того как отзвучали последние такты картины «Пожар» (все третье действие с небольшими купюрами), в антракте обсуждали главным образом, когда же наконец Боль-

шой театр поставит эту оперу, которая буквально просится сейчас на его сцену. По крайней мере, так она прозвучала в исполнении Рождественского. Лустонаселенную, с большим количеством персонажей и сложной драматургией картину дирижер превратил в медленную, неуклонно движущуюся к взрыву симфонию. И хотя он заметно утихомирил в музыке ее привычный накал, замедлив темпы и укротив динамические нагнетания, все происходящее в удивительной прокофьевской музыкальной драме, постепенно собирающей все бытовые и песенные реплики персонажей в гнетущий плач космического масштаба, становилось внятнее, подробным, тщательным и даже чуть странно спокойным, прозаическим по звучанию, что делало одну из самых пронзительных картин мировой оперной истории еще более пугающей.

Сценическое воплощение фрагмента «Семена Котко» на юбилее Рождественского, отмечившего таким образом еще и юбилей Прокофьева, было сделано в духе последних по времени премьер Марининского те-

атра — в минималистичном оформлении и лаконичных мизансценах полуминималистичного, полуконцертного стиля, но с дополнением в виде эффектных видеопроекций, какие после реконструкции Исторической сцены еще не слишком много задействованы в премьерах Большого театра, но как будто обещающе появлялись чаще. Постановка Ольги Ивановой выглядела незатейливо, хотя и не без фантазии, исполнителям не досталось неординарных образных решений, но ансамбль, где были собраны главные силы театра, звучал стройно и гладко, позволяя говорить о том, что с необходимыми уточнениями появление «Котко» на сцене Большого совершенно возможно и по-настоящему желательно.

Таким образом, человек выдающейся эрудиции, слуха, знаток и последовательный пропагандист музыки XX века, Рождественский снова, как это ему свойственно, выступил просветителем, напомнив публике и театру о превосходной музыке, ее остром и трепетном содержании, симфонической выразительности и репертуарном потенциале.

Финальное третье отделение юбилея было посвящено симфонии как таковой — на этот раз была выбрана Девятая Шостаковича. Здесь оркестр Большого театра хоть и не вышел из ямы, но совсем расцвел, его звучание стало не только безупречно чистым и стройным по балансу, захватывающим ясностью и точностью красок и динамических нюансов, но и совсем пластичным и свободным. Заполняя отсутствие сценического действия в симфонии, камеры транслировали на огромном экране во всю сцену самого Рождественского и музыкантов, и от этой мизансцены уже невозможно было оторвать глаз, это был лучший театр юбилейного вечера. Публике здесь представилась редкая возможность наблюдать за Рождественским, дирижирующим практически одним взглядом, видеть, как музыканты ловят его и следуют ему, и вместе с тем — лучше слышать и больше понимать музыку, хотя и без визуального сопровождения она звучала фантастически ясно.

Составив из сочинений юбилейного вечера нечто вроде пунктирной, но отчетливой и драматичной истории русской музыки первой половины XX века (от 1900 года, когда состоялась премьера «Времен года» Глазунова, до Шостаковича 1945-го), Рождественский сделал Девятую симфонию моцартиански прозрачной, в то же время прилущив в ее звучании и остроту гротеска, и бесценную скерцозность, но проявив в нем шубертовскую бездонную глубину. Удивительно нежная, легкая артикуляция, мягкость нюансов и точность фразировки сделали так, что из Шостаковича куда-то исчез речевой драматургический нажим, но ясно высветилась чистая музыкальность, красота неспешного течения формы и трагический смысл. Он проявился не только в безнадзорной статике второй части Moderato, но и поразительным образом — сквозь светлый облик финала. Не так часто Шостакович звучит как музыка, в которой важно не «про что», а «что именно», и сочетание в симфонии, которую принято считать «веселой», безусловного, бесконечного трагизма с ясным, но не празничным, а утешительным светом, ее обезоруживающе тонкая музыкальность, услышанная дирижером, как это у него часто бывает в последнее время, в чуть замедленных темпах, стали, наверное, главным подарком внимательного симфониста и убежденного просветителя Рождественского публике в его собственный день рождения.

