новости | Выборы в новых регионах РФ пройдут в три дня и по смягченным правилам —4

экономполитика | «Круг добра» может опробовать механизм риск-шеринга на закупках препаратов для орфанных пациентов —2

Коммерсантъ

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Пятница 16 июня 2023 №106 (7551 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

мировая политика | Директор МАГАТЭ посетил Запорожскую АЭС, чтобы узнать, как сказалось на ней разрушение Каховской ГЭС —5

спорт | Россия выпала из первой десятки таблицы коэффициентов UEFA —12

От Русфонда —6

Единство форума и содержания

Жизнь и ПМЭФ-2023 вроде не разминулись в Петербурге

15 июня на ПМЭФ-2023 был первый официальный рабочий день. Специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников обошел пространство форума и оценил его масштабы. Почувствовал ли он дыхание СВО на форуме так, как почувствовал его сам форум? Похоже, что да.

Никто в точности не знает, какие ожидания были от ПМЭФ-2023, но по всем признакам они оправдались.

Количество гостей и участников уж точно не меньше, чем раньше. Кругом тот же человеческий муравейник. Та же очередь из черных лимузинов на проверку на въезде. Те же Mercedes, BMW плюс то, чем оказался богат поднатужившийся китайский автопром. И между прочим, впечатляюще поднатужился. То есть очереди стали больше.

Ну да, разница есть. Раньше, в том числе и год назад, когда война была уже, мягко говоря, в разгаре, там, на въезде, не стояли, как сейчас, машины, в которых военкоры, даже очарованные встречей с президентом России Владимиром Путиным, все равно узнали бы самоходный комплекс ПВО, который стоял тут ну как... Стоял так, чтоб было. Лишним-то не будет, нет.

И как-то на это людям удается не обращать внимания. Спросишь, видели по дороге такое в сторонке, справа, особо ведь и не прячет никто, так как все честные,— и удивятся, скажут, что отвлеклись, не видели ничего такого, читали в это время в телефонах новости с фронта...

На вечеринках тоже все не очень просто. Раньше выступал, например, Вячеслав Бутусов, и все говорят, такие: «Бутусов выступает на вечеринке „Росконгресса“, ты идешь?» «А у тебя пригласительный есть?» «У меня-то нет, но на входе Андрюхе Реуту позвоним, может, пробьемся... » А теперь пробился ты, допустим, но это еще не все. Теперь слушаешь Бутусова и вдруг ловишь себя на том, что ищешь смысл в песне, и вот уже тебе не по себе просто, потому что поет он среди премьерных китайских машин и, можно даже сказать, очень хороших закусок: «Видишь, там на горе возвышается крест. Под ним десяток солдат... Повиси-ка на нем... А когда надоест, возвращайся назад, гулять по воде, гулять по воде, гулять по воде со мной» (а это уже к Алексею Карахану, который организует прогулки на катере по глади от МКБ)...

А потом едешь в отель «Лотте», и там все камерно, и триста очень даже неплохо одетых гостей замерли в ожидании человека-эпохи Юрия Антонова, про которого кто-то успел высказать несмелое предположение, что это его последний концерт, и оттого ценность и концерта, и самого Юрия Антонова в твоих глазах возрастает многократно... А перед концертом выходит к гостям культовый барабанщик рок-группы «Земляне» и глава «Русской медиагруппы» Владимир Киселев вместе с певцами Григорием Лепсом и Николаем Басковым и рассказывает, что учреждает денежную премию для военных и гражданских, уничтоживших западные танки.

— Каждый подбитый, завоеванный танк «Леопард» и «Абрамс» мы будем премировать совместно с Министерством обороны... Это наша гражданская позиция! Но главное — это принципиальная позиция не выступать на безумных концертах в Москве (Это, конечно, про «Лужники», про что же еще; про то, что было уже дважды и будет трижды.— **А. К.**), которые занимаются элементарным расходом денег из государственного бюджета,— рассказывает Владимир Киселев.— Мы считаем это абсолютно неправомочным и противным нашей сущности!

Претензии Владимира Киселева к некоторым людям — субстантивные, то есть глубокие:

— Такие наши народные артисты, как господин Матвиенко, Газманов, получают деньги за написание патриотической песни! Мне кажется, что в этот момент Иосиф Давыдович Кобзон должен перевернуться в гробу! Потому что представить Кобзона получающим деньги за свой патриотизм — это нонсенс! Трудно себе представить, чтобы Юрий Михайлович Антонов при написании великой песни «Маки» запросил бы у государственных органов за это деньги!

В общем, подбитый Leopard Владимир Киселев оценил в 700 тыс. руб., а Leopard 2 — в миллион. А просто это столько стоит.

На форуме были представлены почти все регионы России
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

ДРУЖЕСТВЕННЫЙ ИНТЕРНАЦИОНАЛ

КАК РФ ДОГОВАРИВАЕТСЯ ОБ ИНФРАСТРУКТУРЕ ДЛЯ НОВОЙ ТОРГОВЛИ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Смещение российской внешней торговли в страны, не поддержавшие введение санкций, потребует создания параллельной инфраструктуры для обслуживания торговых потоков — в условиях рисков вторичных санкций контрагентами российского бизнеса будут становиться компании и банки, ориентированные на национальные рынки, заявили участники внешнеэкономических сессий ПМЭФ. На восток сместится и технологическая кооперация — ее увеличения ждут в первую очередь с Китаем, а также — с Объединенными Арабскими Эмиратами, которые могут стать хабом для выхода российских компаний на рынки стран Ближнего Востока.

Участники ПМЭФ в этом году фактически признали необратимость изменения основных торговых потоков и внешних экономических связей, отметив растущий спрос на соответствующую инфраструктуру — ее создание в условиях действия санкций необходимо для сохранения «нормальных» условий для взаимной торговли.

От зарубежных партнеров российские власти ждут в первую очередь наращивания технологической кооперации.

с2

новости — с4

Платежам за самолеты выбирают выражения

Авиакомпании ищут способ договориться с западными лизингодателями

Перевозчики РФ обсуждают схему, которая позволила бы им рассчитаться за западные самолеты, не нарушая санкций. Глава «Аэрофлота» Сергей Александровский заявил, что группа ведет переговоры о «страховом урегулировании» по 47 самолетам, находящимся в операционном лизинге. Оно подразумевает выплату компенсаций иностранным лизингодателям за счет средств ФНБ. Санкции ЕС не распространяются на страховые выплаты, что делает такие расчеты теоретически возможными. Но, по данным „Ъ“, российские авиакомпании не могут согласовать с лизингодателями остаточную стоимость лайнеров и статус выплаты: на Западе хотят рассматривать ее как компенсацию за «утрату имущества», что лишит перевозчиков РФ депозитов и повысит стоимость сделки.

«Аэрофлот» активно обсуждает «страховое урегулирование» по 47 западным самолетам, которые находятся в операционном лизинге. «Процесс оказался чуть дольше и сложнее, чем мы рассчитывали»,— рассказал Сергей Александровский на ПМЭФ. По его словам, в случае успешного завершения страхового урегулирования самолет станет собственностью российской «специально образованной лизинговой компании», которой перевозчик будет переводить лизинговые платежи. «Через механизм лизинга обеспечивается возврат средств ФНБ»,— пояснил господин Александровский. По данным „Ъ“, речь идет о лизинговой «НЛК-Финанс», учрежденной в декабре 2022 года. Ее собственник — СК НСК, а та принадлежит подведомственному Росавиации ФГУП «АГАа».

«Аэрофлот» уже сообщал, что выкупил все 18 иностранных самолетов, находившихся в финансовом лизинге: десять Boeing 777 и восемь Airbus A330. Этот тип сделок был разрешен санкциями ЕС, поскольку при финлизинге самолет всегда переходит в собственность перевозчика по завершении контракта. Но операционный лизинг гораздо более распространен: в нем авиакомпания оплачивает только часть стоимости самолета за период эксплуатации, после чего он возвращается к лизингодателю. Приобрести самолеты в оперлизинге, как сообщали источники „Ъ“, «Аэрофлот» рассчитывал еще зимой. На тот момент, по их данным, у компании в оперлизинге у иностранных лизингодателей находилось более 120 самолетов.

деловые новости — с9

Мерзлый атом

Проекты вдоль Севморпути предложено запитать от плавучих АЭС

По данным „Ъ“, «Газпром» обсуждает с «Росатомом» возможность строительства четырех плавучих АЭС общей мощностью 400 МВт для энергоснабжения месторождений Тамбейского кластера на Ямале. Заказ энергоблоков также рассматривает ЛУКОЙЛ. Общий потенциальный спрос на плавучие АЭС для промышленных проектов вдоль Севморпути, по оценкам «Росатома», составляет минимум 15 энергоблоков. Атомная генерация, по мнению аналитиков, необходима для энергоемких производств, например, СПГ-заводов, в условиях, когда более недоступно строительство ТЭС на импортных газовых турбинах.

«Газпром» может заказать у «Росатома» четыре плавучих атомных энергоблока (ПЭБ) мощностью 106 МВт каждый для энергоснабжения месторождений Тамбейского кластера на Ямале, рассказали „Ъ“ несколько источников, знакомых с ходом переговоров. Компании могут подписать рамочные соглашения до конца года, отметил один из них. Другой собеседник „Ъ“ уточнил, что «Газпром» рассматривает возможность использования малых АЭС и в других проектах, общие потребности компании могут увеличиться вдвое.

Проекты энергоснабжения Тамбейского кластера от ПЭБов находятся «в высокой степени проработки», заявил «Интерфаксу» замглавы госкомиссии по Арктике Владимир Панов в кулуарах ПМЭФ. Замгендиректора «Росатома», глава дирекции Северного морского пути (СМП) Вячеслав Рукша заявил изданию PortNews, что строительство ПЭБ обсуждается с рядом заказчиков, но «пока реально ничего не подписано». В «Газпроме» отказались от комментариев.

Предполагается, что три ПЭБа на 320 МВт будут работать в базовой загрузке, а четвертый блок потребуется на время, когда один из трех базовых блоков будет уходить на перегрузку топлива.

Проектный уровень добычи на месторождениях Тамбейского кластера оценивается в 55 млрд кубометров газа, отмечает Сергей Кондратьев из Института энергетики и финансов. ПЭБы позволят развивать проект автономно, без строительства собственных газовых ТЭС. У крупнейших газодобывающих подразделений компании, например, у «Газпром добыча Уренгой» и «Газпром добыча Ноябрьск», отмечает он, максимальное потребление мощности составляет около 300 МВт при заметно более высоком объеме добычи.

деловые новости — с8

деловые новости

07 **Промсвязьбанк оперся на оборону**
Прибыль выросла вместе с активами

08 **«В наших планах — восстановление исторической доли рынка»**
Глава «Уралкалия» Виталий Лаук об экспорте удобрений и влиянии санкций

09 **Экраны затянуло паутиной**
«Человек-паук» обогнал российские и зарубежные ленты

На всем продавецком пространстве

Селлеры уходят с «AliExpress Россия» на другие маркетплейсы

Остановка инвестиций в продвижение привела к оттоку продавцов с «AliExpress Россия». По данным «Точка Маркетплейсы», по итогам января—мая число селлеров на площадке сократилось на 27% год к году, тогда как ее конкуренты растут по этому параметру в разы. Онлайн-площадки все чаще ищут уникальные товары, говорят эксперты, поэтому конкуренция за продавцов будет только обостряться.

Российский AliExpress стал единственным из крупных маркетплейсов, столкнувшимся с оттоком продавцов по итогам января—мая этого года, следует из подсчетов сервиса «Точка Маркетплейсы». По данным аналитиков, год к году число продавцов на площадке сократилось на 27%. У «Сбермегамаркета» количество селлеров, напротив, увеличилось на 120%, у Ozon — на 92%, у «Яндекс Маркета» — на 89%, у Wildberries — на 36%. Дочернему «AliExpress Россия» KazanExpress тоже удалось увеличить показатель, но гораздо меньше, чем основным конкурентам — на 7%. Общее число продавцов на онлайн-площадках РФ с начала 2023 года выросло на 51%, подсчитали аналитики.

«AliExpress Россия» — совместное предприятие VK, USM International, китайской Alibaba Group и Российского фонда прямых инвестиций. Как писал The Bell (внесен в реестр иностранных агентов), после начала военных действий на Украине совладельцы площадки остановили инвестиции. VK с учетом «значительной экономической неопределенности», затрагивающей рынок e-commerce, отразила в отчете убыток от обесценения «AliExpress Россия» в размере 9,86 млрд руб. По данным Data Insight, в 2022 году продажи «AliExpress Россия» снизились на 47%, до 56,2 млрд руб.

По оценкам гендиректора «Infoline-Аналитики» Михаила Бурмистрова, число продавцов на «AliExpress Россия» за период снизилось примерно на 30%, у «Сбермегамаркета» показатель вырос более чем в три раза, у Ozon — более чем в вдвое, у «Яндекс Маркета» — примерно вдвое, а у Wildberries — на 50%. По словам эксперта, локальный бизнес «AliExpress Россия» «теперь в основном представлен KazanExpress». В «AliExpress Россия» и KazanExpress комментариев не дали.

CEO сервиса «Точка Маркетплейсы» Константин Канивец связывает результаты «AliExpress Россия» с сокращением инвестиций, отмечая, что привлечение новых продавцов — серьезная статья бюджета. Исполнительный директор Oborot.ru Иван Кургузов подчеркивает, что маркетплейсы конкурируют за продавцов, используя рекламу, участвуя в выставках и конференциях. А «AliExpress Россия» в последнее время ни в одной из этих плоскостей нормально не присутствует, видимо, из-за боязни западных санкций, утверждает он.

В «Сбермегамаркете» отмечают многократное увеличение числа продавцов, связывая это с развитием инфраструктуры, обучающими проектами, упрощением функционала.

деловые новости — с8

Подписной индекс 50060 П1125

БОЛЬШЕ НОВОСТЕЙ О ПОЛИТИКЕ, ЭКОНОМИКЕ, БИЗНЕСЕ И МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЯХ **В TELEGRAM-КАНАЛЕ «КОММЕРСАНТА»**

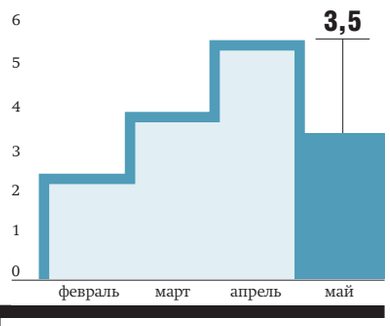
экономическая политика

сегодняшнее число

3,5

процента составил **рост промпроизводства в Китае** в мае по данным Нацбюро статистики КНР. Аналитики Trading Economics ожидали чуть более высокого роста в 3,6%. Не совпали с их прогнозами и данные по розничным продажам: вместо 13,6% в годовом выражении в мае они выросли на 12,7%. Замедление темпов роста показателей свидетельствует о том, что восстановление китайской экономики после пандемии затягивается. Напомним, повышенное внимание к «оживлению» КНР объясняется прогнозами международных организаций, в том числе МВФ и ВБ, ожидавшими, что именно Китай обеспечит значительную часть мирового экономического роста в 2023 году.

Промпроизводство в Китае (% год к году)



Адаптация должна быть экономной

Власти признали: в ее финансировании придется расставлять приоритеты

Первый день деловой программы ПМЭФ обнаружил наметившийся консенсус финансовых и экономических чиновников РФ в дискуссии о пределах участия бюджета в поддержке экономики — снижение доходов подталкивает власти к симметричному сокращению расходов и их приоритизации. Возможности оптимизации трат на помощь бизнесу оцениваются в 10–15%. Действующая фронтальная поддержка бизнеса неэффективна — расходы должны концентрироваться на приоритетных направлениях развития и структурной трансформации экономики. Однако согласия в выборе приоритетов и распределении средств пока нет, даже попытки государства управлять структурной перестройкой при принятии решений о финансировании конкретных проектов могут поставить под риск частную инициативу и эффективность предприятий, предупреждают в ЦБ. Пока ключевые программы трансформации экономики опираются на госфинансирование.

Экономические власти не видят в нынешней ситуации альтернатив экономии и точной фокусировке госрасходов
ФОТО ГЛЕБА ЩЕЛКУНОВА

Тон первого дня Петербургского международного экономического форума задала макроэкономическая сессия с участием председателя ЦБ Эльвиры Набиуллиной, глав Минфина и Минэкономки Антона Силуанова и Максима Решетникова и помощника президента по экономическим вопросам Максима Орешкина, открывших деловую программу форума. После многочисленных споров о стимулирующей или стабилизирующей экономику функции бюджета экономические и финансовые власти пришли к согласию о необходимости сокращать госвливания в экономику. Впрочем, консенсус объясняется де-факто отсутствием альтернатив из-за сокращающихся доходов бюджета под влиянием санкций. В условиях изобилия прежняя модель фронтальной поддержки экономики могла бы сохраняться и дальше. Так, Максим Решетников назвал бюджетные вливания ключевым фактором адаптации экономики. Теперь же приходится выбирать между сокращением расходов и повышением налогов. «Надо решиться либо на то, либо на другое, иначе не бывает»,— заявила Эльвира Набиуллина.

Несмотря на уже планируемые изъятия в бюджет сверхприбылей крупного бизнеса, системно выбор пал на оптимизацию и приоритизацию госрасходов. Многие траты «сто лет не пересматривались», заметил Антон Силуанов. Преимущественно речь шла о сокращении вливаний в поддержку бизнеса — фронтальная (адресованная всем) поддержка неэффективна, предприниматели предпочитают льготы частному кредиту и не стремятся к росту конкурентоспособности и производительности. Единого мнения о принципах сокращения расходов пока нет. В Минэкономики видят два пути: жесткий, с отказом от неэффективных программ, или помягче, за счет пропорционального сокращения всех расходов, но правительство может выбрать и «гибридный» режим. В ЦБ же фронтальное сокращение расходов считают худшим с точки зрения экономики.

Первый вице-премьер Андрей Белоусов позже пояснил логику приоритизации расходов: «Среди экспортеров надо поддерживать тех, кто осваивает новые коридоры, выходит на новые рынки, тех, кто оказался в трудной ситуации. Среди МСП — прежде всего тех, кто входит в новые производственные цепочки, замещая импортеров, стартапы». За счет такой точечной оптимизации расходов там, где это менее чувствительно или неэффективно, возможно сократить около 10–15%, полагает он.

Впрочем, сам подход к определению приоритетов развития экономики также небезупречен «Мы путаем активность государства в условиях кризиса, которая должна быть, с тем, что мы хотим постоянно управлять экономикой. И вот этот соблазн управлять структурной перестройкой экономики может привести к тому, что мы подавим частную инициативу... Государству достаточно у себя сконцентрировать право принимать решения, какое производство и какие проекты нужно развивать и куда направлять финансовые ресурсы вместо частной инициативы»,— предостерегла госпожа Набиуллина. Новые же программы поддержки структурной перестройки экономики, несмотря на механизмы стимулирования частной инициативы, во многом опираются на госфинансирование (силами бюджета или госкомпаний) — риски реализации крупных проектов в условиях неопределенности компании брать не готовы. При этом бизнес издержки господдержки признает: офсетные контракты, обеспечивающие долгосрочный спрос на продукцию одних компаний, означают барьеры для входа на рынок других, привел вчера пример глава РСПП Александр Шохин. По его словам, предстоит еще найти баланс между поддержкой и обеспечением конкуренции.

Диана Галиева

Дружественный интернационал

с1

Торговля с Китаем по-прежнему растет высокими темпами: с начала года оборот увеличился на 40,7%, до $93,7 млрд, при этом растет не только экспорт из РФ, но и ввоз из Китая продукции машиностроения и электроники, отметили участники странового диалога «Россия—Китай» (китайская сторона на нем была представлена бизнесом и деловыми ассоциациями). Замминистра промышленности Алексей Груздев отметил, что Россия поднялась в списке крупнейших торговых партнеров Китая с десятого на седьмое место, при этом ведомство рассчитывает на «повышение качества производственной кооперации» (по примеру локализации производства китайских автомобилей Haval) в судостроении, станкостроении, химпроме, фармацевтике, биотехнологиях.

Оборот с ОАЭ, ставшими еще одним популярным внешнеторговым направлением для российского бизнеса, в прошлом году вырос на 68%, до $9 млрд. На двустороннем диалоге вице-премьер Денис Мантуров также говорил о возможностях производственной кооперации, отметив, что российские компании заинтересованы в создании производственных площадок на территории ОАЭ для экспорта в страны региона. Со страной также ведутся переговоры о создании зоны свободной торговли с ЕАЭС и проведении взаиморасчетов в нацвалютах. Министр экономики ОАЭ Абдалла бен Тук аль-Мари, в свою очередь, заявил, что ОАЭ являются крупнейшим инвестором в экономику РФ среди арабских стран, на ПМЭФ же приехали представители 18 эмиратских компаний.

В логистике проблемы постепенно решаются: российские компании закупают суда для замещения ушедших транспортных операторов (рынок для последних, по словам председателя совета директоров FESCO Андрея Северилова, стал «премиальным»). При этом продолжает расти нагрузка на дальневосточные порты — прирост контейнерных перевозок через них в этом году составил 34%, на северо-западе, напротив, наблюдался спад на минус 34%, сообщил врио главы ФТС Руслан Давыдов. Сейчас на дальневосточные порты приходится почти 60% оборота грузов, но, по оценкам транспортных компаний, некоторое восстановление грузопотока отмечается и в портах на Балтике, в том числе на фоне перегрузки Восточного полигона железных дорог. Мощность дальневосточных портов составляет около 300 млн тонн, но фактическая перевалка — около 230 млн тонн, добавил глава Минвостокразвития Алексей Чекунков,— 47% приходится на уголь, но доля его поставок не растет, увеличивается доля контейнерных перевозок.

За счет сотрудничества со странами БРИКС, в свою очередь, российская сторона рассчитывает в первую очередь на решение проблем с платежной инфраструктурой — на профильной сессии обсуждалось, в частности, создание перестраховочного пула, альянса рейтинговых агентств (международные агентства отозвали рейтинги по РФ) и — снова — увеличение оборота торговли в нацвалютах. По словам старшего банкира ВЭБ.РФ Сергея Сторчака, госкорпорация также выдвинула идею создания независимой финансовой инфраструктуры в рамках объединения на базе таких расчетов. На фоне ухода от платежей в долларах и евро (это происходит в том числе из-за проблем с использованием корсчетов западных банков) доля рубля в экспорте уже выросла с 12% до 34%, доля юаня в расчетах по экспорту российских компаний — с 0,5% до 15%. Помимо этого, российская сторона могла бы поспособствовать интернационализации индийской рупии, в том числе в рамках межбанковского механизма стран БРИКС, который во время ковида «стал пробуксовывать», предположил он. Решением проблемы вторичных санкций является присоединение к механизму банков, ориентированных на национальные экономики,— так будет легче договориться о том, как открывать корсчета, вести комплаенс, устанавливать лимиты, пояснил господин Сторчак. В частности, в Китае отдельные финансовые структуры использовались для операций с Ираном.

Татьяна Едовина,
Санкт-Петербург

Лекарство от неэффективности

Механизм риск-шеринга предложено опробовать на закупках орфанных препаратов

Государственный фонд «Круг добра», обеспечивающий лекарствами детей с редкими и тяжелыми заболеваниями, мог бы опробовать механизм риск-шеринга при закупках препаратов для таких пациентов. С таким предложением в ходе ПМЭФ выступил глава фонда Александр Ткаченко. Пока Минздрав, Минфин и Федеральная антимонопольная служба по разным причинам относятся к таким инициативам с осторожностью, полагая, что необходимые для этого поправки к законодательству требуют тщательной проработки. В Госдуме же отмечают, что к таким закупкам можно было бы применить экспериментальный правовой режим, позволяющий временно отступать от действующих норм.

Фонд «Круг добра» может стать участником эксперимента по внедрению механизма риск-шеринга при закупках лекарств на федеральном уровне. Поясним, этот механизм предполагает использование договорных моделей при закупках, что позволяет устанавливать дополнительные требования к производителям, такие как снижение объема обязательств покупателя в зависимости от результата применения препарата у конкретного пациента. В теории риск-шеринг увеличивает эффективность бюджетных расходов за счет исключения или сокращения нерезультативных трат (подобнее см. „Ъ“ от 22 мая). В первую очередь применение риск-шеринга оправданно для закупок сверхдорогих препаратов, используемых для монотерапии какого-либо заболевания.

Как заявил в ходе ПМЭФ глава «Круга добра» Александр Ткаченко, опробовать этот механизм на федеральном уровне можно было бы на закупках его фонда. Сейчас фонд обеспечивает лекарствами 7,2 тыс. детей с тяжелыми и редкими заболеваниями, в том в числе со спинально-мышечной атрофией (СМА), для лечения которой используются препараты со стоимостью курса в десятки миллионов рублей.

Александр Ткаченко напомнил, что препараты включаются в списки закупаемых фондом после их анализа подведомственными Минздраву структурами и обсуждения экспертным советом организации, что подразумевает их эффективность. Гендиректор Центра экспертизы и контроля качества медицинской помощи Минздрава Виталий Омельяновский отметил, что интерес к риск-шерингу для закупок лекарств для лечения орфанных заболеваний оправдан потому, что сейчас все больше препаратов выходит на рынок за очень короткий срок. В результате, по его словам, «становится меньше возможностей адекватно собрать данные об их клинической эффективности». Поэтому, как подчеркнула директор Федерального центра планирования и организации лекарственного обеспечения граждан Елена Максимкина, риск-шеринг и начинает применяться во многих странах.

Отметим, что профильные ведомства, занимающиеся регулированием госзакупок лекарств — Минздрав, Минфин и ФАС, уже обсуждали с межфракционной рабочей группой Госдумы по совершенствованию «лекарственного» законодательства возможность внесения поправок в закон о госзакупках, которые позволили бы использовать механизм риск-шеринга. Однако пока, как рассказал „Ъ“ источник в Минфине, «у каждого из ведомств есть свои причины, по которым инициатива требует доработки». Так, ФАС считает наилучшим механизмом снижения расходов конкуренцию поставщиков, Минфин выступает против внесения изменения в ФЗ-44, а у Минздрава есть вопросы к тому, как совместить требования к эффективности препаратов, предъявляемые при их выводе на рынок, с дополнительными условиями модели риск-шеринга.

Один из авторов инициативы о «легализации» риск-шеринга, депутат Госдумы Айрат Фаррахов отмечает, что практика регионов, в которых механизм внедряется в пилотном режиме, показала потребность в изменениях законодательства. «Возможно, для внедрения риск-шеринга нужно было бы создать экспериментальный правовой режим по аналогии, например, с „цифровыми песочницами“, который позволил бы госзаказчикам, например, „Кругу добра“, временно не ориентироваться на нормы текущего законодательства, не совместимые с этим механизмом»,— говорит депутат. Глава ассоциации «Инфарма» Вадим Кукава полагает, что после апробации риск-шеринг мог бы применяться и для госзакупок большего перечня лекарств в рамках других программ государственного лекарственного обеспечения.

Анастасия Мануйлова

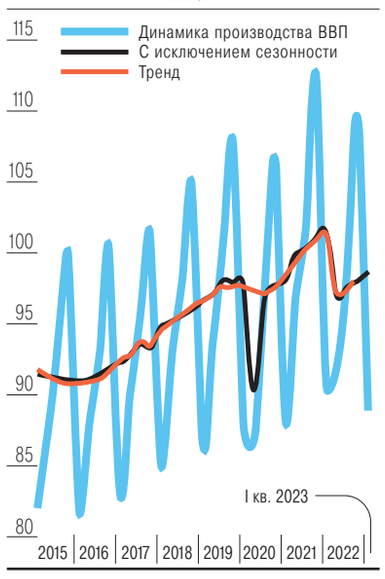
МОНИТОРИНГ

СТАТИСТИКА

ВВП получил поддержку словом

Росстат опубликовал первую оценку производства ВВП в первом квартале 2023 года, улучшив свою предыдущую оценку годового спада экономики в реальном выражении за указанный период на 0,1 процентного пункта — до 1,8%. Причина — использование дополнительных данных из отчета об исполнении консолидированного бюджета и внебюджетных фондов за январь—март 2023 года. По сравнению с четвертым кварталом 2022 года, прежде всего за счет эффекта высокой базы (10,9% — рост показателя в предыдущем квартале), ВВП сократился на 18,6%. Росстат не дает оценок изменения экономики квартал к кварталу с учетом сезонности — разрыв же показателя со среднеквартальным значением 2021 года составляет порядка 1% (вниз; см. график).

ДИНАМИКА ПРОИЗВОДСТВА ВВП (% К ЗНАЧЕНИЮ УСЛОВНОГО СРЕДНЕГО КВАРТАЛА 2021 ГОДА) ИСТОЧНИК: РОССТАТ.



Оценки производства добавленной стоимости основными отраслями в первом квартале совпадают с картиной, наблюдавшейся в оперативных данных Росстата (см. „Ъ“ от 17 мая). В годовом выражении снижению экономики способствовало сокращение физического объема добавленной стоимости в энергетике и ЖКХ — на 10,8%; в оптовой и розничной торговле — на 10,1%; в информации и связи — на 5,4% и в добыче — на 4,9%. Рос же выпуск в гостиницах и ресторанах — на 9,1%; в строительстве — на 7%; в финансах и страховании — на 6,2%; в госуправлении и обеспечении военной безопасности — на 4%; в АПК — на 3,4%; в транспортировке и хранении — на 2% и в обработке — на 0,3%.

Оценки перспектив экономики в 2023 году, звучавшие вчера на ПМЭФ, максимально позитивны и заметно превышали ожидания рынка (см. „Ъ“ от 9 и 6 июня). Главный экономист ВЭБа Андрей Клепач считает, что экономика в 2023 году, «видимо, вырастет» на 1,7–1,8% вместо ожидавшихся 0,8% за счет сильного роста потребительского спроса (на 4,5–5%) и инвестиций (на 2,2%). «Но здесь много неопределенностей»,— уточнил господин Клепач. Глава Минэкономики Максим Решетников также сказал, что рост экономики «может оказаться выше» 1,2%, которых ожидает ведомство. По оценке главы Банка России Эльвиры Набиуллиной, рост экономики по итогам года также будет находиться в верхней половине прогнозного диапазона регулятора в 0,5–2%. «Происходит ускоренная адаптация экономики, и сейчас динамика ВВП лучше, чем предполагает центральная точка нашего прогноза. Мы уточним прогноз к следующему заседанию»,— пообещала она.

Артем Чугунов

Kommersant.ru сетевое издание | **Коммерсантъ** ежедневная газета | **Коммерсантъ Weekend** еженедельный журнал | **Коммерсантъ Автопилот** ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону **8 (800) 600 0556**

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Газета отпечатана в АО «Прайм Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 5В, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700.
WWW. KOMMERSANT. RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | **ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ:** Альфред Хакимов — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201.
Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail podpiska@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботний выпуск) | **ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ:** Дмитрий Ноак - директор службы. Тел. (495) 797 69 86.

Тираж газеты «Коммерсантъ» **64 555**
Тираж сертифицирован Бюро тиражного аудита – ABC

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | **РЕДКОЛЛЕГИЯ** Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Татьяна Шишкова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационно-цифровым платформам АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козичев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь **СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»** Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Иван Буранов, Сергей Дюпин, Андрей Колесников, Григорий Ревзин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов, Елена Черненко | **ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ** Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Пророков; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | **ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ** Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Тишина (медиа и телекоммуникации), Максим Варыдвин (преступность), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косян (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Сапожков (экономическая политика), Сергей Ходнев (культура) | **РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП** Иван Богачев (спецопросы «Прямая речь»), Ксения Дементьева (финансовый анализ), Евгений Жирнов (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корсеть), Айрат Сакаев (нормативно-словарная) | **СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ** — Алексей Кондратьев | **КОРРЕКТОРЫ** — Елена Вилкова | **ВЫПУСК** — Наталья Ковтун | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цомык — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дицман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | **ФОТОСЛУЖБА** Сергей Вишневский — руководитель | **ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ** Виктор Лошак **ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ** Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | **И.О. РУКОВОДИТЕЛЯ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR** Александр Розанов, тел. (495) 797 6996 д.2648 | **ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ** Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

16+

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбурге, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакцией могут быть внесены изменения.

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru.
В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительствами: **Воронеж** ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; **Екатеринбург** ЗАО «Коммерсантъ в Екатеринбурге» (343) 287 37 05; **Ижевск** ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; **Иркутск** ООО «Издательский Дом Восточная Сибирь» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; **Казань** ООО «Профи-ньюс» (843) 253 20 41; **Краснодар** ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; **Красноярск** ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; **Нижний Новгород** ООО «Инфотех» (831) 430 13 92; **Новосибирск** АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; **Пермь** ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; **Ростов-на-Дону** ЗАО «Коммерсантъ в Ростове-на-Дону» (863) 308 15 05, 308 15 01; **Самара** АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; **Санкт-Петербург** Обособленное подразделение в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; **Саратов** ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; **Уфа** ООО «Знак» (347) 292 79 66; **Челябинск** ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

Рекламируемые товары и услуги подлежат обязательной сертификации

Материалы на таком фоне публикуются на коммерческих условиях

реклама

НОВОСТИ

Единство форума и содержания

с1

После этого Юрий Антонов весь вечер поет патриотические песни в обширном холле Lotte (уверен, что бесплатно), и с такой душой (хоть и под фонограмму), что не у одного меня, думаю, она, уже моя собственная, ноет и проступает слезами в том числе и радости. Но и тревоги, и боли, и что там есть еще. Короткий и величайший концерт со всеми мыслимыми хитами — вот что это было.

А Григорий Лепс не хотел ведь ссориться с коллегами, с которыми так хотел ссориться Владимир Киселев:

— Давать деньги или не давать деньги — это личное дело каждого. Но мы решили так, как решили. Безо всякого осуждения наших коллег, как бы они ни пели (зачем-то все-таки сразу и осудил, да нет, унизил просто.— **А. К.**), мы делаем свое дело, они — свое, как они это видят. Мы правы, потому что с нами правда. Правда всегда права!

И уж позже, проходя по холлу, Николай Басков добавил совсем исчерпывающе:

— Надеюсь, соберем огромную сумму, чтобы там не осталось ни одного танка!

Вроде же только что свое собирался отдавать, а не собирать еще с кого-то. Может, все уже изменилось. Может, что-то еще имел в виду. Нюансы, в общем, расходятся.

Да, вечеринки-2023 отличаются от ранних. Да, это не Shatush во главе с Михаилом Прохоровым, когда всю ночь и утро неслось все то ли в рай, то или в ад (хотя ведь именно несется)... Это другое.

Присмирели.

На форуме в первый день работы все принимают участие в каких-то панельных дискуссиях. Одна дискуссия собрала серьезных: и министр финансов, и глава Центробанка, и очень много губернаторов... Может, даже все.

— Так,— говорит министр финансов Антон Силуанов,— все пессимисты разъехались, поэтому в зале одни оптимисты.

И люди, переглядываясь слегка смущенно, с облегчением узнают друг в друге оптимистов (но все-таки пока еще не в себе).

Рано радуются.

— Мой KPI на следующий год — чтобы вернулись пессимисты,— развивает свою мысль господин Силуанов.

— Как это «чтобы вернулись»? — негодуют потом некоторые оптимисты.

Может, они просто чего-то еще не знают, именно в соответствии с тем правилом, что оптимист — это недостаточно информированный пессимист. А новые вводные, может, уже поступили.

Все, кстати, в целом довольны. «Экономика выработала антитела»,— утверждает глава комитета Госдумы по бюджету и налогам Андрей Макаров.

Да, никого нет тут в масках. Ни одного человека. Год назад было не так. Хотя минимум по одному тесту надо сдать на форуме.

Но вот на стенде «Аэрофлота» я вижу все-таки маски. Это человеческие маски. Девушки-стюардессы стоят в центре стенда, сгрудившись, вдевятером и улыбаются такими вымученными, приклеенными улыбками, что самому хочется стонать вместе с ними, глядя на них. Это молчаливые стоны, но неимоверно, нечеловечески страстные. Ну не могут люди так адски страдать, кажется тебе. Даже танцовщицы аргентинского танго не улыбаются так исступленно членам жюри к исходу своего танца.

Просто они с утра так улыбаются всем, понимаю я. Просто у них такая задача. Просто они делают свое дело. Их поставили ровно, в три рядка, дышать в затылок друг другу и улыбаться. Но это все-таки бесчеловечно.

И я с ужасом понимаю, что до конца форума считай что еще три дня.

Все тут, конечно, куда-то спешат и все понимают, что это бессмысленно. Во-первых, все равно уже опаздываешь, а во-вторых, ведь незачем. Да, подписал договор или просто пообещал, но где же эта чертова «митинг-рум» G-6?!

Но кому-то уже и некуда спешить. Вот я вижу бесцельно завернувшего в обширнейший павильон Башкортостана первого замглавы комитета Госдумы по делам СНГ, евразийской интеграции и связям с соотечественниками Константина Затулина, да и вышедшего оттуда, хоть и не сразу, а пока разобрался...

— Как вы,— говорю,— после знаменитого выступления, в котором вы не обнаружили целей в СВО?

— Сказали, что обязаны отреагировать... Так и будет...— Он отвечает печально и снова как-то бесцельно (Вот если бы «Панцирь-С1» так искал и не находил цели, что бы было с нами, в том числе и прямо тут, прицельно думаю я об этом? — **А. К.**).

Я обращаю внимание на то, что одет он как не по сезону моды, которую диктует ПМЭФ, то есть песочного цвета штаны да ветровку.

— Нет-нет,— успокаивает он то ли меня, то ли себя,— так-то я вел вчера здесь панель «Возвращение соотечественников»...

Это ему лучше поговорить с Антоном Силуановым, думаю я, но не решаюсь произнести вслух: а вдруг не так поймет? Как не так, я не знаю, но как-то другому, что ли. Но ему, конечно, место сейчас среди пессимистов. Ведь он-то информирован.

Оптимисты есть, и они рядом. Это стенд Объединенных Арабских Эмиратов, конечно. В начале каждого часа они устраивают свое представление и наполняют пространство павильона Н особой новой жизнью и особым смыслом. Люди в белых одеждах с палочками выходят и начинают медленно двигаться, тряся ими и собой. Это все музыкально, в такт, и завораживает. И ты видишь перед собой, если присмотреться, бесконечно умаявшегося бедуина в жаркой и душной пустыне. Идти нет сил и не знаешь куда, но надо идти... Ах да, в отель Hilton за флоутером на пленарную сессию...

И вот они идут, наступают на тебя, надвигаются строем, стуча палочками, и ты ловишь себя на мысли, что как-то с ними хорошо, что ли; не страшно («Невозможное возможно!» — начертано где-то в вышине на стенде ОАЭ). И не скучно. И хорошо, что они с нами. Хоть они. Да, хорошо.

— Наши поют...— растроганно вздыхает и мужчина в хорошем костюме рядом со мной, глядя на бедуинов.

Дружественные, он имеет в виду.

Иностранцев-то ведь тут что-то и не очень видно. Прошлогодних талибов (Движение «Талибан» признано в РФ террористическим и запрещено.— **„Ъ“**) тоже нет. Китайцы, говорят, есть, но я не видел. Но пусть не падают руки, не в пустыне живем (хоть кому-то и кажется так). Найдем иностранцев и на ПМЭФ. Просто плохо ищем.

— А что,— говорит мне Александр Калинин, глава известной организации «Опора России»,— у нас есть иностранцы! В малом бизнесе светиться можно!

Напротив — павильон Чеченской Республики. Да, тут как раз пустынно. Просто никого нет. И только фотографируются три мужественных бородатых человека. Молча и сурово фотографируются, по-мужски.

В другом павильоне, как раз Башкортостана, исследуют медвежью душу. Для нее создана «Киберпасека». Там пчелы и осы создают угрозы. «Катастрофа на пасеке! Осо-дроны грабят хранилища меда!» — вопиют медведи в комиксе, подготовленном, по-моему, специально для форума: просто потому, что очень уж красивый и дорогой.

«Они мутируют?» — спрашивают медведя. «„Осенний совет“ заявил о готовности к экстренным мерам... Эвакуация!» — раздается медвежий рык.

Да, снова становится как-то неспокойно.

Но попадаешь на стенд Белгородской области, и вот тут все лучше и лучше. Много клубники. И она хороша. Сотрудница Корпорации развития Белгородской области рассказывает об этом развитии.

— Но что же, не замечать того, что происходит? — спрашиваю я ее.

— Нельзя не замечать,— соглашается она.— Все имеет свойство начинаться и все имеет свойство заканчиваться. Помните об этом.

И это — еще одно новое знание, обретенное на ПМЭФ-2023.

— А помните,— спрашиваю я ее,— год назад была такая шоколадка, «Алешка»? Посвящена пареньку, который встречал и провожал танки? Горьким был тот шоколад...

— Конечно, помню,— откликается она.— Я все помню... Я сейчас!..— И она выносит на этот раз свитер, на котором Алешка, уже в форме защитника Отечества, встречает машины ПВО, а точнее тот самый ЗРПК «Панцирь-СМ».

Участники форума фиксировали все на нем происходящее ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

Запорожскую область представил Иван Охлобыстин ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

— Хотите еще клубники? — спрашивает она.

Я отказываюсь.

Потому что я хочу черешни. А ее дают на стенде Запорожской области. На большом экране в хорошем разрешении ее представляет актер и писатель Иван Охлобыстин (говорят, вчера был и сам здесь, да сегодня весь вышел куда-то). Он рассказывает с экрана про план ГОЭЛРО, про электрификацию всей страны, а также про план А и Б на разные случаи жизни (минимум два-то должны быть)... Ивана Охлобыстина хочется слушать даже об этом. Умеет же рассказывать человек!

Нет, тут, на стенде Запорожской области, ни слова про войну, как и на стенде Донецкой и Херсонской. Сейчас не об этом.

Я смотрю, что тут еще такого, и вижу два масштабных стенда, «Газпрома» и НОВАТЭКа. Они своим величием могут поспорить только между собой. Но все-таки «Газпром» прирастает еще и «Газпром-ареной», где сегодня будет футбол «Зенит»—сборная России, вот уж это павильон ПМЭФ так павильон, вечеринка так вечеринка.

А в Н-3 — презентация нейросети «Жириновский». Он жив, и он живет в сети. И вот он сам: сине-фиолетовый, с мерно и мирно мерцающими белесыми глазами. И нет, он одобрил бы сам себя и свои ответы про будущего президента России («Пока еще рано делать предсказания...» «Но я уверен, что народ...»), про сроки окончания СВО («Продолжится до полного восстановления мира и безопасности русских людей. Победа России неизбежна!»). Ах, Владимир Вольфович, вы тут, в помещении Н-3, не тот, совсем не тот... Вы были бы против, чтобы с вами такое делали, да и с кем угодно... И как там на самом деле, по ту сторону политики и жизни?.. Намекните все-таки как-нибудь на самом деле... И про Евгения Пригожина хотелось бы узнать побольше правды... И вообще...

А на стенде «ВКонтакте» — аншлаг. Тут Филипп Киркоров, Тимати, Jony, Валя Карнавал да Влад Бумага (45 млн подписчиков в YouTube у человека. То есть у сверхчеловека). То есть амбассадоры.

— Снимайте нас! Мы снимаемся! — двуссмыслиничает Филипп Киркоров.

И вот они уже все вместе старательно поют, показывая на логотип «ВКонтакте»: «Цвет настроения — синий, внутри мартини, а в руках бикини!...» — и лучше бы не надо...

Потом коллеги, если можно их так назвать, оставляют Филиппа Киркорова наедине с журналистами, и что же тут ему поделать, приходится ответить.

— Что я думаю про статус иноагента Максима Галкина? Меня меньше всего интересует его статус! Меня интересует мой статус!.. Про пару Пугачева—Галкин? Мы не общаемся уже пять лет!..

Ну вот и ответ.

— Советы для желающих вернуться? — снова переспрашивает Филипп Киркоров.— Я не МИД нашей страны! Это к Марии Захаровой! Ко мне лучше обращайтесь про песни! Про творчество!

Как будто то, чем занимается Мария Захарова, не творчество!

— Владимир Киселев заявил на этом форуме, что артисты не должны получать деньги за создание и исполнение патриотических произведений. Вы эту позицию разделяете или у вас другая? — интересуются у него.

— Позы и позиции — это разные вещи! — восклицает Филипп Киркоров.

И ему, конечно, виднее.

— Я всегда считал, что в цивилизованном государстве за каждый просмотр, прослушивание, за покупку контента должны авторские отчислять! — непреклонен он, ведь это про творчество.— А уж как распорядится автор, куда направит, на благотворительность, или на постройку дачи, или на покупку самолета (это про сбитый танк, очевидно.— **А. К.**),— это дело и принципы самого артиста. И так как я артист, а не композитор, мне очень сложно отвечать за Олега Газманова!

Рядом — стенд Российского футбольного союза. И анонсируют автограф-сессию футболиста Александра Мостового. А вот и сам Александр Мостовой, не сразу и разглядишь, ибо нет к нему очереди. То есть вообще никого к нему нет. Но он сидит.

Но разве удивительно это? Ведь чуть не каждый, кто влеком толпой по этому широкому коридору вдоль стендов и павильонов, может дать автограф. Может, но в отличие от Александра Мостового, не должен. А есть такие, которые могут и не дать.

Что-то, чувствую я по себе, хотелось бы добавить оптимизма. И вот он, передо мной: Александр Карелин, трехкратный олимпийский чемпион. Только что на стенде Министерства спорта демонстрировали достижения Всероссийской федерации спорта глухих. И сам Александр Карелин показывал жестами: «Мы вместе! Спорт! Вперед! Россия!»

— Знаю,— говорю я ему.— Мы вместе!

— Что, я стал знаменитым?! — переспрашивает меня трехкратный олимпийский чемпион.

Да. Спорт! Вперед!

— Россия! — подхватывает он и перерезает рукой горло: так он показывает слово «Россия».

Так его учили только что. И научили на свою голову: он ее широким жестом отрезал.

Но мне-то президент федерации тоже показал этот жест. И я видел: резать надо чуть ниже губ. Тогда да, как царь Петр учил, когда отрезал бороды боярам,— такая она, новая Россия, безбородая будет. Так гласит легенда истории этого жеста.

Это я и рассказал Александру Карелину.

— А по горлу — это недружественные страны, видимо,— сказал.

— А, исправлюсь! — обрадовался он.

Тем временем президент Федерации спорта глухих Дмитрий Ребров рассказывал мне, не прибегая к двусмысленным жестам, что на их соревнования в июле в Россию съедутся и американцы, и французы, и испанцы, и даже канадцы.

— Может, конечно, раздумают, но пока данные паспортов уже скинули,— пожимал он плечами (этот жест был наиболее понятен.— **А. К.**).— У паралимпийцев не так. И у олимпийцев тоже. А мы держимся.

— К вам,— я говорю,— прислушиваются.

— Не поспоришь,— соглашается он.

Ко второй половине дня в магистральном коридоре форума появляется все больше людей с пакетами разной формы и объема. Все куда-то уже что-то несут. Все друг другу уже чего-то надавали.

Идет взаимообогащение.

Просто какое-то лихорадочное.

Как в последний раз, ей-богу.

Андрей Колесников,
Санкт-Петербург

Волеизъявление в свободной форме

Осенние выборы в новых регионах пройдут по смягченным правилам

Центризбирком (ЦИК) одобрил в четверг запросы новых регионов о проведении выборов и определился со сроками голосования на довыборах в Госдуму. И там, и там процедуру решено растянуть на максимально возможные три дня, но если на новых территориях такое решение объясняют желанием избежать скопления людей на участках, то в остальных случаях основным аргументом в пользу многодневного голосования стало удобство избирателя. Всего же выбор в пользу трехдневки сделали в 50 регионах, подсчитали в ЦИКе, а в течение одного дня процедуру намерены завершить только четыре субъекта РФ.

ЦИК на заседании 15 июня единогласно одобрил запросы всех четырех новых субъектов РФ о проведении там выборов в сентябрьский единый день голосования. Решение принято по итогам консультаций с Министерством обороны и ФСБ, сообщила председатель ЦИКа Элла Памфилова. В целях безопасности регионам разрешено сократить сроки избирательных действий, но не более чем на половину, а их избиркомы должны представить в ЦИК календарные планы по подготовке и проведению выборов. В общей сложности там пройдет около 80 избирательных кампаний, подсчитали в ЦИКе: помимо региональных парламентов, в ДНР, ЛНР, Запорожской и Херсонской областях выберут представительные органы муниципальных образований.

Выборы во всех этих субъектах РФ будут проходить в течение трех дней, рассказал зампред ЦИКа Николай Булаев. Причем по решению региональных избиркомов там могут одновременно применяться дополнительные виды волеизъявления — например, голосование групп избирателей в населенных пунктах, транспортное сообщение с которыми затруднено, и голосование вне участков на пригодных для этого территориях (так называемое голосование «на пеньках», от которого ЦИК ранее рекомендовал регионам воздерживаться). Кроме того, напомнил господин Булаев, новым регионам закон позволяет проводить досрочное голосование в труднодоступных и отдаленных местностях. «Мы считаем, что в тех условиях, которые существуют сегодня в новых субъектах, эта форма голосования может быть достаточно широко востребована»,— подчеркнул зампред ЦИКа. Решение о том, какие населенные пункты признавать труднодоступными, будет принимать территориальный избирком. Все эти меры позволят избежать большой концентрации избирателей на участках в дни голосования и минимизировать риски, уверены в ЦИКе.

Врио главы Запорожской области Евгений Балицкий сообщил „Ъ“, что на выборах запланированы и другие послабления: в частности, голосовать можно будет не только по паспорту, но и по другим документам — например, по украинским водительским правам. Это делается потому, что многие жители еще не получили российские паспорта, объяснил губернатор. Он добавил, что перечень документов, удостоверяющих личность для голосования, будет утвержден специальным нормативным актом, но окончательное решение, сможет ли человек по своему документу получить бюллетень, останется за избиркомом.

Голосование на довыборах в Госдуму по четырем одномандатным округам тоже будет проходить в течение трех дней, постановил ЦИК. По этому поводу у членов комиссии было больше сомнений: так, Евгений Колюшин назвал такое решение «шагом назад» и выступил против многодневного голосования, которое вводилось как временная мера в период пандемии. Но все перевесил аргумент об удобстве такого формата для избирателей. Судя по всему, такой же точки зрения придерживаются и в регионах, которые по закону имеют право самостоятельно определяться с продолжительностью волеизъявления на своих выборах. По данным ЦИКа, трехдневку выбрали в 50 регионах, три субъекта решили проводить выборы в течение двух дней и еще четыре назначили обычное однодневное голосование.