ВЫСТАВКА ЖИВОПИСЬ

Девушки на все случаи жизни

Выставка «Легкое поведение» в Амстердаме

Пока в России гостит невероятная «Олимпия» Эдуарда Мане, многие западные выставки и монографии могут читаться нами как медленный комментарий к ней. Так, например, выставка в амстердамском Музее Ван Гога «Легкое поведение. Проституция во французском искусстве 1850–1910 годов» готова предложить вниманию зрителю подробнее выплывший фон, на котором появилась и начала жить Олимпия. Рассказывает КИРА ДОЛИНИНА.

Выставка в Амстердаме — «дочка» огромной выставки, прошедшей

осенью в Музее Орсе. Та, французская, была значительно больше и называлась иначе — «Роскошь и нищета. Изображения проституции, 1850–1910», чем сразу же отсылала к социальной проблематике. При выхитре к полнейшей вседозволенности голландцы ни с того ни с сего смягчили жесткое французское название, сделали вид, что акцент тут на искусстве, но уйти от самого главного в этой теме не смогли: проституция во Франции второй половины XIX века — это явление обыденное, чрезвычайно распространенное, имеющее свою довольно сложную

социальную стратификацию и, главное, символизирующее «современный город» в его новом облике. Это зеркало буржуазного мегаполиса, каким стал Париж в это время, более того, в отражении этого зеркала можно увидеть бодлеровскую la vie moderne, как она есть.

«Публичные девки», «каменоломницы», «куртизанки», «шлюхи», «дочери радости», «дамы полусвета», «уличные», «ночные красавицы» и еще десятки слов прямо или эвфемизмами определяли на французском женщин, продающих свою любовь. Этот богатейший тезаурус по-

могал ориентироваться в иерархии, где приставление к проходим девки были ниже тех, кого можно было найти в борделе, а живущие в борделе были ниже тех, кто только приходил туда на работу; танцовщицы кабаре и балерины имели иную профессию, но были вполне доступны; с дамой полусвета можно было прогуляться в городском саду; ну а про дворцы, экипажи и наряды звездных куртизанок судачили и в салонах великосветских дам. В этом городе каждый мог купить себе женщину по себе — и безногий солдат, и принц крови, и заводской рабочий, и толстый банкир, и урод, и красавчик. Производство работало бесперебойно — сутенеры, бандерши, грязные и роскошные бордели, медицинские осмотры, полицейская регистрация, законные и подзаконные акты, презентационные фотоальбомы и визитки проститутки, ну а если дело доходило до запущенного сифилиса, то на этот случай была ссылка в госпиталь смерти Сен-Лазар.

Регламентация видов проституции делала этот товар легкодоступным в прямом смысле слова — правила покупки и продажи были известны всем желающим. Ночная жизнь проникала во все слои общества и перестала в какой-то момент быть жизнью параллельной. Первыми, как водится, это отразили художники и литераторы. И дело тут не только в реализме, требующем душераздирающих сюжетов из жизни (хотя Золя с его «Нана» многое добавил к теме, а «Дама с камелиями» Александра Дюма-сына подарила нам не только Маргариту Готье, но и через имя антагонистки главной героини, ставшее популярным в борделях, ту самую «Олимпию» Мане), или в горьком великолепии бодлеровских «Цветов зла», но и в том, что обыденность продажной любви превратила ее из порицаемого обществом порока в некую норму жизни.



Выставка в Амстердаме дает возможность не только взглянуть на самих куртизанок кисти великих художников, но и проныкнуть в их будuary времен декаданса ФОТО АР

свое проститутка повалилась на спину на кровать, от усталости не имея сил даже снять туфли. Дега не столько сострадает, сколько жестко и точно фиксирует обыденность покупки голого тела. Резкий переход от белозубых Марий Магдален и скромно потупивших глаза (а лучше всего просто спящих) куртизанок с салонных полотен на сюжеты модных романов к прямым взглядам и открытой скуке этой «любви» бьет в таком соседстве наотмашь.

А где же тут «Олимпия»? Самой картины на выставке нет (она гостит у нас), но ее место тут очень определенное. Появившись в Парижском салоне в 1865 году и приняв там на себя грома и молнии, она впервые предложила себя не конкретным мужчинам, а всему свету. Эта маленькая бледная девушка с печальными глазами оказалась приговором ситуации тотального незачемания. После нее в Париже случился бум словесных и визуальных портретов проститутки. Что, собственно, совершенно логично. Ведь еще Бодлер в 1863-м провозгласил: «Что есть искусство? — Проституция».