Также ЦИК утвердил календарь дополнительных выборов в Госдуму. Согласно документу, выдвижение кандидатов будет проходить с 16 июня по 10 июля, подать документы в окружные комиссии они должны не позднее 21 июля, а регистрация завершится 6 августа. Не позднее 20 августа должны быть опубликованы предвыборные программы партий и кандидатов, а официальный старт предвыборной агитации в СМИ будет дан с 12 августа. Подвести итоги голосования на участках избиркомы должны не позднее четырех часов утра 11 сентября (при совмещении выборов разного уровня комиссии получат дополнительно два часа). Общие результаты довыборов ЦИК должен определить не позднее 25 сентября, а на их публикацию дается еще пять дней.

Анастасия Корня, Елена Рожкова

На атомной станции сойду

Глава МАГАТЭ Рафаэль Гросси осмотрел Запорожскую АЭС после разрушения плотины Каховской ГЭС

Директор Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) Рафаэль Гросси в четверг вновь посетил Запорожскую атомную электростанцию: на сей раз, чтобы узнать, как сказалось на ее работе разрушение расположенной неподалеку Каховской гидроэлектростанции. О каких-то серьезных последствиях прорыва плотины он по итогам визита не сообщил, но дал понять, что крайне встревожен безопасностью АЭС в условиях продолжающегося украинского контрнаступления.

Это был третий по счету визит делегации Рафаэля Гросси на Запорожскую АЭС (ЗАЭС) с сентября прошлого года. Во вторник глава МАГАТЭ побывал в Киеве, где встретился с президентом Украины Владимиром Зеленским, и изначально предполагалось, что в город Энергодар на левом берегу Днепра, где расположена станция, он прибудет в среду. Но планы пришлось подкорректировать. По словам Рафаэля Гросси, из-за усилившихся боестолкновений в этом районе он до последнего не знал, доберется ли до ЗАЭС.

Между тем у делегации МАГАТЭ было несколько важных задач на станции. Ключевая: оценить последствия разрушения каховской дамбы и обмеления водохранилища для ЗАЭС. Станция с осени 2022 года не вырабатывает электроэнергию, но реакторы и другое оборудование все равно необходимо охлаждать. Основной источник «внешней воды» для ЗАЭС — собственный пруд-охладитель, который соединен с Каховским водохранилищем продувочным каналом для циркуляции воды и наполнения.

Осмотрев этот пруд, Рафаэль Гросси заявил журналистам, что воды в нем на данный момент достаточно для безопасной работы станции, дополнительные меры не требуются. «С одной стороны, ситуация серьезная, последствия есть, и они реальные. С другой — были приняты ряд мер для стабилизации ситуации»,— сказал он по итогам поездки на ЗАЭС (цитата по «Интерфаксу»).

Руководство станции также заверяет, что причин для тревоги в связи с разрушением плотины нет. «На настоящий момент Запорожская АЭС находится в безопасном состоянии. Пять блоков находятся в состоянии холодный останов, один — в состоянии горячий останов. Нарушений пределов и условий безопасной эксплуатации не зафиксировано,— говорится в официальном Telegram-канале ЗАЭС.— Гидротехнические сооружения АЭС работают в штатном режиме. Имеющихся запасов воды в пруду-охладителе достаточно для обеспечения безопасной эксплуатации АЭС, даже при условии полного прекращения его подпитки».

● *Напомним, даже после того, как в марте 2022 года российские силы взяли Запорожскую АЭС под свой контроль, ею еще полгода продолжал управлять украинский «Энергоатом». Но после объявления о присоединении Запорожской области к России в сентябре 2022 года станция была передана в собственность РФ, с тех пор ею управляет новая дочерняя компания «Росэнергоатома» (входит в состав госкорпорации «Росатом»). Бывшего гендиректора ЗАЭС Игоря Мурашова выдворили на территорию Украины: по версии российской стороны, он сотрудничал с украинскими спецслужбами. В конце ноября новым гендиректором был назначен бывший главный инженер ЗАЭС Юрий Черничук. Он вчера и водил людей из МАГАТЭ по станции.*

INTERNATIONAL ATOMIC ENERGY AGENCY / REUTERS

Добравшись до Запорожской АЭС, гендиректор МАГАТЭ Рафаэль Гросси лично убедился в отсутствии причин для тревоги в связи с недавним разрушением плотины Каховской ГЭС

Еще одной важной задачей Рафаэля Гросси было обеспечить ротацию экспертов МАГАТЭ, постоянно находящихся на ЗАЭС. До сих пор на станции было по два специалиста агентства, но теперь после восьмой по счету ротации их будет уже четыре. МАГАТЭ добивалось расширения своего присутствия на ЗАЭС, чтобы тщательнее следить за обеспечением безопасности этой крупнейшей в Европе атомной электростанции.

Предполагается, что специалисты агентства будут следить в том числе за тем, как выполняются «пять принципов Гросси». Глава МАГАТЭ представил их 30 мая в ходе заседания Совета Безопасности ООН. Соблюдение этих правил должно, по словам Рафаэля Гросси, помочь предотвратить ядерную аварию «с катастрофическими последствиями для Украины и России». Речь идет о запрете атак любого рода с территории ЗАЭС или против нее, запрете на размещение на ЗАЭС тяжелых вооружений (например, реактивных систем залпового огня, артиллерийских систем и боеприпасов, а также танков) и военного персонала, отказе от создания рисков прекращения подачи электроэнергии извне на электростанцию, защите станции от диверсий. Последний пункт — обещание соблюдать первые четыре положения.

Добиться подписания документа о соблюдении этих принципов сторонами конфликта Рафаэлю Гросси пока не удалось (Россия говорит о недоговороспособности Украины, власти которой, в свою очередь, настаивают на «полной демилитаризации и деоккупации станции»). Однако в ходе визита на ЗАЭС глава МАГАТЭ все равно старался излучать оптимизм. По словам господина Гросси, члены Совбеза ООН поддержали его план, а значит, политический консенсус есть, пусть и на словах. «Достижение письменного соглашения было бы нереалистично на данном этапе, потому что, как мы знаем, нет переговоров о мире или прекращении огня между сторонами. Но мы смогли достичь твердого политического соглашения»,— сказал глава МАГАТЭ.

На заседании Совбеза ООН 30 мая большинство стран действительно заявили о поддержке «плана Гросси», однако позиция России и Украины была не столь однозначной. Российский постпред при ООН Василий Небензя заверил, что РФ и так уже всех предложенных принципов придерживается, в то время как украинский дипломат Сергей Кислица дал понять, что Киеву обсуждаемых мер мало. Впоследствии, впрочем, российские официальные лица на разных уровнях заявили о полной поддержке «принципов Гросси», в то время как украинские этого пока не сделали.

Сам глава МАГАТЭ, судя по его вчерашним заявлениям, крайне обеспокоен тем, что может произойти со станцией в ходе продолжающегося украинского контрнаступления. В ходе визита на ЗАЭС он сказал: хотелось бы, чтобы мир «осознал опасность» того, что может произойти «крупная авария» (цитаты по AFP). «Чего я ожидаю, так это того, что все международное сообщество, Российская Федерация, Украина и все остальные поддержат нас, чтобы этого не произошло»,— заявил он по итогам визита.

Елена Черненко

У США нашелся и к Ирану свой подход

Вашингтон обсуждает с Тегераном ядерную сделку и не только

США и Иран близки к соглашению об обмене пленными и ряду других договоренностей. В четверг это подтвердили власти Омана, выступившие посредниками между Вашингтоном и Тегераном. При этом в центре внимания остаются перспективы возврата к ядерной сделке, или Совместному всеобъемлющему плану действий (СВПД). Хотя в Омане на этот счет настроены весьма оптимистично, дать вторую жизнь договоренностям 2015 года будет непросто: слишком сильное давление оказывается на администрацию Джо Байдена как внутри страны, так и извне.

Подробностями прямых контактов между США и Ираном поделился в четверг министр иностранных дел Омана Бадр бен Хамад бен Хамуд аль-Бусаиди. «Я вижу серьезность намерений Вашингтона и Тегерана, переговорщики которых пытаются спасти ядерную сделку 2015 года,— сказал он.— Маскат считает, что руководство Ирана серьезно настроено на достижение соглашения, и если другая сторона (США.— **„Ъ“**) добросовестно подойдет к этому, они (иранские власти.— **„Ъ“**) готовы будут ответить тем же».

Министр также уточнил, что в обозримом будущем Иран может вернуть доступ к своим средствам на зарубежных счетах, потерянный после введения Вашингтоном санкций против Тегерана,— «осталось согласовать процедуру и график выполнения этой задачи». Оптимизм, по словам министра, внушает и ход переговоров по «обмену пленными»: «Иран и США близки к заключению соглашения. Осталось лишь договориться по техническим вопросам».

На прошлой неделе американский портал Axios сообщил, что в мае в Омане состоялись непрямые переговоры между представителями США и Ирана. Оманская сторона выступила тогда посредником. При этом заявление Бадра бен Хамада бен Хамуда аль-Бусаиди прозвучало на следующий день после того, как о ходе неформальных переговоров США и Ирана сообщил целый ряд американских СМИ.

Как рассказала со ссылкой на свои источники газета The Wall Street Journal, администрация президента США Джо Байдена преследует две цели: освободить американских заключенных в Тегеране и устранить риски, связанные с развитием его ядерной программы. Отмечалось также, что в качестве жеста добрый воли Вашингтон одобрил выплаты иракским правительством Ирану €2,5 млрд за импорт электроэнергии и газа. Эти средства, как напомнило издание, ранее оставались замороженными в рамках американских экономических санкций.

Между тем газета The New York Times (NYT) со ссылкой на свои источники сообщила, что не только переговоры с Ираном носят неформальный характер — неформальным, возможно, будет и само соглашение. Дело в том, что достижение подобных договоренностей может стать причиной крайне сильного недовольства со стороны американских консерваторов, которые любые уступки Тегерану считают слабостью. В свое время республиканцы жестко критиковали администрацию Барака Обамы за разморозку иранских средств в рамках ядерной сделки 2015 года (по их мнению, эти деньги могли пойти на спонсирование террористической активности). Следующий президент — республиканец Дональд Трамп объявил об отмене договоренностей с Ираном, включая и ядерную сделку. И вот теперь обсуждаются возможности для хотя бы частичной нормализации отношений.

NYT, ссылаясь на трех высокопоставленных израильских, одного иранского и одного американского чиновника рассказала о возможных пунктах нового соглашения. В частности, Иран может согласиться не обогащать уран более чем на 60% (для создания ядерной бомбы необходимо 90%). Напомним, что СВПД, подписанный Тегераном в 2015 году с пятью постоянными членами Совбеза ООН и Германией, подразумевал ограничение в 3,67%. Так что, похоже, о возврате к изначальным договоренностям в полном масштабе речи все-таки не идет.

От Тегерана хотят, чтобы он не допускал нападений проиранских группировок в Сирии и Ираке на американских контрактников, расширил сотрудничество с международными инспекторами по ядерной программе и воздерживался от продажи баллистических ракет России. Об этом NYT написала, ссылаясь на иранских чиновников.

Взамен Тегеран ждет, что США воздержатся от ужесточения санкций, которые наносят удары по иранской экономике, и не будут продвигать новые «карательные» резолюции в отношении страны на площадке ООН или в Международном агентстве по атомной энергии (МАГАТЭ). Иран также намерен требовать, чтобы США разморозили активы страны на миллиарды долларов, но исключительно для использования в гуманитарных целях.

NYT приводит мнение Денниса Росса, который участвовал в разработке программ по Ближнему Востоку для нескольких президентов США. По его словам, с одной стороны, Тегерану посылается жесткий сигнал, что «ему придется заплатить чудовищную цену», если уровень обогащения урана достигнет отметки в 90%. С другой — в администрации хотят, чтобы внимание сейчас по-прежнему фокусировалось на Украине и России. «Война на Ближнем Востоке, где вы знаете, когда она начинается, но не знаете, как она закончится,— это последнее, чего они (власти США.— **„Ъ“**) хотят»,— уверен эксперт.

Ранее в Госдепартаменте США на брифинге для журналистов слухи о возможных переговорах с Ираном по ядерной сделке называли «вводящими в заблуждение». Но оговаривались: главная цель США — это «гарантии того, что Иран никогда не получит ядерного оружия», а «дипломатия — это лучший путь к достижению» этой цели.

Между тем иранская сторона возможность сделки отметать не стала. Верховный лидер Ирана аятолла Али Хаменеи на днях заявил государственным информагентствам, что он может одобрить соглашение с Западом, если ядерная инфраструктура Ирана будет сохранена. В заявлении для NYT миссия Ирана при ООН отказалась комментировать детали переговоров, но отметила значимость «создания новой атмосферы и продвижения вперед».

Комментируя возможное соглашение США с Тегераном, эксперт вашингтонского Центра по международной политике и экс-сотрудник Госдепартамента Мэттью Хоу заявил „Ъ“: речь идет о попытке «преодоления негативных последствий внешней политики Соединенных Штатов за последние десятилетия». По его словам, это также ответ на потепление отношений Эр-Рияда и Тегерана при посредничестве Китая, роль которого на международной арене продолжает расти. Собеседник видит в происходящем с Ираном позитивные тенденции, но в успешности этих шагов не уверен.

Сомневается и бывший подполковник армии США, международный консультант Эрл Расмуссен. В беседе с „Ъ“ он заявил: «Хотя диалог и дискуссия очень приветствуются, каких-либо реальных и долгосрочных перспектив не просматривается, по крайней мере при нынешней администрации США». Эксперт полагает, что сейчас, в год перед президентскими выборами, администрация Джо Байдена отчаянно ищет побед, ведь «до сих пор внешняя политика была для нее сущим кошмаром». Очевидно, что освобождение из иранских тюрем заключенных американцев и возрождение ядерной сделки принесли бы серьезную внешнеполитическую выгоду команде президента. Однако, как считает эксперт, если по первой теме прогресс вполне возможен, то вот прорыв по ядерному вопросу маловероятен — и не только из-за давления со стороны противников договора внутри страны, но и в связи с неизбежным недовольством Израиля.

Там, кстати, уже сейчас выражают свою обеспокоенность. Как заявил порталу Axios неназванный представитель Минобороны Израиля, эту тему глава ведомства Йоав Галлант решил подробно обсудить со своим американским коллегой Ллойдом Остином. Оба они участвуют в двухдневном заседании глав Минобороны стран НАТО (и их союзников), которое завершается в Брюсселе сегодня. «Встреча будет посвящена Ирану, Ирану и еще раз Ирану»,— заявил собеседник Axios, анонсируя беседу господ Галланта и Остина.

Екатерина Мур,
Вашингтон;
Павел Тарасенко

Украина ждет жестов доброй воли

Киев хочет добиться от партнеров формальных обязательств по дальнейшей интеграции в НАТО

Военная поддержка Украины будет еще больше увеличена, а рассчитывать на нее Киев сможет столько, сколько потребуется. Об этом говорили в четверг участники двух брюссельских встреч — члены Контактной группы по обороне Украины в формате «Рамштайн», а также министры обороны стран НАТО. Между тем украинские власти ждут не только вооружений, но и политических жестов в преддверии саммита НАТО в Вильнюсе. Генсек альянса Йенс Столтенберг заверил, что «мощный сигнал» скоро будет послан. Впрочем, нет никакой уверенности в том, что этот сигнал будет именно таким, каким его хотят видеть в Киеве.

Традиционное обсуждение военной помощи Украине западными союзниками 15 июня вышло особенным. Так, в четверг поддержка Западом Киева обсуждалась сразу в нескольких форматах: в Брюсселе состоялись заседание «Рамштайн-13» и встреча министров обороны стран Североатлантического альянса, которая сопровождалась еще и Комиссией Украина—НАТО. К тому же подобные дискуссии впервые прошли не на фоне ожиданий украинского контрнаступления, а как раз в разгар активизации боевых действий. По оценке западных СМИ и аналитиков, наступление ВСУ проходит не без трудностей, а потому обсуждение краткосрочных потребностей Украины на поле боя выглядело актуальнее обычного. Другое дело, что и долгосрочная поддержка, которая также давно стала частью повестки союзников, на этот раз сводилась не только к вооружениям, но и к более политическим вопросам.

По итогам обсуждений перед журналистами отчитались глава Пентагона Ллойд Остин, председатель Объединенного комитета начальников штабов армии США Марк Милли и генсек НАТО Йенс Столтенберг. Труднее всего пришлось последнему. Он, в отличие от коллег, на прямой вопрос о перспективах получения Украиной «гарантий безопасности» на приближающемся вильнюсском саммите отделаться совсем дежурными фразами не мог. Как-никак Киев ждет от НАТО официального согласия принять страну в альянс сразу после завершения российско-украинского конфликта — в чем публично признается и даже грозит проигнорировать встречу лидеров блока, если не получит от союзников формальных обязательств по дальнейшей интеграции (см. „Ъ“ от 13 июня). Поэтому должность обязывала господина Столтенберга и отсутствие единого мнения среди партнеров учитывать, и к желаниям Киева отнестись с уважением.

Генсек НАТО, анонсируя повестку брюссельских переговоров, пытался сосредоточиться на важности удовлетворения срочных и долгосрочных нужд украинской армии. Начавшееся контрнаступление позволяло Йенсу Столтенбергу предположить, что, «очевидно, самый большой фокус был, есть и будет» на поставках различных видов вооружений и поддержании «уже переданных систем». «Я имею в виду, что у них (украинских военных.— **„Ъ“**) есть боеприпасы, запасные детали, обслуживание, возможности ремонта и что они будут иметь поддержку в течение всего наступления»,— сказал генсек альянса.

Таким образом, он предложил сконцентрироваться на срочных потребностях ВСУ и убедиться, что вопроса «Где боеприпасы?» у украинских военных во время контрнаступления не возникнет. Но политические обстоятельства, как и власти в Киеве, ждали и даже требовали от него совсем других слов. В итоге господин Столтенберг сдался: «Мы пошлем мощный сигнал о поддержке и солидарности с Украиной, который станет четким сигналом, что будущее Украины в НАТО». Пытаясь немного расшифровать столь непростую «сигнальную» формулировку, генсек НАТО подтвердил, что один из сценариев — трансформация Комиссии Украина—НАТО в соответствующий совет. «Если союзники договорятся… это означало бы, что за одним столом будет 32 равных участника. То есть это будет орган, который сможет принимать решения»,— подчеркнул политик. Впрочем, говорил Йенс Столтенберг об этом лишь как об опции.

Накануне газета The New York Times сообщила, что все упирается в позицию США, которые не торопятся давать зеленый свет четкому плану и графику вступления Украины в НАТО. По информации издания, президент Джо Байден оказался в меньшинстве среди лидеров блока и хотел бы ограничиться «расплывчатым обещанием» Киеву из-за крайней обеспокоенности перспективой третьей мировой войны. Среди полностью разделяющих его опасения стран — только Германия, утверждает газета.

В Белом доме склоняются к тому, чтобы предложить Украине «израильскую модель» и пообещать десятилетнюю программу стабильной военной помощи. Это безопаснее, чем согласиться принять эту страну в НАТО сразу после завершения ее конфликта с Россией. В пользу того, что публикация в The New York Times не была журналистской интерпретацией, говорят и комментарии главы Пентагона Ллойда Остина по итогам заседания «Рамштайн-13».

Господин Остин уверенно отчитывался о планах поддерживать Украину «столько, сколько потребуется», называл суммы, потраченные на военную помощь, и перечислял виды вооружений, которые уже поступили или скоро отправятся в распоряжение ВСУ. Но как только очередь дошла до вопроса о позиции США по присоединению Киева к НАТО, шефа Пентагона будто подменили. Обычно, когда после очередного «Рамштайна» Ллойд Остин сталкивался с неудобным вопросом — например, о поставках западных танков или истребителей,— на помощь приходил Марк Милли. Здесь же речь шла все-таки о деле политическом, генерал в чужие компетенции влезать не хотел, и господин Остин не нашел ничего лучше, чем ответить в духе пресс-службы Североатлантического альянса, заверив, что «двери НАТО открыты для всех». По его словам, США будут придерживаться решений саммита НАТО в Бухаресте в 2008 году, когда страны-члены согласились, что когда-нибудь Украина станет частью блока. И это притом, что Киев публично говорил: «Бухареста» уже недостаточно.

Зато подтверждений публикации издания Politico о том, что США давят на Украину и требуют добиться крупных успехов на поле боя в ближайшее время, в речах Ллойда Остина и Марка Милли не прослеживалось. Напротив, оба попытались убедить общественность, что «потери на войне» неизбежны, торопиться с результатами не стоит, а «тяжелая битва» может затянуться на месяцы. «Столько, сколько потребуется»,— для убедительности в который раз повторил господин Остин.

Примечательно, что «Рамштайн-13» оказался первым в своем роде, когда шефу Пентагона было легко рассуждать о поставках каких-либо вооружений и даже вопрос о перспективах передачи Украине истребителей F-16 не вызывал у него серьезных колебаний. Кажется, глава МИД Украины Дмитрий Кулеба был прав, когда недавно заявил, что Киев «вскрыл все табу» на вооружения и теперь единственное, за что действительно предстоит побороться с союзниками,— это членство в НАТО.

Тем не менее, как отмечал в начале июня пресс-секретарь президента РФ Дмитрий Песков, обеспечение безопасности России исключает присоединение Украины к альянсу. «Многие страны Европы, как ни странно, прекрасно отдают себе в этом отчет»,— сказал господин Песков, даже не упомянув США в этом контексте.

Алексей Забродин

русфонд/rusfond.ru **26 лет**

ПОМОГАЕМ ПОМОГАТЬ

Динара Нажипова,
РУКОВОДИТЕЛЬ БЮРО РУСФОНДА В БАШКОРТОСТАНЕ

Найти поломку

Зачем диагностировать болезни, которые нельзя вылечить

Уже два с половиной года Русфонд и Международный медицинский центр имени В.С. Бузаева в Уфе ведут совместный проект по генетическому обследованию детей. За это время помощь — многоэтапное обследование и консультации специалистов — получили более 60 ребятишек. Зачем это нужно, объясняет невролог центра ЮЛИЯ СИДОРОВА.

Что дает исследование генов? Первое и самое главное — правильный диагноз. Например, всем детям с задержкой развития ставят гипоксию и ишемию, пишут, что повреждение случилось во время беременности или родов из-за недостатка кислорода. Но чаще всего дело в генетической поломке. Если ее определить, из врачебных назначений можно убрать ноотропы, эффективность и безопасность которых не доказана, но которые, к сожалению, распространены в российской детской неврологии.

Второе: если понятен диагноз, то можно делать прогноз. Третье: при генетических заболеваниях могут страдать разные органы, а когда речь идет о детях с задержкой развития, проблему не всегда удастся отследить на раннем этапе. Но если знаешь диагноз, можно проводить более обширное обследование. И если мы не в силах пока повлиять на гены при многих синдромах, то выявить и лечить, например, почечную недостаточность как осложнение, мы можем начать раньше. Зная, что при определенном заболевании присоединяется катаракта, мы можем поймать ее на ранней стадии, а не в тот момент, когда зрение нельзя восстановить.

Четвертое: генетические исследования помогают безопасно планировать семью. Выявив мутацию у одного ребенка, мы можем следующего малыша в этой семье проверить на те же мутации еще на стадии эмбриона и решать вместе с родителями, сохранять или прерывать беременность.

Пятое: обследуя детей, мы накапливаем генетические данные, что помогает разрабатывать новые лекарства.

Вот только несколько примеров, когда проведенное генетическое исследование кардинально поменяло картину лечения у детей, средства для которых собрал Русфонд. Десятилетнего Алана долго лечили от эпилепсии, но обследование выявило синдром дефицита транспортера глюкозы 1-го типа. Для мальчика разработана кетогенная диета — в результате симптомы эпилепсии ушли. Семилетнему Тагиру врачи ставили энцефалопатию и задержку развития. Генетический анализ выявил болезнь Гоше. В организме мальчика не хватало определенного фермента, но есть лекарство, которое этот фермент восполняет и убирает проявления болезни. У пятилетнего Аскара выявлен синдром Барде — Бидля, при котором поражаются разные органы: почки, эндокринная система, зрение. Зная об этом, врачи будут следить за состоянием мальчика и своевременно реагировать на осложнения. Препарата от синдрома пока нет, но он уже на последней стадии испытаний. У 16-летнего Арсена, который жалуется на боли в ногах, спине, нарушение походки, нашелся ген, создавший дефицит карнитина. Если диагноз после дообследования подтвердится, юноше будет назначен препарат карнитина, который уберет многие симптомы. Пятилетнюю Машу лечили от эпилепсии, но у нее выявлена понтоцеребеллярная гипоплазия: при этом заболевании мозжечок и ствол мозга развиваются неправильно. То, что врачи принимали за судороги и лечили противоэпилептическими препаратами, на самом деле гиперкинезы — непроизвольные движения, которые никак не связаны с эпилепсией. Ненужные лекарства от эпилепсии девочке были отменены.

Генетические обследования, к сожалению, за государственный счет чаще всего не проводятся: полное секвенирование генома и экзома стоит дорого. В уфимском Республиканском клиническом перинатальном центре используются методы оценки кариотипа (изучение хромосом) и тандемной масс-спектрометрии (анализ обмена веществ). Это самые базовые обследования, которые не могут объяснить всего. Поэтому возможности, которые сейчас есть в Уфе благодаря совместному проекту с Русфондом, многообещающие.

весь сюжет
rusfond.ru/issues/**1052**

Аню Санакоеву ждут в Ярославле в июле

НАДЕЖДА ХРАМОВА

9 июня на rusfond.ru, в „Ъ“ и в эфире ГТРК «Алания» мы рассказали историю шестимесячной Ани Санакоевой из Северной Осетии («Нервные клетки восстанавливаются», Инна Кравченко). У девочки родовое повреждение правого плечевого сплетения — разорваны нервы, рука едва двигается, пальцы и кисть почти не разгибаются. Чтобы полностью восстановить двигательные функции руки, необходима этапная микрохирургическая реконструкция плечевого сплетения. Но оплата операций семье Ани не по силам. Рады сообщить: вся необходимая сумма (768 174 руб.) собрана. Родители девочки благодарят всех за помощь. Примите и нашу признательность, дорогие друзья.