16+ реклама

Коммерсантъ ВНИМАНИЕ ВЕСНА

УСПЕЙТЕ ДО КОНЦА ВЕСНЫ ОФОРМИТЬ В РЕДАКЦИИ ПОДПИСКУ ПО ЛЬГОТНЫМ ЦЕНАМ НА ВТОРОЕ ПОЛУГОДИЕ 2016 ГОДА.

ОФОРМИТЕ ПОДПИСКУ СЕЙЧАС: НА САЙТЕ KOMMERSANT.RU (В РАЗДЕЛЕ «ПОДПИСКА») ПО ТЕЛЕФОНУ 8 800 200 2556 (БЕСПЛАТНО ПО РФ)

Льготная стоимость подписки действительна по 31.05.16 г.

Доставка изданий осуществляется силами ФГУП «Почта России»

В Москве и Санкт-Петербурге возможна курьерская доставка

Возможность оформления подписки на газету «Коммерсантъ» в вашем регионе уточняйте по телефону 8 800 200 2556 (бесплатно по РФ)



«ФОРМУЛА-1»

Гонщик в изгнании

Даниила Квята отчислили из Red Bull

Российский гонщик «Формулы-1» Даниил Квят пошел на понижение. Руководство команды Red Bull воспользовалось тем, что на Гран-при России Квят допустил грубую ошибку, из-за которой с гонки сошли и он сам, и его партнер по команде Даниел Риккардо, и четырехкратный чемпион мира Себастьян Феттель, и решил отправить россиянина обратно в Toro Rosso — фактически «фарм-конюшню» Red Bull. Место Даниила Квята отдали Макс Ферстаппену. Похоже, именно стремление удержать голландца, считающегося наиболее многообещающим молодым гонщиком «Формулы-1», и стало причиной неприятного для Квята решения.

На Гран-при России Даниил Квят допустил грубую ошибку. Если точнее, их было даже две: россиянин два раза подряд боднул Фергати Себастьяна Феттеля. Может, даже хуже этого было то, что Феттель из-за агрессивных действий Квята зацепил Даниела Риккардо. В итоге Red Bull в Сочи остался без очков, что вызвало неприкрытое недовольство руководства команды. И уже на следующий день появились сообщения о том, что Квят из Red Bull попросит. Но мало кто думал, что это случится так скоро. Смена гонщиков по ходу сезона в «Формуле-1», особенно в топ-командах, к каковым пока еще, пусть с оговорками, можно причислить Red Bull, — явление вообще нечастое. Так что предпологалось, что Даниил Квят и Red Bull пойдут своими путями лишь по окончании чемпионата.

В Red Bull, однако, удивили. Вчера руководитель гоночной программы команды Хельмут Марко объявил о том, что Да-



Первая же серьезная ошибка Даниила Квята (в центре) привела его переводу из Red Bull обратно в Toro Rosso

ниил Квят больше не является гонщиком головной команды и отправляется обратно в Toro Rosso (обе «конюшни» подконтрольны Дитриху Матешичу), откуда он был переведен в Red Bull в конце позапрошлого сезона. Переведен, к слову, в качестве замены Феттеля, ушед-

шему в Фергати, что тут же привело к выдаче российскому пилоту солидной порции авансов в надежде на то, что он повторит чемпионский путь немца. По иронии судьбы именно конфликт с Феттелем и стал поводом для отчисления Квята.

Место Даниила Квята Хельмут Марко решил отдать Макс Ферстаппену, выступавшему за Toro Rosso с 2015 года. Кстати, на момент дебюта в «Формуле-1» Ферстаппену, сыну известного в прошлом гонщика Йоса

Ферстаппена, было всего 17 лет (у него даже водительских прав не было), и пока он остается самым молодым дебютантом в истории серии. Ферстаппен выпустит за Red Bull уже 15 мая на Гран-при Испании.

Свое решение Хельмут Марко объяснил в предсказуемой малоинформативной манере. Он говорил о том, как талантлив Ферстаппен, что Red Bull безумно повезло иметь на контракте сразу четырех классных гонщиков и это дает команде

возможность тасовать их при необходимости. К тому же, по словам господина Марко, Даниилу Квяту в Toro Rosso, где он всех знает, будет комфортно. Более того, Хельмут Марко попытался представить случившееся как благодеяние для российского пилота, заявив, что в Red Bull он выступал «под давлением», а в менее амбициозной Toro Rosso «сможет продолжить прогрессировать, вернуть прежнюю форму и показать свой потенциал».

Слова Хельмута Марко о том, что Даниилу Квяту нужно продемонстрировать потенциал, вызывают некоторые вопросы. Для начала стоит отметить, что единственный подиум, который был у Red Bull в текущем сезоне, случился благодаря третьему месту Квята на Гран-при Китая. По мнению экспертов, россиянин в той гонке был вообще лучшим. Да, впереди него финишировали Нико Росберг и Себастьян Феттель, но у них ведь и машины немного другого уровня. Но стоило случиться одной неудачной гонке, как Квят понизили в ранге. Кстати, удивительно короткая память боссов Red Bull изумила не только болельщиков, но и гонщиков. «Что, серьезно?! Одна неудачная гонка, и все? А как насчет подиума в Шанхае?» — написал в своем Twitter экс-чемпион мира Дженсон Баттон.

Повсей видимости, Даниилу Квяту просто не повезло. Дело в том, что помимо своей воли он оказался вовлечен в соперничество больших команд за Макса Ферстаппена, получившего удивительно мощную медийную раскрутку. На голландца помимо Red Bull еще в прошлом году претендовали и Mercedes, и Фергати, и поговаривают, что гранды рассчитывали забрать к себе гонщика даже после того, как он принял предложение Toro Rosso. Собственно, ради того, чтобы Ферстаппен не смотрел по сторонам, его, похоже, и перевели в Red Bull. Косвенно это подтверждает заявление Йоса Ферстаппена о том, что у его сына теперь уже долгосрочный контракт с Red Bull.

Что касается дальнейшей спортивной судьбы Даниила Квята, то пока она представляется непростой. Шансов на то, что его вернут в обзоримом будущем в Red Bull, немного. При

этом Toro Rosso он явно перерос. Команда к тому же в силу своего статуса «фарм-конюшни» специализируется именно на молодых гонщиках (Квят, несмотря на то что ему всего 22 года, к таковым после, считай, трех сезонов в «Формуле-1» относить можно с оговорками). Так что нельзя исключать, что уже по окончании сезона Даниилу Квяту придется искать место за пределами команд, контролируемых Дитрихом Матешичем. А чтобы получить место за рулем коня, курентоспособной машины в «Формуле-1» (Red Bull тут выступает в роли исключения), нужны или солидные заслуги с сопутствующей им медийной раскруткой, или же щедрые спонсоры, с цифрами в руках способные доказать руководителям команд, что именно их протееже должен получить место боевого пилота. Ни того ни другого у Даниила Квята, к сожалению, пока в достаточном объеме нет.

Александр Петров

РЕЗУЛЬТАТ

Футбол

Рейтинг национальных сборных FIFA

1 (1). Аргентина — 1532 очка. 2 (2). Бельгия — 1364. 3 (3). Чили — 1353. 4 (4). Колумбия — 1337. 5 (5). Германия — 1309. 6 (6). Испания — 1277. 7 (7). Бразилия — 1251. 8 (8). Португалия — 1184. 9 (9). Уругвай — 1158. 10 (10). Англия — 1069. 11 (11). Австрия — 1067. 12 (12). Эквадор — 1019. 13 (13). Турция — 983. 14 (14). Швейцария — 974. 15 (15). Италия — 959. 16 (16). Мексика — 938. 17 (17). Нидерланды — 931. 18 (18). Венгрия — 925. 19 (19). Румыния — 920. 20 (20). Босния и Герцеговина — 913. 21 (21). Россия — 821. В скобках — позиция команды в предыдущем рейтинге (от 7 апреля).

Баскетбол

Единая лига ВТБ

1/4 финала. Серия до трех побед «Нимбург» (Чехия) — ЦСКА (Россия) 87:102. Счет в серии 0:3. «Нижний Новгород» (Россия) — УНИКС (Россия) 71:84. 0:3. ЦСКА и УНИКС вышли в 1/2 финала.

ЛИГА ЧЕМПИОНОВ

У «Реала» случилось сезонное обострение

Королевский клуб вышел в финал главного еврокубка

Соперниками футболистов мадридского «Атлетико» в финале Лиги чемпионов будут их земляки из «Реала». Это стало ясно после того, как королевский клуб, добившийся неделю назад на выезде нулевой ничьей с «Манчестер Сити», в ответной встрече полуфинального противостояния победил со счетом 1:0.

Зинедин Зидан не отрачивает бороду по ходу play-off Лиги чемпионов, не знаком с главным тренером мадридского «Металлурга» Ильей Воробьевым и, скорее всего, даже не знает о его существовании. Тем не менее в судьбах французского происхождения и россиянина, имеющего немецкое гражданство, можно найти нечто общее. Оба принадлежат к одному и тому же поколению 40+, то есть представляя собой еще совсем молодых главных тренеров, дебютировали в новом для себя качестве уже по ходу сезона и, несмотря на это, сразу же смогли дойти до решающих стадий турниров, которые следует считать главными для их команд.