Всего со 9 июня 19 014 читателей rusfond.ru, „Ъ“, телезрителей программы «Вести-Москва», ГТРК «Красноярск», «Ока», «Самара», «Мордовия», а также 137 региональных СМИ — партнеров Русфонда исчерпывающе помогли 15 детям на 31 395 458 руб.

полный отчет
rusfond.ru/**sdelano**

Необычная еда

Шестимесячного малыша спасет внутривенное питание и лекарства

Короткий кишечник Артема не справляется с перевариванием ни материнского молока, ни смесей
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

Артем Матвеев вместе с родителями и старшей сестрой живет в Волгограде. За полгода своей жизни он перенес операции по поводу грыжи, заворота и некроза кишок. От 115 см тонкой кишки у Артема осталось всего 35. Чтобы малыш смог выжить, его требуется кормить специальными смесями и давать лекарства — и те и другие вводятся в организм внутривенно. И кормить так придется долго — пока кишечник Артема не подрастет. Государство не успевает дать мальчику все необходимое вовремя — ни смеси, ни лекарства, ни расходники для их введения. А Артем не может не есть. Сейчас его семье срочно нужно найти почти 1,8 млн руб. на ближайшие полгода. У родителей мальчика нет таких денег.

Старшей сестре Артема Ангелине скоро исполнится два года. У них совсем разные характеры: Артем спокойный, улыбчивый, невозмутимый, Ангелина же ни минуты не сидит на месте, шумная, старается все потрогать и проверить на прочность. Когда Артему установили порт-систему для внутривенного кормления, родители очень переживали: вдруг Ангелина и ее начнет проверять, выдернет какие-то трубки. Но девочка как будто сразу поняла, что это очень серьезно и не для игры. Максимум, что она может сделать,— преодолевая любопытство, осторожно дотронуться до трубок, бережно погладить их. А потом Ангелина так же деликатно обнимает брата.

Артем родился в предновогодние дни — все вокруг казалось сказочным и чудесным, вспоминает его мама Виктория. На четвертые сутки ее с малышом из роддома выписали, и вся семья готовилась к праздникам. А на одиннадцатый день Артем стал вялым и бледным, отказался от груди, у него открылась рвота с желчью.

Скорая увезла мальчика в городскую больницу — рентген показал, что органы из брюшной полости Артема переместились в грудную через отверстие в диафрагме. Разбираясь с этой бедой на операции, хирурги устранили заворот кишок, санировали брюшную полость, зашили дефект. Но лучше Артему почему-то не стало. Из-за тяжести состояния его подключили к аппарату искусственной вентиляции легких. Во время второй операции врачи увидели обширный некроз кишечника. Всю омертвевшую часть — 80 см — пришлось удалить. Кишечник ушили, установили стому для отвода кала. И только тогда малыш пошел на поправку.

— Все происходило так стремительно, что мы не успевали ничего понять,— говорит Виктория.— Мы с мужем не видели Артема, пока он был в реанимации. Сутками читали статьи в интернете и форумы, где родители детей с синдромом короткой кишки обсуждали, какое лечение и какая помощь возможны. Иногда было так страшно, что от отчаяния хотелось закрыть все эти сайты и провалиться куда-нибудь.

Сразу же после операций главной проблемой стало кормление Артема: короткий кишечник не справляется с перевариванием ни материнского молока, ни смесей. Волгоградские врачи связались с московскими, и Артема отправили на реанимобиле в столицу, Виктория поехала туда же поездом. В Москве мальчику убрали стому, установили порт-систему для введения внутривенного питания и лекарств и подобрали смесь, чтобы потихоньку начать кормить ребенка обычным способом и приучать его кишечник работать.

Через два месяца Викторию с сыном выписали, дав им с собой препараты и внутривенное питание на первое время. Артем все это время чувствовал себя хорошо, нормально рос и развивался: научился держать голову, переворачиваться с живота на спину и обратно, стабильно прибавлял в весе — все благодаря необычной еде. Но запасы кончаются, и Виктория ждет помощи регионального комитета здравоохранения. Чтобы ее получить, родители сначала оформили Артему инвалидность, а теперь дожидаются закупок. Расходники для внутривенного введения еды готова предоставить волгоградская паллиативная служба, но, как там объяснили, к сожалению, не раньше 2024 года.

Ждать, пока решатся все бумажные вопросы, состоятся закупки, Артем не может. Купить все, что нужно, самим его родителям не под силу. Им остается надеяться на нас. Поможем?

Артем Костюковский,
Волгоградская область

КАК ПОМОЧЬ | **ДЛЯ СПАСЕНИЯ АРТЕМА МАТВЕЕВА НЕ ХВАТАЕТ 791 149 РУБ.**

Хирург Российской детской клинической больницы Юлия Аверьянова (Москва): «У Артема в результате ущемления диафрагмальной грыжи развился некроз тонкого кишечника. После двух операций сформировался синдром короткой кишки. Мы наладили систему парентерального (внутривенного) питания, ввели кормление смесями энтерально. Состояние мальчика стабилизировалось, он начал прибавлять в весе. С учетом специфики заболевания и возраста ребенку рекомендовано длительное лечение дома. По жизненным показаниям Артему необходимо внутривенное питание, расходные материалы для его введения и лекарства. Только так он сможет расти и развиваться».

Стоимость внутривенного питания, лекарств и расходных материалов на полгода 1 772 149 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 950 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Волгоград-ТРВ» соберут 31 тыс. руб. Не хватает 791 149 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Артема Матвеева, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Артема — Виктории Владимировны Розовой. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа *(подробности на rusfond.ru).*

Экспертная группа Русфонда

Десять лет без остановок

«Трансойл» и Русфонд отметили юбилей сотрудничества новым соглашением на 5 млн руб.

Крупнейший частный железнодорожный перевозчик нефти и нефтепродуктов вложит 5 млн руб. в развитие Национального регистра доноров костного мозга имени Васи Перевощикова (Национального РДКМ), созданного Русфондом. Договор об этом «Трансойл» и фонд подписывают сегодня на Петербургском международном экономическом форуме. За десять лет вложения «Трансойла» в регистр составили почти 50 млн руб. А Национальный РДКМ за это время стал самым большим в России.

Благотворительность основана на простых и понятных чувствах. Поэтому лучше всего жертвуют маленьким детям. Чем старше ребенок, тем обычно тяжелее идет сбор. Есть, конечно, и другие факторы, но лучше не буду касаться деликатных вопросов внешности, пола и т. п. Следующее серьезное усложнение — когда вместо конкретного человека с именем и фотографией появляется, скажем, оборудование для какой-то больницы. Пускай больница детская. Пускай речь о хирургических инструментах, с помощью которых спасут не одного ребенка, а многих. Все равно цепочка получается уже слишком длинная, чтобы действовать по велению души.

А с регистром потенциальных доноров костного мозга в этом смысле все гораздо хуже. Это инфраструктурный проект — тяжелое для благотворительного фандрайзинга слово. В нем нет ни конкретного пациента, ни даже больницы. Хуже того, пока регистр маленький, спасенных с его помощью людей, по идее, тоже быть не должно. Известная цифра: чтобы подобрать для пациента с лейкозом донора, чей костный мозг не будет отторгнут его иммунной системой, надо пересмотреть в среднем 10 тыс. вариантов. Пока в регистре не набрались тысячи, а лучше десятки тысяч потенциальных доноров, шансы, что кто-то из них из потенциального превратится в реального, очень малы.

Первый донор, привлеченный с помощью Русфонда, пожертвовал свой костный мозг еще в 1998 году. Это был немец. Русфонд действовал в разных направлениях: участвовал в создании регистра на базе НИИ детской онкологии, гематологии и трансплантологии имени Р.М. Горбачевой в Петербурге, оплачивал пересадки костного мозга в этом НИИ, помогал другим клиникам строить свои регистры. Национальный РДКМ учрежден как отдельная структура только в 2017 году. Сегодня в нем 83 043 добровольца. Это 40% всех потенциальных доноров России. В 2019 году реальными донорами стали семь человек из базы Национального РДКМ. В 2020-м — 13, в 2021-м — 26, в 2022-м — 72, за пять месяцев 2023-го — уже 38. Тенденция налицо. Последние несколько лет Национальный РДКМ — самый крупный среди локальных регистров РФ. Притом что он — самый молодой.

«Трансойл» — первая компания не из сферы медицины, поддержавшая усилия Русфонда по развитию донорства костного мозга в России. С 2013-го она выделяет фонду на это примерно по 5 млн руб. в год.

Конкретные цели пожертвований меняются. Национальный РДКМ привлекает добровольцев по всей стране из опорных центров в Москве, Петербурге, Ростове-на-Дону, Казани, Уфе, Новосибирске и Владивостоке. «Трансойл» помогал и регистру в целом, и отдельным его подразделениям. В 2021 году пожертвование компании пошло на развитие донорства в регионах Южного и Северо-Кавказского федеральных округов, в 2022-м — Сибирского. В этом году 5 млн руб. будут использованы для привлечения доноров в Петербурге и Ленинградской области. В целом же на программу «Русфонд.Регистр» за все время ее существования Русфонд потратил 1,57 млрд руб.

Алексей Каменский, специальный корреспондент Русфонда, Санкт-Петербург

Из свежей почты

Рома Антипин, 9 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 152 295 руб.
Внимание! Цена лечения 241 295 руб. Юридические лица благотворительного сервиса Альфа-Банка внесли 70 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Саратов» соберут 19 тыс. руб.

Рома родился слабеньким, плохо ел, только лежал неподвижно, в месяц его госпитализировали. После выписки Рома проходил курсы лечения и понемногу начал развиваться: научился сидеть, опираться на ноги, к семи годам стоял и пытался ходить. А потом эти навыки резко пропали. Сейчас опять возим его на коляске, ничего сам делать не может, слабый, вялый, даже ложку не держит. Речь понимает ограниченно, не говорит. Рому берут на лечение в Институт медтехнологий (ИМТ) в Москве, а платить нечем. *Елена Антипина, Саратовская область*

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Рома нуждается в восстановительном лечении — коррекции тонуса мышц, развитии координации движений, мелкой моторики и речи».

Назар Берест, 5 месяцев, врожденная деформация черепа, требуется лечение специальными шлемами. 155 709 руб.
Внимание! Цена лечения 202 320 руб. Компания «Металлоинвест» внесла 28 611 руб. Телезрители ГТРК «Белгород» соберут 18 тыс. руб.

Сразу после рождения малыша мы обратили внимание на необычную форму его головы — слишком выпуклый затылок. Нас направили на консультацию к нейрохирургу. Он сказал, что у Назара рано срослись черепные кости, нужна операция, иначе у нашего мальчика будут тяжелые осложнения, вплоть до умственной отсталости и слепоты. Операцию провели в Москве, голова Назарки округлилась, а теперь ему надо носить ортопедические шлемы, но у нас нет денег на их оплату. Помогите! *Наталья Берест, Белгородская область*

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Назару требуется в течение года носить краниальные шлемы-ортезы, которые моделируются на компьютере. В результате голова приобретет анатомически правильную форму, мальчик будет нормально развиваться».

Лиза Кибальник, 8 лет, врожденная деформация стоп, требуется хирургическое лечение. 147 210 руб.
Внимание! Цена лечения 419 210 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 250 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Алтай» соберут 22 тыс. руб.

Дочка родилась с искривленными ножками, обе стопы были подвернуты внутрь. Мы начали лечение, и ножки выпрямились. Лиза нормально развивалась, вовремя пошла. Но недавно стопы у нее снова стали подворачиваться. Я узнала, что в ярославской клинике успешно лечат деток с такими проблемами, и обратилась туда. Мне ответили, что сейчас дочке поможет только лечение и операция по реконструкции стоп. Но оплатить ее я не могу, денег совсем нет. Помогите! *Мария Кибальник, Алтайский край*

Травматолог-ортопед ООО «Клиника Константа» Максим Вавилов (Ярославль): «Лизе необходима реконструктивная операция на обеих стопах. Но сначала нужно провести курс этапных гипсований по методу Понсети. Стопы выпрямятся, девочка сможет нормально ходить, бегать».

Егор Вахрушев, 14 лет, несовершенный остеогенез, требуется курсовое лечение. 149 638 руб.
Внимание! Цена лечения 550 638 руб. Компания LVMH Perfumes & Cosmetics (Seldico Russia) внесла 150 тыс. руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной,— еще 230 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Удмуртия» соберут 21 тыс. руб.

Егор родился с переломами обеих ног и ключицы. Когда ему было два года, мы обратились в клинику GMS в Москве, и благодаря лечению, которое помог оплатить Русфонд, Егор окреп, научился ползать, а затем и ходить. Переломы случались все реже, но совсем не прекратились, неправильно сросшиеся бедра деформировались. В пять лет сыну укрепили бедра штифтами, а когда Егор подрос, их заменили «растущими» стержнями. Но левая нога у него короче правой, сын хромает, развивается сколиоз. Лечение необходимо продолжить, но оплата мне не по силам. *Елена Юшкарева, Удмуртия*

Педиатр Центра врожденной патологии клиники Глобал Медикал Систем (GMS Clinic) Татьяна Хасянова (Москва): «Егору требуется продолжить медикаментозное лечение в сочетании с физической реабилитацией».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 9.06.23–15.06.23

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — **48**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **32**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **2**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **0**

все сюжеты
rusfond.ru/**pomogite**; rusfond.ru/**minzdrav**

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в „Ъ“. Проверив письма, мы размещаем их в „Ъ“, на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 139 печатных, телевизионных и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 19,240 млрд руб. В 2023 году (на 15 июня) собрано 658 766 565 руб., помощь получили 548 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр СО НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В январе 2022 года Русфонд выиграл президентский грант на организацию поиска доноров костного мозга для 200 больных, в декабре Национальный РДКМ получил грант в конкурсе «Москва — добрый город» на привлечение москвичей в регистр. А в январе 2023 года Русфонд — президентский грант на включение в Национальный РДКМ 15 тыс. добровольцев. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ.

Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110; rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложение для айфона и андроида rusfond.ru/app
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

деловые новости

+ индикаторы

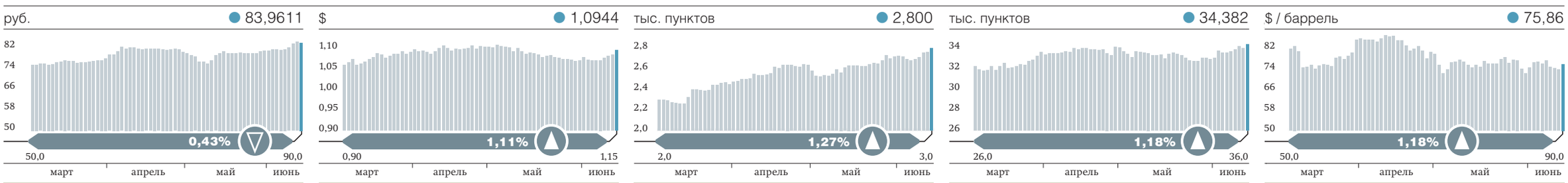
Официальные курсы ЦБ России на 16.06.23

Австралийский доллар	57,2699	Дирхам ОАЭ	22,8596	Казахский тенге**	18,6514	Сингапурский доллар	62,4618	Швейцарский франк	92,9596
Английский фунт	106,5970	Доллар США	83,9611	Канадский доллар	63,1429	Турецкая лира*	35,5463	Японская иена**	59,8525
Белорусский рубль	28,1248	Евро	90,9665	Китайский юань	11,7356	Украинская гривна*	22,7326	*За 10. **За 100.	
Гонконгский доллар*	10,7491	Индийская рупия**	10,1673	СДР	111,9882	Шведская крона*	78,2176		

Индексы ведущих фондовых бирж на 15.06.23 (пунктов)

Nikkei 225	33485,49 (–16,93)	DAX	16290,12 (–20,67)
PTC	1054,3 (+23,65)	DJIA*	34331,21 (+351,88)
FTSE 100	7628,26 (+25,52)	NASDAQ Composite*	13719,07 (+92,59)

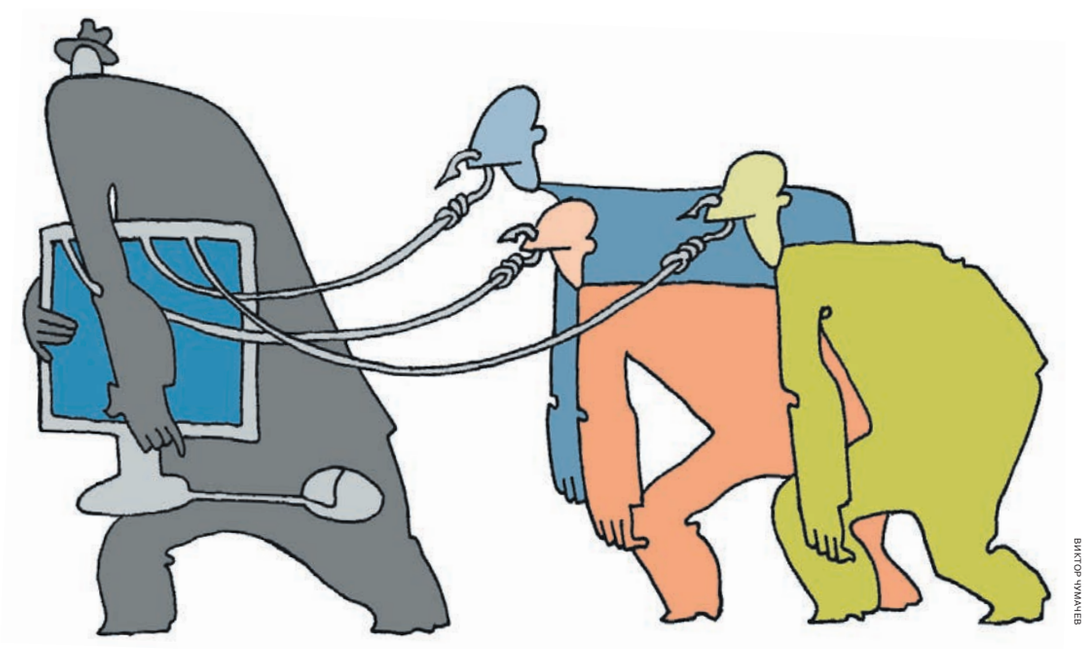
*На 20:22. По данным агентства Bloomberg.



Хакеры настроились на рыбалку

Фишинговые ресурсы оптимизируют работу с поисковиками

Поставщики решений для кибербезопасности отмечают рост на 16% числа фишинговых сайтов, преобладающих в поисковой выдаче над официальными порталами. Это объясняется использованием злоумышленниками инструментов поисковой оптимизации, атаки направлены преимущественно на сайты небольших компаний. Эксперты предупреждают, что помимо финансовых потерь действия хакеров могут привести к взлому официальной организации, если пользователь ошибочно передаст им данные своего аккаунта.



ВИКТОР ЧУМАЧЕВ

„Ъ“ ознакомился с исследованием Positive Technologies, представленным на ПМЭФ-2023 и посвященным актуальным угрозам кибербезопасности в России в первом и неполном втором кварталах. В целом в первом квартале 2023 года число инцидентов увеличилось на 7% по сравнению с показателем предыдущего квартала и оказалось на 10% больше, чем в начале 2022 года, говорится в отчете. «Наиболее частыми последствиями успешных кибератак на организации стали утечки конфиденциальной информации — 51% инцидентов, причем во втором неполном квартале их число уже превысило первый квартал на 4%»,— говорит директор экспертного центра безопасности Positive Technologies Алексей Новиков.

Помимо роста числа атак исследователи отметили и рост вредоносной рекламы в поисковых системах, то есть таргетированной выдачи фишинговых сайтов, маскирующихся под официальные бренды,— их рост год к году составил 16%.

Суть метода злоумышленников заключается в использовании поисковой оптимизации (Search Engine Optimization, SEO) для опережения выдачи незаконного ресурса над законным, этот способ атаки в том числе применяется для привлечения большого числа пользователей на фишинговые сайты, поясняют в Positive Technologies. «Злоумышленники внедряют во вредоносные сайты ключевые слова и используют популярные темы, поисковые системы считывают это и выдают вредоносный сайт раньше, чем оригинальную страницу»,— отмечают там. В Positive Technologies считают, что тренд не утратит актуальности на протяжении всего 2023 года и будет действовать на всех популярных поисковых сервисах. В «Яндексе» „Ъ“ не ответили.

SEO-спам — использование неэтичных методов для увеличения рейтинга сайта в поисковой выдаче — мошенники сейчас применяют постоянно, соглашается руководитель направления мониторинга и аналитики Innostage Ксения Рысаева. Она добавляет, что такие сайты могут содержать вредоносные программы для заражения компьютеров посетителей. «Инструмент распространения вредоносных ресурсов через оптимизацию поисковой выдачи эксплуатирует психологию пользователей, которые интуитивно выбирают первые строки в результатах поиска»,— говорит технический руководитель направления анализа защищенности центра инноваций Future Crew компании МТС Red Алексей Кузнецов.

Среди отраслей, которые страдают от подобных атак, можно назвать небольшие онлайн-бизнесы, например отели и в целом те компании, в которых веб-сайт выполняет роль визитки, а не инструмента заработка, уточняет руководитель отдела продвижения продуктов компании «Код безопасности» Павел Коростелев. «Если говорить о веб-порталах, которые развивают для заработка, их владельцы хорошо разбираются в поисковой оптимизации и постоянно ею занимаются, злоумышленникам сложно их перебить»,— говорит он. Однако господин Кузнецов считает, что компании, которые реализуют товары и услуги онлайн,— онлайн-ритейлеры, сервисы продажи билетов, онлайн-банки,— тоже находятся под угрозой.

Можно выделить три ключевых негативных последствия такого вида мошенничества: во-первых, легальный бизнес лишается части доходов, во-вторых, из-за негативного пользовательского опыта бизнес может понести значительные репутационные издержки, уточняет директор АНО «Институт развития предпринимательства и экономики» Наталья Назарова. В-третьих, добавляет эксперт, если клиент передал данные от личного кабинета в том или ином сервисе, есть риск взлома IT-системы бизнеса, в результате чего могут произойти утечка персональных данных и блокировка работы.

Татьяна Исакова

ГБУ «Жилищник» попросили потесниться

Управляющие жалуются на монопольное положение компании

Сегмент управления жилыми домами в Москве и Петербурге монополизирован, считает Ассоциация участников рынка обслуживания недвижимости. Она попросила ФАС вмешаться в ситуацию и устранить антимонопольное нарушение. Оно состоит в том, что вопреки правилам в столице ГБУ «Жилищник» занимает более 60% рынка, а ЖКС в Петербурге — 53%. Девелоперы, зачастую управляющие своими же новостройками, также выступают за конкуренцию. Но из-за низкой маржинальности и сложности бизнеса к настоящему моменту более 1 тыс. УК по всей стране не смогли или не захотели продлевать лицензии.

В распоряжении „Ъ“ оказалось направленное 10 июня руководителю Федеральной антимонопольной службы (ФАС) Максиму Шаскольскому письмо Сергея Крекова — главы одной из структур Ассоциации участников рынка обслуживания недвижимости (АКОН) с просьбой устранить нарушения антимонопольного законодательства на рынке управления жилыми домами. В обращении особый упор делается на ГБУ «Жилищник» в Москве и ООО ЖКС в Петербурге, «занимающих доминирующее положение в своих городах».

При допустимой законодательством норме доли одной компании в отрасли не более 50% в Москве на ГБУ «Жилищник» приходится 66% от общего объема площади городского жилого фонда рынка, в Петербурге на ЖКС — 53%, указывается в письме. По данным ГИС ЖКХ, в Москве сейчас расположено 35 тыс. многоквартирных домов, в Петербурге — 24 тыс.

В ФАС и департаменте ЖКХ Москвы, курирующем ГБУ «Жилищник», на запросы „Ъ“ не ответили. В жилищном комитете Петербурга, в подчинении которого находится ЖКС, сообщили „Ъ“, что доля компании на рынке города составляет 31,6%.

Как правило, у ГБУ «Жилищник» и ЖКС старый жилой фонд, а новостройки чаще всего эксплуатируются УК, созданными самими застройщиками, говорит управляющий партнер Prime Life Development Денис Коноваленко. Однако сейчас, по словам юриста адвокатского бюро Asterisk Софьи Волковой, все больше московских новостроек, в основном массового сегмента, переходят в управление ГБУ «Жилищник». Управление старым жилым фондом непривлекательно для УК, так как затраты на его обслуживание значительно выше, чем у новостроек, отмечает собеседник „Ъ“ среди застройщиков.

Важной причиной перехода новостроек под управление ГБУ «Жилищник» стал дефицит на рынке профессиональных управляющих компаний, считает заместитель гендиректора по правовым вопросам УК «Аструм-Москва» (входит в ГК «Гранель») Валентина Тугушева. Но Денис Коноваленко уверен, что если бы доля этой компании на рынке снизилась, то нашлись бы желающие из числа девелоперов и товариществ собственников жилья управлять домами. Впрочем, для них и так освободилась немаленькая ниша. Замглавы комитета Госдумы по строительству и ЖКХ Владимир Кошелев на днях заявлял, что более 1 тыс. УК по всей России, чьи лицензии истекали 1 июня этого года, не смогли их продлить.

Не исключено, что многие УК сами приняли решение не продлевать лицензии, так как, по словам госпожи Тугушевой, «маржинальность в этом сегменте ничтожно мала и находится на уровне нескольких процентов». При этом сам бизнес трудозатратен и забюрократизирован. Высокую задолженность владельцев квартир за услуги ЖКХ управляющие компании вынуждены взыскивать через суд, что требует дополнительных затрат, а невозможность оперативно провести общее собрание жильцов оттягивает быстрое решение актуальных вопросов, поясняет эксперт.

Услуги по управлению домов — болезненная тема для горожан. Постоянные конфликты вызывают не только недовольство потребителей качеством обслуживания домов, но и частые фальсификации решений общего собрания владельцев квартир при переходе дома от одной УК к другой, отмечает Софья Волкова. «В свое время перманентные скандалы в Москве из-за низкого качества обслуживания многоквартирных домов и вынудили мэрию консолидировать управление этим процессом в руках ГБУ „Жилищник“»,— говорит собеседник „Ъ“ на этом рынке, не исключая, что так же было и в Петербурге. Учитывая эти обстоятельства, госпожа Волкова сомневается, что жалоба структуры АКОН в ФАС будет удовлетворена.

Дарья Андрианова

Промсвязьбанк оперся на оборону

Прибыль выросла вместе с активами

Опорный для ОПК Промсвязьбанк (ПСБ), который с момента начала военных действий на Украине активно расширяет бизнес на «новых территориях», существенно увеличил доходы в 2023 году. Чистая прибыль ПСБ по РСБУ за первый квартал, рассчитанная „Ъ“ и подтвержденная банком, оказалась выше, чем годовые результаты до марта 2022 года. По размеру активов банк перешел на четвертое место в России, потеснив Альфа-банк.

Чистая прибыль ПСБ за первый квартал 2023 года по РСБУ составила 24,96 млрд руб. Такой результат следует из опубликованных данных ЦБ чистой прибыли банков, ранжированных по активам, и отчетности самих кредитных организаций. Сам ПСБ отчетность ни за 2022 год, ни за первый квартал 2023 года не раскрывал. Расчетный показатель оказался выше годовой прибыли, которую банк показывал в 2006–2021 годах. В частности, в 2021 году ПСБ получил 22,7 млрд руб. чистой прибыли по РСБУ.

В банке подтвердили цифры, которые получил „Ъ“ на основе расчетов. «ПСБ заработал 25 млрд руб. чистой прибыли за первый квартал 2023 года. Сильный финансовый результат — это преимущественно эффект роста объемов бизнеса при сохранении адекватного уровня затрат и стоимости риска»,— отметили в банке.

Также в ПСБ сообщили, что активы банка на 1 апреля 2023 года достигли 6,3 трлн руб., увеличившись на 70% за последние полтора года. В результате ПСБ перешел на четвертое место по размеру активов среди российских банков, потеснив Альфа-банк (5,65 трлн руб.). О том, что банк по итогам 2022 года стал пятым по размеру активов, которые достигли почти 5 трлн руб., глава ПСБ Петр Фрадков докладывал президенту РФ Владимиру Путину в январе текущего года.

Как отмечают в банке, «высокая динамика обусловлена масштабированием бизнес-модели универсального банка, включающей как реализацию функции опорного банка для предприятий ОПК, так и развитие корпоративного и розничного сегментов бизнеса, в том числе в Крыму и новых субъектах РФ».

ПСБ с июня 2022 года активно развивает бизнес в ДНР и ЛНР. К июню 2023 года совокупная клиентская база банка в этих двух регионах с учетом присоединения ООО «ПСБ Донецк» и ООО «ПСБ Луганск» (бывшие центральные банки ДНР и ЛНР), а также открытия новых отделений насчитывает более 2,3 млн физических лиц. Число клиентов-юрлиц, работающих с ПСБ, составляет около 70 тыс.

Как отмечает управляющий директор по валидации «Эксперт РА» Юрий Беликов, темпы роста прибыли банка «значительно превосходят темпы роста активов». Однако он указывает, что банк по-прежнему не раскрывает отчетность, поэтому достоверно проанализировать драйверы финансового результата нельзя. Вместе с тем господин Беликов считает, что, «как и у многих других крупных банков, положительно на прибыли первого квартала могли сказаться валютная переоценка, меньшие отчисления резервов, а также кумулятивный процентный поток с продолжающего рост кредитного портфеля».

Эксперт уточняет, что «далее динамика финансового результата с должна нормализоваться», а квартальная прибыль — снизиться относительно рекорда начала года. «На это, вероятно, повлияет вызревание кредитов, некоторое замедление выдач, которое может произойти по системе в целом по мере сокращения платежеспособного спроса, и ожидаемый рост стоимости фондирования»,— поясняет господин Беликов.

Кроме того, сдерживающее влияние на результаты работы ПСБ может оказать эффект от консолидации других кредитных организаций, особенно в случае выявления на их балансах активов, требующих дополнительного резервирования. В частности, 1 мая 2023 года ПСБ присоединил ранее переданный ему Минбанк (его финансовые результаты также не раскрывались ни за 2022 год, ни за первый квартал). Кроме того, в конце 2022 года банк приобрел СМП-банк, включая дочерний Мособлбанк (находится в процессе финансового оздоровления, см. „Ъ“ от 21 января), однако сроки интеграции по этим активам официально не раскрывались.

Ольга Шерункова

правила игры

в трансформацию рынка видеоигр изучал заместитель редактора отдела медиа и телекоммуникаций

Никита Королев

В ходе сессии «Российский геймдев и тренды его развития», которая прошла на ПМЭФ, участникам отрасли прямым текстом объяснили, что от государства ей инвестиций ждать не стоит. Хотя бы просто потому, что им это не нужно, считают чиновники. «Имеется все для того, чтобы проекты развивались не за счет госинвестиций»,— заявил замглавы Минцифры Максим Паршин.

Может показаться, что в случае с геймдевом власти поступили так же, как и с разработчиками софта, которым сначала пообещали гранты в рамках механизмов ИЦК и ЦКР, а потом, поняв, что денег на всех не хватит, предложили нефинансовые механизмы поддержки.

Но здесь ситуация обстоит иначе: деньги на поддержку разработчиков видеоигр у государства были, есть и вроде бы будут. Так, в интервью РБК глава Института развития интернета (ИРИ) Алексей Гореславский заявил, что в 2022 году ИРИ выделил на поддержку игр порядка 1 млрд руб. Меня же он заверил, что и в 2023 году никаких вопросов с финансированием проектов нет: «Проблема не в нехватке денег, а в недостатке проектов, которые не стыдно поддержать».

> Судя по всему, Минцифры подталкивает игровую индустрию к частным инвестициям не потому, что денег нет, а потому, что есть нужное направление

Поэтому, судя по всему, Минцифры подталкивает игровую индустрию к частным инвестициям не потому, что денег нет, а потому, что есть нужное направление. И главным кандидатом на центрального инвестора сейчас выглядит VK, без которой игровикам развиваться на внутреннем рынке будет явно непросто.

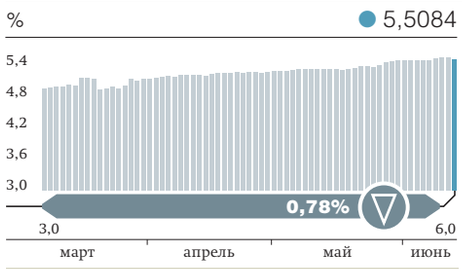
Судите сами. Развитые площадки для дистрибуции игр (VK.Play и потенциально RuStore), которые работают в синергии с аудиторией соцсетей, сегодня есть только у VK. Принадлежащий Innova магазин 4GAME на их фоне выглядит «вещью в себе». Поэтому всем отечественным разработчикам от мала до велика придется идти в VK. Даже крупная Lesta, которая сейчас занимается разработкой новых продуктов, не сможет продать их на своих площадках, где собраны специфические танковые и корабельные аудитории.

VK — единственная компания, объявившая о планах направить 300 млн руб. инвестиций в студии разработки игр, которые взамен получат эксклюзивные условия при размещении в цифровых магазинах игр. Созданием игрового движка, необходимого российским разработчикам, занимается та же VK. Да и экспортный коридор для российских игр в Китай будет контролировать именно она, пусть не напрямую, а через косвенно подконтрольную ассоциацию АПРИОРИ.

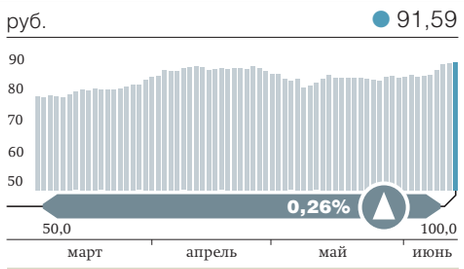
Но в таком подходе есть изъян: если российские разработчики будут вынуждены работать через VK, то зарубежные — нет. И пока компания не придумает, как привлечь качественный зарубежный контент к себе на площадку, я, как миллионы других геймеров, продолжу покупать игры в Steam. Который намеренно или по недосмотру регуляторов пока не заблокирован.

деловые новости

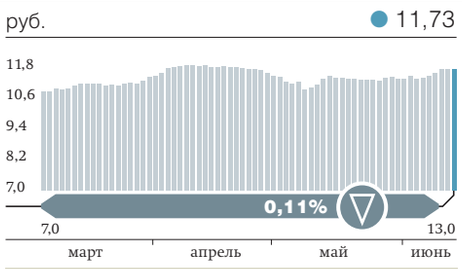
241,39 Последнее значение за минувший торговый день
Рост или снижение индикатора за торговый день
2,36% Процентное изменение за торговый день
10,5 20,5 Диапазон изменения индикатора за последние три месяца



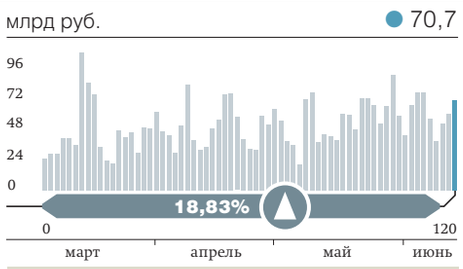
3-МЕС. LIBOR (REUTERS)



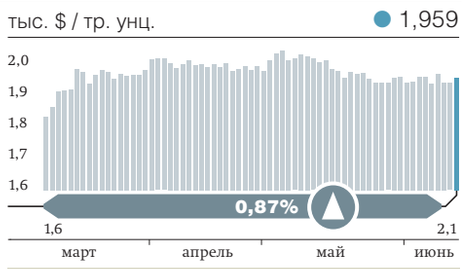
КУРС ЕВРО К РУБЛЮ (МБ)



КУРС ЮАНЯ К РУБЛЮ (МБ)



ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ (МБ)



ЗОЛОТО (REUTERS)

«В наших планах — восстановление исторической доли рынка»

Глава «Уралкалия» Виталий Лаук об экспорте удобрений и влиянии санкций

О том, как «Уралкалий» видит ситуацию на мировом рынке удобрений, экспортных планах на 2023 год и возможном новом росте налогов для отрасли „Ъ“ рассказал гендиректор компании Виталий Лаук.

ИЗ ЛИЧНОГО АРХИВА

— Как вы оцениваете текущую ситуацию на глобальном калийном рынке и уровень цен?

— В целом мировой рынок проходит цикл низких цен. Это, с одной стороны, в моменте не очень комфортно для производителей, с другой стороны, постепенно восстановит и простимулирует дальнейший рост спроса на удобрения, что позволит скорректировать цены в сторону повышения.

— Есть ли сейчас смысл в долгосрочных контрактах с крупнейшими потребителями Индией и Китаем, кому такие контракты сейчас выгоднее?

— «Уралкалий» позитивно относится к долгосрочным контактам как с Китаем, так и с Индией. Да, мы в них заинтересованы. В апреле мы первыми среди производителей заключили долгосрочный контракт с индийскими потребителями на поставку хлористого калия до 30 сентября 2023 года по цене $422 за тонну на условиях поставки в порт покупателя (CFR).

— Какой стратегии придерживается компания на мировом рынке: важнее объемы или цена?

— В наших планах — восстановление исторической доли рынка на уровне 2021 года.

— Насколько санкции осложнили работу компании?

— Формально наша компания не находится под санкциями, поскольку весь мир понимает, что нельзя нарушать цепочки поставок удобрений. Но при этом мы ощущаем их влияние — были осложнены вопросы, связанные с логистикой, закупками, осуществлением расчетов и т. д.

В настоящее время все основные вопросы по замещению импортных — европейских и американских — запчастей и оборудования решены. Основная масса — это российские производители. Часть оборудования покупаем из Китая и других дружественных стран.

— Решена ли ситуация с удобрениями, задержанными в европейских портах?

— Процесс взаимодействия идет конструктивно. У нас есть оптимизм относительно того, что весь объем, который было решено доставить в качестве благотворительного продукта, будет доставлен. В рамках инициативы по гуманитарным поставкам в Африку уже были доставлены грузы в Малави и Кению, около 50 тыс. тонн. Ожидается, что следующей страной— получателем гуманитарной партии удобрений станет Нигерия.

— Какой динамики экспорта вы ожидаете по итогам года?

— В целом мы ожидаем повышения объема экспортных поставок по итогам года.

— Осложняет ли приход в Россию белорусских удобрений ваши собственные поставки?

— Не осложняет, так как мы имеем налаженные многолетние контакты с потребителями нашей продукции в РФ, а нашим белорусским коллегам нужно выстраивать систему дистрибуции фактически с нуля. Мы настроены оптимистично, спрос на калийные удобрения на внутреннем рынке показывает стабильный рост.

— Какая у компании долговая нагрузка и нет ли проблем с обслуживанием долга?

— Компания делает все возможное, чтобы обеспечить стабильное обслуживание долга. Группа выполняет все финансовые и нефинансовые ковенанты, за исключением отдельных ковенантов и ряда просроченных платежей по синдицированным предэкспортным кредитам. Это вызвано введением иностранными государствами различных ограничений и действиями или бездействием кредитного агента, который находится в недружественной юрисдикции.

По еврооблигациям: выплаты в пользу держателей, учет прав на которые осуществляется в российской учетной инфраструктуре (а это около 90% выпуска), производятся через НКО АО НРД. После этого осуществляются выплаты в пользу иностранных держателей, которые, к сожалению, замораживаются платежным агентом — Citibank London.

На конец 2022 года коэффициент чистый долг / EBITDA компании составлял 1,7.

— Ожидаете ли вы роста фискальной нагрузки на химическую отрасль?

— Мы видим, что правительство и соответствующие министерства рассматривают варианты сбора дополнительных налогов с химической отрасли, но пока что рано говорить о суммах и методике расчета.

Интервью взяла Ольга Мордюшенко

Мерзлый атом

с1

Большой объем базовой генерации мог бы понадобиться для снабжения СПГ-завода: «Газпром» допускал сжижение газа Тамбейского кластера, но базовой была концепция его отправки в Единую систему газоснабжения.

В марте замглавы дирекции СМП Максим Кулинко говорил, что «Газпрому» на перспективных проектах технологически выгоднее работать с «Росатомом», а «не строить свои газовые турбины, и за счет атомных технологий получать довольно дешевую по северным меркам электроэнергию». Один из собеседников „Ъ“ в экспертном сообществе отмечает, что реальная стоимость поставки с ПЭБов все еще очень высока. Целевая стоимость выработки ПЭБов составляла $110 за 1 МВт•ч, но, по оценкам аналитика, реальная цена вряд ли может составить менее $200. Однако, поскольку теперь в РФ недоступны импортные газовые турбины большой мощности, вариант атомной генерации может оказаться более перспективным.

Пока «Росатом» имеет заказ на четыре ПЭБа мощностью 420 МВт для энергоснабжения Баимского ГОКа на Чукотке. В 2021 году стоимость ПЭБов оценивалась в 190,2 млрд руб. (с НДС). В «Росатоме» говорили, что цена поставки энергии для предприятия составит 6,45 руб. за 1 кВт•ч (в ценах 2020 года) с ежегодной индексацией по инфляции.

15 плавучих атомных энергоблоков надеется построить «Росатом» для работы в российской Арктике

Помимо «Газпрома» о строительстве двух малых АЭС думает ЛУКОЙЛ, говорят источники „Ъ“. «Росатом» и ЛУКОЙЛ 15 июня планировали заключить меморандум о сотрудничестве по проработке проектов ПЭБов, но подписание не состоялось. В компаниях отказались от комментариев. Глава «Росатома» Алексей Лихачев на ПМЭФ заявил, что потенциальный спрос на ПЭБы в арктической зоне РФ составит минимум 15 штук. Заказчиками выступят промышленные предприятия для энергоснабжения проектов вдоль линии Севморпути.

Основным газодобывающим активом ЛУКОЙЛа является «Ямалнефтегаз» (входит в «ЛУКОЙЛ—Западная Сибирь»), который осваивает месторождения в районе Большехетской впадины. Газ «Ямалнефтегаза» сдается в систему «Газпрома», а также используется для собственной генерации мощностью 76,1 МВт. Источник „Ъ“ в отрасли предполагает, что расширение генерирующих мощностей в партнерстве с «Росатомом», вероятно, связано с идеей монетизации газа «Ямалнефтегаза» в виде СПГ или газохимии. Хотя у ЛУКОЙЛа сейчас нет права экспорта СПГ, либерализация законодательства уже активно обсуждается.

Полина Смертина, Татьяна Дятел, Наталья Скорлыгина, Дмитрий Козлов

На всем продавецком пространстве

с1

В Ozon сообщили, что на конец мая число активных продавцов выросло в 2,2 раза год к году в связи с появлением новых складов в регионах, расширением сети пунктов выдачи заказов (ПВЗ), программами поддержки. В «Яндекс Маркете» говорят о росте числа активных продавцов почти вдвое, до 81 тыс. Магазины выходят на большее количество площадок, а компания развивает логистику в регионах и открывает фирменные ПВЗ, указывают там. В Wildberries заявили, что число активных селлеров выросло на 69% «в условиях инвестиций в развитие логистической инфраструктуры, автоматизации бизнес-процессов и IT-инструментов».

Директор Tinkoff eCommerce Илья Кретов отмечает, что в целом рост числа продавцов на онлайн-площадках замедляется. По его словам, селлеры стараются диверсифицировать риски, расширяя бизнес на несколько маркетплейсов, и новые продавцы часто выходят сразу на несколько площадок.

По словам Михаила Бурмистрова, маркетплейсам увеличение числа продавцов обеспечивает рост рекламных доходов, но сегодня площадки все больше стараются привлечь селлеров, предлагающих товары, нужные конкретной витрине. «Яндекс Маркет», к примеру, начал продавать бренды IKEA и Adidas, поясняет он. По словам эксперта, потенциал расширения числа селлеров сохраняется за счет региональных продавцов с уникальным локальным предложением, поставщиков, предлагающих крупногабаритные товары с доставкой со склада, а также компаний из других стран.

Анатолий Костырев, Александра Мерцалова

Вертикаль несостоятельности

ВС определит ответственность госорганов за банкротство их коммерческих структур

Верховный суд РФ (ВС) решит, кого можно привлечь к субсидиарной ответственности за доведение до банкротства ОАО, принадлежащего государству или муниципалитету. Нижестоящие суды решили, что органы власти, на которые юридически записана организация, не могут нести такую ответственность в принципе. Юристы же полагают, что для подобной позиции нет объективных причин.

ВС решит вопрос о субсидиарной ответственности владельца ОАО, если это публично-правовое образование (РФ, субъект федерации, муниципалитет). История началась с налоговой проверки за 2012–2014 годы ОАО «Дирекция единого заказчика Гагаринского района» (ДЕЗ), по итогам которой компании начислили 102,13 млн руб., включая недоимку, пени и штрафы. Позднее ДЕЗ получила налоговые претензии еще на 22,94 млн руб. за первые три квартала 2015 года. В проверяемые периоды директорами ОАО были Владимир Рослевич, Игорь Мартынов и Ольга Толкачева. Единственный владелец должника — департамент имущества Москвы.

В декабре 2020 года по инициативе налоговиков ДЕЗ признали банкротом по упрощенной процедуре, так как на момент возбуждения дела судом компания уже находилась в процессе ликвидации. Конкурсный управляющий должника потребовал привлечь к субсидиарной ответственности по долгам ОАО всех бывших директоров и департамент как собственника.

Арбитражный суд Москвы в июле 2022 года взыскал с экс-руководителей ДЕЗ в целом 150,64 млн руб., но в требовании к департаменту отказал, посчитав, что он «в принципе не может являться субъектом субсидиарной ответственности, поскольку является органом госвласти». Применительно к директорам суд исходил из «презумпции доведения должника до банкротства их совместными действиями». Закон предусматривает это, если основной долг по налогам в реестре банкрота превышает 50% от всех кредиторов третьей очереди и возник в результате налогового правонарушения. У ДЕЗ требования ФНС в реестре составляли 97%. Апелляция и кассация поддержали решение.

Владимир Рослевич и Ольга Толкачева обжаловали эти судебные акты в ВС, не согласившись с возложением на них солидарной ответственности. Они настаивали, что для этого нет оснований «в отсутствие доказательств совместного умысла всех трех сменяющих друг друга директоров», поэтому ответственность каждого должна быть ограничена периодом, когда тот руководил обществом и возникшими тогда долгами.

Кроме того, Ольга Толкачева заявила, что причиной банкротства ДЕЗ стали не налоговые доначисления, а «создание в июне 2015 года департаментом нового юрлица (ГБУ города Москвы „Жилищник Гагаринского района“) с переводом на него значительной части активов». В 2014 году активы ДЕЗ составляли 189,96 млн руб., а в 2016-м — 76,57 млн руб. Более того, исходя из анализа управляющего, убыточной ДЕЗ стала только с 2018 года. По этим основаниям дело передали в экономколлегию ВС, рассмотрение назначено на 13 июля.

● *Постановлением правительства Москвы №146-ПП от 14 марта 2013 года была начата оптимизация деятельности в сфере городского хозяйства, в результате которой в каждом районе Москвы создали ГБУ «Жилищник». В ряде случаев они заменили ДЕЗ, получив часть их активов. Большинство ДЕЗ затем были ликвидированы или обанкротились.*

Наиболее важный для практики вопрос, который должен решить ВС, касается ответственности департамента. Закон предусматривает имущественную (субсидиарную) ответственность собственника по долгам государственных и муниципальных унитарных, а также казенных предприятий, поясняет партнер «Сотби» Антон Красников. Но, отмечают юристы, суды часто отказывают даже в таких ситуациях. Еще сложнее добиться субсидиарной ответственности собственника при банкротстве ООО и ОАО, принадлежащих государству или муниципалитету,— в законе она прямо не установлена.

Старший юрист BGP Litigation Юлия Ефишова считает, что приоритет должен иметь закон о банкротстве, презюмирующий ответственность контролирующего должника лица и не содержащий исключений для государства и его органов. Говорить о принципиальной невозможности привлечения органа власти к субсидиарной ответственности «неправильно, исходя из принципа равенства участников оборота, вне зависимости от статуса такого участника», уверен старший партнер КА Pen & Paper Валерий Зинченко. Антон Красников уточняет, что речь идет об ответственности не конкретного департамента, а города Москвы.

Валерий Зинченко подчеркивает, что передача активов одного юрлица другому, которая приводит к возникновению признаков банкротства,— самое распространенное основание в практике привлечения владельца компании к субсидиарной ответственности. Хотя перераспределение активов в рамках группы юрлиц одного собственника может преследовать и разумные цели, уточняет Антон Красников. Госпожа Ефишова полагает, что судам нужно было исследовать, «являлась ли причиной банкротства ОАО передача активов в пользу „Жилищника“, и если да, то можно говорить об ответственности департамента». Кроме того, отмечает она, собственник должен отвечать «за избрание и контроль за действиями назначенных им директоров».

Екатерина Волкова, Анна Занина

ПО ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И КОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА: ГОД СПУСТЯ
СЕССИЯ ИД «КОММЕРСАНТЪ» В РАМКАХ ЦИПР-2023
ЦИПР
ИТОГИ СЛОВАМИ СПИКЕРА
Коммерсантъ

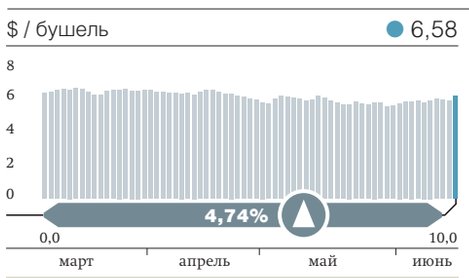
Максим Березин
директор по развитию бизнеса Orion soft

Рынок стал более динамичным, поэтому бизнес постоянно работает над оптимизацией процессов. Если раньше компании могли десятилетиями оставаться без изменений, то сейчас полные трансформации проводят раз в пять-семь лет для того, чтобы соответствовать современным трендам.
Являясь ключевым партнером в сегменте виртуализации для крупных предприятий топливно-энергетического комплекса, мы понимаем, насколько важен сегодня комплексный подход во время перехода с иностранных на российские решения. Отвечая на запросы промышленного сектора, мы создали экосистему продуктов. К нашей флагманской платформе zVirt добавлена целая линейка решений: Proxima DB — СУБД на основе OpenSource PostgreSQL, Nova Container Platform — платформа оркестрации контейнеров, Cloudlink — российское on-premise решение для управления виртуализацией и частным облаком.
Для нас стратегически важно не только поддерживать высокое качество решений, но и расширять продуктовый портфель с целью создания интегрированной экосистемы Orion soft. Выход новых решений позволит нам комплексно закрыть большое количество инфраструктурных задач заказчиков, а также усилить позиции компании на рынке отечественного программного обеспечения.