Здесь, правда, параллели заканчиваются, поскольку Воробьев уже успел выполнить свое обещание — сбрызнуть в случае завоевания Кубка Гагарина только половину усов и бороды, а Зидану брить нечего, да и финал Лиги чемпионов против «Атлетико» ему еще только предстоит.

В полуфинале же против «Манчестер Сити» команда Зидана первенствовала абсолютно закономерно, имея неоспоримое преимущество на протяжении всей ответной встречи на Santiago Bernabeu. Единственным знакомым персонажем, который позволил себе с этим публично не согласиться, оказался главный тренер английского клуба Мануэль Пеллегрини.

«Сегодня, как и неделю назад, мы увидели матч равных соперников, в котором оборона была сильнее нападения. Гол «Реала» стал следствием стечения обстоятельств, и, по моему мнению, он не смог доказать, что является командой более сильной, чем «Манчестер Сити». Поэтому справедливым итогом встречи была бы ничья», — сказал 62-летний чилиец, которому в данном случае явно изменила объективность.

Да, формально можно говорить о том, что в среду для выхода в финал «Манчестер Сити», как и во вторник «Баварии», не хватило одного мяча. Но, по сути, ситуация принципиально разная. Если немецкий клуб практически всю домашнюю игру с «Атлетико» имел неоспоримое превосходство и действительно может сетовать на невезение, то о «Манчестер Сити» этого никак не скажешь. Более того, лидеры атакующего звена Серхио Агуэро и особенно Кевин Де Брейне встречу на Santiago Bernabeu по большому счету провалили. По-настоящему запомнились лишь опасный дальний удар аргентинца на последних минутах да острый пас бельгийца на Фернандиньо, после которого бразилец совсем чуть-чуть не попал в ворота. Поэтому преимущество «Реала», в состав которого вернулся Кристиану Роналду, по справедливости должно было выражаться даже не одним, а двумя мячами.

Впрочем, болезненная реакция Пеллегрини легко объяснима. Ради гипотетического успеха в Мадриде он пожертвовал важным с точки зрения борьбы за медали домашнего чемпионата воскресным матчем с «Саутгемптон» (2:4), на который не выставил несколь-



Зинедин Зидан (в центре), возглавив «Реал» лишь четыре месяца назад, сумел вернуть свою команду в финал Лиги чемпионов

ких своих ведущих игроков. Но в конечном счете прогадал и здесь и там. Кроме того, не следует забывать, что через несколько недель Мануэль Пеллегрини попросится с «Манчестер Сити». Тем временем список достижений, которых добивался под его руководством этот богатый клуб, ограничивается золотом чемпионата Англии-2013/14, двумя Кубками английской лиги и теперь вот первым в истории команд полуфиналом Лиги чемпионов.

А профессиональный успех Зинедин Зидана не может не впечатлять. Ведь еще зимой, когда «Реалом» продолжал руководить Рафаэль Бенитес, казалось, что этот сезон для королевского клуба может быть безвозвратно потерян. На самом же деле ничего подобного не произошло. За два тура до конца чемпионата великая команда имеет вполне осязаемые шансы на золото, отставая от «Барселонь» и «Атлетико» всего на одно очко. Плюс — второй за три года и 14-й в общей сложности финал Лиги чемпионов.

Кстати, в финалах этих «Реал» уступал лишь трижды, оставаясь непобедимым с 1981 года. После этого четвертого раза подряд слезы горечи глотали исключительно его соперники. Неужели Зинедин Зидан нарушит такую традицию?

Евгений Федяков

1/2 финала. Ответный матч

«Реал» (Испания) — «Манчестер Сити» (Англия) 1:0.

Фернандо, 20 (автогол). Первый матч — 0:0.

Финал «Реал» — «Атлетико» (Испания) пройдет 28 мая в Милане.

НХЛ

«Вашингтон» готовится помочь России

«Питсбург» поставил команду Александра Овечкина на грань поражения в серии

Сборная России, которая сегодня стартует на домашнем чемпионате мира, кажется, в ближайшее время получит все-таки солидное подкрепление из НХЛ. Проиграв вчера в овертайме 2:3 «Питсбург Пингвинс», на грани вылета из второго раунда Кубка Стэнли очутился «Вашингтон Капиталс». За него выступают две российские суперзвезды — Александр Овечкин и Евгений Кузнецов.