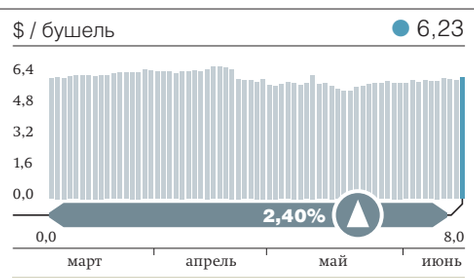
events.kommersant.ru

реклама 16+
партнер
ORION SOFT

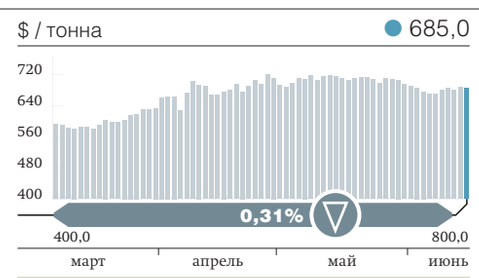
деловые новости



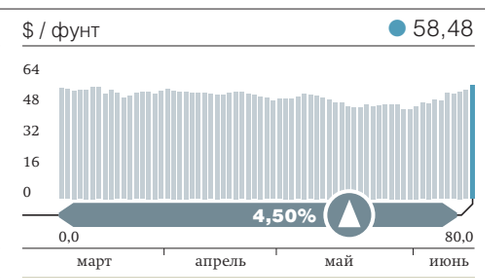
ПШЕНИЦА (CME)



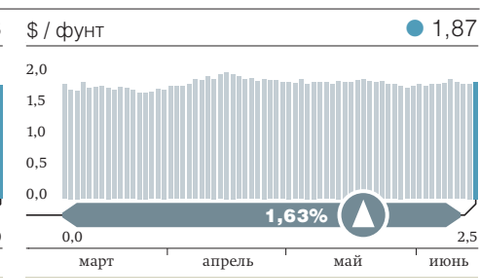
КУКУРУЗА (CME)



САХАР БЕЛЫЙ (ICE)



СОЕВОЕ МАСЛО (CME)



КОФЕ (ICE)

Элита не вселяется

Дорогие новостройки ждут лучших времен

За год первичному рынку элитной недвижимости в отличие от массового сегмента не удалось отыграть кризисный спад. Этой весной число сделок в Москве оказалось почти на 18% ниже год к году, а совокупный бюджет покупок — на 10%. Такая ситуация связана в том числе с перетоком покупателей на вторичный рынок, где предлагаются значительные дисконты. Но участники рынка уже рассмотрели первые признаки оживления на рынке за счет возвращения в страну уехавших ранее за рубеж платежеспособных россиян и ограниченности доступных инвестиционных инструментов.

Общий объем сделок с элитными новостройками в Москве в марте—мае составил 25 млрд руб., что на 10,7% меньше год к году, подсчитали в Intermark Real Estate. Число сделок за тот же период сократилось на 17,6%, до 229. Партнер NF Group Андрей Соловьев считает, что по итогам всего первого полугодия объем продаж будет на 14–15% меньше, чем за тот же период 2022 года.

Спрос на элитные новостройки восстанавливается медленнее, чем в массовом сегменте. По данным Dataflat.ru, в марте—мае в старых границах Москвы заключено 17,4 тыс. сделок в новостройках масс-маркета, что на 16% больше год к году. Хотя во всем Московском регионе, включая Новую Москву и Подмосковье, динамика хуже: число сделок сократилось на 2,4%, до 34,8 тыс.

Член правления AREA Григорий Ашихмин помимо неопределенности в экономике связывает низкую активность покупателей с давлением вторичного сегмента и альтернативных форм сделок. «В строящихся премиальных объектах мы нередко наблюдаем значительные дисконты по уступкам от физических лиц»,— поясняет он. Аналитики Intermark Real Estate также заметили в целом увеличение вторичных продаж. «За последние полтора года конкуренция со стороны готовых проектов заметно усилилась»,— подтверждает господин Соловьев.

Владелец IQ Estate Юнна Эрвиц поясняет, что застройщики элитных проектов в свою очередь не могут снижать цены в проектах, которые уже в реализации: «Это репутационные риски, связанные с негативным отношением покупателей, которые приобрели лоты по более высоким ценам». Директор управления элитной недвижимости «Метриум Премиум» Анна Раджабова обращает внимание и на то, что в период ажиотажного спроса девелоперам удалось накопить значительные финансовые резервы. Это позволяет застройщикам не снижать цены, даже если сделок в проектах не происходит, говорит эксперт.

По данным Intermark Real Estate, средний бюджет сделки в элитных новостройках весной составил 120 млн руб., что на 11,1% выше год к году. В NF Group называют среднюю сумму в 115 млн руб.— это на 2% больше, чем годом ранее. Господин Ашихмин обращает внимание на то, что на рынке сейчас практически нет инвесторов: основные сделки заключаются с квартирами для личного пользования. При этом 55% покупателей новостроек подбирают проекты на финальных стадиях реализации, замечают в Intermark Real Estate.

ЦИТАТА

Плохая репутация девелопера дорогого жилья может покупателя отпугнуть

— **Алексей Тулупов,** *владелец Sminex, в интервью Forbes в январе 2021 года*

Весной снижение продаж в элитном сегменте оказалось не таким существенным, как в декабре—феврале, когда число сделок год к году упало в 2,8 раза, до 138, указывают в Intermark Real Estate. Это дало повод аналитикам рассчитывать на первые признаки оживления рынка. «В апреле—июне мы впервые с конца 2021 года увидели рост числа сделок к предыдущему кварталу»,— утверждает Андрей Соловьев.

Директор департамента мониторинга рынка и оценки Intermark Real Estate Анатолий Довгань рассчитывает на восстановление продаж осенью, но предупреждает, что рынок четко реагирует на внешние колебания. «Политические события, изменение курсов валют — все это может повлиять на действия покупателей и отразиться на спросе»,— поясняет он. Эксперт считает одной из основных причин возможного роста спроса ограниченное число инвестиционных инструментов, указывая, что покупателям элитного жилья часто не на что больше тратить деньги. Юнна Эрвиц считает, что оживление обеспечивает, в частности, возвращение в страну части уехавших в прошлом году платежеспособных россиян и то, что рынки Дубая и Турции, где в основном они покупают жилье, перегреты.

Александра Мерцалова

Экраны затянуло паутиной

«Человек-паук» обогнал российские и зарубежные ленты

Мультфильм «Человек-паук: Паутина вселенных» за первый уикенд в неофициальном прокате в РФ собрал 91 млн руб., обогнав «Переводчика» Гая Ритчи и «Вызов» Клима Шипенко. У франшизы Sony есть шансы обогнать зарубежные новинки и по итоговым кассовым сборам, полагают эксперты. В том числе потому, что формат «предсеансового обслуживания», в рамках которого показывают «Человека-паука», вводит все больше кинотеатров.

Продолжение франшизы Sony Pictures Animation «Человек-паук: Паутина вселенных» за первый уикенд (8–11 июня) собрал в России 91 млн руб., обогнав как зарубежные фильмы, так и российские киноленты, следует из данных «Бюллетеня кинопрокатчика». В прокате фильм можно найти под видом «предсеансового обслуживания». Это означает, что кинотеатр продает посетителю билет на отечественную киноленту, но перед ее началом показывает в качестве «рекламы» или «трейлера» зарубежный фильм.

На втором месте по итогам уикенда расположился «Переводчик» Гая Ритчи, прокатчиком которого в России выступила «Вольга». Общие сборы фильма составили 155 млн руб., подсчитали в «Бюллетене». Тройку лидеров замыкает «Вызов»: несмотря на то что общие сборы фильма превысили 1,8 млрд руб., интерес спадает (в прокате с 20 апреля). За прошедший уикенд картина собрала 30 млн руб.

$40 млн составит рынок нелегального видеоконтента в РФ в 2023 году, по прогнозам F.A.C.C.T.

● *После начала военных действий на Украине крупнейшие голливудские правообладатели Universal, Disney, Sony, Warner и другие приостановили работу в РФ и начали отзывать лицензии на показ своих фильмов. В результате многие кинотеатры ввели механизм «предсеансового обслуживания», а другие пытаются привлечь аудиторию новым контентом (см. „Ъ“ от 27 марта). Участники рынка стали регулярно показывать мультфильмы японских и корейских режиссеров, проводить тематические фестивали кино, показывать новые китайские фильмы.*

«Человек-паук: Паутина вселенных» — второй фильм франшизы Sony, его бюджет составил $150 млн. Лента стала самым кассовым мультфильмом Sony Pictures, собрав в мире около $390 млн за десять дней. В США сборы «Человека-паука» сейчас превышают $187 млн, в других странах — $88 млн.

Первый «Человек-паук: Нет пути домой» совместного производства Columbia Pictures Corporation, Marvel Studios Inc. и Sony Pictures Entertainment установил кассовый рекорд сборов в РФ в первый день в постковидный период (см. „Ъ“ от 17 декабря 2021 года). Тогда, по данным Единой автоматизированной системы (ЕАИС), бокс-офис к 15 декабря составил 239 млн руб.

Мультипликация Sony достаточно быстро обогнала «официальную» четвертую часть «Джона Уика», говорит собеседник „Ъ“ в отрасли: «Сборы фильма в первый день проката, по данным ЕАИС, составили всего 52 млн руб. У „Человека-паука“ с таким стартом есть все шансы обогнать боевик и в общих сборах». Сейчас у «Джона Уика-4» они, по данным «Бюллетеня кинопрокатчика», составляют 874 млн руб.

С таким прогнозом, впрочем, не соглашается продюсер и издатель «Бюллетеня кинопрокатчика» Дмитрий Литвинов: «Фильм однозначно не сможет обогнать „Джона Уика-4“, поскольку не демонстрируется в крупных федеральных сетях».

Успех «Человека-паука» связан с тем, что рекламные кампании фильмов, выходящих в легальном прокате, оказались слабее, чем эффект от новостей о выходе франшизы, полагает гендиректор ассоциации «Интернет-видео» Алексей Бырдин. Кроме того, «предсеансовое обслуживание» или пиратский показ начинают практиковать все больше кинотеатров, считает господин Литвинов.

«„Человек-паук“ — это известная большая франшиза. Фильм обгоняет „Переводчика“, потому что последний — достаточно специфичная картина Гая Ритчи про Афганистан, американских солдат. В России такие фильмы в прокате традиционно не пользуются особым успехом»,— считает господин Литвинов. Он уточняет, что «Переводчик» собирает в России кассу в первую очередь из-за популярности режиссера и по «наработке на сеанс» не может конкурировать с «Человеком-пауком», несмотря на неофициальный статус его проката.

Юлия Юрасова

Платежам за самолеты выбирают выражения

с1

Источники „Ъ“ в других российских авиакомпаниях отмечают, что их переговоры о страховом урегулировании сейчас приостановлены или затруднены из-за ряда спорных вопросов. Во-первых, большинство собеседников „Ъ“ трактует разъяснения ЕС о разрешении страхового возмещения иностранным компаниям за самолеты как возможность урегулирования лизинговых и страховых договоров после перевода средств. Но западные лизингодатели хотят оформить это как выплату страховой компенсации за утрату имущества. Российские авиакомпании на это не согласны, в первую очередь из-за финансовых издержек. В случае признания самолетов «утраченными» перевозчикам придется выплачивать стоимость самолета, зафиксированную в договоре страхования, которая намного выше его остаточной рыночной стоимости. Кроме того, в этом случае иностранные собственники не учтут в объеме полученных ими компенсаций вскрытые депозиты российских перевозчиков. В марте 2022 года глава Минтранса Виталий Савельев говорил, что объем вскрытых банковских аккредитивов превышает 200 млрд руб. для всех авиакомпаний РФ. «Лессор отказывается учесть довольно значительную сумму наших утраченных депозитов, которые заблокировал за неуплату лизинга. Мы бы хотели учесть эту сумму, так как отказа от оплаты не было, как и не было желания лессора взаимодействовать со спецсчетами»,— говорит один из источников „Ъ“.

Российские страховщики, которые страхуют риски российских авиакомпаний, тоже не согласны, что самолеты были «утрачены». «В марте—апреле 2022 года мы стали получать претензии от лизингодателей с требованием выплатить страховую сумму в связи с „утратой“ самолетов. Мы очевидным образом не согласны, что самолеты утрачены. Но при этом мы, безусловно, готовы предпринимать усилия, чтобы содействовать урегулированию взаимоотношений сторон. Оставить этот вопрос открытым — не отвечает ничьим интересам»,— сказал „Ъ“ заместитель гендиректора по авиастрахованию «АльфаСтрахования» Илья Кабачник.

Во-вторых, западные лизингодатели хотят получить гарантии непопадания под санкции ЕС в случае урегулирования страховых споров. «Лессор дал нам понять, что предварительно согласен с оценкой сделки, но не готов двигаться дальше в отсутствие разъяснений ЕС о том, при каких формулировках такие выплаты не сочтут фиктивной сделкой и поставкой западной техники в РФ»,— говорит один из источников „Ъ“. Другой собеседник „Ъ“ в отрасли отмечает, что в случаях, когда расчеты по лизинговым контрактам шли через банки США, потребуется также временное разрешение от властей США на взаимодействие.

Некоторые собеседники „Ъ“ называют свои переговоры «вялотекущими» и отмечают, что до сих пор не получили подтверждения властей РФ, что в случае подвижек они могут рассчитывать на средства ФНБ. Виталий Савельев заявил в марте, что правительство выделило 300 млрд руб. на выкуп самолетов (менее $4 млрд). Годом ранее он говорил, что общий объем выкупа в пересчете на остаточную стоимость самолетов, требуемых к возврату, составляет $20 млрд. Некоторые собеседники „Ъ“ опасаются, что все выделенные средства будут использованы исключительно в интересах «Аэрофлота». С другой стороны, собеседник „Ъ“ в одной из крупнейших компаний считает эти опасения преждевременными, так как сначала нужно реализовать самое сложное — согласовать суммы соглашений с западными контрагентами и закрыть лизинговые контракты на Западе.

Айгуль Абдуллина

Криптовалютам отрегулировали курс

Меньше других SEC ослабила биткойн

Курс самой популярной цифровой валюты — биткойна после трехмесячного перерыва опустился ниже уровня $25 тыс. С начала месяца ее курс снизился на 7%. Однако другие ведущие цифровые валюты потеряли в цене 12–30%, что привело к росту доли биткойна до рекордных за два года значений. Эксперты связывают более сильное падение стоимости альткойнов с давлением, которое начала оказывать Комиссия по ценным бумагам США (SEC) на индустрию. В сложившихся условиях не исключено снижение курса биткойна вплоть до $20 тыс.

По данным Coinmarketcap, 15 июня курс биткойна опускался до $24,8 тыс., минимального значения с 16 марта. Это на 1,3% ниже значений закрытия предыдущего дня. К 18:00 курс оставался ниже уровня $25 тыс. Уверенное снижение курса ведущей криптовалюты продолжается вторую неделю подряд, за это время она потеряла свыше 7%.

Однако другие криптовалюты продемонстрировали более сильное снижение котировок. Трехмесячный минимум обновила в четверг вторая по популярности цифровая валюта — эфир, курс которой снижался до отметки $1,62 тыс. В начале недели котировки BNB достигали минимума с июля 2022 года, котировки Cardano — минимума с января 2021 года. Даже с учетом последующего отскока они остались возле минимумов этого года. С начала месяца эфир потерял в цене 12%, BNB — 22%, Cardano — 30%.

Из-за более сильного падения курсов альткойнов доля биткойна на рынке криптовалют выросла с начала месяца более чем на 1 процентный пункт, до 47,6%, и достигла максимума с июля 2021 года. «Когда ситуация на рынке спокойная и наблюдается стабильный восходящий тренд, доля биткойна снижается, поскольку инвесторы становятся более открыты к риску. Альткойны за счет своей низкой капитализации и, соответственно, более высокой волатильности могут вырасти значительно сильнее. Ситуация повторяется зеркально на „медвежьем“ рынке — альты продают в первую очередь»,— отмечает финансовый аналитик BitRiver Владислав Антонов.

При этом в последние дни криптовалюты попали в почти идеальный шторм, считает глава InDeFi Smart Bank Сергей Менделеев. И виной тому планомерно ухудшающийся новостной фон. В среду ФРС пусть и сохранила ставку на уровне 5,5–5,75%, но ситуацию омрачили намеки на возможность дальнейшего повышения ставки. «Перспектива ее роста снижает привлекательность криптовалют как высокорискованного класса активов для инвесторов»,— считает CEO и сооснователь Mineplex Digital Banking Александр Мамасидиков.

Жесткие заявления ФРС попали и на без того благоприятную почву для ухода из цифровых валют. В мае Комиссия по ценным бумагам и биржам США (SEC) начала «крестовый поход» на криптоиндустрию. С конца месяца регулятор успел внести в черный список криптовалют с признаками ценных бумаг свыше 60 проектов. «Теперь у инвесторов нет уверенности в том, что активы, находящиеся в их портфелях, не будут квалифицированы как ценные бумаги, что сулит проблемы и основателям этих блокчейн-проектов, и держателям этих активов»,— отмечает сооснователь ENCRY Foundation Роман Некрасов. В начале июня SEC подала в суд на биржи Binance и Coinbase, на которых активно торгуются такие криптоактивы. В таких условиях, по словам Сергея Менделеева, топовые биржи были вынуждены проводить их делистинг. В результате инвесторы активно переходят либо в другие активы, либо в биткойн, удерживая его курс от более сильного снижения.

Дальнейшее поведение котировок криптовалют будет зависеть от дальнейших шагов SEC и ФРС, однако смягчения их позиции на рынке не ожидают. По мнению господина Некрасова, нижней границей для биткойна может стать уровень $20 тыс. «Более вероятно, что курс сохранится в диапазоне $22–27 тыс.»,— оценивает он. Поддержку рынку, как считает Сергей Менделеев, будет оказывать приближение халвинга (процесс уменьшения скорости генерирования новых единиц криптовалюты, ожидается в начале 2024 года), что по традиции должно способствовать «бычьему» рынку.

Виталий Гайдаев

конференции Коммерсантъ
events.kommersant.ru
27 июня
ЛЕТНЯЯ ВСТРЕЧА ЗАКРЫТОГО КЛУБА «Ъ»: «ЖЕНЩИНЫ В БИЗНЕСЕ»
29 июня
РАЗВИТИЕ ТУРИЗМА И НАРОДНЫХ ПРОМЫСЛОВ: СТИМУЛЫ ДЛЯ РОСТА И ИНВЕСТИЦИЙ
Сессия ИД «Коммерсантъ»
30 июня
ЛЕТНИЙ HR-ФОРУМ
HR — управление персоналом
10 июля
ЦИФРОВИЗАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ: «ВТОРАЯ ВОЛНА»
Сессия Ъ на Иннопром-2023
11 июля
ИННОВАЦИОННАЯ ЭКОНОМИКА В КОНТУРЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО СУВЕРЕНИТЕТА
Сессия ИД «Коммерсантъ» в рамках форума «Иннопром-2023»
23 августа
АВГУСТОВСКИЙ БРАНЧ: ПЕРЕЗАГРУЗКА
реклама 16+

УНИКАЛЬНАЯ РЕЗИДЕНЦИЯ Горки11
г. СОЧИ, 40 соток
ЕДИНСТВЕННАЯ В СВОЕМ РОДЕ
Три дома 750 кв. м, меблированы, цена 299 млн руб.
+7 (985) 210 1368
Реклама

тенденции / киберспорт

Игры в будущее

Как и во что трансформируется российский киберспорт

Спустя год после начала военных действий на Украине коммерческий сегмент российского киберспорта начал адаптироваться к новым реалиям. Из-за проблем с участием в международных турнирах крупные компании еще в 2022 году продали свои команды. Но оставшиеся в России клубы все же смогли так или иначе попасть на крупные чемпионаты, а в финансирование киберспорта все активнее включаются букмекеры. Участники рынка между тем говорят о необходимости изменения подхода к развитию индустрии, в том числе через запуск турниров по новым дисциплинам.

Турниры закрыты

До 2022 года российский рынок киберспорта вслед за мировым показывал высокие темпы роста. Так, по данным PwC, по итогам 2019 года его объем составил $28,6 млн, а до 2024 года аналитики ожидали роста на уровне 14,9% в год. Nielsen Sports оценивала, что в 2020 году киберспортивная аудитория в России выросла на 28%, до 15,4 млн человек. Согласно данным из исследования Mediascope от 2022 года, 11% россиян интересуются киберспортом, из них 5% наблюдают, но не делают ставки, 4% делают ставки на соревнованиях и 2% участвуют в турнирах. Но после начала военных действий положение российских команд резко ухудшилось.

С весны 2022 года крупнейшие российские киберспортивные клубы стали лишать права участия в международных соревнованиях. NAVI отказали в турнирах от Riot Games по League of Legends: Wild Rift, финский оператор Elisa Esports по CS:GO отстранил от участия все российские клубы (см. „Ъ“ от 3 марта 2022 года), организатор турниров по дисциплине CS:GO ESL Electronic Sports League (ESL) отстранил от турнира ESL Pro League российские клубы Virtus.pro и Gambit.

EA Sports исключила РФ и Белоруссию из списка стран, подходящих для участия в ее киберспортивных программах (Apex Legends Global Series и EA Sports FIFA Global Series), датский оператор BLAST сообщил, что приглашения для российских команды на турниры серии по CS:GO аннулированы, и отменил квалификацию для стран СНГ на BLAST Premier: Spring Showdown 2022.

Эксперты, представители киберспортивных сообществ и команд затрудняются оценить ущерб от этих шагов, но признают, что «показатели, безусловно, снизились». Источник „Ъ“, близкий к одной из игровых студий, говорит, что рынок упал как минимум вдвое, до порядка $10 млн. «Профессиональный российский киберспорт в том виде, в котором он был до 2022 года, больше не существует,— утверждает источник „Ъ“, близкий к одной из ведущих команд, покинувших РФ.— Крупные клубы, принадлежавшие российским компаниями, проданы, поскольку их не допускали на крупнейшие международные турниры».

Команды проданы

Если бы клубы оставались резидентами РФ, они не смогли бы участвовать в турнирах и зарабатывать на призовых и рекламе, подтверждает директор межконтинентальной киберспортивной лиги Александр Горбаченко (см. интервью). В связи с релокацией или закрытием ключевых организаций объем профессионального сегмента киберспорта заметно снизился, признает эксперт «Технологий Доверия» (ТеДо, бывший российский офис PwC) Кирилл Тихонов.

VK, который владел Virtus.pro, в конце 2022 года продал клуб в Армению за 174 млн руб. (это всего на 13 млн руб. выше балансовой стоимости, следует из годовой отчетности холдинга). Покупателем стал Арам Караманукян, исполнительным директором — Николай Петросян, который возглавлял киберспортивный холдинг VK ESforce (остался в VK). В VK тем не менее говорят, что киберспорт остается «важной составляющей бизнеса, которая привлекает на площадку большое количество аудитории», обещая развивать собственную турнирную платформу. ESforce принадлежит студия RuHub, транслирующая российские и международные киберспортивные мероприятия.

МТС продала состав свой команды Gambit по дисциплине CS:GO клубу из США Cloud9. По данным британского журналиста Дункана Шилдса, сумма сделки составила $1 млн. Судя по отчетности МТС за 2022 год, «из-за санкций» киберспортивные команды под брендом Gambit «не имели возможности выступать в крупных турнирах, что привело к невозможности генерировать положительные денежные потоки от рекламных контрактов и призовых вознаграждений». Убыток от направления составил 207 млн руб. «Мы притормозили эксперименты с киберспортом, так как этот сегмент не влияет на рост подписочной базы»,— пояснили „Ъ“ в МТС.

Team Spirit (не раскрывает собственников, но домен ее сайта зарегистрирован московским ООО «Онмун», гендиректор компании Святослав Лобанов на звонки не ответил) переехала в Сербию, говорит собеседник „Ъ“ в отрасли, а «остальные распустили составы». По его словам, одна из немногих известных российских команд, которая до сих пор без проблем участвует в международных турнирах, это Forze. ООО «Форзе», по данным «СПАРК-Интерфакс», принадлежит Алену Пуличу (60%) и Сергею Игнатко (40%).

Однако говорить о том, что коммерческого киберспорта в России больше нет,— неверно, подчеркивает Сергей Игнатко. Он поясняет, что Forze приняла участие в майском чемпионате мира по CS:GO BLAST.tv Paris Major 2023 с российским составом, под флагом РФ и с логотипами отечественных спонсоров на форме: «Некоторое недоверие со стороны организаторов турниров мы чувствуем, но хуже всего приходилось клубам, которые связаны с подсанкционными компаниями». В Forze отмечают и другие команды, которые остались в РФ и выступают за рубежом: Aurora, BetBoom Team, 1WIN, 9Pandas.

На том, что отечественный киберспорт не изолирован от международного, настаивают и в аппарате вице-премьера Дмитрия Чернышенко: «В декабре 2022 года российские спортсмены приняли участие в чемпионате мира под эгидой IESF, финал которого состоялся на Бали. Команда сборной РФ по CS:GO заняла третье место». В то же время сборная выступала под нейтральным флагом.

Деньги на подходе

Базовая финансовая модель сегмента в целом сохранилась, говорит глава Организации развития видеоигровой индустрии Василий Овчинников: «Доходы клубов, как правило, складываются из двух составляющих: это призовые от участия в турнирах, одна часть которых идет в доход компании, а другая — непосредственно игрокам, а также поступления от монетизации на аудитории, рекламных интеграций, логотипов компаний на футболках игроков и т. д.».

Другой статьей дохода выступают стикеры — виртуальные наклейки в CS:GO на игровое оружие с символикой клубов. После того как команда проходит на крупный турнир, Valve — владелец Steam и издатель CS:GO — автоматически выпускает виртуальные капсулы, содержащие в себе наклейки на оружие с символикой клуба. Эти капсулы могут купить игроки в CS:GO. С продажи наклеек площадка отдает часть выручки клубу. По словам источника „Ъ“ в одном из русскоязычных клубов, Valve отдает клубу 50%. Собеседник „Ъ“ в одной из команд уточняет, что по итогам крупного турнира она может получить за продажу наклеек от $500 тыс. до $1,5 млн. Также Valve выпускает автографы игроков команд, часть выручки от них идет им самим.

Российский киберспорт потерял крупных зарубежных рекламодателей, отмечает президент Федерации компьютерного спорта Москвы Максим Флер: «В основном это были производители компьютерной техники. Но их место занимают компании из других сегментов — IT-предприятия, производители другой техники, например, климатической».

До февраля 2022 года поддержка киберспорта в России шла в основном от западных производителей товаров повседневного спроса, фастфуда, автопроизводителей и банков, уточняет директор по работе с клиентами рекламного агентства Mediaystem (входит в Group4Media) Павел Осетров. Он утверждает, что поддержку киберспорта «поставили на паузу» не только зарубежные, но и российские компании.

Все иностранные бренды заморозили свои рекламные бюджеты на российском рынке, а привлечь локальных партнеров сложно, подтверждает руководитель по киберспорту букмекерской компании PARI Иван Бураченко, добавляя, что сейчас основными партнерами стали производители энергетических напитков (Tornado и Gorilla Energy) и сервисы доставки еды: «Вероятно, в ближайшем будущем к списку добавятся маркетплейсы в партнерстве с брендами электроники и производители китайских автомобилей, например, у Haval уже был опыт в киберспорте».

Место западных брендов занимают и букмекеры, говорит Максим Флер. Конторы, утверждают почти все опрошенные „Ъ“ эксперты и участники рынка, не только размещают рекламу, но и спонсируют команды, трансляции международных турниров, организацию лиг. Собеседник „Ъ“ в русскоязычном клубе говорит, что «букмекеры, которые традиционно были якорными спонсорами индустрии, превращаются в ее игроков», создают свои клубы, набирают компетенции в киберспортивном менеджменте. Так, например, WinLine и Fonbet прямо сейчас ищут «менеджеров по киберспортивным проектам». Среди обязанностей — «активация киберспортивных активов», «анализ рынка и предложения по новым активам», «работа со студиями, командами по размещению и внедрению онлайн и офлайн элементов интеграции».

Киберспорт нужен букмекерам, чтобы «дотягиваться до целевой аудитории», говорит президент ГК E Terra Media (в нее входит телеканал E TV, киберспортивное агентство E Terra Agency и т. д.) Наталья Чайковская: «Для них это способ выращивать и собирать в одном месте интересную аудиторию».

Заходят конторы и в сегмент трансляций турниров, покупая через партнеров права на СНГ, говорит Наталья Чайковская. Крупные международные турниры транслируют спонсируемые букмекерами студии из СНГ, подтвердил источник „Ъ“ в одном из клубов: «Это Fissure, спонсором которого выступает BetBoom, и Paragon с WinLine». Также конторы заключают партнерские соглашения с зарубежными студиями, получившими права на трансляцию турниров. Например, PARI с сербской Relog Media, которая получила права на трансляции BLAST Premier, и парижского мейджора по CS:GO. С января 2023 года Relog проводит трансляции ключевых чемпионатов по CS:GO на русском языке.

Сейчас, действительно, почти на каждой трансляции присутствуют букмекеры, признает менеджер киберспортивного направления BetBoom Артем Савельев: «Цель точно такая же, как и у любой другой рекламы,— привлечение новых клиентов, повышение узнаваемости бренда». Для всех букмекеров присутствие на киберспортивных соревнованиях — источник трафика и основной способ коммуникации с аудиторией, соглашается господин Бураченко: «В отличие от традиционного спорта, в киберспорте во время трансляций идет прямая реклама букмекера, выводятся коэффициенты, есть голосовые упоминания фрибетов или других акций. То есть количество вариантов коммуникации с аудиторией гораздо больше, чем в момент трансляций традиционного спорта по ТВ».

Реклама в киберспорте позволяет букмекерам захватить и аудиторию до 18 лет: несмотря на формальные возрастные маркировки киберспортивных трансляций, соревновательные игры в основном популярны у молодежи, добавляет главный юрисконсульт практики интеллектуальной собственности юридической компании ЭБР Кирилл Ляхманов.

Кибердвор

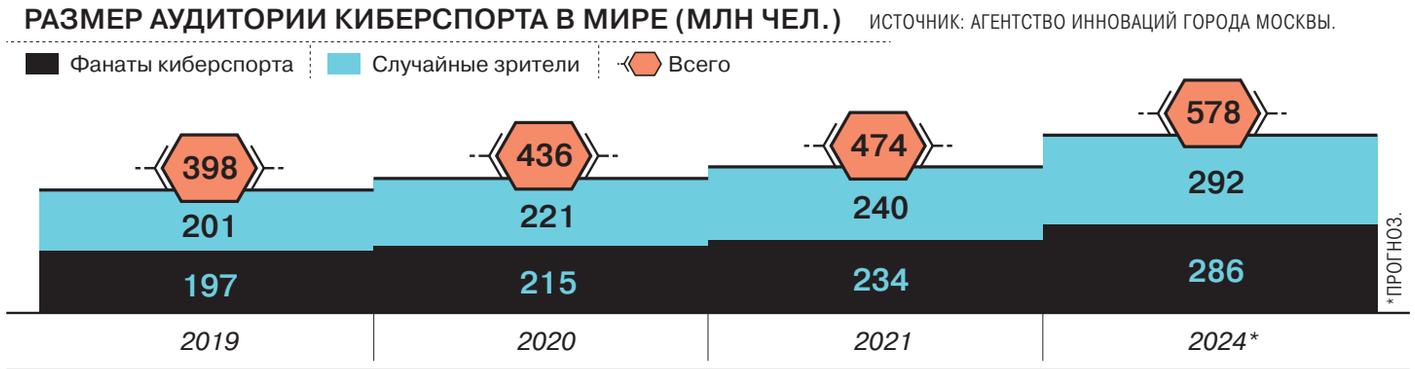
Несмотря на сложное положение в профессиональном сегменте индустрии, в России продолжают набирать популярность любительские соревнования, проводятся в том числе студенческие и школьные турниры федерального уровня, напоминает Кирилл Тихонов: «Все большее распространение получает киберспорт в корпоративной среде, компании используют его в качестве инструмента тимбилдинга для улучшения собственного HR-бренда и развития гибких навыков сотрудников».

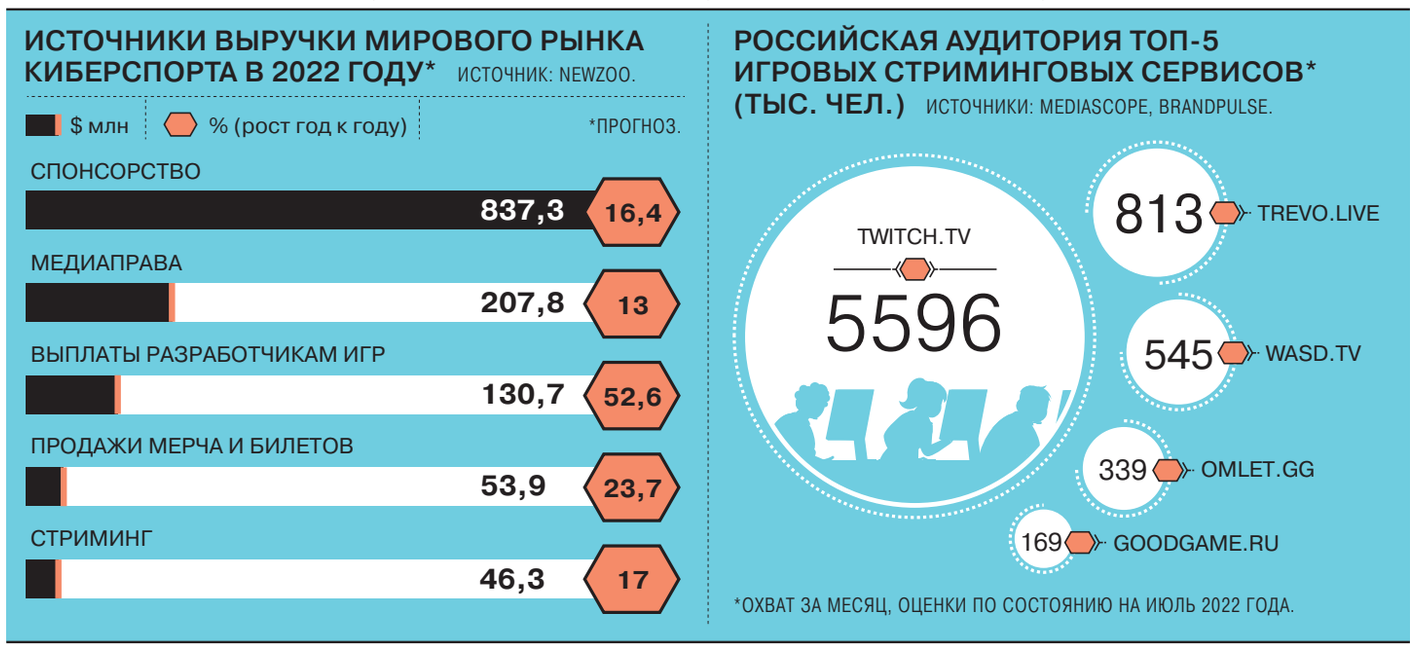
Но дальнейшее развитие сегмента потребует нового подхода, говорят опрошенные „Ъ“ эксперты. Развитие киберспорта в РФ нужно начинать буквально с организации соревнований дворовых команд, считает Василий Овчинников: «Нужно, чтобы в каждом дворе была своя команда, которая проходит этапы соревнований такой „дворовой лиги“. Это поможет и повысить интерес к киберспорту со стороны зрителей, и находить таланты еще на раннем этапе». Вторая точка роста, по мнению господина Овчинникова,— организация национальных турниров по новым дисциплинам.

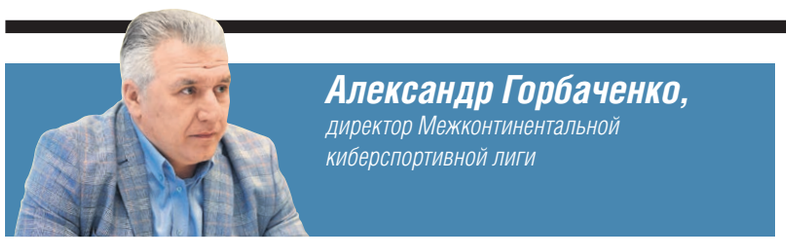
Параллельно речь идет о развитии собственных турниров международного статуса. Примером такого проекта могут служить «Игры Будущего» — чемпионат, сочетающий спортивные и киберспортивные дисциплины. Его подготовку курирует Дмитрий Чернышенко, а первые игры намечены на февраль-март 2024 года.

Организация новых крупных киберспортивных мероприятий — единственный способ развития индустрии, уверена госпожа Чайковская. По ее словам, E Terra Media готовится к запуску лиги совместно с Lesta (издатель игр «Мир Танков», «Мир Кораблей») — стороны планируют организовать всероссийский турнир по дисциплине «Мир Танков» с крупным призовым фондом и трансляцией. Операционной директор «Мира Танков» Борис Синицкий подтвердил эти планы, добавив, что отборочные турниры пройдут в онлайн-формате, а финал чемпионата — офлайн.

Никита Королев,
Вадим Красников,
Юлия Юрасова







Александр Горбаченко,
директор Межконтинентальной киберспортивной лиги

«Мы потеряли сотни миллионов рублей»

О потерях и перспективах российского киберспорта в условиях геополитических ограничений рассказал „Ъ“ директор Межконтинентальной киберспортивной лиги Александр Горбаченко.

— Как повлияло на отечественный киберспорт исключение РФ из международной системы соревнований?

— Весь российский киберспорт с внешним миром связан на уровне коммерческих проектов (клубы Virtus.pro, Team Empire, Team Spirit, Forze), которые представляют наше лицо. Нам создали сложности, многие коммерческие клубы были вынуждены релоцироваться, но сейчас их никто не исключает из международных соревнований.

Российские спортсмены участвуют уже и в европейских клубах, и это внушает оптимизм (например, Даниял yamich Лазебный с марта 2023 года перешел из российской команды по Dota 2 Virtus.pro в европейскую Team Secret, а Дмитрий DM Дорохин также из Virtus.pro 9 декабря 2022 перешел в OGю.— **„Ъ“**).

Да, у нас не будет Blast Major (киберспортивная лига по дисциплине Counter Strike: Global Offensive), но с точки зрения взаимодействия с внешним миром, мне кажется, мы продолжим свою деятельность — коммерческую и профессиональную.

— По какой модели строится финансирование в киберспорте? На чем и как зарабатывают организаторы и игроки?

— Весь киберспорт работает за счет спонсоров, инвесторов и государства — на уровне системы спорта, молодежной политики и образования. С игроками все просто. Там, где они в организованной коммерческой структуре или сборной команде, могут быть зарплаты (киберспортсмен Джами Али (Jame), выступающий за Virtus.pro, рассказывал ранее, что начинающие игроки в CS:GO, у которых есть контракт с клубом, получают от $300 до $1,5 тыс., опытные — до $3 тыс., а мировые суперзвезды — больше $8 тыс.— **„Ъ“**) и призовые фонды, могут быть рекламные спонсорские контракты с командой. Других источников почти нет.

Любители, которые не состоят в киберспортивных клубах или юношеских школах, могут только искать турниры с призовыми фондами или спонсоров, иначе никак. Среди организаторов есть энтузиасты, которые в свое свободное время делают проекты, реализуют турнирные составляющие, собирают аудиторию, повышают качество турниров, привлекая все больше внимания и потенциальных спонсоров.

Есть федерации, которые умеют работать с органами власти. Есть еще история, когда крупный бренд заявляет, что хочет турнир под своей эгидой.

— Насколько серьезным ударом оказался уход иностранных киберспортивных организаторов и спонсоров из России?

— Мы потеряли сотни миллионов рублей. Один только финал Blast или Epicenter (международные организаторы киберспортивных чемпионатов, которые проводят соревнования в разных странах.— **„Ъ“**) в статусе Major оценивается доходом от спонсоров в миллионы долларов. Причем даже те, кто остался в России, ужали спонсорские активы.

— Кто из крупных отечественных компаний заинтересован сейчас в спонсорстве компьютерного спорта?

— «Росатом» подписал в этом году соглашение с ФКС о сотрудничестве, «Ростелеком» всегда уделял внимание компьютерному спорту, VK. В регионах «Дом.ру» активно себя проявляет в сотрудничестве с индустрией. Интерес проявлял «Тинькофф». Но нам нужно больше крупных компаний в индустрии, особенно региональных.

— К концу 2024 года в программу российских вузов должны быть включены курсы киберспортивных дисциплин. Как вы оцениваете их перспективы?

— Люди, которые запускают данную программу, считают, что через четыре года, а именно столько нужно времени на обучение до специалиста, ФКС России разовьет компьютерный спорт до состояния, когда такие специалисты будут нужны. Однако они очень сильно заблуждаются. Нам нужны тренеры, нужны мастера в области организации соревнований, технические специалисты, судьи, администраторы. Для этого не нужно обучаться четыре года.

— Каким вы видите будущее российского киберспорта? Что нужно для его развития?

— Нужно работать и удовлетворять потребности спортсменов, участников, зрителей, правообладателей. Никаких сложностей в этом я не вижу. Западные издатели игр могут по-разному относиться к российскому рынку. В том числе отмечать, что это не самая большая часть индустрии с точки зрения монетизации. Но мы — значительная часть с точки зрения количественных показателей участников, то есть профессиональных игроков, пользователей. Зарубежным спортсменам надо с кем-то играть. Играть интересно всегда с сильным противником. А российские игроки очень сильны.

Интервью взял
Вадим Красников

ВОЗОБНОВЛЕНИЕ БАЛЕТ

Правый разбой

«Марко Спада» вернулся в Большой театр

На Исторической сцене Большого театра после восьмилетнего перерыва возобновили «Марко Спаду» Даниэля Обера — трехактный балет покойного Пьера Лакотта, премьера которого состоялась почти десять лет назад (см. „Ъ“ от 11 ноября 2013 года). Благонравие постановки про благородного разбойника оценила Татьяна Кузнецова.

«Марко Спада» — второй после «Дочери фараона» балет, поставленный Пьером Лакоттом в Большом театре. Фирменный французский стиль хореографа в этих двух балетах столь отчетлив и схож, что зрителям старались не показывать обе постановки в один сезон. Однако в нынешние времена, когда спектакли иностранцев исчезают из репертуара Большого из-за окончания лицензий на прокат, уже не до разнообразия. Тем более что в отличие от большинства своих коллег Пьер Лакотт без колебаний дал согласие на возобновление «Марко Спады»: 91-летний патриарх осуждения западного балетного мира не убоялся. Однако французские ассистенты, с которыми десять лет назад он ставил московскую версию балета, в Россию не поехали. В результате балет возобновляли сами, благо репетиторы Большого его забыть не успели, а солисты, танцевавшие при Лакотте, по сей день пребывают в отличной форме. Хореограф, в свое время придирчиво отбиравший составы, особенно настаивал, чтобы на премьере-возобновлении выступили те, кого он лично муштровал. До возрождения своего балета автор «Марко Спады» не дожил двух месяцев, и его завет балетный худрук Большого Махар Вазиев не выполнил: в первый вечер три из пяти главных ролей танцевали дебютанты.

Упрекнуть их не в чем. И Элеонора Севенард (Анжела, дочь бандита), и Ева Сергеенкова (маркиза Сампьетри, дочь губернатора) отработали на максимуме своих возможностей, а Арсентий Лазарев (граф Пепинелли), в этом году перешедший в Большой из Екатеринбурга, станцевал и вовсе великолепно. Однако все боролись с трудностями. В первую очередь с техническими. Ведь коварная французская хореография — быстрая, поворотливая, ритмически неровная, с акцентом на мелкие, вроде бы промежуточные, па — так же чужда русской школе, как грассирующее «р» русскому языку. Правильным произношением и были поглощены обе балерины, тем более что природной склонности к французской лексике у обеих нет. Элеонора Севенард — яркая красавица брюнетка с прорезавшимся к третьему акту темпераментом, казалось бы, отлично подходит для роли дочери бандита. Однако при уверенном вращении балерина не может похвастаться ни цепкой стопой, ни быстротой batteries, ни трамплинной резкостью прыжка, столь нужными в партии Анжелы. Ее антипод — маркиза — не столь резва. В партии доминируют грациозные адажио; и длинноногая Ева Сергеенкова с ее выразительными подъемами, была в них так мила, что не хочется корить юную балерину за недостаточную амплитуду petit battements. Но маркиза из нее вышла неубедительная: образ светской кокетки этому застенчивому созданию явно чужд.

В «Марко Спаде» прелестно и благонравно все: и пейзанки, и дворец разбойника, и сам разбойник (Игорь Цвирко, в центре) ФОТО МИХАИЛА ЛОГВИНОВА / БОЛЬШОЙ ТЕАТР

Безупречный Арсентий Лазарев сделал своего драгунского капитана этаким служакой-рубакой с резкой, несколько марионеточной жестикуляцией. Трактовка обоснованная, хотя непонятно, чем такой солдафон пленил сердце искушенной маркизы. Однако и его соперник — князь Федеричи, переметнувшийся к Анжеле,— в исполнении Семена Чудина выглядел не обаятельнее. Участник спектаклей десятилетней давности с роскошным подъемом и мягкими послушными ногами французскую хореографию исполнял чудесно (разве что слегка сбоил на пируэтах во втором акте), однако актерски несколько деревенел: возможно, решил, что несгибаемый корпус и отсутствие мимики — верные признаки аристократизма.

Расползающийся актерский ансамбль удерживал лишь заглавный герой. Игорь Цвирко, исполнявший Марко Спаду еще при Лакотте, ловко балансировал на тонкой грани между искренностью и лицедейством, не теряя чувства юмора и присутствия духа. Живостью и темпераментом он лихо маскировал технические погрешности, неизбежные в такой анафемски трудной партии (Рудольф Нуреев, на которого Лакотт ставил этот балет в 1981 году в Римской опере, требовал себе все новых танцев, так что роль Марко Спады увешана вариациями, как елка игрушками). И даже смерть своего героя, нежданную в таком легковесном балете, сумел провести без излишнего пафоса.

При внешней легкости и миловидности (рисованные декорации, изображающие то дворцовые залы, то горные кряжи, то городскую площадь, а также изящные яркие костюмы, в которых разбойников нелегко отличить от горожан, а простолюдинок — от светских дам, создал сам Лакотт) «Марко Спада» — балет нелегкий, требующий изнурительных репетиций не только сольных, но и массовых: хотя кордебалет тут лишен собственного голоса и в основном играет роль аккомпанемента, зато комбинации артисты выполняют те же, что и протагонисты. Плоды репетиционных трудов отчетливо видны — и в стройности рядов, и в дисциплинированном единообразии жестов и поз, и в той несколько избыточной серьезности, с которой артисты делают свою работу. И которая так отличает возобновленного «Марко Спаду» от игривого легкомыслия московской премьеры десятилетней давности.

ФЕСТИВАЛЬ ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ КИНО

Мечты из архивов

В Москве проходит четырнадцатый Beat Film Festival

В Москве проходит фестиваль документального кино о новой культуре Beat Film Festival. По традиции, заведенной с первого фестиваля, прошедшего в 2010 году, программа не обходится без фильмов о музыке и музыкантах. Игорь Гаврилов выяснил, как говорят о музыке сегодняшние документалисты — участники фестиваля.

Две самые яркие работы российских кинематографистов, рассказывающие на нынешнем Beat Film Festival о музыке,— «Грохот в сумерках Москвы» режиссера Алены Михайловой и «Хуннун Соондан» Михаила Воропаева. Первая из этих картин — попытка поговорить о феномене российской индустриальной музыки. В кадре — Алексей Тегин, Владимир Епифанцев, Алексей Борисов, участники групп «Собаки табака» и Reutoff, а также крайне колоритный и, к сожалению, ушедший из жизни в прошлом году Герман Виноградов. Их лица словно отлиты из того же металла, что и объекты, которые они использовали для извлечения своих звуков. При этом из фильма не следует, что в России была какая-либо сплоченная индастриал-сцена и тем более профильные лейблы или иные творческие объединения, которые могли дожить или не дожить до сегодняшнего дня и дать таким образом ленте некий драматургический стержень. «Грохот…» — это скорее череда портретов, а финал — легкомысленная и совсем не громкая песня в исполнении Германа Виноградова. И если рассматривать весь фильм как памятник ему одному, то можно считать, что авторы свою задачу выполнили.

«Хуннун Соондан» — фильм-путешествие с участием тувинской группы «Хуун-Хуур-Ту». Ее знают поклонники world music и горлового пения во всем мире, среди их почитателей были Фрэнк Заппа и Роберт Фрипп. Однако в фильме музыканты путешествуют по родному краю и иногда останавливаются, чтобы поиграть и попеть. На первый взгляд, эта лента — практически сплошная медитация под протяжные звуки инструментов «Хуун-Хуур-Ту». Но совершенно неожиданно в ткань повествования вторгаются рассказы о Туве, о судьбе здешних священных земель и о том, как и для чего заключенные строили на этих землях города. В случае с фильмом об индастриале судьбы героев так и не совпали с мейнстримом, и массовое признание так и не случилось. Всемирный успех «Хуун-Хуур-Ту» — факт, только он остается за кадром. Но при этом оба фильма говорят об одном: о том, как для творцов, родившихся на одной шестой части суши, процесс оказывается важнее результата.

Украшение фильма «Revival 69: Возвращение легенды» — кадры, запечатлевшие первый сольный концерт Джона Леннона ФОТО ПИОНЕР

Если считать результатом хиты в чартах и толпы на стадионах, то в случае с британской группой The Zombies, о которой рассказывает фильм Роберта Шварцмана «The Zombies: Одержимые мечтой», этот результат пришел очень поздно, когда здравствующие участники группы давно потеряли всяческую надежду на коммерческий успех и занимались собственными проектами. В 1960-е The Zombies сочинили песни, которые знатоки ставили в один ряд с хитами The Beatles и The Rolling Stones, но им не везло с менеджментом. Менеджеры пользовались восторженной наивностью юных музыкантов и обирали их до нитки. Собирая многотысячные стадионы, The Zombies получали по 10–15 фунтов за концерт, а когда группа распалась, вокалист Колин Бланстоун пошел работать в страховую компанию. В 2008 году The Zombies решили закатить серию концертов в честь 40-летия своего главного альбома «Odessey and Oracle» и фактически впервые сыграли его живьем. Вот тут-то и выяснилось, что у них множество поклонников. В 2019 году The Zombies ввели в Зал славы рок-н-ролла — вместе с Radiohead, Roxy Music, Def Leppard и The Cure. За кулисами очередной музыкальной церемонии с участниками The Zombies просятся сфотографироваться Пост Мэлоун и Дэйв Грол, а сами они, похоже, до сих пор не верят до конца, что их мечта сбылась.