Были подозрения, что эта серия, которая, пожалуй, вызвала наибольший интерес среди всех серий второго раунда, может получиться довольно убогой в смысле именно спортивной интриги. Дело в том, что регулярный чемпионат ее участники отыграли по-разному. «Вашингтон», можно сказать, доминировал, с отрывом заняв первое место. «Питсбург» кувырчался весь сезон, а его игра резала глаз куда не девшимися проблемами, касающимися, в общем-то, всех без исключения линий. И более или менее веским доводом для тех, кто верил в то, что он в состоянии на равных конкурировать с вашингтонцами, могла служить разве что статистика очных кубковых противостояний этих команд. Из восьми предыдущих в семи верх взял «Питсбург». Ну, так в большинстве случаев он и котировался выше.

Между тем самые типичные прогнозы, сулившие «Вашингтону» убедительный успех, серия уже опровергла. Чемпион «регулярки» выиграл первый матч в овертайме на своей площадке, а потом пошел неудачей. Две следующие встречи «Кэпиталс» отдал оппонентам, представив неожиданные крепкими, с разницей в одну шайбу и, таким образом, перед вчерашним гостевым матчем оказался в ситуации, когда победа не просто желательна, а фактически нужна кровь из носа.

Добыть ее, однако, снова было не суждено. Про предыдущий матч эксперты говорили, что в нем «Питсбург» выехал на везении и неожиданном кураже своего голкипера новичка Лэтца Мюррея: «Вашингтон» играл туше. К четвертой встрече такой лезис применит сложнее, потому что в ней «Пингвинс» ни в чем «Кэпиталс» не уступал. Он не



Активность Александра Овечкина (№8) в четвертом матче серии с «Питсбургом» не принесла результата ни ему самому, ни «Вашингтону»

ФОТО REUTERS

уступил даже в крепости обороны, несмотря на отсутствие дисквалифицированного ключевого защитника Криса Летанга. Его менее известные партнеры выложились по полной и заблокировали телом полтора десятка бросков гостей.

«Питсбург» в этом матче успел побывать и в роли догоняющего, и в роли лидера. А выигрыш вырвал в начале дополнительного времени в первую очередь благодаря оплошности вашингтонского защитника Майка Уэбера. Тот вроде бы помог своему голкиперу Брайдену Холтби, остановив питсбургский бросок, но в итоге из этого вышел сплошной вред. Уэбер откинул шайбу с «пяточка» прямо на клюшку Патрика Хорнквиста, словно дождавшегося ляпа. А Хорнквист в свою очередь моментально метнул ее между щитков Холтби.

Так «Вашингтон» проиграл третий матч подряд, притом что в долгой «регулярке» у него была одна единственная настолько же длинная черная полоса, и очутился на грани вылета из Кубка Стэнли, фаворитом которого считался совсем недавно. Для вашингтонских болельщиков вылет будет ударом, для болельщиков сборной России, которой пред-

стоит бороться за золото домашнего мирового первенства, начинающегося сегодня, — подарком.

В ее заявке оставлены вакансии как раз под хоккеистов из НХЛ, освобождающихся во втором раунде Кубка Стэнли. Отечественные легионеры есть практически в каждом клубе. Но именно «Вашингтон» — самый «русский». За него выступают сильнейший снайпер мирового хоккея Александр Овечкин, блистаче отыгравший сезон центральным (а это дефицитное амплу для сборной) Евгений Кузнецов, а также здорово прибавивший защитник Дмитрий Орлов.

Другое дело, что в серии с «Питсбургом», за который играет знаменитый нападающий Евгений Малкин, вашингтонские россияне не слишком эффективны. Например, Овечкин, по идее, обязаный тащить «Вашингтон» в тяжелые моменты, вчера нанес в створ семь бросков, но не набрал ни одного очка, а запомнился прежде всего эпизодом в третьем периоде, когда вырубил питсбургскую суперзвезду Сидни Кросби. Но Кросби, отдохнув, на площадку вернулся, а его активность в овертайме способствовала успешному завершению последней атаки в матче.

Алексей Доспехов

Кубок Стэнли

1/4 финала. Серия до трех побед

«Питсбург» — «Вашингтон» 3:2 (овертайм).

Счет в серии 3:1. Первый матч пройдет завтра в Вашингтоне.