Наконец, самым эффектным среди фильмов о музыке стал «Revival 69: Возвращение легенды» — история организации второго по значимости фестиваля под открытым небом, который прошел в Торонто спустя месяц после «Вудстока», в сентябре 1969 года. Концептуально Toronto Rock and Roll Revival был точнее: продюсер фестиваля Джон Брауэр собрал на одной сцене отцов рок-н-ролла, в числе которых были Чак Берри, Джин Винсент, Бо Дидли и Литтл Ричард. Но главным событием фестиваля стал первый сольный концерт Джона Леннона. Участник The Beatles страшно волновался перед выходом на сцену, как и его коллеги по Plastic Ono Band — Эрик Клэптон и Йоко Оно. Однако сет группы, в который вошли старые рок-н-роллы, новые песни Леннона и авангардистские этюды Оно, произвел такое сильное впечатление на публику, что стало окончательно ясно: Леннон — самостоятельный артист, а дни The Beatles сочтены.

ПРЕМЬЕРА КИНО

Ешь, хитри, люби

На экранах «В ожидании Дали» Давида Пужоля

В прокат вышел фильм Давида Пужоля «В ожидании Дали» — гастрономическая комедия о связи еды, искусства, любви и политики. Рассказывает Юлия Шагельман.

Последний месяц в российском кинопрокате неожиданно проходит под знаком Сальвадора Дали. В конце мая на экранах промелькнул байопик «Быть Сальвадором Дали», снятый постановщицей «Американского психопата» Мэри Хэррон. Там личные и профессиональные битвы дряхлеющего сюрреалиста с неизбежным ходом времени были показаны глазами молодого и наивного поклонника. Каталонский режиссер Давид Пужоль, который раньше уже обращался к биографии своего великого земляка в двух документальных фильмах («Последний шедевр Дали», 2015 и «Сальвадор Дали: В поисках бессмертия», 2018), помещает действие своей картины в ту же середину 1970-х, что и Хэррон. Но, в отличие от своей американской коллеги, мудро уводит Дали из центра сцены, превращая его скорее в часть пейзажа, окружающего главных героев фильма. И хотя мысли о Дали занимают их постоянно, а для одного из них становятся настоящей обсессией, фильм получается не о нем, а об Испании на сломе эпох и о том, как этот слом меняет жизнь каждого человека, даже самого далекого от политики и/или искусства.

Итак, на дворе 1974 год, режиму Франко и самому каудильо осталось совсем немного, а до Барселоны с запозданием на шесть лет докатилась парижская мода на уличные протесты. Пока революционно настроенная молодежь гоняется за гражданскими гвардейцами с «коктейлями Молотова», а те за ней — с дубинками, в респектабельном французском ресторане разворачивается своя борьба: шеф-повар Пьер (Бруно Раффаэли) устал готовить для высокопоставленных чиновников, которые не ценят изысканный вкус его блюд и в пылу политических споров тушат в тарелках сигареты. Молодой сушеф Фернандо (Иван Массаге) старается поддержать начальника, но тот настаивает, что и самому помощнику пора уходить из ресторана, где он готовит по чужим рецептам, и пробовать сделать что-то свое, непохожее на других. Еще более весомый повод оставить и работу, и Барселону появляется у Фернандо на следующий вечер, когда выясняется, что его младшего брата Альберто (Поль Лопес) разыскивает полиция за поджог административного здания.

Желание накормить Сальвадора Дали блюдами своего ресторана превращается для героев в обсессию ФОТО ARLONG PRODUCTIONS

Братья спешно уезжают в прибрежный Кадакес, где у их друга Франсуа (Николя Казале) живет невеста Лола (Клара Понсо), а ее отец Жюль (Хосе Гарсия) владеет рестораном, в котором из-за невыносимого характера хозяина постоянная текучка кадров. Здесь тоже уже чувствуются веяния времени: по пляжам Кадакеса бродят босоногие хиппи, проповедующие свободную любовь, но в целом это все еще тихий рыбацкий городок, который, однако, отличает от сотен таких же важная достопримечательность. Ведь здесь живет сам Сальвадор Дали (Галь Солер) с женой Галой (Вики Пенья), и по утрам он иногда даже устраивает на берегу моря перформансы для изумленных туристов (местные жители привыкли ко всему и внимания уже не обращают).

Заведение Жюля недаром называется El Surreal и оформлено в советующем духе — он совершенно одержим идеей залучить художника к себе: это хрустальная мечта, которая должна оправдать все усилия по поддержанию ресторана на плаву. Однако Дали игнорирует все сложносочиненные схемы по привлечению его внимания, а Гала, и того хуже, просто вульгарно требует заплатить им денег за посещение.

Тем временем Фернандо, наконец ставший шефом, наводит порядок на кухне El Surreal и начинает экспериментировать с местными продуктами так же, как Дали с красками и образами. Тема высокой гастрономии для Давида Пужоля тоже не чужая — он снял документальный сериал о знаменитом каталонском шеф-поваре Ферране Адриа и его ресторане El Bulli, отмеченном тремя звездами Мишлен. Так что все, связанное с едой и готовкой, выглядит в фильме очень убедительно, пускай Фернандо и изобретает молекулярную кухню почти на 15 лет раньше, чем она появилась на самом деле. А еще он и его брат успевают влюбиться: Фернандо в Лолу, которой теперь приходится выбирать между ним и Франсуа, а Альберто в русскую хиппи Лесю (Варвара Бородина) — каким образом ее занесло в Кадакес, авторы не поясняют, но она тоже становится частью очередного плана по заманиванию Дали в ресторан.

Ближе к финалу картины Жюль процитирует высказывание, которое приписывают Черчиллю: «Успех — это путь от провала к провалу без потери энтузиазма». Собственно, этот путь и показывает Пужоль, используя цвета, звуки, а иногда кажется, что даже вкусы и запахи родного Средиземноморья, а также разноязыкий актерский ансамбль, который легко и непринужденно переключается из комического регистра в мело- или просто драматический. В результате все ингредиенты смешиваются на экране в пропорции пусть и не вполне идеальной, но способной потрафить самым придирчивым гурманам.

КАДРЫ

«Динамо» нашло чеха на Урале

Московский клуб возглавит Марцел Личка

Провалившееся в прошедшем чемпионате России «Динамо» попробует опять взобраться на высокие позиции под руководством еще недавно никому не известного чешского тренера Марцела Лички. Внимание московского гранда он заслужил успешной работой с «Оренбургом», который, поднявшись в высший дивизион из второго по статусу, занял седьмое место, опередив динамовцев и показав очень результативную игру. Уход Лички открыл дорогу к возвращению в российский футбол одному из первых топовых иностранных футболистов, появившихся в нем. Это еще один чех Иржи Ярошик, который возглавит оренбургский клуб.

«Оренбург» официально подтвердил, что тренировавший его Марцел Личка покидает клуб. Его спортивный директор Дмитрий Андреев сказал ТАСС, что Личка «принял решение уйти». «Мы хотели его сохранить, он провел очень качественную, хорошую работу. Никаких обид на него нет, это его выбор, который надо уважать»,— добавил Дмитрий Андреев. Куда именно уходит Марцел Личка, уже не секрет. Множество источников — Sport24, Championat.com, Sports.ru, «РИА Новости», РБ «Спорт» — сообщили, что в ближайшее время он подпишет контракт с «Динамо». С помощью Лички оно попробует преодолеть кризис, в котором оказалось в минувшем сезоне.

Он выглядел особенно неожиданным, учитывая контраст с тем сезоном, что предшествовал только что закончившемуся. В позапрошлом чемпионате России динамовцы под началом немца Сандро Шварца совершили настоящий прорыв. Команда очутилась на третьем месте, впервые с 2008 года завоевав медали турнира. Вдобавок динамовцы сыграли в финале Кубка страны, до которого не добирались ровно десять лет. Именно после финального матча в «Лужниках», закончившегося поражением от «Спартака», Шварц объявил о расставании с ним. Считается, что его основные причины лежали вне чисто спортивной плоскости, а были связаны в первую очередь с проблемами, возникшими у многих иностранцев в РПЛ после начала специальной военной операции на Украине.

Марцел Личка вывел «Оренбург» в РПЛ и с ходу занял седьмое место в высшем дивизионе, чем привлек внимание руководства «Динамо» ФОТО ЮРИЯ СТРЕЛЬЦА

Шварца сменил серб Славиша Йоканович — тренер с насыщенной и неоднозначной биографией (наибольших успехов он добился в следующем по статусу за премьер-лигой английском дивизионе, а на элитном уровне успехов фактически не было). Итоги эксперимента оказались катастрофическими. В чемпионате динамовцы рухнули на девятое место, а Йокановича уволили за три тура до его завершения.

Между тем ставка на 45-летнего Марцела Личку также выглядит рискованной — как раз потому, что его тренерская биография насыщенностью не отличается. До появления в 2020 году в выступавшем в тот момент во втором по статусу отечественном дивизионе «Оренбурге» Личка всего несколько лет трудился в не слишком заметных чемпионатах Чехии, Польши и Белоруссии. Правда, его российские достижения смотрятся эффектно. Личка быстро вывел «Оренбург» в элиту, а в ней с ходу вскочил на рекордное для клуба седьмое место. При этом оренбуржцы показывали обычно несвойственный скромным по возможностям командам результативный футбол. По количеству забитых в первенстве голов — 58 — их превзошли только «Зенит», «Спартак» и «Краснодар», а, например, серебряный призер ЦСКА остался позади.

Еще «Оренбург» провел ряд удачных матчей против грандов. А для динамовского менеджмента важнейшим был, надо полагать, наиболее свежий из них. Две недели назад в заключительном туре чемпионата «Оренбург» на своем поле разбил «Динамо» — 3:0 — и благодаря этой победе опередил его в таблице.

Переход Марцела Лички из клуба без амбиций в клуб с огромными амбициями открыл, так вышло, дорогу к возвращению в российский футбол одному из практически знаковых для него персонажей. Дмитрий Андреев подтвердил Sport24, что освободившийся пост в «Оренбурге» достанется соотечественнику и ровеснику Лички Иржи Ярошику. Он подпишет с клубом контракт сроком минимум на два года.

Ярошик в свое время был в числе первых потенциально топовых зарубежных игроков, очутившихся в чемпионате России. В 2003 году ЦСКА приобрел центрального полузащитника из «Спарты» за рекордную в тот момент для российского футбола сумму $3,5 млн. Ярошик быстро превратился в стрежневого игрока армейцев и даже привлек внимание «Челси». Лондонцы осуществили его трансфер из ЦСКА в 2005 году, и с ними чех тут же выиграл золото чемпионата, первое после покупки клуба Романом Абрамовичем. Правда, продолжение карьеры Ярошика было не таким ярким. «Челси» вскоре с ним распрощался, а гранды хавбеком больше не интересовались. В том, что в 2008 году он на некоторое время попал в самарские «Крылья Советов», не было ничего странного.

Тренерский бэкграунд Иржи Ярошика пока небогат и в этом смысле похож на бэкграунд Марцела Лички. С 2017 года он трудился в чемпионате Чехии с разными клубами и неординарных взлетов с ними не совершал. Последний — «Теплице», уволивший Ярошика в марте,— не проникал с ним хотя бы в десятку сильнейших в первенстве.

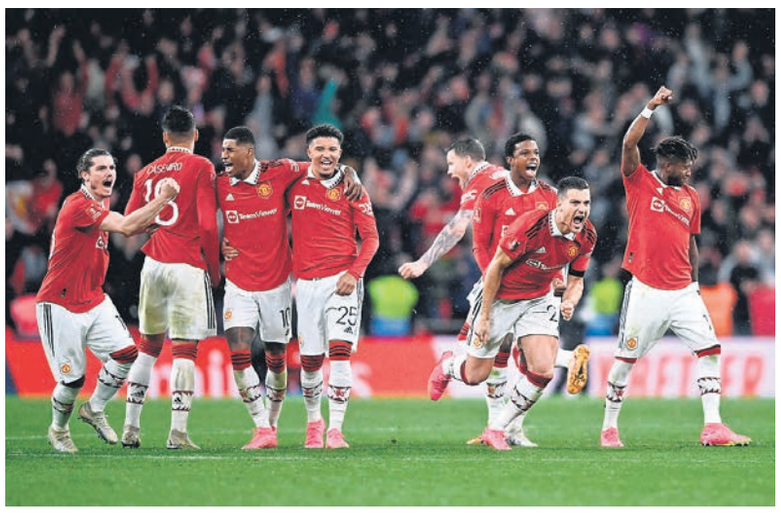
Алексей Доспехов

СПОРТИВНЫЙ БИЗНЕС

Англия выигрывает денежное первенство

Клубы АПЛ с большим отрывом лидируют по доходам

Европейский клубный футбол окончательно преодолел все последствия пандемии и вернулся к росту. Такой вывод содержится в ежегодном докладе Football Finance, составляемом Deloitte. В нем утверждается, что в сезоне-2021/22 доходы участников континентального футбольного рынка достигли €29,5 млрд, что является абсолютным рекордом. Локомотивами роста, как обычно, выступили лиги из стран большой футбольной пятерки — Англии, Испании, Германии, Италии и Франции. На их долю пришлось более €17 млрд всех доходов. Из них почти €6,5 млрд заработали команды Английской премьер-лиги (АПЛ), упрочившие свой и без того бесспорный статус самого успешного футбольного проекта в истории. При этом отрыв АПЛ от конкурентов в будущем будет только расти.



В сезоне 2021/22 команды АПЛ в среднем выделяли на зарплаты футболистов по €215 млн, а «Манчестер Юнайтед» потратил на своих игроков больше всех — почти €480 млн ФОТО TOBY MELVILLE / REUTERS

Компания Deloitte представила ежегодный отчет о финансовом состоянии европейского футбола, в котором констатировала, что индустрия в сезоне-2021/22 окончательно преодолела все последствия ограничений, существовавших во время пандемии COVID-19, и вернулась на траекторию роста. Отмечается, что суммарные доходы, сгенерированные участниками европейского футбольного рынка (к таковым относят не только собственно клубы, а также национальные федерации, Союз европейских футбольных ассоциаций и Международную федерацию футбола), составили £29,5 млрд. Это почти на £1,9 млрд больше, чем в сезоне-2020/21, и на £4,3 млрд больше, чем в сезоне-2019/20. Отметим, что именно на эти сезоны пришлась пандемия, клубы практически лишились доходов от продажи билетов, вынуждены были возвращать деньги телекомпаниям за то, что не проводили матчи, и т. д. Так что правильнее было бы сравнивать показатели отчетного периода с последним допандемийным сезоном-2018/19, до сих пор считавшимся рекордным. Так вот они лучше — в сезоне-2018/19 европейский футбольный рынок сгенерировал только £28,9 млрд дохода.

Львиная доля доходов, как всегда, пришлась на клубы, выступающие в высших дивизионах стран большой футбольной пятерки. Команды из Англии, Испании, Германии, Италии и Франции в общей сложности заработали £17,2 млрд. Это тоже рекорд, и он на £200 млн больше показателя, достигнутого в упомянутом сезоне-2018/19.

Объясняется столь заметный рост тем, что на стадионы вернулись зрители. Причем, например, в АПЛ посещаемость вообще стала рекордной. В среднем на игры приходили 39 950 человек (второй показатель после Германии, где матчи в среднем посещали 42 837 болельщиков), а средняя заполняемость арен достигла 98% (в Бундеслиге — 92%). Неудивительно, что все больше команд лиги задумываются о том, чтобы вложить средства в укрупнение своих стадионов. В среднем клубы из ведущих лиг получили по статье matchday (суммарные расходы зрителя на посещение стадиона) 12% от доходов. Если говорить об абсолютных значениях, то, например, команды АПЛ собрали со зрителей £901 млн. А ведь в сезоне-2019/20 поступления по статье matchday были сугубо формальными и во всей АПЛ едва превысили £35 млн. Кроме того, как отмечает Deloitte, так называемые коммерческие доходы (поступления от спонсорских контрактов, реализации товаров с клубной символикой и т. д.) клубов «большой пятерки» выросли сразу на 17% и достигли отметки £6,3 млрд. Это позволило компенсировать уменьшение поступлений от реализации прав на телетрансляции. Они снизились на 12% — до £8,9 млрд. Впрочем, тревожных выводов делать не стоит: снижение вызвано в основном вышеупомянутым возвратом клубами средств за скомканные пандемийные сезоны. Причем речь шла не о физическом перечислении денег на счета телекомпаний, а о предоставлении им компенсационной скидки на следующие сезоны.

Однако в отчете Deloitte отмечаются и потенциально проблемные факторы. Тут нет ничего нового, речь об опережающем росте заработных плат футболистов. На них было израсходовано £12,3 млрд, что сразу на 15% больше, чем в сезоне-2018/19. Сравнение с сезоном-2019/20 нерелевантно, поскольку тогда многим клубам удавалось договариваться с игроками о временном уменьшении зарплат. Так, в АПЛ клубы потратили на контракты игроков 67% доходов (приемлемым считается все, что ниже отметки 75%), в испанской лиге — 73%, в Бундеслиге, традиционно наиболее финансово дисциплинированной,— только 59%. Не укладываются в рекомендованные параметры итальянская Серия А (83%) и французская Ligue 1 (87%). Если же сопоставлять лиги по абсолютным затратам на зарплаты игроков, то станет понятно, почему все так хотят играть в Англии. Команды АПЛ в среднем выделяли на содержание футболистов по £215 млн (самая большая платежная ведомость у «Манчестер Юнайтед» — почти £480 млн). Далее с огромным отставанием идет La Liga (£119 млн), потом Бундеслига (£103 млн), Серия А (£98 млн) и Ligue 1 (£88 млн).

Почти двукратный отрыв АПЛ по средним зарплатам вполне коррелирует и с соотношением доходов английской и других лиг. Так, за отчетный период клубы АПЛ заработали рекордные £6,442 млрд, что почти на £599 млн больше, чем в сезоне-2018/19. На втором месте La Liga с показателем £3,277 млрд, на третьем Бундеслига (£3,149 млрд), затем идут Серия А (£2,350 млрд) и Ligue 1 (£2,026 млрд). Как видно, АПЛ зарабатывает больше, чем испанская и немецкая лиги, вместе взятые. И как считают в Deloitte, этот отрыв в ближайшие годы не уменьшится. В докладе содержится прогноз по доходам лиг до 2024 года, и он предусматривает, что АПЛ получит £6,662 млрд, в то время как доходы La Liga и Бундеслиги не превысят £3,45 млрд.

Александр Петров

ФУТБОЛ

России засчитали пропущенный сезон

Санкции уменьшают ее еврокубковое представительство

По итогам первого сезона, полностью проведенного в условиях международной изоляции, Россия выпала из первой десятки таблицы коэффициентов Союза европейских футбольных ассоциаций (UEFA), опустившись в ней сразу на 18-е место. Если, например, уже через год ее все-таки вернут в еврокубки, отечественный футбол все равно будет иметь в них чрезвычайно скромное по собственным недавним меркам представительство. В Лиге чемпионов же оно станет почти эфемерным: единственному российскому клубу придется пробиваться в ее групповую стадию фактически со старта квалификации.

Таблица коэффициентов UEFA

	Страна	Сезон-2018/19	Сезон-2019/20	Сезон-2020/21	Сезон-2021/22	Сезон-2022/23	Сумма
1.	Англия	22,642	18,571	24,357	21,000	23,000	109,570
2.	Испания	19,571	18,928	19,500	18,428	16,571	92,998
3.	Германия	15,214	18,714	15,214	16,214	17,125	82,481
4.	Италия	12,642	14,928	16,285	15,714	22,357	81,926
5.	Франция	10,583	11,666	7,916	18,416	12,583	61,164
6.	Нидерланды	8,600	9,400	9,200	19,200	13,500	59,900
7.	Португалия	10,900	10,300	9,600	12,916	12,500	56,216
8.	Бельгия	7,800	7,600	6,000	6,600	14,200	42,200
9.	Шотландия	6,750	9,750	8,500	7,900	3,500	36,400
10.	Австрия	6,200	5,800	6,700	10,400	4,900	34,000
11.	Сербия	6,000	6,000	5,500	9,500	5,375	32,375
12.	Турция	5,500	5,000	3,100	6,700	11,800	32,100
13.	Швейцария	3,900	6,400	5,125	7,750	8,500	31,675
14.	Украина	5,600	7,200	6,800	4,200	5,700	29,500
15.	Чехия	6,500	2,500	6,600	6,700	6,750	29,050
16.	Норвегия	5,375	3,750	6,500	7,625	5,750	29,000
17.	Дания	4,875	5,125	4,125	7,800	5,900	27,825
18.	**Россия**	7,583	4,666	4,333	5,300	4,333	26,215
19.	Хорватия	5,750	4,375	5,900	6,000	3,375	25,400
20.	Греция	5,100	4,900	5,100	8,000	2,125	25,225
21.	Израиль	2,625	2,375	7,000	6,650	6,250	25,000
22.	Кипр	6,125	5,125	4,000	4,125	5,100	24,475
23.	Швеция	4,125	5,750	2,500	5,125	6,250	23,750
24.	Польша	2,250	2,125	4,000	4,625	7,750	20,750
25.	Венгрия	3,250	4,500	4,250	2,750	5,875	20,625

Обнародованная Союзом европейских футбольных ассоциаций таблица клубных коэффициентов стала одним из довольно неприятных итогов очередного сезона, увенчанного субботним финалом Лиги чемпионов, в котором «Манчестер Сити» победил «Интер», для России. Он стал первым, полностью, от старта до финиша, проведенным ею в условиях международной изоляции. От участия в международных турнирах все отечественные команды были отстранены еще весной 2022 года, вскоре после начала специальной военной операции на Украине. Таким образом, в предыдущем сезоне санкции затронули все-таки лишь концовку, применительно к еврокубкам — стадию play-off. В текущем же сезоне российские клубы в них вообще не выступили.

В таблице коэффициентов UEFA, определяющей представительство стран в трех континентальных турнирах — Лиге чемпионов, Лиге Европы и Лиге конференций, Россия опустилась на 18-е место. Речь идет о резком падении. В начале прошлого десятилетия она располагалась в этом рейтинге сразу вслед за «большой пятеркой» из чемпионатов-грандов — Англии, Испании, Германии, Италии и Франции,— и казалось, что при удачном стечении обстоятельств может даже закрепиться внутри нее, вытеснив, например, французское первенство. Потом финансовые возможности российских клубов по различным причинам стали скромнее, как и их результаты, но по крайней мере в топ-десятке Россия держалась прочно. Именно на десятой позиции она расположилась по окончании прошлой, урезанной еврокубковой кампании.

Впрочем, о том, что Россия не просто покинет ее, а потеряет сразу несколько позиций, догадаться было несложно. Показатель, идущий в зачет таблицы коэффициентов, формируется сложением баллов, набранных страной в последних пяти еврокубковых сезонах. Так вот, отстранив Россию от еврокубков, UEFA в качестве маленького подарка начислил ей 4,333 балла за сезон минувший. Это столько же, сколько Россия получила в самой неудачной для себя в последние годы кампании двухлетней давности. Но дело в том, что по сравнению с 2022 годом она лишилась в таблице и самого удачного для себя сезона. Он открылся в 2017 году и закончился в 2018-м. Тогда российские клубы смогли добыть аж 12,6 балла. Так что компенсация оказалась недостаточной, чтобы избежать колоссальной по масштабу потери очков.

UEFA так и не отменил отстранение России. Это означает, что практически наверняка ее команды не будут выступать в еврокубках и в будущем сезоне. При этом, если UEFA начислит ей за него те же 4,333 балла, положение точно не улучшится. «Исчезающий» из российского рейтинга через год сезон был не таким успешным, как тот, что ему предшествовал. Но все-таки пять лет назад России удалось собрать 7,853 балла. То есть она расстанется с тремя с половиной очками. Все это означает, что тем, кто привык к довольно солидному российскому еврокубковому представительству, и в случае скорого снятия санкций придется привыкать к представительству скромнейшему по недавним меркам.

Пребывание даже в нижней половине десятки гарантировало России возможность выставить в еврокубках пять клубов, два — в сверхпрестижную и сулящую большие доходы Лигу чемпионов, один — без отбора в ее групповой этап, такие доходы гарантирующий. Теперь и при условии возвращения уже через год ситуация будет совершенно иной. Квота страны в той нише, где очутилась Россия,— четыре клуба. Но половина из них отправляется в не слишком почетную Лигу конференций. Причем им даже в ней приходится перед групповым этапом проходить квалификацию, как и клубу, делегированному в Лигу Европы. А в Лигу чемпионов попадает всего одна команда. И ей нужно отбираться со второго квалификационного раунда (в этом смысле реформа турнира, который в новом формате, предусматривающем увеличение числа участников групповой стадии с 32 до 36, впервые пройдет как раз с 2024 по 2025 год, ничего не меняет), за ним следуют еще два. Шанс оступиться будет велик.

Хорошая новость заключается разве что в том, что рухнуть значительно ниже России будет так же непросто, как и подняться выше, если UEFA сохранит прежний уровень щедрости, каким бы незначительным он ни выглядел. В той части таблицы, где теперь она обитает, и полдесятка баллов за сезон — солидная сумма. Скажем, в прошедшем меньше российских 4,333 очка была добыча идущих на 19-й и 20-й позиции Хорватии и Греции, к которым никаких санкций не применяли. Другие ближайшие преследователи — Израиль, Кипр, Швеция, Польша, Венгрия, Румыния, Болгария, Словакия — наскребли ненамного больше. А чтобы еврокубковое представительство еще сократилось, надо опуститься ниже 33-го места. На 34-м располагается «карлик» Лихтенштейн, и до него полтора десятка баллов.

Алексей Доспехов